

Integrated Annual Report 2021



40
YEARS
CMP
UNA EMPRESA DEL GRUPO CAP

From the heart of our processes, we create a different mining for the sustainable development of the territory and its people.



Table of Contents

About this Integrated Annual Report

Pág. 4

Message from the Chairman of CMP

Pág. 5

Summary of 2021

Pág. 8

1. About CMP	9	6. Environment	103
1.1. About CMP	10	6.1. Environmental management	104
1.2. Purpose and Values	14	6.2. Climate change management	108
1.3. Sustainable business strategy	15	7. A look into the Future	112
1.4. Operations and businesses	19	7.1. A world that faces major challenges	113
2. Governance and Integrity	28	7.2. A changing Chile	114
2.1. Corporate Governance	29	7.3. A new CMP	115
2.2. Ethics and Compliance	36	8. Company Information	116
2.3. Risk Management	41	8.1. Legal Information	117
3. Generating Economic Value	46	8.2. Subsidiaries	118
3.1. Generating Economic Value	47	8.3. Other activities	120
3.2. Generated and Distributed Economic Value	50	8.4. Directory	121
3.3. Commercialization	51	9. Financial Statements	123
3.4. Production	56	9.1. Report From The Independent Auditor	124
3.5. Suppliers: part of the value chain	65	9.2. Complete Financial Statements	126
3.6. Investments that promote growth	71	9.3. Summarized Financial Statements	200
4. Our People	74	9.4. Analysis of Financial Statements	205
4.1. Management and talent development	75	9.5. Relevant Facts	210
4.2. Health and Safety	80	10. ESG Indicators Verification	211
4.3. Organizational Structure	84	10.1 External verification letter	212
4.4. Diversity and Inclusion	86		
5. Contribution to Local Development	89		
5.1. Community liaison plan	90		
5.2. Local economic development	98		
5.3. Support during the pandemic	101		





About this Integrated Annual Report

This year, Compañía Minera del Pacífico (CMP) presents its first Integrated Annual Report, which gathers financial and management information, as well as the main sustainability indicators.

The information presented in this document consolidates and addresses CMP's activities and performance between January 1st and December 31st 2021. It presents financial and non-financial indicators (governance, environmental and social). Figures from previous years are included in order to provide a wider context, together with some of the main events occurring at the start of 2022 until the date of publication.

The team in charge of the Integrated Annual Report was led by the areas of Sustainability and Finance, with the advise of external experts. This team was tasked with researching and validating the reported information. The consolidated financial statements were submitted to an external audit by EY. The non-financial matters reported were those deemed as most relevant as per the definition of CMP's strategic objectives.

Message from the Chairman of CMP

2021 CMP summary: Sustainable transformation



As it celebrates its 40 years, CMP begins to consolidate a transformation process in all areas of the company, together with historic results that allow us to envision a future of growth and positive impact in our territories as well as the country, and a relevant contribution to CAP Group's comprehensive results.

The installation of the strategy as a guiding axis in decision-making and the company's general development has been, in 2021, a goal that has seen decisive progress. The consolidation of the work team in all roles and all levels, as well as the improvement of Governance and the close relationship between the board of directors, the administration and the company in general, in addition to the furthering

of our Process Risk Management (PRM) model, based on the capacity of anticipating and managing risks and opportunities of all our processes, represent the basis of our strategic focuses (People, Governance, PRM), to which, in 2021, Sustainability and Growth are added at a strategic level.

Behind the obtained results is the effort to build a sustainable business in the high-grade iron ore market from all our collaborators, contractors, executives and all of those who make CMP - who almost entirely come from the cities and regions where we operate. We have the lowest commuting rate in the mining industry, something we will continue to promote in all the projects we may develop. This belonging to the territories that welcome us is also

reflected in the fact that we prioritize local suppliers, which allows us to say that most of the companies that work with us today are from the regions of Coquimbo and Atacama.

At CMP, each employee, each contractor and each executive is a part of a great chain in which everyone plays an important role. What unites us is a way of doing things and a way of knowing every process in depth and, thus, making the best decisions and avoiding situations of risk. With this perspective, we are in the middle of a transformation process that allows us to make the most of our mining sites' potential and improve our processes, making them more simple and efficient.

In 2021, we continued to strengthen our PRM model, now focused on strategic risk management, which has already been introduced in all areas of the company. For those who are part of the company, PRM has been established as a daily relevant tool in our operation, as it is present in all of the activities we carry out.

The PRM model is key to the sustainable growth we are implementing. Promoting the sustainability of our business, with the quality and depth we seek, would be impossible if we did not develop matrix plans in each process, which include environmental and territorial risks.

These advances have fed our business models and our sustainability agenda for each of the territories in which we are present. Our commitment is that everything we do at CMP has sustainability as a central feature, as that is what will allow us to grow and project into the future, hand in hand with the communities. Along these lines, we are progressing in a series of investments in the three valleys where we operate, Copiapó, Huasco and Elqui, and which we will encourage more strongly in 2022.

A central aspect in this are the steady advancements we have made to contribute in the battle against climate change. Since 2020, we have surveys about our carbon footprint and, last year, we successfully measured it in each site. Therefore, we can determine exactly how much we have emitted and where we will put the emphasis for reduction. At the same time, we measured our water and electrical energy footprints for the first time.

We have promoted different growth projects in the valleys where we operate. At Elqui valley, we are moving the Romeral Phase V project forward. This will allow us to project this operation for many more years into the future. We are also developing investments to improve and modernize the Puerto Guayacán operation, in the municipality of Coquimbo, which is the exit door of the iron ore we produce at Romeral.

At Huasco valley, we are implementing an environmental improvement project for US\$300 million that includes, for example, the commissioning of a second electrostatic precipitator in our Pellet Plant. It is already in operation and its construction stage was mainly executed by local companies from Huasco valley.

In October, our board of directors also approved a pledge to totally decarbonize the Pellet Plant; a project that will allow the replacement of coal as fuel for natural gas. This stems from our conviction to go beyond current environmental regulations.

In 2021, we also obtained environmental approval for our Filtered Tailings Deposit, with works beginning this year. This way we will put into operation a sustainable and high-tech solution for the disposal of

tailings until 2030. In Huasco, we were also the first to introduce electromobility, through the implementation of two electric buses for transporting our personnel; besides the installation of two Electric Shovels in Los Colorados mine, allowing for a 2,580-ton reduction of CO₂e compared to the earlier shovels.

In each of our valleys, we continued with the development of early stages of engineering that will allow to valorize the large volume of resources and reserves that CMP has in different deposits that are yet to be exploited, in order to continue our development of high-quality iron products. In addition, the engineering studies that complement the construction stage of the port solution in the Tofo district are near completion.

As a company, we were oblivious to the difficult global context. Thus, just like in 2020, the persistence of the Covid-19 pandemic motivated for all safety measures to be maintained in order to reduce risks of infection, take care of our workers' health and preserve operational continuity. We can say with satisfaction that all these measures were successful, given that we had low levels of infection and no effects on production.

We are proud, because the consolidation of our strategic vision, and the efforts deployed, allowed us to close a year of growth and lets us look forward to 2022 with optimism.

All the advancements mentioned are concrete expressions of the transformation process we are experiencing at CMP. Thus, from the hearts of our processes, we are making our purpose of continuing to grow with the people with whom we share territory a reality, because our development is only





possible if our neighbors have access to greater and better opportunities of growth and wellbeing, by contributing with new installed capacities, entrepreneurial ventures and permanent employment.

At CMP, we are turning 40 years of age and we want to project ourselves onto the next 40 years. We are convinced

that, working with commitment and the belief that by moving towards a different mining, hand in hand with the territory and its people, we can get very far, envisioning a future of development for our regions and the country, which benefits us all.

Finally, we thank all CAP S.A. and M.C. Inversiones Limitada shareholders,

through their representatives in the board of directors, for the allocation and approval of economic resources to carry out the operation and projects agreed on with senior management in the 2021 Strategic Plan.

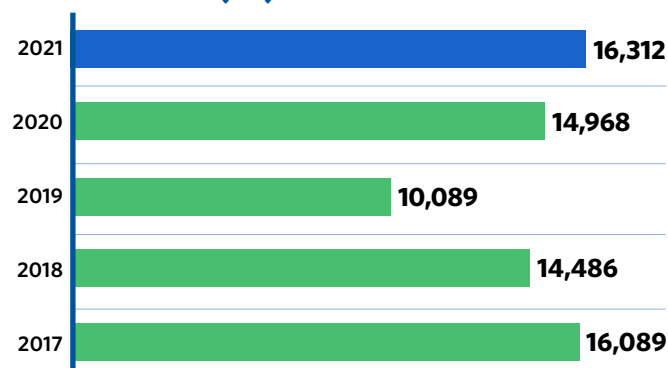
Juan Enrique Rassmuss
Chairman of CMP



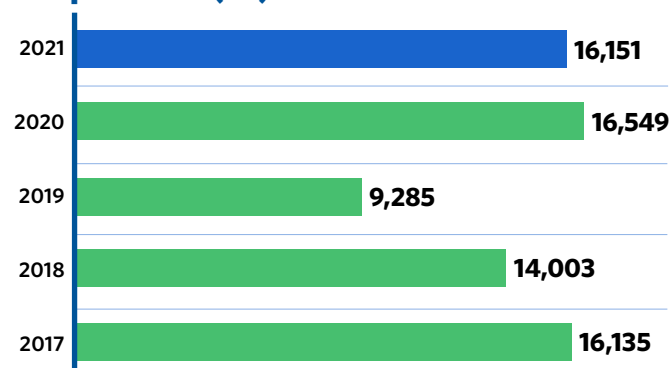
Summary of 2021



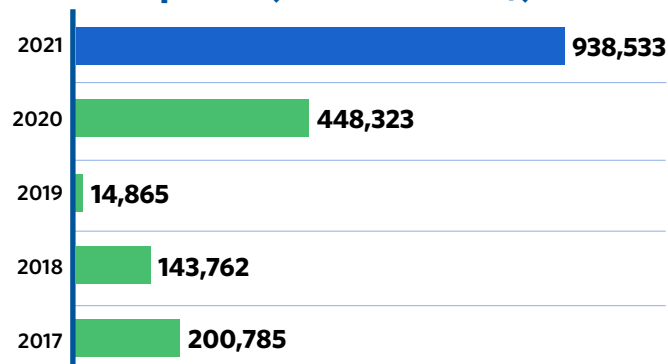
Production (kt)



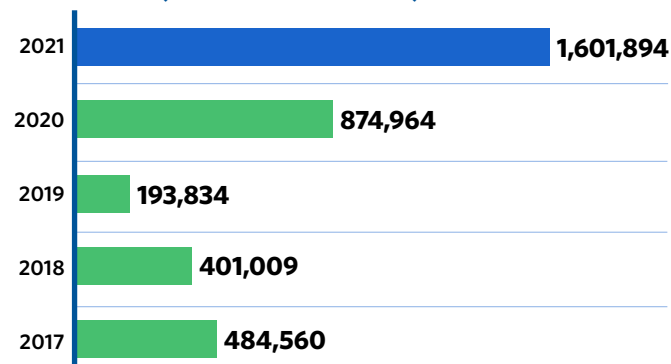
Shipments (kt)



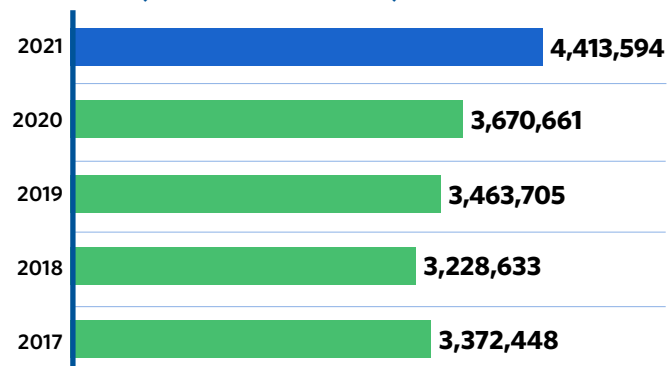
Period's profit (thousand US\$)



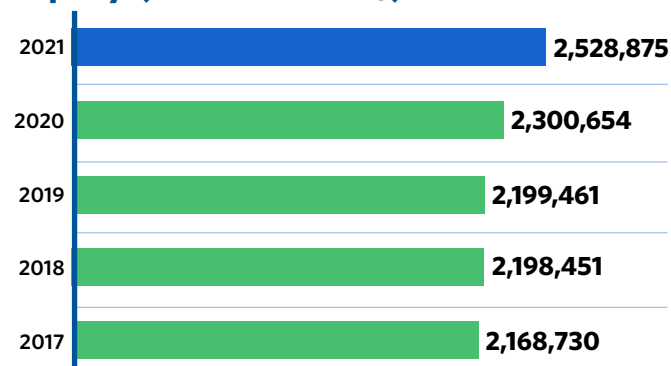
EBITDA (thousand US\$)



Assets (thousand US\$)



Equity (thousand US\$)



1. About CMP



1.1. About CMP

Mining tradition

Compañía Minera del Pacífico (CMP) has begun the process of transformation led by a team that, from the heart of its processes, creates a different mining for the sustainable development of the territory and its people, maintaining the trust on the solid foundations of the past and to allow it to move into the future safely in order to keep consolidating as the country's main iron ore exporter and

a referent for the industry in Latin America.

CMP is created in 1981 as the product of a new organic structure of Compañía de Acero del Pacífico S.A. (currently CAP S.A.), becoming a Limited Liability Company and establishing its productive activity and services in a subsidiary company with operational independence and management responsibility.

CMP is owner and developer of the exploitation of the mining sites that used to be property of CAP S.A. They are: "El Algarrobo", bought by CAP S.A. in 1959 from the Dutch company Mijnen N.V.; "El Romeral", purchased in 1971 from Bethlehem Iron Mines Co.; and other iron ore properties in the regions of Antofagasta, Atacama and Coquimbo.

A HISTORICAL SITE

Minas El Romeral began its extraction and iron ore processing operations in 1956, under the ownership of Bethlehem Chile Iron Mines Co., with an estimated production of 1 million tons per year of ore, which, from 1963, would increase to 3 million tons of ore and fines. Their main clients were the steelmakers Bethlehem Steel Co. (USA) and Huachipato (CAP Acero today); the Japanese steelmakers of NKK, Sumitomo, Kawasaki, Nippon Steel and Kobe Steel, since 1960; Reiss Vicking from USA, since 1987; and the Chinese steelmakers of Jeenan Steel and Hangzhou Steel since the year 2000.

In 1971, the mining site was bought by CAP, which started an expansion phase that allowed for an increased production of 4 million tons of Lumps and Fines.

Milestones in our history

Start of operations of El Algarrobo Mine (Vallenar)	Inauguration of the Pellet Plant (Huasco)	Start of operations Los Colorados Mine (Huasco)	Extension of Pellet Feed Plant in El Romeral Mines (La Serena)	Inauguration of Magnetite Plant (Tierra Amarilla)	Start of operations of Cerro Negro Norte Mine (Copiapó)	Extension of Huasco Valley production
1960	1978	1998	2003	2007	2012	2014



Capital, Shares and Ownership

The capital increase approved in an Extraordinary Shareholders Meeting on April 27th 2010 amounts to US\$ 887,223,521.40, legal currency of the United States of America, and is divided into 4,694,840 shares without nominal value.

The Paid-In Capital of Compañía Minera del Pacífico S.A as of December 31st 2021 amounts to US\$ 887,220,369.40.

The roll of shareholders and the total number of 4,694,836 shares was distributed as follows:

SHAREHOLDER	TAX ID	Nº OF SHARES	PERCENTAGE
CAP S.A. (*)	91,297,000-0	3,521,117	74.999787%
MC Inversiones Ltda.	79,866,800-5	1,173,710	25.000021%
Carlos Ruiz de Gamboa Gómez	1,312,404-3	5	0.000106%
Jorge Zalaquett Daher	4,339,108-9	4	0.000085%

(*) According to articles 97 and 99 of the Stock Market Law, CAP S.A., ID N° 91,297,000-0 is the business controller of Compañía Minera del Pacífico S.A.. In turn, invercap S.A., ID N° 96,708,470-0, controls CAP S.A.. Invercap S.A. is controlled by Inversiones Hierro Viejo Limitada, ID n° 76,051,930-8, owning 39.27% of its share capital. This company is controlled by Mr. Juan Enrique Rassmuss Raier, ID N° 7,410,905-5.



Business Areas

CMP is the main iron ore and pellet producer in the Pacific American coast. From its mining sites and plants, it produces different products that are exported from its own ports to be used as raw material in the manufacture of steel. 98% of the iron ore that Chile exports is produced by the company.

HIGH-QUALITY AND MORE SUSTAINABLE IRON ORE

What mainly differentiates CMP from other actors in the market is that it produces **magnetic iron ore** with a 66% of iron (Fe), one of the highest levels and, therefore, better quality worldwide. Magnetic iron ore has advantages related to hematite minerals, as it contributes to sustainability in the steelmaking process. With this product, a lower amount of raw materials and energy is required in the production of steel, which results in lower emissions to the environment.

Main products

Pellet Feed is CMP's main product on sale. This is followed by Sinter Feed and Self-Fluxing Pellet. These three products represent 98% of the company's shipments:



- Pellet Feed:** it is produced in our El Romeral Mines, Pellet Plant, Magnetite Plant and Cerro Negro Norte Mine facilities. It is small marketable iron ore that must be agglomerated in the form of pellets in order to be used as a product in blast furnaces. It is regularly used as feed for the pellet agglomeration and production process.

Grade: 66% and 68% Fe.

Dimensions: Smaller than 44 microns¹. 75% min.



- Iron ore pellet:** it is produced in our Pellet Plant and is classified into:

1. Basic or Self-Fluxing Pellets:

iron ore fines agglomerated into nodules. The term self-fluxing means that they are manufactured with a special alkali additive, such as limestone or dolomite. It is used in direct loading into a blast furnace for the production of pig iron.

Grade: 65% Fe.

Dimensions: 9 to 16 mm. 85% min.

- 2. Direct Reduction Pellets:** iron ore agglomerated into Pellets for use in direct reduction processes that require fewer impurities and higher iron content than the blast furnace. It is used in steelmaking processes by a direct reduction method that produces sponge iron.

Grade: 66,4% and 67.5% Fe.

Dimensions: 9 to 16 mm. 85% min.

- 3. Pellet Chip:** Pellets that have broken during the production process. It is regularly used in the sintering process, in coal washing and sludge formation used in oil well drilling.

Grade: 65% Fe.

Dimensions: + 8 mm. 4% max.

- 1 mm. 30% max.

¹ 1,000 microns = 1 millimeter.





- Lumps (granulated iron ore):** it is produced in our Elqui Valley facilities, which have their own ore crushing plant. It is a traditional iron ore mine product and, generally, it undergoes beneficiation to separate it from the gangue, increasing thus its Fe grade. It is used for the direct loading for the production of pig iron.

Grade: 58% Fe.

Dimensions: + 6 mm. 80% max.

- Sinter Feed:** It is an iron ore produced in our Elqui Valley facilities and the Pellet Plant. It is marketable iron ore that must be, generally, agglomerated by sintering to then feed a blast furnace. It is used in the sintering process to produce nodules as direct load into a blast furnace and for the production of pig iron.

Grade: 62% Fe - 63% Fe

Dimensions: + 6.358mm. 5% max.
150 microns, 35% max.





1.2. Purpose and Values

Purpose

From the heart of our processes we create a different mining for the sustainable development of the territory and its people.

Attributes,

which constitute the basis for CMP's growth:



Alignment

We all work in the same way for a global objective and in accordance to the Process Risk Management (PRM) model.



Simplicity

We act and communicate simply and clearly, thus achieving the efficiency and efficacy that our processes require.



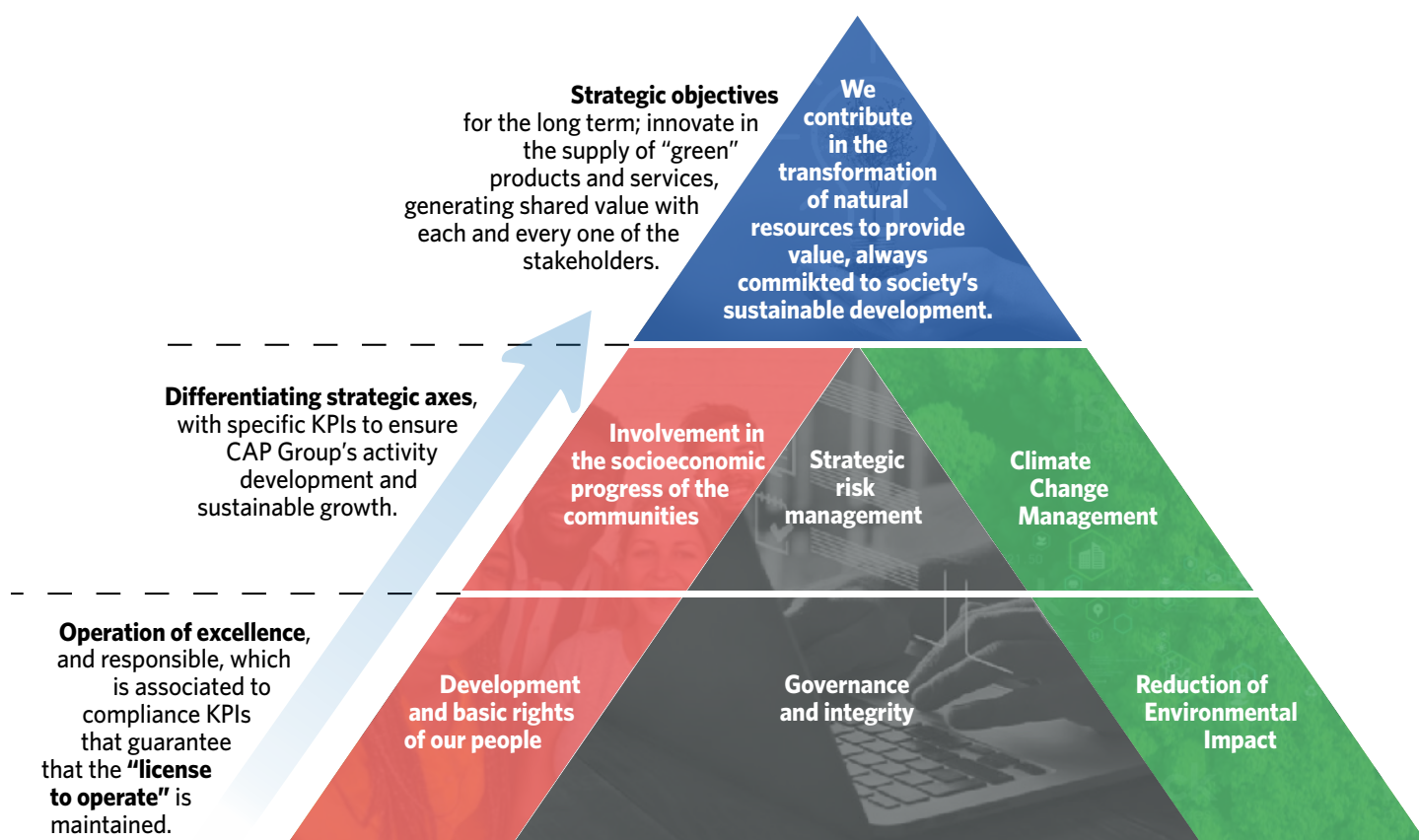
Discipline

We carry out our role rigorously and with perseverance, thus managing all our processes.

1.3. Sustainable Business Strategy

Sustainability model

CMP participates in the new corporate strategy based on CAP Group's ESG culture, aligning its management with a sustainable development model and which defines the fundamental guidelines and the key objectives to achieve a balanced growth.



1°

Operation of excellence

It is the basis of this strategy. A responsible operation, linked to process, result and impact KPIs that can ensure the continuation of the **license to operate**.

2°

Differentiating strategic axes

With specific KPIs to ensure CMP's **activity development and sustainable growth**.

3°

Long-term strategic objectives

To innovate in the supply of **"green" products and services**, generating **collaborative work** and **shared value** with each and every one of the stakeholders.

CMP Culture (Key topics)



Environmental

- Energy and emissions
- Water footprint
- Waste management
- Environmental compliance



Social

- Involvement and impact in the local communities
- Human Capital Development and Commitment
- Occupational Health & Safety



Governance

- Identification and management of the business' key risks
- Integrity and compliance

Environmental Dimension Objectives

Energy and Emissions:

To adopt a competitive power matrix with a lower and traceable footprint.

Water Footprint:

To have a sustainable water matrix, making use of water responsibly and in a minimized way.

Waste Management:

- To contribute to circular economy through valorization of our waste.
- To contribute to circular economy by reprocessing tailings.
- To manage our tailings according to the strictest global standards.

Environmental Compliance:

To ensure compliance with regulations, norms and the best practices in all the operations.

Social Dimension Objectives

Involvement and impact in the local communities:

To contribute integrally to the development of economic and social capital in the regions of Atacama and Coquimbo, especially in the cities and territories where the company operates, building better development and growth of each of the people and families in the area together with the communities.

Human capital development and commitment:

- To increase female participation in CMP's workforce.
- To increase productivity in the development of activities, from the basis of our people's skills.

Occupational Health & Safety:

To manage health and safety risks for a continuous reduction in the frequency and gravity of accidents, including physical and mental health.

Governance Dimension Objectives

Identification and management of the business' key risks:

To ensure that key risks (including technological risks) have been identified and assessed, and that action plans for their mitigation are in place.

Integrity and compliance:

Governance, integrity and compliance.



Sustainable Strategy Progress in 2021

To achieve the alignment with the Strategic Objectives included in the Sustainability Model, CMP defined and made progress during the period in the consolidation of the strategic vision it established in 2020, by means of four specific focuses and their corresponding challenges. The details of what has been done will be reviewed in the different sections of this Integrated Report.

2021 Focuses	Challenges
People	To reinforce the implementation of the PRM roles and the required functional competences
	To encourage the agility and adaptation of the current and future organization
	To increase collaborative and dialoging labor management
PRM	To reduce process variability
	To reduce risks of accidents in CMP
	To ensure growth by optimizing processes
	To increase infrastructure reliability
Governance	To strengthen communication and planning of internal and external committees
	To have prompt and good-quality information for decision-making
Sustainability	To comply with environmental commitments in the short term
	To incorporate sustainability as an attribute in each valley's processes
	To move from a reactive community liaison to a collaborative one
	To reduce our impact on climate change
Growth	To anticipate strategies of growth initiatives
	To develop the business value of the valleys in the long term
	To incorporate the five-year-term development initiatives in an executable plan

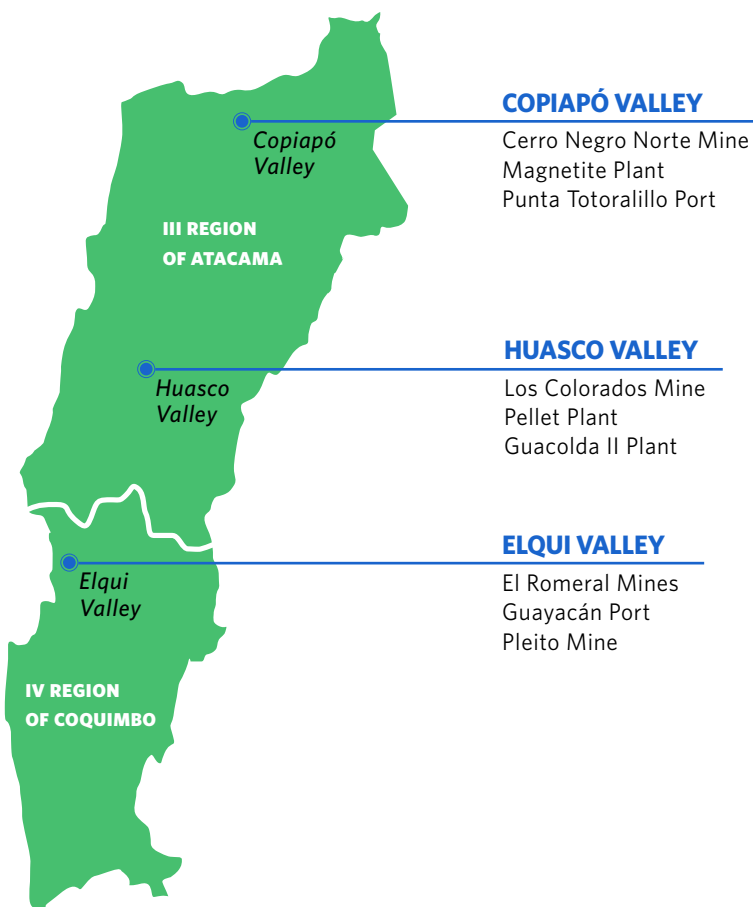
WHAT IS PROCESS RISK MANAGEMENT (PRM) IN CMP?

It is a business model designed by CMP based on the Deming cycle and which seeks for people to be in tune with the company's processes from their own roles, making activities, both administrative as operational, more efficient, safer, more sustainable and more productive.

PRM is comprehensive, considering people, processes and assets, allowing to identify dangers as well as evaluating and controlling existing risks. It minimizes or eliminates process variability and execution uncertainty across the value chain. It seeks to effectively protect all workers and productive activity in all areas.

1.4. Operations and Businesses

Compañía Minera del Pacífico S.A. (CMP) is the titleholder of mining properties and maritime concessions, industrial and harbor facilities, fixed and mobile equipment, land plots and buildings. Additionally, it holds water distribution rights, concessions and easements required for the Company's activities. Its main operations are in the valleys of Copiapó, Huasco and Elqui, located in the regions of Atacama and Coquimbo, where the company has developed a strong regional identity, to which its 98% of local staff certainly contributes.



Mining Properties, Geological Resources and Mining Reserves



Cristales

Located in the southernmost area of the region of Atacama, its resources are estimated at 149.0 million tons with 32.8% Fe.

El Algarrobo

Located in the region of Atacama, it has a total of 141.7 million tons of resources with 44.7% Fe, of which: 126.4 million tons with 46.0% Fe are on-site material and 15.3 million tons with 34.4% Fe are found stockpiled. Its reserves are estimated at 76.8 million tons with 49.4% Fe, of which 71.8 million tons with 50.2% Fe are on site and 5.0 million tons with 38.6 % Fe are in stockpiles.

El Romeral

Mining site located in the region of Coquimbo. Its resources reach 553.4 metric tons with 27.4% Fe, which include 551.8 million tons with 27.4% Fe of on-site resources and 1.6 million tons with 20.3% Fe of stockpiled resources. Its reserves total 85.7 million tons with 30.9% Fe, comprising 84.1 million tons with 31.1% Fe on site and 1.6 million tons of stockpiles with 20.3% Fe.

Tofo

It is located in an area between the north of the region of Coquimbo and south of the region of Atacama. The area's resources total 3,148.3 million tons, with an average grade of 27.1% Fe. It is formed by the Tofo Norte Sites with 1,581.5 million tons with 24.5 % Fe, Sierra Tofo with 432.8 million tons with 22.5% Fe, Pleito Este with 510.8 million tons and 23.9% Fe, and finally, Chupete with 623.2 million tons with 39.4% Fe. The reserves for the Tofo Norte Area reach 916.0 million tons, with an average grade of 25.7% Fe.

Distrito Algarrobo

It gets its name from its proximity to "El Algarrobo" mine in the Atacama region. It is composed of a variety of mineral bodies, which total resources of 1,120.4 million tons with 30.3% Fe. This includes 326.7 million tons with 30.5% Fe in Alcaparra D, 632.7 million tons with 30.7% Fe in Alcaparra A, 107.0 million tons with 28.0% Fe in Domeyko II, 42.0 million tons with 27.5% Fe in Charaña and 12.0 million tons with 34.5% Fe in Ojos de Agua. The reserves in Alcaparra D are estimated at 118.4 million tons with 35.5% Fe.



Los Colorados

It is a site in the region of Atacama and its resources reach 807.4 million metric tons with 33.9% Fe. Its reserves total 369.6 million metric tons with an average grade of 36.5% Fe.

Distrito Los Colorados

It gets its name from its proximity to "Los Colorados" mine in the region of Atacama. Its resources reach 26.0 million tons with 43.3% Fe. It includes the projects of Chañar Quemado, Sositas and Coquimbana.

Cerro Negro Norte

Located in the region of Atacama, 37 km north of Copiapó, the site has resources that total 611.0 million tons, with an average grade of 29.4% Fe. Its reserves amount to 284.2 million tons with 33.7% Fe.

El Laco

This site is located in the region of Antofagasta and has estimated resources of 733.9 million tons of magnetic and non-magnetic minerals, with an average grade of 49.2% Fe. Its reserves are estimated at 376.3 million tons with 56.7% Fe.

Other Mining Reserves

Magnetite Plant

It has the rights to process tailings of Compañía Contractual Minera Candelaria (CCMC), for an estimated total of 616.9 million tons with 11.4% Fe.



NOTE: Ton values and Fe grades are estimated on the basis of information provided by Compañía Minera del Pacífico S.A. experts. The resources of the areas of Cerro Negro Norte, Los Colorados, Algarrobo, Alcaparra D, Pleito (Tofo Norte), Chupete, Alcaparra A, Sierra Tofo, Romeral, Pleito Este and the reserves in the areas of Cerro Negro Norte, Pleito (Tofo Norte) and Los Colorados, in accordance with law nº 20,235, have been certified by registered Competent Professionals in the Qualifying Commission for Competences on Mining Resources and Reserves. The remaining projects are in process of certification.





Industrial Facilities

Elqui Valley (Region of Coquimbo)

- **“El Romeral” Crushing and Concentration Plant through wet magnetic medium**, with the capacity to produce 4 million metric tons of concentrate per year.
- **“El Romeral” Grinding and Concentration Plant through wet magnetic medium**, with the capacity to produce 2 million metric tons of pellet feed per year.
- **Mechanized Port of Guayacán in Coquimbo**. Its facilities allow for ships of up to 315 meters in length, 16.20 meters of draught and 54 meters of beam.
- **Railway**. Railroad of 38 km that joins “El Romeral” Mines to the Mechanized Port of Guayacán.



Huasco Valley (Region of Atacama)

- **“El Algarrobito” Crushing and Concentration Plant through dry magnetic medium**, with the capacity to process 1.2 million metric tons of mineral per year.
- **“Los Colorados” Crushing and Concentration Plant through dry magnetic medium**, with the capacity to process 11.2 million metric tons of mineral per year.
- **“Paralela APVH” Crushing and Concentration Plant through dry magnetic medium**, with the capacity to process 6.1 million metric tons of mineral per year.

The two latter plants produce an average of 9.1 million metric tons of pre-concentrated material per year, of which 5.8 million metric tons are produced in “Los Colorados” and 3.3 million metric tons are produced in “Planta Paralela APVH”.

- **Huasco Grinding and Concentration Plant through wet magnetic medium**, with the capacity to process 6.4 million metric tons of mineral per year, on “lines 1,2 and 3”.
- **Huasco “Fourth line - APVH” Grinding and Concentration Plant through wet magnetic medium**, with the capacity to process 2.2 million metric tons of mineral per year.



These two, located at the Pellet Plant, currently lines 1, 2 and 3, have the capacity to produce 5.4 million metric tons per year, while its fourth line can produce 1.92 million metric tons per year, totaling a production of 7.3 million tons per year, between pellets and pellet feed.

- **Mechanized Port of Guacolda II in Huasco.** While the provisional loader is at work, the terminal’s operation will be limited to working with “Panamax”-type vessels of 60,000 DWT, approximately 200 meters in length, to “Capesize”-type vessels of about 208,000 DWT and approximately 300 meters in length. All of them must have a flush deck, without any cranes that may be an obstacle when doing maneuvers on the ship.
- **Railways.** Railroad of 86 km between “El Algarrobo” Mines and the Pellet Plant of Huasco. Railroad of 14 km between Los Colorados Mine and km 765 of the North Longitudinal Network of FERRONOR S.A. (Llano La Jaula Area).

Copiapó Valley (Region of Atacama)

- **“Magnetite Plant”, Grinding and Concentration Plant through wet magnetic medium and flotation**, with the capacity to process 25 million metric tons of low grade tailings per year.
- **“Cerro Negro Norte” Crushing, Grinding and Concentration Plant through wet magnetic medium**, with the capacity to process 11.5 million metric tons of concentrates per year.
- **Filtering Plant in Punta Totalillo Port**, for the filtering and later storing of pellet feed products from the Magnetite Plant, with a capacity of 3.0 million tons per year.
- **Filtering Plant in Punta Totalillo Port**, for the filtering and later storing of pellet feed products from Cerro Negro Norte mine, with a capacity of 4.0 million tons per year.
- **Mechanized Port of Punta Totalillo near Caldera.** Its facilities allow for ships of up to 327 meters in length, 18.6 metros of draught and 56.6 meters of beam.
- **Slurry Pipelines.** Transportation system of 10” in diameter and 120 km in length that joins Magnetite Plant, located in the municipality of Tierra Amarilla, with port facilities in Punta Totalillo located in the municipality of Caldera. Transportation system



of 12” in diameter and 82 km in length that joins Cerro Negro Norte Mine, located in the municipality of Copiapó, with port facilities in Punta Totalillo located in the municipality of Caldera.

- **Aqueduct.** Transportation system of 18” in diameter and 79 km in length that joins the facilities of Aguas CAP’s desalination plant, near Punta Totalillo, and Cerro Negro Norte Mine.

El Laco (Region of Antofagasta)

“El Laco” Crushing and Sifting Plant, with the capacity to process 50 thousand metric tons per month.

Mobile Mineral Treatment Plant

CMP has a Mobile Crushing, Classification and Magnetic Separation Plant, installed on special semi-trailers, with a capacity to process minerals in a proportion of 350 to 400 TPH.



Equipment

The main equipment owned by the Company are rotating and percussion drills, cable and hydraulic shovels, high-ton trucks, frontal loaders, caterpillar and wheeled tractors, motor graders, cranes, service trucks, equipment for transportation, piling and recovery of minerals, train engines, hopper cars from FFCC., light vehicles for the transportation of cargo and people, machinery, tools, generator set, compressors, among others.

Insurance for the Main Assets

The Company has hired different types of insurance that cover for a variety of risk factors, such as: machinery breakdowns, combined loss of material goods and cessation compensation. The covered risks are mainly in Los Colorados Mines, Pellet Plant, Las Losas and Guacolda II Ports in Huasco, El Algarrobo and Pleito Mines in Vallenar, El Romeral Mines in La Serena, Guayacán Port in Coquimbo, Cerro Negro Norte Mine in Copiapó, Magnetite Plant in Tierra Amarilla, Punta Totalillo Port in Caldera, Rail Equipment and Railway between El Romeral Mines and Guayacán Port, Railway between Los Colorados Mine and Llano La Jaula in Vallenar, Railway between Maitencillo in Freirina and Guacolda II Port in Huasco, and Railway between El Algarrobo Mines and Guacolda II Port.



Resources and Reserves

DEPOSIT		RESOURCES, DECEMBER 2021 (MILLION TONS)							
Name	Location	Measured	% Fe	Indicated	% Fe	Inferred	% Fe	TOTAL	% Fe
El Laco	Antofagasta							733.9	49.2 *
Cerro Negro Norte	Copiapó	570.9	29.6	37.8	26.9	2.2	27.5	611.0	29.4 ©
Candelaria	Copiapó							616.9	11.4 n/c
Los Colorados	Vallenar	749.6	34.2	39.7	29.2	18.1	30.1	807.4	33.9 ©
Los Colorados District	Vallenar							26.0	43.3 *
El Algarrobo	Vallenar							141.7	44.7
Algarrobo		116.2	46.4	8.5	40.1	1.6	41.8	126.4	46.0 ©
Stockpiles		5.8	36.1	6.3	33.6	3.2	32.7	15.3	34.4
El Algarrobo District	Vallenar							1,120.4	30.3
Alcaparra D		92.4	32.6	234.3	29.7			326.7	30.5 ©
Alcaparra A		67.4	28.6	181.5	29.1	383.8	31.9	632.7	30.7 ©
Domeyko II								107.0	28.0 *
Charaña								42.0	27.5
Ojos de Agua								12.0	34.5 *
Cristales	Vallenar							149.0	32.8
Tofo	La Serena							3,148.3	27.1
Pleito (Tofo Norte)		937.2	25.4	454.6	23.4	189.7	22.5	1,581.5	24.5 ©
Sierra Tofo		188.4	22.6	199.7	22.3	44.6	23.2	432.8	22.5 ©
Pleito Este		187.5	24.7	232.8	23.7	90.5	22.6	510.8	23.9 ©
Chupete		156.8	34.5	253.4	37.4	213.1	45.5	623.2	39.4 ©
Romeral	La Serena							553.4	27.4
Low grade stockpiles								1.6	20.3
Romeral		414.3	28.8	114.2	24.1	23.3	20.2	551.8	27.4 ©
TOTAL								7,908.0	29.7

Comments:

© The resources stated are certified in accordance with Law 20,235 by Competent People (CP) registered with the Competence Qualification Commission in Mining Resources and Reserves (Mining Commission) who do not work in CMP or in any related company. The competent professional who certified the information is Mr. Marco Alfaro S., whose Mining Commission registration number is 218.

The certification dates are the following:

Area	Certification date
Pleito (Tofo Norte)	January 2014
Algarrobo	October 2014
Alcaparra D	January 2015
Cerro Negro Norte	July 2015
Chupete	March 2016
Alcaparra A	March 2016
Sierra Tofo	October 2016
Romeral	April 2019
Los Colorados	April 2019
Pleito Este	October 2019

* The stated resources will be certified during 2022 and 2024.

n/c "Deposit not considered in the certification process. Candelaria is a third-party copper deposit and CMP extracts iron ore content from their fresh tailings in its facilities at the Magnetite Plant, in accordance to an agreement that grants it this right until 2022. The stated value is that of the tons of Fresh Tailings generated according to the Long-Term Plan informed by Candelaria".

DEPOSIT		RESOURCES, DECEMBER 2021 (MILLION TONS)					
Name	Location	Proven	%Fe	Probable	%Fe	TOTAL	%Fe
El Laco	Antofagasta					376.3	56.7 *
Cerro Negro Norte	Copiapó	276.9	33.7	7.3	31.3	284.2	33.7 ©
Candelaria	Copiapó					616.9	11.4 n/c
Los Colorados	Vallenar	354.7	36.7	14.8	30.7	369.6	36.5 ©
El Algarrobo	Vallenar					76.8	49.4
Algarrobo						71.8	50.2 *
Stockpiles						5.0	38.6 *
El Algarrobo District	Vallenar					118.4	35.5
Alcaparra D						118.4	35.5 *
Pleito (Tofo Norte)	La Serena	711.1	26.0	204.9	24.6	916.0	25.7 ©
Romerol	La Serena					85.7	30.9
Low grade stockpiles						1.6	20.3 *
Phase 5		78.5	31.3	5.5	27.3	84.1	31.1 *
TOTAL						2,843.9	30.1

Comments:

© The reserves stated are certified in accordance with Law 20,235 by Mr. Orlando Rojas V., who is a Competent Person (CP) registered with the Competence Qualification Commission in Mining Resources and Reserves (Mining Commission) with registration number 118.

Mr. Orlando Rojas is an independent professional and does not work for CMP or any related companies.

Area	Certification date
Los Colorados	November 2013
Cerro Negro Norte	December 2015
Pleito (Tofo Norte)	December 2015

* The stated resources will be certified during 2021 and 2022.

n/c "Deposit not considered in the certification process. Candelaria is a third-party copper deposit and CMP extracts iron ore content from their fresh tailings in its facilities at the Magnetite Plant, in accordance to an agreement that grants it this right until 2022. The stated value is that of the tons of Fresh Tailings generated according to the Long-Term Plan informed by Candelaria".

Mining Concessions

The following table shows the exploration and exploitation concessions as of December 31st 2021:

	YEAR 2021	
	Quantity	Area (ha)
Exploitation concessions	1,899	436,112
Constituted	1,864	429,408
In process	35	6,704
Exploration concessions	23	8,300
Constituted	15	6,100
In process	8	2,200



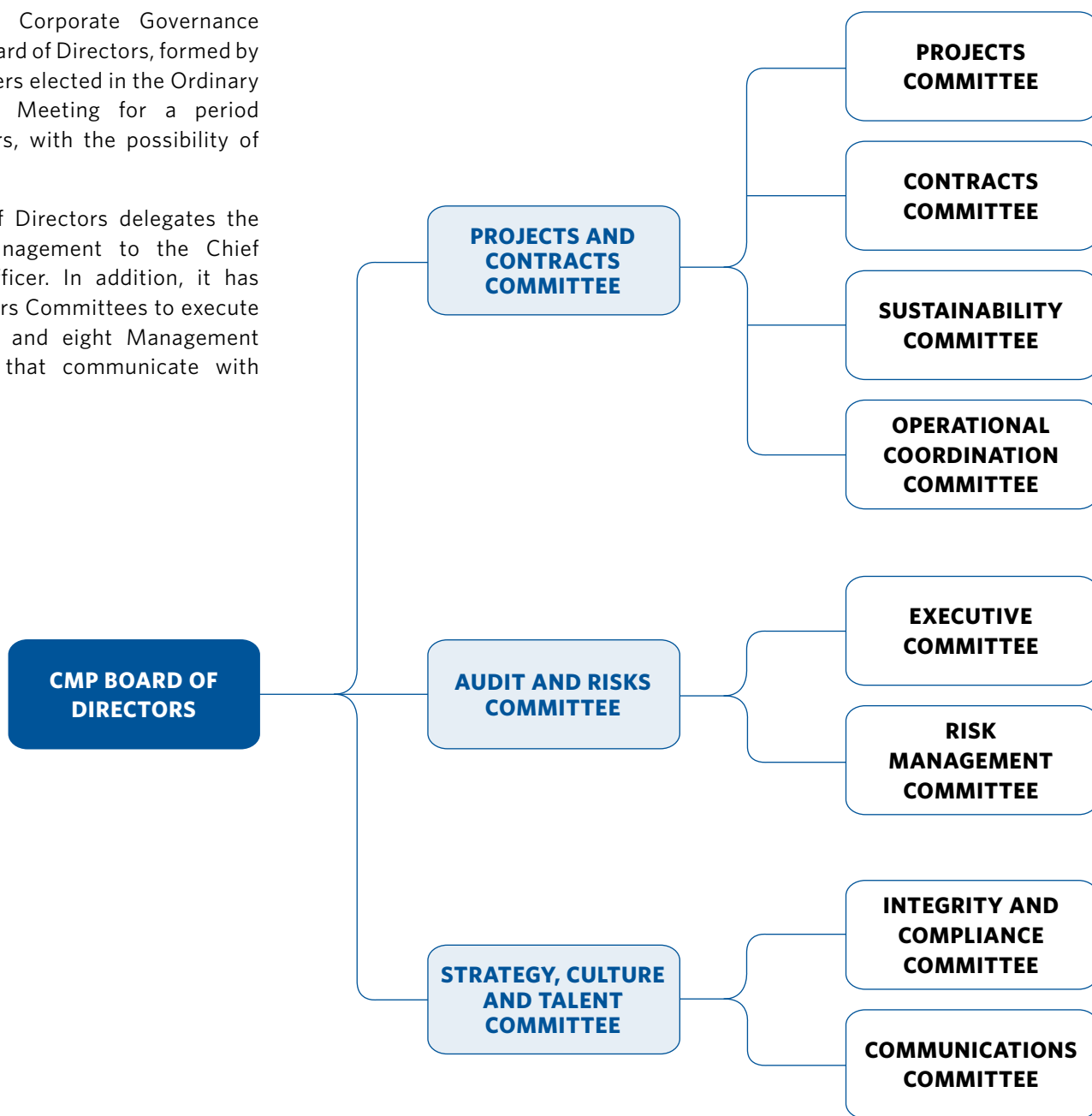
2. Governance and Integrity



2.1. Corporate Governance

CMP's main Corporate Governance body is its Board of Directors, formed by seven members elected in the Ordinary Shareholders Meeting for a period of three years, with the possibility of reelection.

The Board of Directors delegates the society's management to the Chief Executive Officer. In addition, it has three Directors Committees to execute its functions and eight Management Committees that communicate with each other:





Restructuring of the Committees

In 2021, the governance system went through the following modifications:

- Reinforcement of the strategic nature of the Directors Committees
- Quarterly meetings to address technical matters
- **The frequency of the committee meetings was modified:**
 - 1. Projects and Contracts Committee** > every 2 months
 - 2. Audit and Risks Committee** > every 3 months
 - 3. Strategy, Talent and Culture Committee** > every 3 months
- Technical meetings were included with the purpose of discussing relevant aspects of projects prior to their review by the Board of Directors Committee. This seeks to ensure that only strategic issues, and not technical ones, are dealt with by the Board.
- Finally, the presidency of the Strategy, Talent and Culture Committee was modified, leaving this responsibility to the Chairman of the Board.

BETTER DECISIONS AND REPORTABILITY

Regarding the improvement of internal governance, in 2021, emphasis was placed on the information given to our Directors Committees and Management Committees through the automatization and consolidation of the information and reportability streams. This grants more solidity to data used for an effective and prompt decision-making process



CMP's Board of Directors

As of December 31st 2021, the Board of Directors of Compañía Minera del Pacífico S.A. is composed by the following people. The date of appointment of the directors was April 8th 2021.

Directors

JUAN ENRIQUE RASSMUSS RAIER

Civil industrial engineer, Chilean

ID: 7,410,905-5. **Chairman**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

MARCELO AWAD

Civil industrial engineer, Chilean

ID: 6,374,984-2. **Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

VICTORIA VÁSQUEZ GARCÍA

Bs. in Business Administration, Chilean

ID: 6,458,603-3. **Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

TADASHI MIZUNO

Economist, Japanese

ID: 27,453,031-6. **Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

JULIO BERTRAND PLANELLA

Civil industrial engineer, Chilean

ID: 11,834,121-K. **Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

VICENTE IRARRÁZAVAL LLONA

Geologist, Chilean

ID: 6,359,355-9. **Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

ÁNGEL MILANO RODRIGUEZ

Business administrator, Venezuelan

ID: 24,614,814-7. **Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021



Deputy Directors

ROBERTO DE ANDRACA ADRIASOLA

Bs. in Business Administration, Chilean

ID: 7,040,854-6. **Deputy Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

PATRICIA LÓPEZ MANIEU

Civil industrial engineer, Chilean

ID: 12,488,429-2. **Deputy Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

TAKEAKI DOI

Bs. in Business Administration, Japanese

ID: 21,394,472-K. **Deputy Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

FRANCISCO LEPELEY CONTESSE

Civil industrial engineer, Chilean

ID: 8,322,331-6. **Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

JORGE SALVATIERRA PACHECO

Civil industrial engineer, Chilean

ID: 6,557,615-5. **Deputy Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

JAIME GONZÁLEZ WENZEL

Mining Engineer, Chilean

ID: 9,855,069-0. **Deputy Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

STEFAN FRANKEN OSORIO

Lawyer, Chilean

ID: 13,028,236-9. **Deputy Director**

Appointment/Reelection: 04/08/2021

Until April 8th 2021, the following people were part of the Board of Directors:

Director /Director Deputy

YASUHARU TANAKA

Commerce, Japanese

ID: 25,701,647-1. **Director**

Appointment/Reelection: 3/4/2020

TADASHI OMATOI

Civil engineer , Japanese

ID: 21,906,212-5.

Deputy Director

JUAN JOFRÉ MIRANDA

Bs. in Business Administration, Chilean

ID: 5,672,444-3.

Deputy Director

DAISUKE KAMO

Bs. in Business Administration, Japanese

Japanese Passport: TS3755983

Deputy Director

CMP BOARD OF DIRECTORS IN FIGURES

7

Number of independent directors²

0

Number of directors that have executive roles in the company

1

Number of female directors

12

Number of Board sessions during the year

100 %

% annual average of attendance to sessions



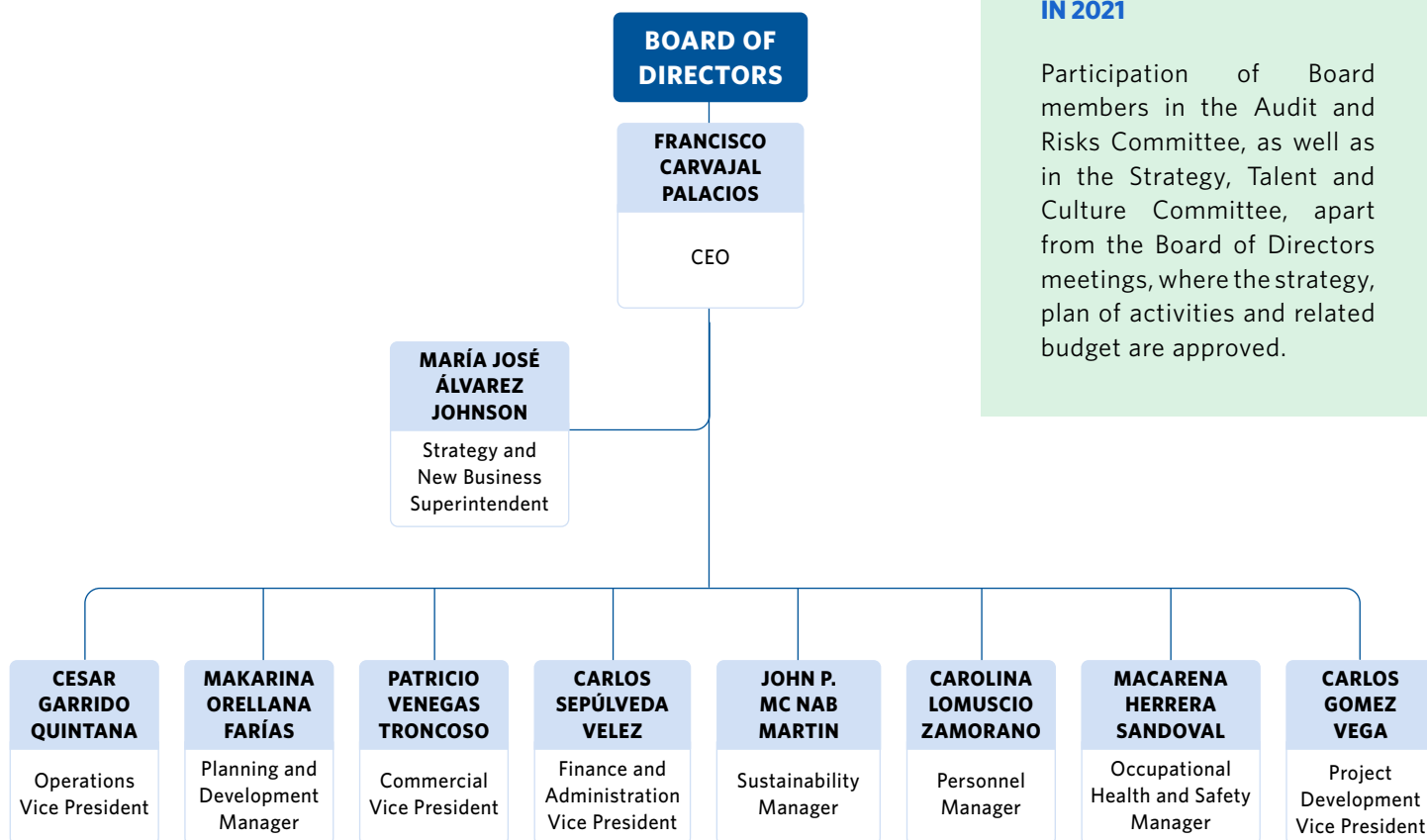
Management and Activities in 2021

During the period, the Board of Directors held 12 meetings, all Ordinary. Same as last year, in all meetings the Board was informed of the effects of the sanitary emergency and the actions taken about it management, both within the sites as well as in terms of community support.

CMP Management

CMP's Management team is comprised by the CEO, eight area managements and one superintendence, all of which directly depend upon the CEO.

Structure



Training: Focus on risks

The Audit and Risks Committee directors took part in a Strategic Risks Workshop delivered by EY. In addition, all directors visited, at least once during the year, CMP's sites. Here, they received an explanation on the process, risks and opportunities, among other topics particular to their visits.

SUSTAINABILITY ACTIVITIES IN 2021

Participation of Board members in the Audit and Risks Committee, as well as in the Strategy, Talent and Culture Committee, apart from the Board of Directors meetings, where the strategy, plan of activities and related budget are approved.





Executives

FRANCISCO CARVAJAL PALACIOS

Mining Engineer

ID: 9,047,354-9

Chief Executive Officer

Date of appointment: 11/01/2019

CARLOS SEPÚLVEDA VÉLEZ

Ba. In Business Administration

ID: 10,895,757-3

Finance and Administration Manager

Date of appointment: 03/01/2012

MAKARINA ORELLANA FARIAS

Mining Engineer

ID: 16,133,084-1

Planning and Development Manager

Date of appointment: 10/01/2020

PATRICIO VENEGAS TRONCOSO

Industrial Civil Engineer

ID: 12,182,555-4

Commercial Manager

Date of appointment: 02/01/2020

CARLOS GOMEZ VEGA

Industrial Civil Engineer

ID: 10,507,020-9

Projects Manager

Date of appointment: 04/01/2018

CESAR GARRIDO QUINTANA

Ingeniero civil electrónico

ID: 10,740,232-2

Operations Manager

Date of appointment: 01/08/2020

MARÍA JOSE ALVAREZ JOHNSON

Industrial Civil Engineer

ID: 15,643,523-6

**Strategy and New Businesses
Superintendent**

Date of appointment: 02/19/2020

MACARENA HERRERA SANDOVAL

Journalist

ID: 15,025,272-5

Occupational Health & Safety Manager

Date of appointment: 02/24/2020

JOHN P. MC NAB MARTIN

Lawyer

ID: 7,035,070-K

Sustainability Manager

Date of appointment: 11/28/2019

CAROLINA LOMUSCIO ZAMORANO

Psychologist

ID: 13,501,809-0

Human Resources Manager

Date of appointment: 01/06/2020

Diversity that makes the difference

Three of the 9 area managements and the superintendence that constitute the senior management are led by women (4). Hence, 40% of the senior management team of CMP are women. This compares very favorably to the mining industry, which has an average of 14.5%.

SUSTAINABILITY

As a complement to the normal functioning of the company's senior management and the Sustainability Committee, which meets weekly, in 2021, sustainability was defined as one of the company's four strategic focuses, generating 4 concrete challenges for said focus:

- To fulfill short-term environmental commitments
- To incorporate sustainability as an attribute of each valley's processes
- To move from a reactive community liaison to a collaborative one
- To reduce the impact on climate change by adopting different commitments





2.2. Ethics and Compliance

In the last years, the company has strengthened its system for compliance management with the logic of going beyond current legal regulations. The goal is to move towards a corporate culture framed within ESG values, so that every decision is made within an integrity and sustainability framework.

Compliance Structure

Today, CMP has a model composed by a variety of elements and roles which bring the necessary robustness to safeguard the respect for values and principles. Accordingly, the Company has organized its management and structure to ensure normative compliance – a task executed through specific duties and a number of regulations.

CMP CRIME PREVENTION OFFICER / COMPLIANCE OFFICER:

Francisco Izquierdo Parga

His main duties are:

- To communicate and promote the Integrity Code values and answer questions regarding its application
- To be informed of and resolve claims and reports received via the Integrity Channel
- To propose updates and corrections for compliance documents to the Board of Directors

LEGAL FRAMEWORK

- Conflict of Interest Policy
- Donations, Sponsorships and Memberships Policy
- Crime Prevention Manual
- Claims and Reports Procedure
- Integrity Code



Corporate Integrity and Compliance Committee

CMP's CEO is part of this committee, which is also formed by the CEO of CAP Group and the other operating companies, as well as CAP S.A.'s Chief Legal Counsel. Its responsibilities include promoting a culture of compliance within the group, being informed of and resolving claims identified as severe, ratifying protocols proposed by "compliance officers" and, when appropriate, recommending their approval to the Board of Directors.



CMP's Integrity and Compliance Committee

Created in agreement with the Board of Directors as part of the company's compliance area, it is formed by the CEO, the Human Resources and Sustainability Managers, as well as the company's Crime Prevention Officer. Its main duty is to ensure the functioning of the company's compliance model.

Integrity Code

This practical tool comprises the principles on which the relationships with the company's groups of interest must be based. It applies to directors, employees, suppliers, contractors and trade partners, and includes, among others:

- Commitment to the respect and promotion of human rights in our operations and the supply chain. This includes freedom of affiliation, the right to collective bargaining and nondiscrimination, among other fundamental aspects.
- Acceptable business behaviors and the guideline for ethical decision-making: anti-corruption, crime prevention, conflicts of interest, gifts, free and fair competition, generation or truthful information, data management and use.
- Responsible relationship with interest groups.
- Workplace health and safety.
- Labor conditions and fair treatment of workers.
- Environmental responsibility and standards.
- Fair and responsible relationship with suppliers.
- Liaison with authorities, shareholders and communities.

PROMOTION OF AN ETHICAL CULTURE

At CMP, the adequate behavior of workers and their compliance with the company's normative system is promoted in two ways:

1. In performance evaluation, for example by measuring attributes like ethical behaviors in our collaborators.
2. In workers' remunerations.

Management and Activities in 2021

Since the conditions of the pandemic were still present in 2021, the ethics system continued to be managed remotely, considering that it is the regular mode of work at CMP during this period. This consists in:

- Carrying out activities virtually, such as: meetings, committees and workshops.
- Digital signature for documents and conflict of interest statements
- Training via the staff management platform
- Information via email
- Management of claims and reports submitted via the Integrity Channel

Likewise, the following advancements were materialized this year:

- Improvements were made to CMP's Crime Prevention Model, obtaining its certification until 2023
- The Board of Directors approved the update of the Integrity Code, Crime Prevention Manual, Conflict of Interest Policy and new Due Diligence Procedures in the Recruitment Process, the Behavior before Public Authorities Protocol and the Trade Partners Management Policy
- The Board of Directors approved the update of the Donations, Sponsorships and Memberships Policy
- Crime prevention measures targeted to specific areas
- Compliance Records (traceability)



TRAINING FOR CMP STAFF AND INTEREST GROUPS

- Introduction to Law nº 20,393
- Compliance within PRM
- Compliance: case studies
- Compliance System at CMP
- Conflict of Interest Statement
- Workshop for Identifying Mineral Procurement Risks
- Donations, Sponsorships and Memberships Procedure for the Territory Management Unit
- In-person Compliance Training for the Agriculture Trade Association of Huasco



“Conectados” Platform

In 2021, the staff management platform stayed in operation. It has two tools:

- **Conflict of interest statement**, which all CMP employees must submit at least once a year and every time a change in circumstances requires an update. This statement aids in keeping a record of the relationships that affect employees, serving as evidence that they were informed to the organization promptly, in order to act transparently in the company's processes. In addition, it determines that the employee must recuse themselves from any process or decision that involves the person or legal entity with whom they have declared to have a relationship, thus guaranteeing the integrity of the process.
- **Record of meetings with public servants**, to keep the traceability of the relationships and, thus, contribute to the assurance of compliance with the Behavior before Public Authorities Protocol.

Whistleblowing and measures

The company has a whistleblowing channel called **Integrity Channel** so that employees, customers, suppliers, advisors, contractors, shareholders and communities can send inquiries and can report possible breaches to CMP's principles or any national law or regulation. It operates safely, anonymously and confidentially, and it is available on the corporate intranet and website.

In spite of the effects of the pandemic, the Integrity Channel operated normally in 2021, carrying out the inquiries of claims and reports made. There was a 30% increase in the submission of reports compared to the previous year.



More reasons for reporting in 2021 and types of sanctions and/or actions taken

TYPE OF REPORT	ACTIONS TAKEN BY THE COMPANY
Corruption among private parties In the workplace: <ul style="list-style-type: none"> • Lack of opportunities • Hiring of friends • Abuse 	The claims were not proven The majority of claims were not proven. Other proven cases were handled with those involved.
Occupational Health and Safety	The safety deficiencies that were verified were corrected.



Participation in Associations (Memberships)

- In the region of Coquimbo: CIDERE (Corporación Industrial para el Desarrollo Regional - Industrial Corporation for Regional Development) and CORMINCO (Consejo Regional Minero de Coquimbo - Regional Mining Council of Coquimbo).
- In the region of Atacama: CORPROA (Corporación para el Desarrollo de la Región de Atacama - Corporation for the Development of the Atacama Region)
- Nationwide: SONAMI (Sociedad Nacional de Minería - National Mining Society) and Consejo Minero (Mining Council)



Legal Matters that are of interest to CMP

Mining Royalty Project. The company publicly communicated its receptiveness to a discussion on a tax raise as the one in the project, but it emphasized on the need to differentiate iron ore mining with others, particularly copper, as well as ensuring that the rate does not jeopardize the continuity of operations and that more consideration is given to the regions in which these activities take place when redistributing the funds.

Collaboration with other bodies

- Mesa Mujer Minera (Woman Miner Working Group) in Atacama and Coquimbo
- CTRU (Consejos Tripartitos de Usuarios - Tri-partite User Councils)
- Periodic Covid-19 status meeting with collaborating companies
- Invitation to communities to coordinate with the company

Contribution to Public Debate

In the midst of a discussion of a new Constitution, CMP's main challenge is the future mining regulation and institutionalism, for which its main contribution will be to provide the company's perspective to the public debate.



2.3. Risk Management

As an essential part of the Governance axis of the ESG culture CMP is immersed in, the risks that may affect the company continued to be monitored by the Board's Audit and Risks Committee and by the Executive Committee, updating the company's risk matrix and action plans, as well as the controls to reduce them.



The Role of the Board of Directors' Audit and Risks Committee

Analysis of risk management, the period's contingencies and emerging risks.



Focuses of Risk Management in 2021

During the year, Internal Governance was reinforced with management committees on specific risks for CMP's strategic topics: Risk Management, Sustainability, Digital Organization, Assets and Infrastructure, and Tailings, among others. More than 400 people participated in these instances, all of them belonging to all processes and areas in the company.

The Process Risk Management system (PRM) -mentioned in 1.3. Sustainable Strategy- allowed to move forward decisively in the management of strategic risks, including technological ones, after having worked on their implementation across CMP in 2020.

EXTENDED PRM

In 2020, an Extended Committee was implemented with collaborating companies, in addition to some specific instances regarding workplace management, contracts and compliance with the law, all of which took place monthly. In the same line, in 2021, the collaborating companies entered a supervision accompaniment program to strengthen PRM tools and assurance of controls on site.



Identification of Key Risks to the Business

In 2021, the set of 11 strategic risks was defined, validated by the Board of Directors, which are monitored monthly by the aforementioned Committees (Boards' Audit and Risks Committee and Executive Committee):

1. Loss of social license
2. Reputation damage
3. Regulatory changes
4. Lack of people's competences
5. Mining planning dislocated from the value chain
6. Inadequate cost management/control and investment evaluation
7. Maturing governance
8. Process variability
9. Low confidence on assets
10. Delay in transformation processes
11. Low-probability and high-impact accidents, incidents or emergencies

RISK ASSESSMENT

Each strategic risk is assessed based on the probability of its occurrence and the reach of its impact, preventing it from becoming a threat to the implementation of the strategy and the business' sustainability and from affecting the Company's financial situation or operational performance with consequences at a process, asset and staff level.

Financial Risks Analysis

CMP has market risks management policies, including those related to currency, interest rate, price of commodities, credit and liquidity. The Finance area regularly assesses the magnitude of current risks and, later, puts in place coverage or mitigation measures. At least once per quarter, together with the publication of the financial statements, sensitivity to impact is measured in the result and balance of the potential variations of currency and interest rate.



Credit and Liquidity Risk Analysis

Constant monitoring (weekly/monthly) of the cash flow to anticipate future needs. In addition, current lines with financing institutions are maintained in order to have easy access to financing in case of need.



Analysis of Other Identified Risks



Effects of Climate Change

- The bi-monthly Climate Change Committee is constantly evaluating possible threats and initiatives to mitigate the impacts of global warming
- Continuous legal analyses of the new requirements established by the authorities, in relation to climate change



Effect of water scarcity and/or quality of water available

- Technical working groups on water management, where balances by operation and by processes are made
- It is addressed in the Climate Change Committee and the water footprint has begun to be measured

Promotion of a Risk Culture

During the 2021 period, and through various instances of training and other tools, the company achieved important advancements in the promotion of a risk culture in its operations.

Performance Evaluation:

In line with what was designed and implemented in 2020 by the Executive Committee and Deputy Managers, the Role Evaluation System (RES, or SER in Spanish) has been extended to the whole group of Professional Leadership Staff and Special Staff.

Training and Education:

- The 5 courses of the PRM system that each company employee must go through were updated
- Training sessions were delivered on each of the 13 Fatality Prevention Standards (according to the role)
- Moreover, PRM and OTI (Obligation to Inform) lectures were implemented on risks in processes, both for the operative on-site personnel as well as those working from home

Inclusion of Risk Management in the Company:

- CMP's operational and business model if the Process Risk Management model, through PRM and its planning boxes, risk identification and evaluation, controls, impeccable execution, verification, learning and continuous improvement, is the only way in which we act at an operative and strategic level
- Weekly on-site control verification instances, in which executives participate by visiting all company sites

Financial Incentives:

CMP's managers have access to some bonuses related to the degree of attainment of the company's annual goals, as well as 360° assessments of their role in Process Risk Management (line manager-peers-subordinates).

Employee Feedback:

- Development and activation of a section for the contribution to management in the digital form for the Shift Start Meeting (SSM) in order to collect proposals for better practices from workers and collaborators.
- Moreover, internal satisfaction surveys are carried out in the context of psychosocial risks, showing low levels of risk at the sites assessed in 2021
- Another instance of feedback is the collaborative dialog agenda with unions in different spheres, as well as the effort together with CMP's joint committees.

Proactive Identification:

- In 2021, 4,584 flashes were reported. These are incidents or process, asset or staff deviations, which are managed through the Incident Inquiry Methodology, which determines their potentiality according to CMP's risk matrix
- 2,446 inquiries were carried out with more than 5,950 control measures executed by the executive committee, superintendents, process leaders and supervisors



Identification and Evaluation of Human Rights Risks

The company respects internationally recognized human rights in all its operations and across its supply chain, which considers employees, suppliers, contractors, trading partners and the communities with which CMP relates. This commitment is described in the Integrity Code and the UN's Guiding Principles on Business and Human Rights, as well as OECD's Due Diligence Guidance.



Verification of Human Rights Risk Compliance

Identification of risks through mapping CMP is managed based on the PRM, i.e. each process in the company is formally described and then risks associated to the relevant process are identified

Risk occurrence in the company's internal operations Risks that can happen in each process have been identified. This includes both physical operational processes and intangible processes from supporting areas, as well as strategic risks related to the executive committee

Current or potential risks that could be cause for greater concern The identification of the risks of each of CMP's processes includes their classification by severity interpreted in occurrence levels (1 to 5), according to the corporate risk matrix

Periodic systematic evaluation of the mapping of possible human rights risks The PRM system includes a process evaluation and learning stage that seeks to continuously assess the system's integrity and includes the ongoing analysis of the considered risks

In case of identifying risks related to human rights in the operations or in the supply chain, they must be accompanied by a control to avoid or mitigate them to acceptable levels in the PRM system. They can include one or more of the actions about which are being consulted.

Groups in which potential human rights risks are evaluated:

- Own employees
- Contractors
- Migrants
- Children
- Indigenous peoples
- Local communities

Cybersecurity and Information Security

Due to the accelerated rise of cyber-attacks in the past years, trend that has intensified between 2020 and 2021 because of the generalization of remote work during the pandemic, CMP introduced new guidelines and policies regarding cybersecurity during the reported period.

MATRIX PLANS IN SAP

During the year, the Security and Information Technology (SI-TI in Spanish) area consolidated its cybersecurity activities by incorporating these tasks in the "Matrix Plans" in the SAP system. This allowed to ensure an adherence of 98.1% in this area.



Actions to strengthen CMP's Cybersecurity strategy

Training opportunities

- "Cybersecurity accessible to all" workshop, in November, aimed for all staff in three sessions per valley, which 214 people attended.
- New "Educational Phishing" exercise: 208 emails, of which 120 people recipients clicked the link. Due to this, this is an area that is being reinforced.
- Publication of the "Educational Phishing" course in e-learning format on the "Conectados" platform. As of December 2021, 1,030 people had completed the course, an equivalent to 52% of the total number of staff at CMP. This course was declared compulsory from that date.

Planes de contingencia, continuidad del negocio y procedimientos de respuesta

- In 2021, 6,782 maintenance orders were executed. Out of this total, 1,805, i.e. 26%, corresponded to cybersecurity. Among others, the following stand out:
 - » Disaster Recovery Test (DRT) to the SAP platform (April)
 - » Three high availability tests in communication links at Elqui Valley: Guayacán, Romeral and Oficinas de Manganeso.
- Elimination of all obsolete operating systems in CMP: Windows 7 and Windows 2008

International Standards Certification

CMP's new IT infrastructure, service provided by HP from March 2022, has the following certificates: ISO 27001, SOC 1, SOC 2, Safe Harbor, ITAR, FISMA/FedRAMP. This allows to incorporate international level cybersecurity practices in the company's server platform.

External Audits

Two cybersecurity audits were carried out in CMP: one by EY and another one, still in progress at the publication of this report, by CAP Group's Internal Audit Management.

Ethical Hacking

Three Ethical Hacking campaigns were done: one to CMP's public domains and two directly to the SAP system (January, May and December 2021).



CYBERSECURITY ATTACKS OR INCIDENTS

During the year, 117 attacks to computers were detected. Among them, only two managed to affect the company. No information was stolen and no data were lost thanks to the respective back-ups.

3. Generating Economic Value





3.1. Generation of Economic Value

Results that reflect optimization

CMP consolidated a year of positive levels of production, which reached 16.3 million tons of minerals, and better margins as a consequence of the implementation of the Process Risk Management model, the rise in prices and the reduction of operational costs.

In contrast, levels of product shipments recorded a drop of 398 thousand tons at the end of 2021, compared to the shipments the year before. Despite the decrease in 2.4% of sales volumes in 2021, the 35.7% rise in the realized price made this segment increase its sales valued in US\$583.3 million, i.e. a 32.1% increase.

Operation costs (expressed as total sales costs in US\$/ton) were reduced at unit level from US\$61.4 to US\$58.2 per ton, maintaining the cost reduction trend observed in 2020, and still with the smaller scale economies due to the decrease in shipped volumes.



Financial Activities

During the 2021 period, the Company had a gross margin of US\$1,459.218 million, US\$659.996 million more than in 2020. Net profit in 2020 was US\$938.533 million, which represents an increase of US\$490.210 million compared to the previous year. The current ratio as of December 31st 2021 was 0.85, while on December 31st 2020 it was 0.69.

During this period, investment totaled US\$353.946 million.

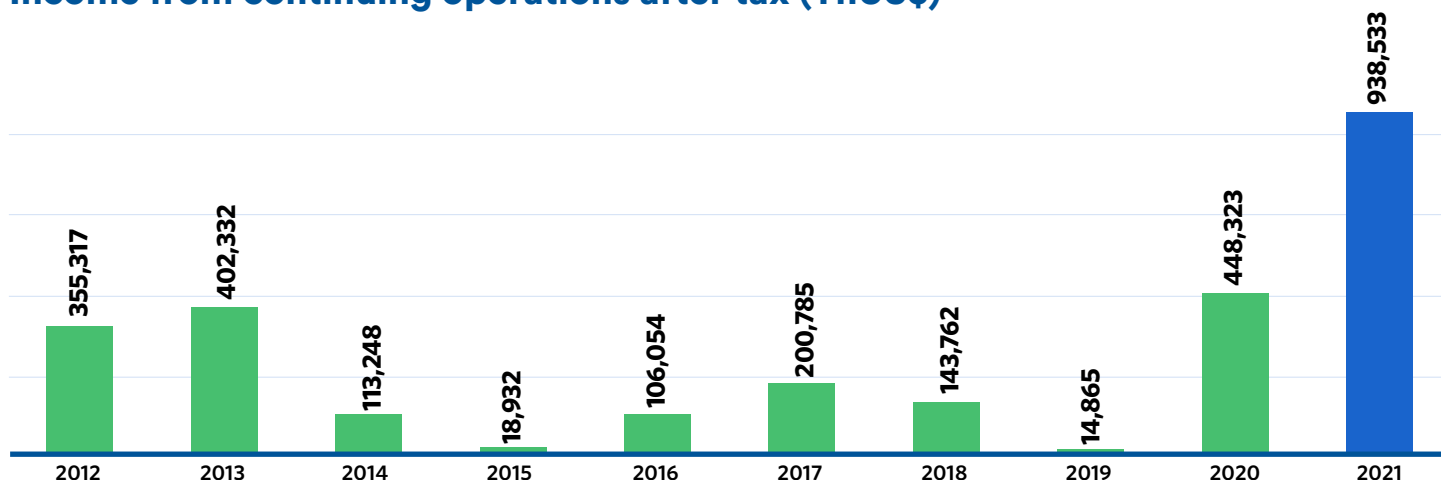
Cash flow results in 2021 generated by operational activities allowed the Company to pay dividends for US\$342.281 million.

The EBITDA for 2021 was US\$ 1,601.894 million, US\$726.930 million more than the same indicator in 2020.

Gross margin:	US\$ 1,459.2 million
EBITDA:	US\$ 1,601.9 million
Net Profit:	US\$ 938.5 million
Total production of iron ore:	16,312,230 tons
Total iron ore shipments:	16,151,000 tons
Operation Costs¹:	US\$ 58.2 per ton

¹ Total sales cost expressed in US\$/ton.

Income from continuing operations after tax (ThUS\$)

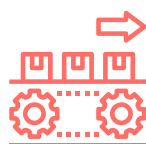


Factors that explain the results



Shipment level maintenance

Production and shipment levels were maintained over 16 million tons, despite the incident of road blockades by workers from a non-related external company, which derived in a temporary suspension of activities in the Pellet Plant and Puerto Guacolda II in February 2021, also considering the interruption of operations in international ports and the resulting delay in shipments due to pandemic-related restrictions.



High demand in the first semester

During the first half of the year, Asian clients, mainly Chinese, maintained the trend of high demand for iron ore, particularly high-grade magnetic concentrates produced by CMP (sinter feed, pellet feed and pellets), which increased the amount premiums for the company's products.

Highest price in history: From the third quarter of 2021, a decrease in demand for iron ore in China was observed, mainly due to a strict emission control program in that country, which translated into steel production restrictions through the production caps. This initially lowered prices and premiums of iron ore. However, and regarding the offer side, great producers like Brazil and Australia reduced their shipments due to ESG-related restrictions. These balancing market conditions allowed for the highest average price of iron ore in history, reaching its peak in May 2021, with the Platts 62% Fe CFR China indicator going over US\$230 per ton.



Great logistic challenge

In the last two years, CMP has been consolidating its asset management - it has 3 of the 5 largest ports in Chile- and process reliability, with the aim of improving volume. For comparison purposes, the global sum of the whole copper concentrates production in Chile totals 5.8 million tons per year, while CMP on its own ships more than 16 million tons.



3.2. Economic Value Generated and Distributed

Economic Value Generated and Distributed

CONCEPT	2019	2020	2021
Consolidated income	778,953,146	1,815,916,943	2,399,190,554
EBITDA	193,835,209	874,964,286	1,601,893,667
Direct operational costs	673,237,732	1,016,694,511	939,972,643
Total amount distributed to employees in remunerations and benefits	139,537,215	154,479,334	155,405,324
Amount paid to collaborating companies	102,513,431	80,865,459	97,288,106
Amount paid to the State via taxes	135,095,394	86,262,844	394,301,274
Amount paid to shareholders	0	126,685,546	342,280,632
Amount paid to financiers	420,000,000	667,000,000	147,500,000
Amount retained by the company			

Type of taxes paid

CONCEPT	2019	2020	2021
Income taxes	61,364,549	11,100,774	110,346,113
Mining-specific taxes	13,255,051	5,502,959	19,307,344
Municipal permit taxes	493,159	462,570	560,932
Other taxes (Monthly Provisional Payments, Royalty, Article 21, mining patents, additional tax)	59,982,635	69,196,541	264,086,884
Total taxes paid in Chile	135,095,394	86,262,844	394,301,274
Total taxes paid in other countries	n/a	n/a	n/a
Total annual taxes paid	135,095,394	86,262,844	394,301,274



3.3. Commercialization

The Industry

CMP is the main producer and exporter of high-grade magnetic iron ore concentrates and pellets in Chile, participating as such in the international iron ore and steel markets.

The global production of crude steel reached 1,950 million metric tons in 2021, which represents an increase of 3.7% over the 1,880 million metric tons produced in 2020. China individually led the ranking of main crude steel producers once again with a production of 1,032.8 million metric tons, i.e. a 3% reduction regarding last year's volumes (1,064.7 million metric tons). This way, China's global participation rose from 56.6% in 2020 to 53% in 2021. India is in second place with an estimate production of nearly 118.1 million metric tons (+17.8% compared

to the year before), and in third place is Japan with a production of 96.3 million metric tons (+15.8% compared to the previous year).

In 2021, China had a record-breaking surplus in its trade balance, supported by a recovery in its exports beyond expectations. However, this growth is expected to dwindle in 2022 with a global acceleration of recovery and depending on Covid containment policies imposed by the Chinese government. In the specific case of iron ore in 2021, imports saw a -4.3% drop compared to the year before, which is explained by the caps on steel production, but it should also be noted that 2020 was a year of record-high imports of this mineral. Regarding steel exports, there was a strong rise of +25%, compared to the previous year,

which can be understood considering the low level in 2020 with a hard-hit global economy. Steel imports dropped -29.5% in terms of last year, which can also be linked to the 2020 baseline and steel requirements in China over the global demand outside China.

2021 was an extraordinary year for the iron ore industry in terms of its price. Government stimuli and problems in the supply chain caused the price of iron ore to reach its highest value in history with a peak over US\$230/dmt in May 2021. Later, there was a fall in the price in the third quarter, mainly due to the sudden drop of demand and steel production in China, with which the price was recorded under US\$90/dmt, to then close the year at around US\$120/dmt. Considering the whole period, the IODEX Platts 62%



Fe CFR China reference price had a 46.5% increase compared to 2020, reaching an average of US\$159.49/dmt (versus the US\$108.87/dmt in 2020). This price, in nominal terms, is only surpassed by the average in 2011 (US\$169.23/dmt). On the other hand, the 65% Fe price index had a rise of 51.75% compared to the year before by averaging US\$122.01/dmt, versus US\$122.01/dmt recorded in 2020. Standard deviation, to analyze the variability in prices, was almost double than that in 2020, year in which it had already doubled that of 2019. Platts 62% had a standard deviation of US\$9.96/dmt, compared to US\$21.4/dmt the year before. In turn, Platts 65% was US\$44.77/dmt versus US\$20.13/dmt in 2020.

In 2021, we also observed that the steel price broke records in many parts of the world, due to the great global demand after the vaccine, while steelmakers tried to satisfy bigger requirements. This caused steelmaking margins to reach levels between 40-50% in some places in the world, compared to the usual margins of 5-10%. The high margin privileged high-blast furnace productivity, which translated into a net spread between Platts 62% and 65% of US\$7.80/dmt, figure that had not been seen since 2018. Additionally, the demand for pellet made the premium double in 2021, compared to that observed in 2020.

On the side of the offer, there were no great interruptions supply with shipments from the main producers, which operated near their maximum

capacity. Both Australians and Brazilians had a rather regular performance during the year. The price rise also aided many smaller producers around the world to take advantage of the opportunity to produce.

In 2021, a rare phenomenon was observed. The shipping market, both of containers and bulks –the latter used by the iron ore industry–, reached record highs due to the traffic in container ports and the interruptions of operations caused by the strict lockdowns imposed in China. A truly “perfect storm” was created with the little availability of ships, frequent climate disruptions and changes in sales patterns due to a greater demand, which caused the Brazil-China reference freight fees (used by CMP) to skyrocket, reaching extraordinarily high levels.





The Risk Factors

The complex international geopolitical scenario was led by the effect of the Covid-19 pandemic and vaccination campaigns, virus mutations that may bring a fourth, fifth or sixth wave of infections, international financial weaknesses spurred by the high level of debt and inflation, a worldwide economic deceleration that began in 2020 with the end of government stimuli and rising interest rates, and the strong concentration of Company sales in Asia, specifically China. All of these appear as the main risks that the Company will need to face and deal with in 2022, to which we should also add the recent conflict between Russia and Ukraine, which has reached international connotation and involvement, with a scale and consequences that seem to have not found their limits yet.

Commercial Relationships with Subsidiaries or Associates

Compañía Minera del Pacífico S.A. is the main iron ore and pellet provider of the Chilean steel company Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. During the past year, 781,273 tons of self-fluxing pellets were shipped to this company, regulated by a long-term contract.



Sales

The consolidated iron ore sales in 2021 reached a total of 16 million 151 thousand metric tons, which represents a drop of 2% compared to total sales from the previous year. The main reason for this decrease was the lower production that made greater shipments impossible since there were smaller inventories than in previous years.

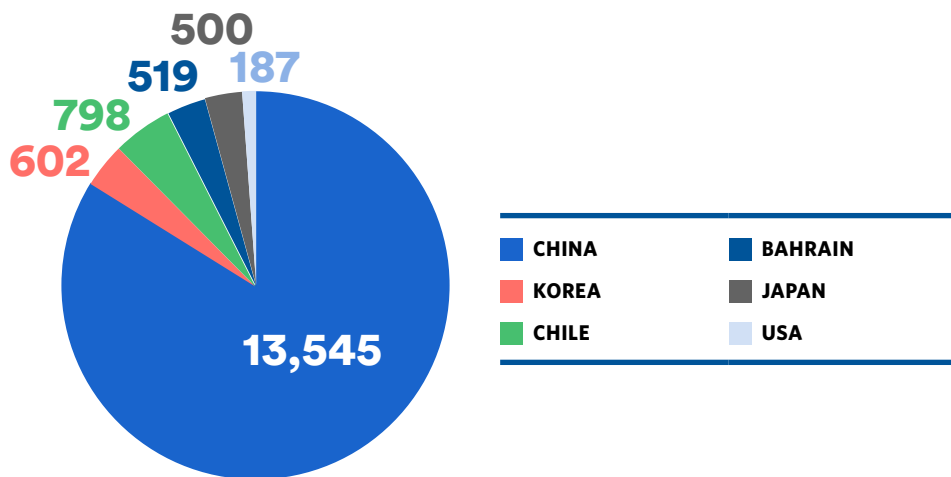
	2021	2020	VARIATION	
	KT	KT	KT	%
TOTAL SALES	16,151	16,549	(398)	(2%)
ELQUI VALLEY	2,519	2,876	(357)	(12%)
External market	2,518	2,749	(231)	(8%)
Internal market	0	127	(127)	(100%)
HUASCO VALLEY	7,121	7,017	104	1%
External market	6,339	6,348	(9)	(0%)
Internal market	781	669	112	17%
COPIAPÓ VALLEY	6,511	6,656	(145)	(2%)
External market	6,496	6,656	(160)	(2%)
Internal market	16		16	0

Sales in the external market reached 15 million 353 thousand metric tons, while those in the internal market totaled 798 thousand metric tons. This means that the external market represented 95.1% of total sales, while the internal market represented the remaining 4.9%.

In aggregate figures, the Asian market represented 93.9% (15,166 thousand tons) of the Company's total exports. Likewise, China concentrated 84% of total sales.

Considering the destination of its products in 2021, the Company supplied six different geographic markets. The following chart shows destinations and shipped volumes.

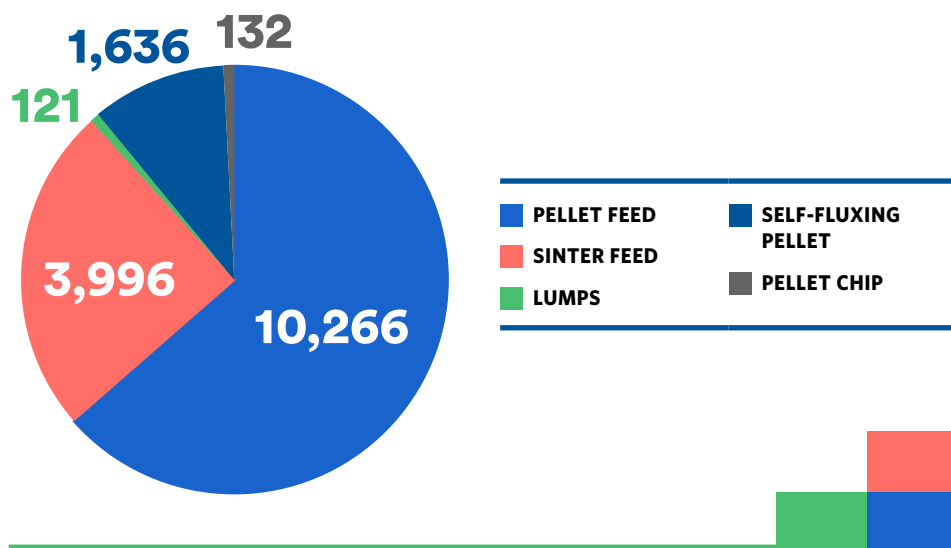
Sales per market in 2021 (Thousand tons)



Noteworthy are the reincorporation of Bahrain (country in the Persian Gulf) as an habitual destination for the company and the increase in shipments to Japan.

In terms of the product portfolio, pellet feed is the top one in sales, followed in quantity by sinter feed and pellets for blast furnace. All three products represent 98.4% of all shipments. Next we identify the sales of pellet chips and lumps:

Sales by product in 2021 (Thousand tons)



Customers: A Solid Relationship

In a year that was marked by the effects of the pandemic in the global economic activity, the prompt implementation of health and safety protocols in all areas of the company allowed us to fulfill with all the acquired commitments of exportation of the products CMP manufactures from iron ore, without breaking the value chain.

The healthy state of the business relationships that the company has been nurturing was fundamental for overcoming the challenges this year brought, especially the difficulties of the pandemic and the restrictions in logistics that international trading suffered.



CUSTOMERS IN 2021

COUNTRY	CUSTOMER
BAHRAIN	BAHRAIN
	CSH
CHILE	QUÍMICA DEL SUR
	REDOXI
	ECOMETALES
	BAOSTEEL
CHINA	CARGILL
	GLENCORE
	GMG
	HEBEI
	JIAHE
	JIANLONG
	MERCURIA
	NINGBO
	RGL
	RIZHAO
JAPAN	RTM
	SHENGLONG
	WUHU FUXIN
KOREA	XINYU
	JFE
USA	KSL
	POSCO
	UMI

Overcoming of the Main Challenges in 2021



PROBLEM

Impossibility of supervising visually and taking samples of products during unloading

Impossibility of holding in-person meetings



SOLUTION

An agreement was reached with clients, in those cases, for the analysis results obtaining during loading to be the definitive ones

Based on mutual trust, the difficulties that arose along the way were able to be overcome

Customer Satisfaction

The company has mechanisms to periodically measure its clients' satisfaction.

TOOL	FREQUENCY	% OF SATISFACTION	COVERAGE	GOAL
Survey	Annual	To be carried out in the first semester of 2022	To be carried out in the first semester of 2022	100%





3.4. Production

Premium Products

Iron ore is by far the main mineral in the world. In the whole plant, around 1,700 million tons per year are produced, while the global production of copper, for instance, only reaches about 22 million tons per year. Beyond the differences in price between one mineral and the other, worldwide mining development is boosted by the iron industry.

In this context, CMP represents only 0.7% of the world's iron ore production. However, and despite its smaller size, the company produces a high-grade magnetic iron and pellets with very few impurities, which has several advantages in the production chain, especially in steelmaking, as it is a better product for reducing carbon footprint.

**Sinter Feed with
62% to 64% Fe**

**Pellet Feed with
66% to 69% Fe**

**Pellets with 65% to
67,5% Fe**

MORE SUSTAINABLE IRON

The magnetic iron ore produced by CMP is exothermic, i.e. it generates heat and, therefore, it avoids a greater consumption of fuel for steel makers. It is because of this that CMP's Pellet Feed is a highly sought-after premium product, positioning the company among the 10 largest producers worldwide. In a context of increasing restrictions of atmospheric emissions, these attributes are progressively more demanded by steelmakers around the world for their production of a critical material for a series of productive sectors and which is at the heart of green economy.

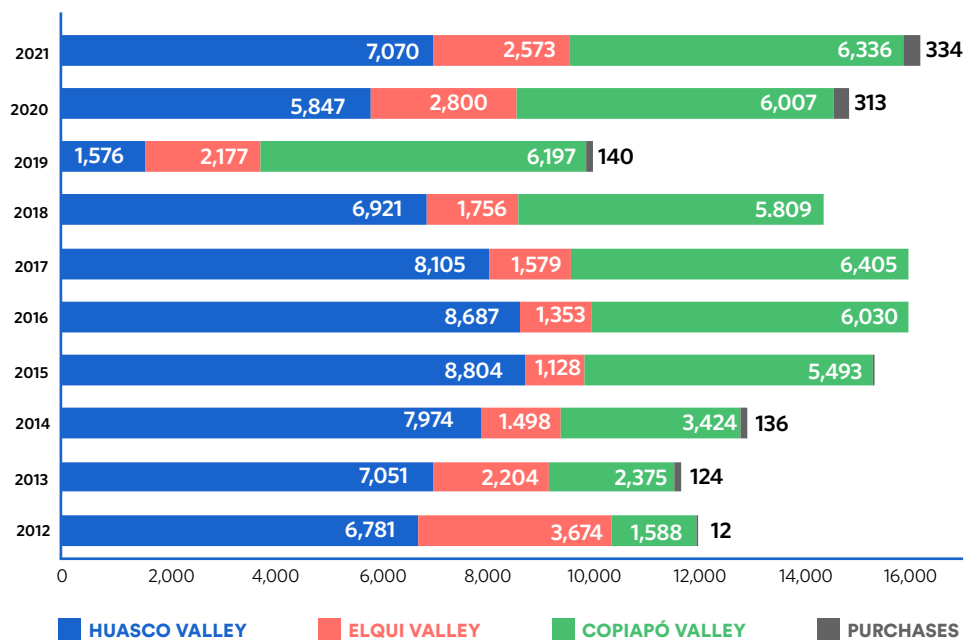


Production

CMP's total production and purchases in 2021 reached 16 million 312 thousand metric tons, of which 7 million 70 thousand metric tons came from Huasco Valley, 6 million 336 thousand from Copiapó Valley, 2 million 573 thousand from Elqui Valley. During this period, purchases of sinter feed from third parties were made, totaling 334 thousand metric tons.



Production and Purchases by Valley in the 2012-2021 period (kt)



Production and purchases for the year 2021 was 2% larger than that of 2020; that is, 277 thousand metric tons more of production. This figure is the result of a greater production by 1 million 223 thousand metric tons from Huasco Valley, added to a greater production in Copiapó Valley by 329 thousand metric tons, and countered by a decrease of 227 thousand metric tons from Elqui Valley. As for iron ore purchases to third parties, we saw an increase in 20 thousand metric tons compared to the previous year.

The following table compares production and purchases of 2021 with those of 2020:

	2021	2020	VARIATION	
	KT	KT	KT	%
TOTAL PRODUCTION AND PURCHASES	16,312	14,968	1,344	9%
TOTAL PRODUCTION	15,979	14,655	1,324	9%
ELQUI VALLEY	2,573	2,800	(227)	(8)%
Lumps	115	162	(47)	(29)%
Fines	42	120	(78)	(65)%
Pellet Feed	1,897	1,829	68	4%
Sinter Feed	518	688	(171)	(25)%
HUASCO VALLEY	7,070	5,847	1,223	21%
Pellet Plant	4,511	3,942	569	14%
Self-fluxing Pellet	1,603	1,714	(111)	(6)%
Pellet Feed	2,640	2,098	542	26%
Pellet Chips	190	130	60	46%
Huasco Fines	77	0	77	-
SINTER FEED	2,559	1,905	654	34%
COPIAPÓ VALLEY	6,336	6,007	329	5%
Magnetite Pellet Feed	1,956	2,207	(252)	(11)%
Sinter Feed	477	423	54	13%
CNN Pellet Feed	3,903	3,377	526	16%
TOTAL PURCHASES	334	313	20	6%



Production – Elqui Valley

El Romeral Mines and Guayacán Port

In 2021, the production of El Romeral Mines was of 2 million 573 thousand metric tons of iron ore stocked in the port of Guayacán. This is broken down into 42 thousand metric tons of Pleito Sinter Feed with a Fe grade of 59.93%, 63 thousand metric tons of Huasco Sinter Feed, 52 thousand metric tons of Pleito lumps with a Fe grade of 59.15%, 63 thousand metric tons of Cristales lumps, and 1 million 897 thousand metric tons of pellet feed with a Fe grade of 66.63%, with a specific petrol consumption of 5.449 L per stockpiled ton and a specific energy consumption of 86,404.8 MW.

The production of El Romeral Mines was achieved with a total movement of material of 28 million 573 thousand metric tons, with a performance of

77.3 kt/day, of which 2 million 398 thousand metric tons of mineral were fed to the Crushing Plant. This breaks down as follows: 272 thousand metric tons from Phase V Norte, 1 million 503 thousand metric tons of low-grade stockpiles and 622 thousand metric tons of mineral from Pleito Mine, with a performance of 6.6 kt/day.

The Concentration Plant was fed 1 million 763 thousand metric tons. This allowed for a production of 1 million 337 thousand metric tons of pre-concentrate material, with a performance of 3.7 kt/day.

In the Grinding plant, 2 million 570 thousand metric tons of pre-concentrate material were used to produce pellet feed, of which 306,

60 and 975 thousand metric tons were pre-concentrates from low-grade stockpiles, Phase IV and Pleito produced in the Concentration plant, respectively; 3 thousand metric tons were pre-concentrates produced from the reworking of old rejects by the Onell mobile plant; 308, 542 and 60 thousand metric tons were P-40, P-55 and Sinter Feed, respectively, from Los Colorados Mine; 46 and 4 thousand metric tons from San Gerónimo and El Molle mines, respectively; 8 thousand metric tons from Llanos El Tofo and 260 thousand metric tons were fine pre-concentrates from Pleito District, with a plant performance of 5.3 kt/day.





In Guayacán Port, 22 vessels were catered, all of which were destined to the external market. Of the total, 14 ships were loaded with 1 million 635 thousand metric tons of Pellet Feed meant for China and USA; 4 ships were loaded with 324 thousand metric tons of Sinter Feed destined for China; 1 ship was loaded with 66 thousand metric tons of lumps and 88 thousand metric tons of Sinter Feed for China; 2 vessels were loaded with 115 thousand metric tons of Sinter Feed and 196 thousand metric tons of Pellet Feed for China; and 1 vessel was loaded with 55 thousand metric tons of lumps and 66 thousand metric tons of Pellet Feed.

As a result of the annual exercise, some inventory has remained at Elqui Valley: 0.9 Kt of Sinter Feed at the Pleito site; 0.4 kt of Pellet Feed at El Romeral Mines; 0.5 Kt of Pleito lumps, 1.1 Kt of Cristales lumps, 40.8 Kt of MLC Sinter Feed and 56.2 Kt of Pellet Feed at Guayacán Port.

RELEVANT FACTS

- In January 2021, the Bronze exploitation project in the Pleito District begins
- In 2021, medium- and high-grade minerals are transported from Pleito to Romeral for the production of Pellet Feed
- During the whole period of 2021, administrative staff from Elqui Valley work remotely
- Assembly of the drill in Romeral
- First change of hoppers to 793F trucks
- Collaboration with Escuela Romeral (Christmas Party), organized by the Superintendent of El Romeral Mine.

Production – Huasco Valley

Los Colorados Mine

The total movement of materials from Los Colorados Mine in 2021 was of 64 million 718 thousand metric tons, which included a feed of the Beneficiation Plant of 12 million 221 thousand metric tons, achieving a production of 9 million 8135 thousand metric tons of pre-concentrate with a Fe grade of 61.1%.

The production of pre-concentrate from rejects at Los Colorados Mine totaled 749 thousand metric tons,

requiring the processing of 3 thousand 690 metric tons of rejects from the Beneficiation Plant, with a physical availability of 91.0%.

The transported amount of pre-concentrates from Los Colorados Mine via rail to the Pellet Plant totaled 7 million 563 thousand metric tons. Moreover, a total of 1 million 107 thousand metric tons of pre-concentrate was transported by trucks to Copiapó Valley and 1 million 115 thousand metric tons to

Elqui Valley. Thus, the total transported amounts of pre-concentrates from Los Colorados Mine was 9 million 784 thousand metric tons.

308 thousand metric tons of pre-concentrates from rejects were transported to El Romeral Mines and 406 thousand metric tons to the Magnetite Plant, thus reaching a total shipment of 714 thousand metric tons from Los Colorados Mine.



Pellet Plant

During the year, the Pellet Plant reached a global production figure of 4 million 243 thousand metric tons, which include: 1 million 603 thousand metric tons of self-reducing pellets with a Fe grade of 65.63%, and 2 million 640 thousand metric tons of pellet feed with 68.42% Fe grade. Additionally, it registered a sinter feed production of 2 million 559 thousand metric tons.

Guacolda II Port

In 2021, Guacolda II Port totaled the loading of 6 million 541 thousand metric tons of basic pellets, pellet feed, sinter feed and pellet chips, shipped on a total of 40 vessels destined to clients in Asia, North America, the Middle East and Chile. Likewise and complementarily, the nearby Las Losas Port served 16 vessels with an additional load of 580 thousand tons of Basic Pellet for the national customer CSH.

Together, both ports loaded a total of 7 million 121 thousand tons.



Relevant Facts

Among the relevant facts about Los Colorados Mine, the following are worth highlighting: the start of the “Activable Components” project in April 2021, the beginning of works on Phase 6 Sur in July, and the arrival of 2 electric shovels from August.

Regarding operational parameters, MLC Plant’s energy consumption was 45,093.45 MW, Physical Availability was 86.6% for the Beneficiation Plant, the Mine’s specific petrol consumption

was 0.58 L/t, and the loading and transportation fleet’s physical availability was 61.1% and 70.2%, respectively.

In January 2021, the transportation process via railway was halted due to a strike in the company Axinntus; in December, the operational adjustment between shifts is implemented in train transport; and the Environmental Evaluation Service of the Atacama Region approves the pertinence of 40 train coaches.





Two relevant facts stand out in the Pellet Plant: the removal of unused structures in April 2021 and the commissioning of the Electrostatic Precipitator 2B in November.

The production achieved by the Pellet Plant was 1 million 223 thousand metric tons higher than the previous year, mainly due to the change in the production mix by loading strategies by commercialization, prioritizing Sinter Feed.

Regarding operational results, the production of concentrates in the four grinding lines reached a total of 4 million 670 thousand metric tons, with a mill operating time equivalent to 169 days, a pre-concentrate feed of 5 million 48 thousand metric tons, and a weight recovery of 86.2%.

Among operational parameters, the Concentration Plant's physical

availability was 76.7% and the Pelletizing Plant's was 64.5%, with an energy consumption of 212,101.2 MW.

The pellet production had an operation rhythm that reached 322 metric tons per hour, with an actual operating time of the heat hardening area equivalent to 208 days.

Among the main shutdowns due to maintenance in the Pellet Plant, the following can be highlighted: 1 major repair in the Pelletizing area, which began on September 27th and lasted 45 days; 1 scheduled repair in the Pelletizing area in September for 9 days; 1 special repair in the Pelletizing area that began on June 5th and lasted 24 days; 2 repairs in the Pelletizing area, Rotating Furnace, for 11 days in August and in the PE2A for 8 days in September; 2 minor repairs for a total

of 17 days in May and 4 days in April; and a reserve for Pellet Feed production of 13 days in June.

In Guacolda II Port, during January 2021, there is a change of buoys and the loading process is halted due to a strike by workers from the company Axintus (not related to CMP); in October, the cable of the telescopic shiploader is changed, and, in December, it is given the code ISPS/IMBC certification.

Huasco Valley inventories total 146.9 Kt, broken down as follows: 51.2 Kt of pre-concentrates; 50.8 Kt of reject pre-concentrates (P-40); 5.4 Kt of Basic Chips; 15.1 Kt of Basic Pellet; 10.9 Kt of Pellet Feed; 9.3 Kt of Sinter Feed; and 4.2 Kt of iron ore fines.

Activities at the sites of El Algarrobo Mines and Cristales Mine were temporarily suspended during 2021.



Production – Copiapó Valley

Magnetite Plant

In 2021, the Magnetite Plant processed 19 million 134 thousand metric tons of tailings from Compañía Contractual Minera Candelaria (CCMC), with an average magnetic Fe grade of 6.81% and Fe dkt of 60.41%. Additionally, it continued with the feed of third-party iron ore fines, processing 626 thousand 055 metric tons from Los Colorados Mine and 511 thousand 573 tons from suppliers from the Atacama region, such as Minera Alianza, Minera San Andrés, Autech SPA, AQ Minerals SPA and Global Commodities.

Operating time in the Magnetite Plant was 7,966 hours and the production rhythm of pellet feed was 240.7 t/h. In the year, there was a feed of 1 million 201 thousand m³ of desalinated water.

The filtered production of Atacama pellet feed from the Magnetite plant was of 1 million 956 thousand metric tons on a natural basis. 55.60% of this production was obtained from fresh CCMC tailings, while the remaining 44.40% was from third-party iron ore fines. The quality of the production was of 65.43% Fe. Average production rhythm was 6.18 Kt/day, equivalent to 316.27 days of operation.

Physical availability during 2021 was 91%. It complied with programmed closures, within the budget, despite the contingencies of the pandemic.

Energy consumption at the Magnetite Plant was 109,878.12 MW.



Cerro Negro Norte

In Cerro Negro Norte (CNN), the movement of accumulated material was of 30 million 940 thousand tons, and the open pit extraction in 2021 totaled 27 million 564 thousand tons. The average rhythm of movement of material was 84.77 Kt/day, equivalent to 365 days of operation, and a specific consumption of petrol of 0.39 L per moved ton. The filtered production of pellet feed from CNN was 3 million 903 thousand metric tons on a natural basis. The average production rhythm, was 10.70 Kt/day, equivalent to 364.75 days of operation.

In 2021, a total of 149 thousand tons of pre-concentrate from MLC was received to be processed.

The total of Crushed material was of 7 million 187 thousand tons and the processed total is 7 million 327 thousand tons.

In the Concentration plant, physical availability during the year was of 91.4%, utilizing 86.3%.

In 2019, 4.29 million cubic meters of mixing water were received, of which 1.53 million was desalinated water and 2.75 million was filtered water.

Energy consumption at Cerro Negro Norte was 191,981.36 MW.





Punta Totalillo Port

In Punta Totalillo Port, 69 shipments took place, with a total of 6 million 803 thousand metric tons. These are broken down into 5 million 719 thousand metric tons of Pellet Feed, 776 thousand metric tons of Sinter Feed, and 308 thousand metric tons of copper from SCM Minera Lumina Copper S.A. – Caserones. Out of the total of 69 shipments, 38 correspond to pellet feed, 2 to sinter feed, 12 combined loadings of pellet and Sinter Feed, and 17 vessels of copper concentrate.

Thus, the utilization rate of the dock at Punta Totalillo Port reached 51.00 %.

The quality of shipped Sinter Feed was 62.73% Fe; 65.18% Fe for Magnetite Plant-China Pellet Feed; and 65.24% Fe for CNN-China Pellet Feed.

The total of inventories at Punta Totalillo Port was 227.8 Kt, comprised of 57.8 Kt of Magnetite Plant pellet feed, 126.5 Kt of CNN pellet feed, 36.0 Kt of MLC sinter feed, and 7.5 Kt of sinter feed from third-parties.

Energy consumption at Punta Totalillo Port was 15,894.62 MW.

In 2021, 477 thousand metric tons of MLC sinter feed were received and 334 thousand metric tons of sinter feed were bought from local suppliers, such as SCM Desierto de Hierro, Autech SPA and La Rosadita Minerals SPA.

Relevant Facts in 2021

Magnetite Plant

- **February:** installation of the first and second levels of magnetic cells.
- **March:** 2021 major maintenance (structural reinforcements to the tailings thickener).
- **April:** installation of magnetic cells -8 installed in process warehouses
- **May:** delivery of the fifth trio of TAI (rougher) drums.
- **June:** collapse of the rake cage in the tailings thickener.
- **September:** maintenance of the tailings thickener and magnetic cells tie-in.
- **November:** commissioning of TAI project.
- **December:** commissioning of magnetic cells (7 cells).

Cerro Negro Norte Mine

- **January:** end of the implementation of the mine fleet administration system (jigsaw).
- **February:** beginning of reception of mineral from Global Commodities.
- **March:** commissioning of the 12" CNN concentrate pipeline and major maintenance at CNN plant.
- **June:** major maintenance at CNN plant.
- **July:** implementation of electric buses for transport between Copiapó and CNN.
- **November:** end of implementation of the advanced control of mill 1.
- **December:** interlocking of dust collectors for emissions control.

Punta Totalillo Port

- **March:** recognition from ACHS for one year without accidents with lost time.
- **August:** SMA and SERNAGEOMIN inspections.
- **September:** maintenance of MP's and CNN's filtering area.
- **October:** Covid-19 inspection by the Regional Ministerial Health Secretary, with no findings of breaches.
- **November:** beginning of sea probes, Caleta Zenteno project.
- **December:** inclusion of meteorological variables for the control of emissions.



3.5. Suppliers: Part of the Value Chain

The company and its providers, who it considers strategic partners by being part of the value chain, maintain a strong relationship, especially with the small suppliers of the regions of Atacama and Coquimbo, where acquisition and businesses generated mean an important contribution to the local reality. This company policy confirms the commitment it has with the communities that it is part of.

In the year, CMP worked with



2,326
suppliers

of which



2,243
are national

US\$1,149.9
million

total spent in suppliers in 2021.

US\$1,113.8
million

spent in national suppliers in 2021.

In 2021, the company updated its procedures and requirements regarding conditions for its suppliers:

- Update of procedures of accreditation for collaborating companies to enter sites in order to provide services.
- Update of Covid-19 protocols as per the development of the situation and the pandemic.
- Operational standards were implemented and standards for fatality prevention (SFP) were updated - with which collaborators must comply in their services.
- All of the aforementioned is available and updated in www.cmp.cl

CONCRETE ACTIONS

Implementation of the **SeNegocia** platform for online purchases from local suppliers, configurations in the SAP system for SME suppliers from the regions of Atacama and Coquimbo, with payments being made before 23 days.

The Company's Requirements to Suppliers

<p>Environmental standards for processes, services and/or products</p>	<p>Suppliers of goods and services are required to comply with the Environmental Rules for Contractors and Suppliers</p> <hr/> <p>Clause 5.3 of service contracts determines environmental obligations regarding preservation, compliance with regulations and cause for termination of contract in case of breaches</p> <hr/> <p>Recent approval of an operational standard for the Atmospheric Emissions Control, which applies to their services</p>
<p>Child Labor</p>	<p>All Purchase Orders and Contracts explicitly point out that the contractor cannot employ minors of under 18 years of age (clause 5.1 of Service Contracts, and clause 2 of the General Administrative Rulebook for service procurement orders)</p>
<p>Fundamental Human Rights</p>	<p>The Integrity Code (item 5.4, page 14) mentions the respect and promotion of human rights</p>
<p>Labor conditions</p>	<p>In all of our service contracts, the contractor is in the obligation of complying with regulations regarding working hours and time off, and compliance with the authorized working hours is verified in work contracts during the accreditation process</p> <hr/> <p>Labor conditions</p>
<p>Compliance with workers' remunerations</p>	<p>A new unit of Third Party Management has been created at CMP. It reports to the Labor Relations Superintendency, which, together with an external service of labor certification, monitors the strict compliance with remunerations, pension scheme payments and the existence of labor-related lawsuits</p>
<p>Business ethics (corruption, anti-competitive practices)</p>	<p>The Integrity Code specifies compliance with business ethics provisions. The observations control tool in the Compliance Tracker platform is used for verification</p> <hr/> <p>Compliance with workers' remunerations</p>
<p>Sustainable procurement policy (to its own suppliers)</p>	<p>Our contracts have a clause to ensure compliance with Law nº20,393 regarding Legal Entity Criminal Liability, in Legal Decree nº211 on breaches to Free Competition and any other regulation that may be applicable during the execution of their activity. With this clause, CMP has the obligation to transfer its requirements to its collaborators, contractors and others.</p>



Supplier Sustainability Risk Management

Critical Supplier

At CMP, the definition of critical suppliers considers those who provide materials, supplies and/or services that are essential for operational continuity of its sites. This, in terms of criticality of materials or services, with little to no possibility of alternatives or which, in case substitutes are available, would provoke a risk in operational continuity.

The definition of criticality also considers suppliers related to collaborators' wellbeing (catering, staff transportation, etc.) and transport companies in Huasco Valley.

30 direct critical suppliers

Identification of Potential Supply Chain Risks

The model based on Process Risk Management (PRM) allows to identify and establish the control measures that achieve the correct performance of the sub-processes related to the supply chain. As an essential part of that effort, it has been established that with any modification in the process, the appropriate Change Management analysis is done.

From a correct planning, this analysis allows to identify the internal and external impacts to the organization, involving all of the related areas and that, together, control actions are defined to minimize said impacts. These must be later verified in terms of compliance and effectiveness.

SUSTAINABILITY ASSESSMENT

In order to assess suppliers in tender processes, an evaluation matrix that measures different essential sustainability aspects for the company has been created:

- Geographical location of the organization
- Hiring of local labor
- Gender inclusion and diversity
- Engagement with the community
- Waste management
- Environmental plan

This matrix establishes the possibility of adjusting specific weights for each aspect, according to the nature of the service.

The Territory Management Super Intendance has been included in this assessment work. They map out local contractors and their capabilities, as well as directly contacting them.



High-Risk Suppliers

Suppliers are submitted to a pre-qualifying process that considers aspects of probity and ethical and legal behavior by means of the Compliance Tracker tool, in order to identify high-risk suppliers prior to their hiring. Other tools are used, such as financial analyses to accounting balances or result statements, review of commercial reports and accidentability indexes, through its own means or through the SICEP platform for their preliminary identification.

For a follow-up after their being hired, compliance with labor and pension scheme obligations is evaluated monthly.

Once those suppliers that have a high level of risk are identified, the company has plans for correction, areas of improvement and coordination aspects with those who show greater issues in their assessment.

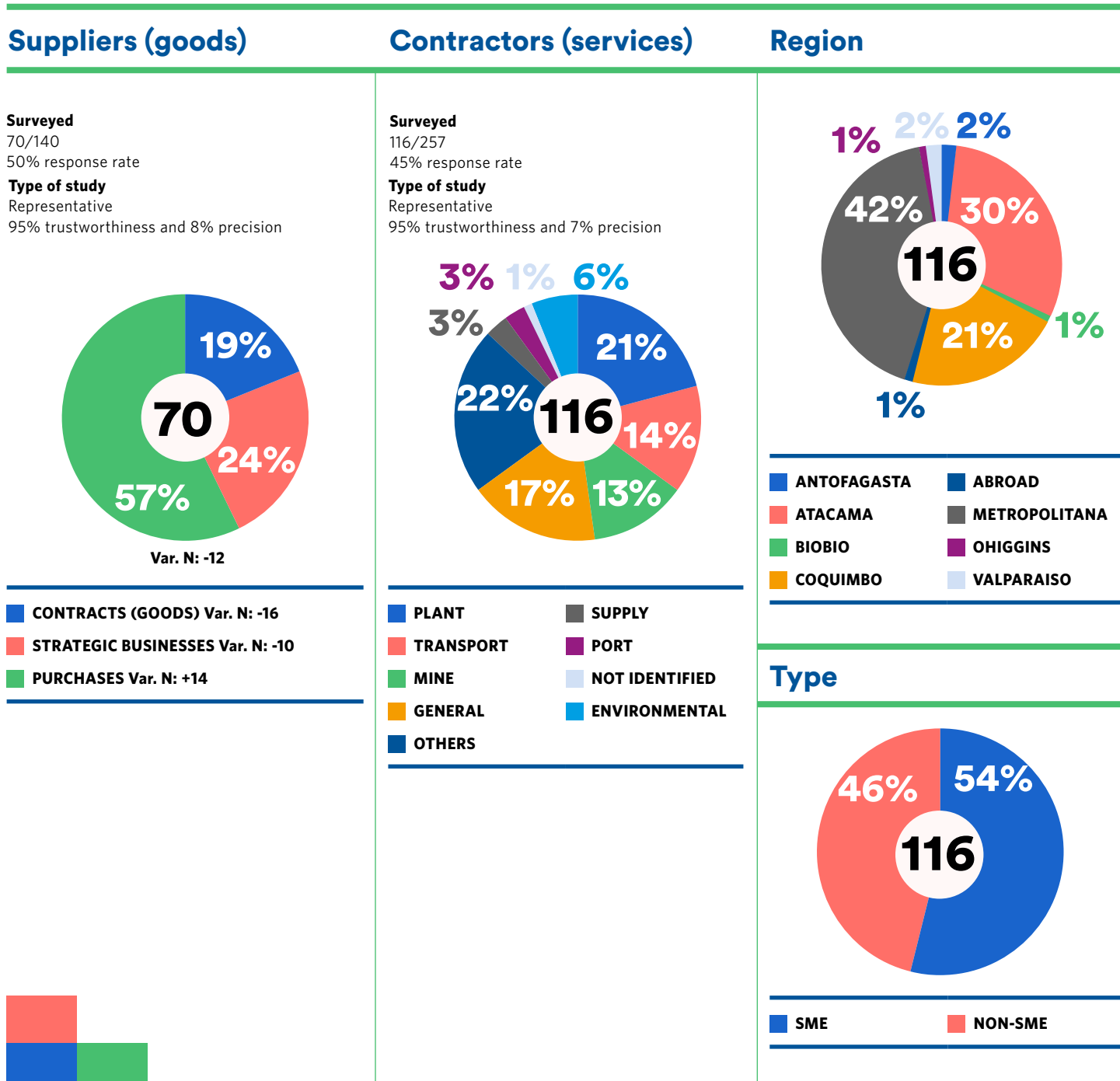
- Hired companies that present labor-related breaches are subject to sanctions
- CMP offers aid such as partial reimbursement of retentions through partial fulfillment of contracts, access to insurances instead of bank warranties, and adjustment of invoice payment timelines, all of which are evaluated on a case-by-case basis



Goals and objectives in sustainability risks evaluations

The SSIIndex survey is applied with the purpose of evaluating our direct suppliers' perception regarding CMP's performance on environmental, social and corporate governance aspects.

In 2021, suppliers were given this survey, with the following results:



Sustainability Objectives for the Supply Chain

DESCRIPTION OF OBJECTIVES	ASSOCIATED INDICATORS OR KPIS	TARGET
To contribute integrally to the development of economic and social capital in the territories where we operate	<p>Percentage of local purchases (US\$) out of total purchases (only types of purchases susceptible to local procurement) > 30%</p> <hr/> <p>Percentage of local suppliers (Q) out of the total of suppliers > 40%</p>	2021-2025

Support to Contracts and Suppliers facing Difficulty

In line with its sustainability objectives, in 2021, the company deployed actions and initiatives to support its strategic partners –contractor companies (CC) and suppliers– that faced difficulties during the period. Among them are:

- Bank insurance instead of bank guarantee of the fulfillment of service contracts, freeing working capital for CCs
- Support campaigns and guides to facilitate the accreditation process and adoption of the PRM model in CCs
- Prioritization in tender processes for hiring local businesses and labor
- For companies that show transitory financial risks, CMP offers support measures on a case-by-case basis, such as:
 - » partial reimbursement of retentions through partial fulfillment of contracts
 - » adjustments in invoice payment timelines

Next Challenges Assumed by CMP in its Supply Chain

- Local supplier development
- Gender equality and inclusion in contractors
- Sustainability in our processes: Decarbonization, Electromobility, Extended Producer Responsibility and Circular Economy
- Post-pandemic normalization of stock levels and supply timelines
- Technological modernization in logistics and storing processes
- Mine and plant repairable parts management



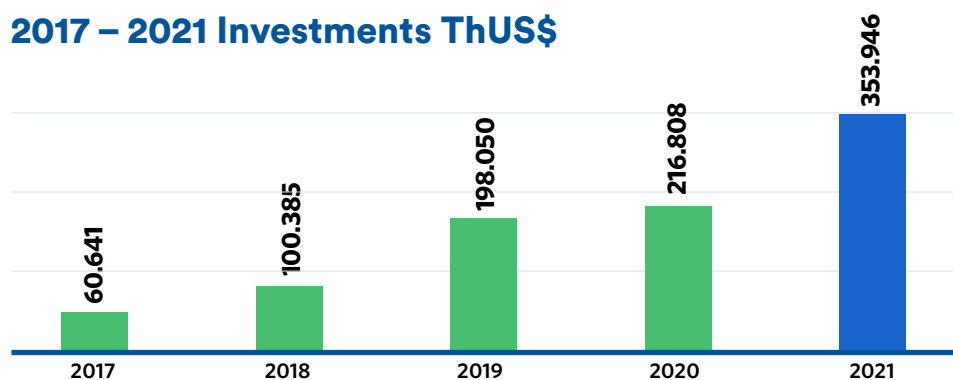


3.6. Investments that promote growth

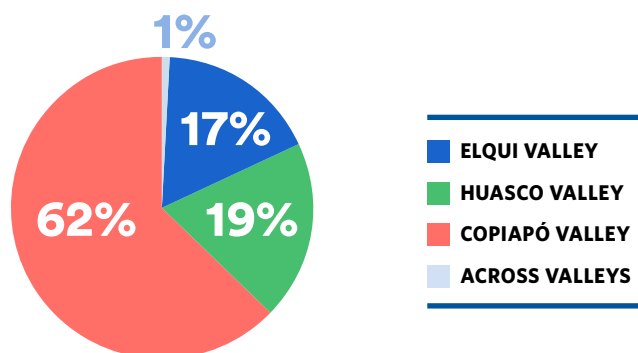
Always with a focus on sustainability, the 2021 investment strategy was materialized in infrastructure projects that are necessary for consolidating process optimization and, from there, advance towards the company's future growth.

During the year, investments were made for a total of US\$353.9 million, amount associated to a portfolio of 147 studies and projects.

2017 – 2021 Investments ThUS\$



Investment distribution by valley



Investments Executed and in Progress in 2021



Concentrate Pipeline Project (US\$73.7 million):

The purpose of the project was to have an additional 82km-long 12" pipeline, with HDPE lining, and which allows to continue transporting iron concentrate safely and reliably.

Progress in 2021: in March, the 82km full 12" connection was executed, the Material Execution Budget was finished in April, and it has been working normally since then.

Electrostatic Precipitator 2B Project (US\$65.2 million):

in the context of the Ministry of Environment's goal to reduce concentrations of PM10 particulate material in Huasco and its surroundings, CMP pledged to reduce SO2 emissions by installing an electrostatic precipitator and a desulfurizer in line 2B.

An Industrial Liquid Waste Treatment Plant is added to this system in order to treat the muds from the desulfurizers in line 2A, the new line 2B, and the chemical laboratory.

Progress in 2021: The electromechanical installation was done in January, the pre-commissioning ended in October, and commissioning and ramp-up concluded in November.

Filtered Tailings Deposit Project (US\$184.5 million):

The project seeks to fulfill the Environmental and Social commitment taken by CMP to end with the tailings dumping in the sea before September 2023, and, therefore, ensure operational continuity in the Pellet Plant.

Progress in 2021: the viability study was concluded in April, to then move on to the optimization engineering in August and approval of early purchase funds in October. In November, approval was obtained from RCA.

Purchase of Loading Equipment Project (US\$63.5 million):

Production continuity in Los Colorados Mine requires the acquisition of two Electric Shovels to, thus, maintain long-term development in Huasco Valley.

Progress in 2021: In December, the structural mechanical assembly of the first shovel was finished and the N°1 maneuvering area of the South loop.

Phase 5 Norte Project (US\$48 million):

Projection of the Romeral Mining-Port Compound that considers pre-stripping of 15.2 m and the use of the mine, plant, train and port existing assets, with the necessary adaptations.

Progress in 2021: The pre-stripping was finished in October.

Main future investment projects

CMP is the heir of 100 years of iron ore mining tradition, so it has an important high-grade resource base. The company's strategy for future growth seeks to consolidate the valorization of its resource base through different projects organized according to LOM (Life of Mine) definitions and with teams deployed on site.

Key projects to double growth sustainably

The FEL 1 and 2 engineering phases (options study or conceptual engineering) are close to being finished in the whole development of the area of La Higuera (region of Coquimbo) and Huasco Valley:

- Development of the historical iron ore mining site el Tofo.
- New facilities in Puerto Cruz Grande.
- Underground Romeral (FEL1), which is expected to be ready by mid-2022.
- Service life extension of Los Colorados (FEL1).

Puerto Cruz Grande (PCG) US\$255 million

It is a project that, since its conception, is being developed with the sustainability variable as core element. The goal is to develop a high-tech port with zero environmental and social impact – decarbonized, respectful of the marine environment and of local communities.

- **Progress in 2021:** This year, the FEL 2 engineering phase was developed, including a bathymetry update (already carried out), as well as the marine and land ground engineering verification with probes, which is in an accreditation period. In addition, a base lines update is being executed.

In the context of engineering development, the total Capex of the development of this project was updated, reaching US\$231 million in direct costs, while US\$24 million correspond to studies and early works. Studies consider the criteria of sustainable development and value of the CMP's presence in the territory through the plan for tourism development and the Private Protection Area pledged to the authority.

Focus on the territory's economic axes

The Touristic-Historic Development Project of Cruz Grande is being executed since June, with a focus on leveling competences and spaces for the development of tourism.

An investment nearing US\$955 thousand is projected for 2022 for training, infrastructure support and artisanal fishing development.

All of these projects incorporate sustainable goals:



Zero use of continental waters

(100% sea water)



Local labor



Zero carbon footprint

SAFEGUARD OF THE PRIVATE PROTECTION AREA (PPA)

This year, approval was obtained from the Technical Committee of the National Monuments Council and it is under way of being qualified as Natural Sanctuary, which has still not materialized as of publication of this report. Therefore, committed investments are awaiting this decree. However, the branding book of the Cruz Grande PPA was structured and the media support for the future sanctuary is being developed.

4. Our People





4.1. Talent Management and Development

From the heart of its processes, CMP seeks to contribute to improve our people's skills, leveraging this from our Process Risk Management (PRM) system.

Pillars of the Skills Development strategy

1.

Technical competences for the role

2.

Mandatory requirements for the execution of duties

3.

Organizational capabilities

The development of skills is aligned with the value chain and the business' objectives, looking for gaps in knowledge people may have and implementing learning solutions that contribute to the needs of the company in a simple way. At the end of this process, contents and impact are verified, to then improve learning solutions.



New Learning and Training Area

In 2021, this new area was created, separating Organizational Development (D.O.) from the Learning process in order to give it a more concrete focus, though the D.O. is still an ally in this process. The Learning and Training unit is responsible for generating learning plans, execute them, follow up and continuously improve the process.

Greater Use of the Conectados Platform

In a context still marked by the pandemic and remote work, the company went a step further in 2021 with the use of its Learning Management System (LMS) SSFF learning platform (Conectados), generating e-learning training programs for operational and staff areas. Legal training courses have also migrated to distance learning.



57,412 hours

Total hours of training by collaborators in 2021

80%

coverage of CMP staff

In 2021, the Conectados platform became the main source of learning and skill development in the company.



Tools to determine gaps and needs

In 2021, the implementation of the Learning module was achieved and, together with others already included – such as Performance and Development–, it has allowed for the development of training programs associated to detected gaps in functional and technical competences.

In addition, On-Site Evaluations have been carried out for operational areas, as well as the daily control and monitoring of reported incidents.

- **Detection of improvements:** Due to this effort, aspects to improve were detected in the areas of Mine Operation and Mine Maintenance, which were addressed by means of training programs. During the year, this training was focused on Mine Operation and the programs to address the area of Mine Maintenance in 2022 are being developed.



Performance Management

A performance assessment based on corporate strategy objectives reinforces the alignment and commitment of all workers, both with the company as with the execution of the strategy. Additionally, it provides the system with meritocracy and transparency, placing the emphasis on professional development over the assessment as such.

During this period's exercise, the elements of the Performance Management System for all groups of Professional Leadership Staff and Special Staff were standardized. What is assessed? PRM Goals and Behaviors. The tool used is the Role Evaluation System (RES), which is simple and is aligned with the PRM model, considering environment in the assessment process. The challenge for 2022 is to get to the same management system for the Company's General Role.

Types of performance evaluation

Evaluation based on objectives/development plans agreed on with line managers

337 people

Professional Leadership Staff and Special Staff

Multidimensional evaluations (360°) that include views from peers and/or subordinates

15 people

Executive Committee and Deputy Managers

53 people

Superintendents and Corporate Heads

Evaluations in which a comparative classification is made among workers within the same role or unit, through a ranking system based on performance

1,394 people

General Role



Talent development initiatives

Apprentice Program: This year, the company moved away of what is more traditional and went to find talent in Humanities schools in the areas where it operates.

Compulsory training programs

- Covid-related courses
- PRM courses
- Legal courses (EPF)
- Compliance program
- Cybersecurity program

Voluntary training programs

- Storytelling
- Getting to know CMP workshops
- Office informatics program
- Emotions Management workshops

Training programs for contractors

- PRM
- Compliance



\$785,891,786

Total amount (CLP) of investment in training in 2021

Succession Plans

For the first time, the company defined its critical roles and it is developing succession plans. For this, it is working with a group of university students to introduce technology -machine learning and data analysis- with the purpose of improving effectiveness.

Promotion of internal mobility

In its recruitment and selection processes, CMP considers searching for internal talent whenever a vacancy arises. The competences of the internal candidate are assessed in terms of the position's requirements.

Vacancies filled via promotions or internal transfers in 2021

TOTAL	439
Women	47
Age: under 30	33
Age: 30-40	159
Age: 41-50	128
Age: 51-60	98
Age: 60-70	21



Use of data analysis software or tools in Organizational Development

Performance evaluations	An annual process using the SAP SuccessFactors platform.
Talent retaining strategies	It is done through a process of evaluation of potential and retention by means of salary/retention bands.
New hires selection	SAP SuccessFactors platform.

Ready for Job Automatization

In the face of an increase of automated processes, the company includes in its processes the necessary activities to allow for an appropriate Change Management, re-training its workers for the new working conditions.

Retirement Support Plan

House visits and/or individual conversations were scheduled with each worker that subscribes to their Retirement Plan, in order to ensure the delivery and understanding of the programs, gather information on their family conditions and answer doubts related to this stage in life.

Commitment to PRM and Sustainability

The Stakeholders Sustainability Index (SSIndex) tool is used for the survey on workplace climate, in which 100% of the Company's active staff participates. The survey includes questions related to Covid-19, the PRM model and the internal social pillar.

- **75% of the people surveyed** in 2021 are committed to CMP's Risk Management and Sustainability
- In the year, moreover, a **positive evolution in Collaborators and Communities** was recorded.



4.2. Health and Safety

Occupational Health and Safety Management System

In 2021, further work was done on risk management through the permanent accompaniment of processes in order to map all of the company's activities, advance in the adherence to the PRM model by contractors and maintain operational continuity, minimizing the risks by means of managing lessons learned and closing gaps to reduce variability.

Occupational Health and Safety Management

It is responsible for ensuring compliance with the PRM and mobilize actions in this respect. From each process, through its risk assessment, all CMP contribute and take part in minimizing risks and having optimal controls.

Promotion of Health and Safety

- Legal training
- Protocol interventions by MINSAL (Ministry of Health)
- Traceability and isolation course
- PRM 1-1, personalized instance for reviewing maps and matrixes

Role of Hygiene and Safety Joint Committees (HSJC) in 2021

The seven HSJC that exist in CMP were key players in the verifying role of risk management across the company, with an annual work program that included lectures, safety walks and meetings focused on processes. Moreover, the Committees from collaborating companies participated directly in mobilizing the PRM.

Weekly Committees

Another instance in which CMP workers provided feedback to the Occupational Health and Safety Management System was the Covid, Risk Management and Extended PRM Committees, which were created in 2020 and meet weekly. The three committees have an average attendance of 200 to 400 people.

Number of contractors covered by the system



1,864

Number of workers

4,560¹

Number of contractors

¹ Additionally, the system also provides coverage to project contractors, reaching a total of 5,811.

INITIATIVES TO PROMOTE OHS FOR CONTRACTORS

Work has been done with collaborating companies to execute their occupational health and safety plans in accordance with the law, as well as the development of CMP's PRM and OTI induction courses.

HSCJ CERTIFICATION

A Joint Committees Meeting was held in December, where the ones belonging to the Pellet Plant and Cerro Negro Norte Mine were certified.





Processes employed in case of health and safety incidents

- Updated Incident Inquiry Procedure
- Verification tools for on-site controls with partial or total shutdown in case of situations that may cause injuries or ill health.
- Mechanism to ensure the denouncing worker's integrity: CAP Group's Transparency Portal
- Reinforcement of digital PRM as the only platform for the management of risks in processes, assets and people
- From the incident inquiry procedure, learned lessons generate action plans to avoid incident recurrence, which can be traced in the SAP system

Health and Safety Risks in Operations

Among the main identified risks this year by CMP are the management of risks regarding processes, assets and infrastructure in order to ensure a standard of facilities that allow operational continuity in the best conditions possible, this providing health and safety for people.

- **Mitigation actions:** adequate assessment of risks and controls.

Health and Safety Risks in Contractors

CMP's collaborating companies, who are also local suppliers, have understood and implemented the PRM. They have achieved, therefore, a permanent and continuous way of working in their processes, reinforcing this behavior with their workers.

- **Mitigation actions:** New contractors must have change management, RIT and VCT cross-referenced programs to verify their application of the PRM and online reports on their participation (digital PRM).

The Frequency Rate (FR) continues to drop

After CMP closed the 2020 period with the lowest accident Frequency Rate (FR) in its history, in 2021 this index lowered even more after the turning point of the fatal accident that affected the company in 2018. The main factor that explains these excellent results is personal involvement from the processes to risk management and not the sole responsibility of the areas that produce and areas that create security.



5
Number of lost time accidents
in 2021

15,322,043
Total of hours worked

Next Challenges in Terms of Occupational Health and Safety

- Maintaining a sustained drop in incidents affecting people.
- Reducing or eliminating process variability and reliability of assets that have the potential to hurt people and operational continuity.
- Install the PRM as the only mode of operation.



Permanent Precaution during the Sanitary Crisis

At the beginning of the pandemic, CMP defined the Covid Fatality Prevention Standard, which is the highest control level in the company to regulate and define actions in processes, assets and people to prevent infections and safeguard people's health, in addition to the Covid-19 protocol and traceability mechanisms. In line with these, the following actions were taken in 2021:

- Controls were maintained
- Testing, traceability and isolation courses for CC and CMP employees
- Safe return to the workplace subject to comprehensive health checks



Measures to Safeguard Integrity and Safety

According to the aforementioned Fatality Prevention Standard, the company determined that all employees with risky health conditions, pregnant or nursing women, and administrative and operative staff not considered critical for operational continuity were to continue working remotely.

In the case of personnel that had to continue operating on site, it was ensured that working conditions according to MINSAL's Workplace Step by Step guide were followed, as well as the controls referred to in the Covid-19 Protocol in order to minimize the chances on infections in our sites.

Changes spurred by the pandemic

Remote work: towards formality

Though the modality of remote work was implemented due to the sanitary crisis, it is today a more tangible reality, specially in the case of administrative staff, who have indefinite contracts.

Use of digital tools

Although at the beginning the communication gap may be an obstacle for tasks carried out remotely, this was resolved by implementing technological tools, also including training activities on the use of these tools.

New ways of relating

The implementation of instruments to safeguard employees' health as well as their families' has allowed a new sense of proximity and created new spaces for dialog. Among them we find programs like "Home to Home", in which executives meet with workers and their families, the implementation of dialog in the respective RITs and the application of daily questionnaires prior to each shift for information on each worker's health status, etc.



Emphasis on Mental Health

In a context that is still marked by the extension of the sanitary crisis, the company has continued to provide physical and mental health care for its workers. There is a truck specially devoted to taking occupational health tests on the sites, while for those working remotely, these are done at ACHS facilities.

The Mental Health and Psychosocial Factors Operative Procedure was created this year, generating at the same time the Mental Health Plan, which comprises the following stages:

1.

Mental Health Diagnosis (happiness, anxiety, depression and stress levels).

2.

Intervention Programs (lifestyle improvements, happiness levels, customs and beliefs).

3.

Accompaniment Programs

2021 Initiatives

- **Family life, aimed at employees' spouses/partners: 204 participants.**
- **Psychological first aid, aimed at union leaders: 23 participants.**
- **CMP Sports: 3 participants.**
- **Emotional literacy and management, aimed at remote workers: 537 participants.**
- **Emotional awareness and management, aimed at Copiapó Valley supervisors: 48 participants.**
- **Nutrition for a good sleep, aimed at machine operators: 62 participants.**

Individual and Collective Strategy

- Mental Health Risk assessment with an influence on overweight and obesity.
- Fatigue and Drowsiness Program
- Work-Home Connection, quality of life and healthy lifestyles communicational campaigns and initiatives.
- Programs aimed at risk groups, risk categorization and action plan with specific controls for overweight, psychosocial factor, decompensated diseases.

Healthy Lifestyle Promotion Programs

Along the lines of what has been mentioned, a series of programs to promote a better quality of life and health lifestyles were developed during the year. They had specific objectives, such as learning to release anxieties, managing one's own of the family's negative emotions, boosting mental clarity, calmness and assertiveness, through easy and practical techniques, allowing to reduce stress and learn to live more mindfully.

Among other instances, the following were carried out:

- Stress management with mindfulness
- Self-care and emotional regulation
- Motivation as a tool to overcome adversity
- Strategies of emotional management and containment for the family
- Strategies of emotional regulation for children, teenagers and adults
- Strategies for total attention in our daily life and mindfulness practices
- Emotional literacy



4.3. Organizational structure



6,424 personas people work at CMP
(own employees and contractors)

It represents

3.6% of the mining companies in the country

and contributes with

1.3% of the work force in the Small North

Own Staff:

1,655 Men
209 Women

1,864
Total

CATEGORY	MEN	WOMEN
Senior Management: It refers to management roles with a hierarchical line that is maximum two levels from the CEO.	9	5
Junior Management: Remaining management roles under the Senior level	23	13
Management roles: in departments such as sales or that directly contribute to the production of goods or services.	7	0
Employees: remaining staff that do not hold management positions.	1,616	191

CMP: A Local Enterprise

98%
of local staff

In their operations in the regions of Atacama and Coquimbo

0.8%
Regional commuting

v. **28.6%** in the industry and **17.8%** in the Small North

CMP is the company with lower commuting levels -i.e. the amount of people that live far from the place where they work- in the country. Almost 100% of its staff live in the areas where the company operate.

IT IS NOTEWORTHY THAT CMP'S EXECUTIVE TEAM LIVES IN THE AREAS WHERE ITS SITES ARE LOCATED.

Classification by Age

Number of People by gender

	POSITIONS		
	DIRECTORS	MANAGERS	EMPLOYEES
Men	12	10	1,645
Women	2	5	204
Total	14	15	1849

Wage Gap by Gender

POSITIONS	GAP %
PLS	0%
General Role	0%

Number of People by nationality

	POSITIONS		
	DIRECTORS	MANAGERS	EMPLOYEES
Chileans	11	15	1,838
Foreigns	3	0	11
Total	14	15	1,849

Number of People by age range

	POSITIONS		
	DIRECTORS	MANAGERS	EMPLOYEES
Under 30 years	0	0	188
30 to 40 years	0	5	767
41 to 50 years	7	5	463
51 to 60 years	3	4	359
61 to 70 years	3	1	72
Over 70 years	1	0	0
Total	14	15	1849

Number of People by length of service

	POSITIONS		
	DIRECTORS	MANAGERS	EMPLOYEES
Under 3 years	11	9	251
Between 3 and 5 years	1	1	287
Between 6 and 9 years	0	0	203
Between 10 and 12 years	2	3	590
Over 12 years	0	2	518
Total	14	15	1,849





4.4. Diversity and Inclusion

In 2021, CMP gave continuity to its inclusion policies, initiatives and programs, whose focus has been the incorporation of women, applying these initiatives to their contractors, of which the company keeps record for their control. Workplace inclusion is a vitally important challenge for CMP, being one of the essential pillars to attain a high degree of diversity in all aspects and across the organization.

Workers belonging to Indigenous Peoples

ETHNICITY	MEN	WOMEN
1. Mapuche	8	-
2. Aimara	1	-
3. Rapa Nui	-	-
4. Lican Antai or Atacama people	1	-
5. Quechua	1	-
6. Colla	-	-
7. Diaguita	16	1
8. Chango	-	-
9. Káwesqar	-	-
10. Yagán or Yámana	-	-





Increase of Female Presence

During the period, the company continues to give relevance to diversity in its recruitment and selection processes, allowing to increase its female staff compared to that of 2020, closing December 2021 with 11.2% of women in total. These same policies are applied in early attraction programs, such as:

- **SENCE Apprenticeships Program: 42 women participated in 2021** (100% from the province of Huasco).
- **Trainee Engineers: 100% of the women** who finished this program were hired.

AT THE FOREFRONT OF THE MINING INDUSTRY

11.2% of women in CMP's staff in 2021.

43%: The greater percentage in decision-making roles. The mining industry records an average of 14%.

- **5 Women in Senior Management:** With a hierarchical line 2 levels from the CEO.

26%: In the second line. The industry average is 11%.

- **13 Women Junior Management:** The remaining management positions under the Senior level.

Equality and Talent

The promotion of gender equality has a fundamental connotation to CMP, because the company believes that people's development is as much individual as it is collective talent. Individual talent is highly developed thanks to recruitment, selection and retention policies, however, collective talent is only associated to diversity.

The reason for which women take decision-making positions in this company is because they are excellent professionals that allow the generation of collective talent, which is essential for obtaining results.

We promote Inclusion

In order to comply with the Workplace Inclusion Law (1% of hired staff to have a disability), the company has gathered information of all its staffing and recruitment processes in the three valleys where it operates, ensuring that it is not a differentiating element at the time of decision-making.

A DIVERSE GROUP

10

Workers with a disability from contractor companies at CMP

28

Workers from an indigenous group at CMP

83

Foreign employees and contractors at CMP



MORE DIVERSITY IN CONTRACTOR COMPANIES

In 2021, a rise in female staff numbers was also observed in external enterprises that provide services to the company, especially in decision-making positions. Likewise, it is worth noting the inclusion of a high percentage of workers who live in areas and cities near CMP sites.

Collaborative and Dialoging Relations

CMP is committed to nurturing collaborative and dialoging relations with the 10 organizations that represent its workers, meaning a 98% of unionization, in contrast to the approximately 90% in the mining industry and a 30% in OECD countries.

The best demonstration of this way of labor management is the successful conclusion of the six collective bargaining processes that were due to take place in this period between the company and the workers' unions of the Directive and Professional Staff, Los Colorados Mine, Cerro Negro Norte Mine, Magnetite Plant and Punta Totoralillo Port. The agreements of these negotiations have a length of 36 months starting on March 1st 2021, January 1st 2022 and July 1st 2022, respectively, the maximum time allowed by law.

Workplace and Family Quality of Life

The agreements contemplate important benefits that seek, as an essential pillar, to improve employees' quality of life, as well as considering aspects related to diversity and gender equality. This allows to the company to close 2021 with a commitment that it has always had to its workers -all of which is considered to be a fundamental axis in CMP's sustainability strategy.

Benefits Included in Collective Bargaining

- Reinforcement of funds allotted to education, particularly universal scholarships for elementary and high school.
- Improvement of medical benefits.
- Improvement of production-associated incentives.
- Family and personal life balance.
- Maternity protection.
- Improvement of benefits for housing.
- Creation of bi-partisan committees to review career development.
- Bonus for working mothers.

Inspection Plan for Contractors

This year, regarding its service providers, CMP reinforced the management of compliance assurance with the duties collaborating companies have to their staff. Attention has been placed on monitoring salary payments and occupational health and safety for the 4,560 people that are part of these companies.

Freedom of Association at CMP

CLASSIFICATION	2021
Number of unions in the company	10
Number of unionized workers	1,827
Number of workers covered by collective agreements	All (except for Managers, Deputy Manager and similar Executives)
Number of strikes longer than 30 days	0
Total number of strikes	0



5. Contribution to local development



5.1. Community Engagement Plan

Territorial Management Strategy

CMP made progress this year in the consolidation of a Territorial Management Strategy that arises from the company's focus on sustainability and its purpose of creating a new kind of mining from the core of its processes to achieve a sustainable development of the territory in which its operations are located –the valleys of Copiapó, Huasco and Elqui– and its inhabitants, in order to materialize people's potential and the territories' existing capacities.

This renewed commitment to the territory seeks to leave behind a history of relationships that were transactional and reactive and move on to a more collaborative one, with three basic pillars: Information, Participation and Shared Growth.

Operational excellence, environmental sustainability and workers' socio-environmental awareness are key in territorial management i for installing the attribute of sustainability in all our processes

HOW ARE THE COMMUNITIES IN WHICH CMP OPERATES?

- Empowered, willing to defend their rights
- Aware of impacts on the environment
- Informed, influencing on others through social media and local dialogs
- Expecting immediate and effective changes
- Skeptical, distrustful of authority

CMP's Territorial Management

From the **heart** of our processes, we create a **different kind of mining**, for the **sustainable development** of the **territory and its people**.

INFORMATION



- Smooth and permanent communication.
- Territorial identity management.
- Promotion of local ambassadors.

PARTICIPATION

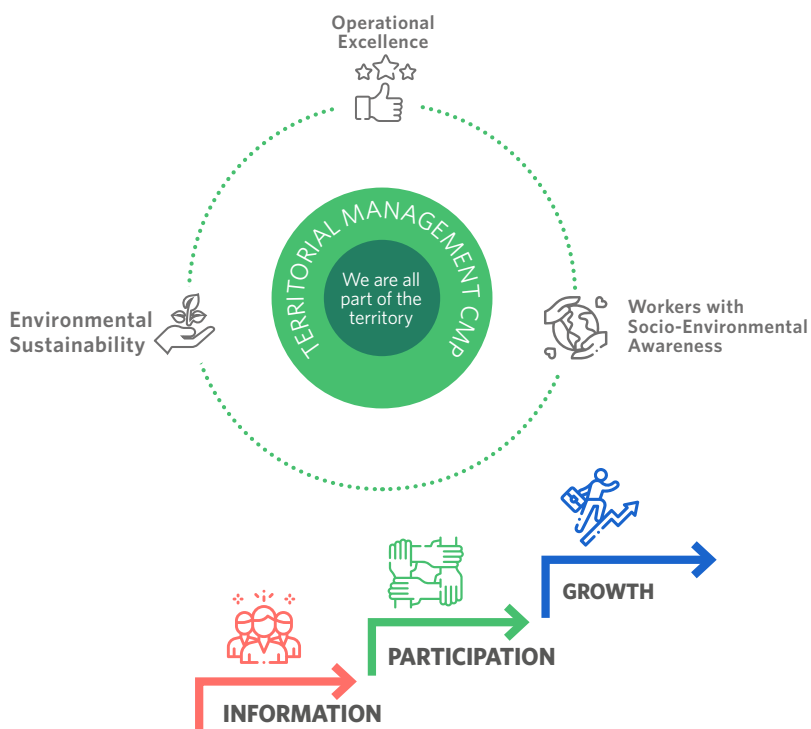


- Influence and participation in decision-making.
- Community with informed opinion.
- The community as part of change.

GROWTH



- CMP promotes sustainable development.
- The community sees the changes.
- The community perceives long-term benefits



Objectives of CMP's Territorial Management

Information

To reinforce CMP's image from within, visualizing the new actions in the voice of its own workers to build and strengthen trust that continue to project the company.

What do we want to inform? Operational improvements or changes that affect the territory, compliance with commitments, environmental performance, future and present projects, good practices or local initiatives, agreements, life stories.

Who? Executives, workers from CMP and contractors, stakeholders.

Participation

To reinforce social networks and alliances, approaching the needs and interests of the environment that add value.

What are we generating? Engagement with already identified priority stakeholders and activities that are developed from the defined strategy with the purpose of positioning the company as a long-term ally.

Who? Stakeholders and interest groups.

Growth

To maximize CMP's positive impact in the territories, together with sustainable socioeconomic development and the creation of shared value.

What are we promoting? Hiring of local labor, local productive growth, development of local suppliers, local entrepreneurship, identity and culture, skills development and quality of life.

Who? Federation and unions of sea workers, olive farmers, artisanal miners, drivers, indigenous communities, Neighbor Associations, women, and schools.

RESPONSIBLE FOR TERRITORIAL MANAGEMENT

As part of this new strategy, a Territorial Management Superintendence was created, overseeing all operations and reporting directly to the Sustainability Management. In turn, the Management Heads of each valley answer to the Superintendence. This structure's mission is to transmit CMP's purpose, which translates into achieving an early approach and fluent dialog, always prioritizing the needs of the communities.

WHAT RISKS DOES THIS STRATEGY SEEK TO AVOID?

Risks to operational continuity, reputation, claims and reports, legal actions, damage to the company's image, public protests, road blockades and damages to private property or people.





2021 Action plans in each of the three pillars

Information

- Monthly meetings and liaison with authorities and stakeholders
- Permanent and transparent updates to the website
- Use of cameras for control of operations
- Creation and promotion of internal and external newsletters
- Active use of social media that make initiatives visible to different groups
- RIT Territorial Management
- Radio capsules, external or internal sustainability and job fairs
- Implementation of the claims and reports platform
- Visits to facilities and site exchanges: Open Doors
- Activation of territorial offices
- Lectures at universities
- Communicational support from Corporate Affairs and Communications Leadership
- Joint work among relevant departments

Participation

- Creation of working groups with stakeholders
- Inter-sector meetings and coordination (municipalities)
- Community dialogs
- Site visits and active listening with CMP leadership
- Early project citizen consultations
- Support in public initiatives
- Engagement with local activities
- Sustainable initiatives (recycling points, beach cleaning, etc.)
- Engagement through sports clubs
- Participatory grants

Growth

- Redesign of the CMP Hiring Plan (sustainability attributes)
- Jaime Charles scholarship
- Sports grant for local talent
- Cultural and local identity grant
- Alfadeca program, early development
- Employability skills development for young school students
- Skills reinforcement for teachers
- Productive growth programs (Acción Emprende, FISE, etc.)
- Work plan with indigenous communities
- Quality of life and infrastructure initiatives

OPEN HOUSE

Program that seeks participation and transparency instances by means of site visits, where operational and sustainable improvements are presented, apart from new projects. This initiative seeks to strengthen trust and provide first-hand information to solve doubts or needs of key stakeholders like authorities, unions and the community.



STRATEGY ALIGNED WITH THE UN'S SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS

- Local economic growth: in line with SDG 8
- Territorial Management Plan (care for the environment, urban development and heritage): SDG 11
- Training and employability (Alfadeca and Programa Liceos): which contributes to SDG 4

PRODUCTIVE ENGAGEMENT WITH INDIGENOUS PEOPLES

The engagement with indigenous people near our operations has been developed through inclusion and active involvement, which seeks above all to keep them informed of operational changes or improvements, in line with its interest, dedication and respect for the territories. For CMP, it is key to participate with communities in joint actions to protect heritage and promote culture, together with short- and long-term plans for training, care for the environment and productive growth.

INITIATIVE: 14 INDIGENOUS COMMUNITIES AND ASSOCIATIONS OF COPIAPÓ VALLEY

The Indigenous Working Group seeks to promote the generation of autonomous incomes, entrepreneurship and networking, conservation of cultural identity, and training related to productive development.



2021 Social Investment Programs

The following 4 focuses stem from the Growth pillar of the Territorial Management Strategy: **(1) Local Employability and Education;** **(2) Productive Development;** **(3) Quality of Life;** and **(4) Identity and Culture.** This allows to continue to guide the company's social investment plans with a collaborative perspective in order to continue to grow together with the territory. Hence, development with neighboring communities is aligned with the corporate sustainability challenge and strategy..



1) Local Employability and Education

Program for the Engagement of the C.C. with the territory: In line with the inclusion of the sustainability attribute in the assessment of new contracts, every collaborating company working with CMP must comply with an environmental standard and, moreover, design and execute an engagement plan with the territories and their people, for as long as the contract lasts. This plan seeks to involve contractor companies and create bonds with the neighboring communities of each site, in order to instill a sense of belonging in its collaborators, with focus on the following points: Local Recruitment; Attraction of Human Resource and Talent; Labor Practices; Quality of Life; Infrastructure Improvements and/or minor Constructions, relevant to the territory.

Initiatives:

- **Young Talent Program** by a collaborating company that operated in Elqui Valley. It is aimed at senior students from José Tomás Urmeneta school in Guayacán specializing in Electrical Mechanics, who will do their practicums for 3 months in the areas of Mining Operation, Plant and Plant and Equipment Maintenance.
- **Training Development:** Its goal is to install tools and soft skills from the productive area in order to allow members of the community to improve their quality of life by developing actions related to learning, prioritizing the development of women's entrepreneurial projects due to the effects of the pandemic.

Initiatives:

- **Baking and Patisserie**, remote. Course of 130 hours for 39 women from sector N°13 in Guayacán.
- **Upholstery Techniques and Furniture Restoration**, for 16 women from the village of Incahuasi. Course of 120 hours, in-person.
- **Baking and Patisserie**, remote. Course of 130 hours for 22 women from Cachiyuyo.





2) Productive Development

Impulse for Artisanal Fishing: This is undoubtedly one of the most important productive lines and is addressed by CMP across the three valleys where it operates. With a strategic and long-term perspective, in 2021, the following projects were consolidated:

Copiapó Valley

- **Zenteno Creek Project**, in the context of the “Coastline Improvement and Port Infrastructure Construction for Artisan Fishing, Atacama Region” Programming Agreement of the Ministry of Public Building and Works. It is executed by the Directorate of Port Infrastructure in alliance with CMP. The project is the first in the country to establish a different form of engagement with stakeholders.

Huasco Valley

- **Clam Repopulation Project**, which has been developed through different stages in order to know the situation of the area, physically and biologically, allowing for the design of the AMEP (Area Management and Exploitation Plan) based on updated information on the situation of the resources and the benthic community. It includes socioeconomic features the local organization and the active inclusion of partners in all of the management project’s stages as co-administrators of the area.

Elqui Valley

- **Ships and Equipment Project**, which is one of the first in the area for the development of small-scale and surveillance aquaculture activities.
- **Guayacán Management Areas**, where the Trade Association of Fishermen of Guayacán has taken a qualitative leap by acquiring territory extensions or areas for cultivation and exploitation of benthic resources (AMERB). CMP has contributed with the supply of equipment, which is key for preservation and the development and execution of their duties.

2nd version of the Caldera Impulsa Program, collaboration agreement between the municipality of Caldera - through their Productive Development unit-, CMP and Aguas CAP to address and design intervention strategies that allow to provide sustainability to the formal and regulated commerce of the tourism sector: tour operators, tourism agencies, travel operators, apart hotels, camping sites, hotels, residences, restaurants and adventure tourism services.

This program is executed in alliance with Desafío Levantemos Chile foundation and provides the aforementioned businesses with financing alternatives to mitigate their drop in sales caused by the pandemic. Among these initiatives we find the following:

- **Expo Chungungo**, which brought together 18 entrepreneurs (women and men) who created a space to showcase their products and, at the same time, boost tourism and the area’s attractions. The beneficiaries also participated in training courses on business projection and improvement.



Terrazas del Emprendimiento, part of the Acción Emprende Program, it seeks to grow with local entrepreneurs through an exposure, promotion, advertising and networking, training and experience exchange platform. Currently, 15 entrepreneurs have been benefitted by the in-person events and 78 have signed up for the virtual ones.

AGAH Olive Fund Agreement, it seeks to promote the development of olive farming in the lower area of Huasco Valley through the productive development of 158 medium and small olive growers, by means of grant applications and co-financing projects. The implementation of this agreement has allowed for the incorporation of local suppliers in all areas. As of today, 255 hectares have been provided with services of disinfection, plowing and hedging, representing 49% of the project's progress.



3) Quality of Life

First Hyperbaric Chamber for Public Use in Atacama, installed in July in the town of Caldera, it allows to treat patients with different illnesses, becoming a significant advancement in preventive care.

Jaime Charles Scholarship Program: Named after the late Chairman of CMP, who promoted for many years the importance of education. The scholarships are aimed at young people with good academic performance, who, for various reasons, cannot enroll in college or continue their studies. Since 2013, a total of 80 students from the regions of Atacama and Coquimbo have been benefitted by this program. Every year, 50 vacancies open for applications of young people from neighboring communities.

Alfadeca Program: In November 2020, product of the alliance between CMP and the Sara Raier de Rassmuss Foundation, the Alfadeca Program was installed in Alejandro Noemi Huerta school in Freirina, with the participation of 40 1st grade students. In March 2021, this was extended to include 1st grade students from Mireya Zuleta and José Miguel Carrera schools from Huasco and Pedro Pablo Muñoz school from La Higuera, with a total of 189 pupils.

The Alfadeca Program's goal is that 1st grade students finish the year being able to read and write. Alfadeca is an innovative literacy teaching method, based on multisensory learning, and which provides teachers with effective practices and a climate of ongoing improvements in educational communities. Alfadeca works with the Ministry of Education's curriculum and enhances learning results in literacy for students in 1st and 2nd grade.



4) Identity and Culture

“Dinosaurs beyond extinction” Exhibition, traveling exhibit by the Natural History Museum and CIAHN Atacama showcased in the towns of Vallenar and Caldera sponsored by CMP and which had more than 30,000 visitors.

2“Tesoro Vivo” Project (Heritage Day), whose goal is to make living heritage visible, represented by relevant people -men and women- that live in the community. CMP made testimonial videos of 16 people who represent the peoples’ cultural legacy.

2021 Culture Grant: For the first time, CMP launched a support fund of \$20.000.000 to finance cultural activities in Guayacán.

Sports Working Group and Sports Development Project Fund: The first sports working group was formed in Guayacán with four social organizations. A dialog and collaborative work was established to create activities in the territory.

Cruz Grande Architecture Project, the execution of the construction project of a Cultural Exhibition Hall for the community of Chungungo.

Social Investment Amount in 2021



US\$3,132,156

Cash contributions



US\$10,056

In-kind donations
(19 laptops)



US\$679,808

Program management
general expenses



US\$3,073,489

Community Investment



US\$58,667

Event sponsorship

SOCIAL INCIDENT IN 2021: HUASCO VALLEY

In January and February, there was a strike by the workers of Axinntus (not related to CMP) due to a Collective Bargaining process which did not end in agreement. The workers, organized in 2 unions that represent 150 people, blocked the highway, obstructing access to the sites in the area as a means of pressure to achieve their goals. As it was a third party, this incident did not directly involve CMP in the resolution of the conflict. However, the protest affected CMP, the Guacolda Thermolectric Plant and contractor workers indirectly.





5.2. Local Economic Development

As of the date of publication of this Integrated Report, 98.5% of our employees and contractors are residents of the areas in which CMP operates, generating 41% of local employment and contributing to the development of the territories that welcome us, with 73% of total purchases made to local suppliers.

Local Training and Recruitment Initiatives in 2021

Apprentice Programs: for young people joining the workforce, it is a line of preparation and training in technical and operational subjects, with the purpose of generating a real hiring alternative as vacancies arise in CMP.

Relocation incentives: CMP considers as relevant that the employee can build their family and life project in the cities that are close to the sites. Therefore, it supports its collaborators by granting loans for buying houses and moving expenses. This is a company-wide initiative.

Sustainability attribute in new contracts: This dimension is incorporated to the evaluation of new tender contracts, in which the company interested in executing a project must consider:

1. Local nature of the company (associated, regional, belonging to the community)
2. Quantity of local workers
3. % of female participation and inclusion
4. % of people close to communities of interest
5. Community involvement plan
6. Staff development plan
7. Company reputation
8. Worker recapture plan
9. Environmental plan
10. Waste management plan

CMP's policies regarding hiring are applied across the whole company and to all staff; management or executive roles are excluded in calls for application. There is no differentiation.



Boost for local suppliers

In 2021, a strong campaign was done to prioritize the participation of local suppliers in tenders and service hiring processes. Moreover, there was an active participation in business rounds with local SMEs, organized by CIDERE in Coquimbo, as well as FODERE and CORPROA in Atacama.

US\$213 million

allocated to tenders and service hiring with local suppliers, which equals 52% of the assigned contracts.

US\$441 million

on goods and services paid to suppliers in the regions of Atacama and Coquimbo. This amount equals 40% of the year's global expenses, including the purchase of items such as electrical energy and petrol.

AWARD FOR TIMELY PAYMENTS

In 2021, CMP was recognized again by the Santiago Commodity Exchange in the Mining category, achieving 1st place in the ranking for timely payments to SMEs.

Investment in Infrastructure and its Local Impact

CMP is currently developing significant infrastructure projects (facilities and relevant equipment) that generate benefits or positively affect the local community. Among others, they are the following:

Filtered Tailings Deposit Project: The project seeks to fulfill the Environmental and Social commitment taken by CMP to end with the tailings dumping in Bahía Chapaco, Huasco, before September 2023, and, therefore, ensure operational continuity in the Pellet Plant. This will generate a sustainable and high-tech solution that will provide a medium- and long-term benefit to the territory, as it is part of an environmental improvement plan in Huasco that comprises a number of other parallel developments. This project has an approved investment amount of **US\$184.5 million**.

Electrostatic Precipitator 2B Project: in the context of the Ministry of Environment's goal to reduce concentrations of type PM10 particulate material in Huasco and its surroundings, CMP pledged to reduce SO₂, NO_x and PM10 emissions by installing an electrostatic precipitator and a desulfurizer in line 2B. An Industrial Liquid Waste Treatment Plant will be added to this system in order to treat the muds from the desulfurizers in line 2A, the new line 2B, and the chemical laboratory. This project represents an investment of **US\$65.2 million**.





El Triángulo Square - Guayacán:

recovery of an abandoned plot and construction of a community square whose design includes spaces for entrepreneur fairs, game areas for the elderly, a play area for children and communal gardens in CMP-owned land (2,835 m²).

- **Beneficiaries: 3,500 inhabitants.**
Investment: \$483 million (CLP)

Errázuriz street pavement - Guayacán:

Paving project that comprised an intervention of 170 linear meters, allowing for urbanization and connectivity for the population. For a second stage, it considers planting endemic tree species and installing solar-powered lighting.

- **Beneficiaries: 3,500 inhabitants.**
Investment: \$137 million (CLP)

Sports and Social Center - Freirina:

construction of a soccer field with artificial grass and complementary facilities for the sport and social development of the community. The second stage is being executed together with the Municipality of Freirina and regional public grants for the installation of 18 solar-powered lampposts.

- **Beneficiaries: 1,000 families.**
Investment: \$300 million (CLP)

MITIGATION OF NEGATIVE IMPACTS

In the context of the Phase 5 Norte Project in El Romeral Mines, a schedule change was made to trains in order to mitigate the impact caused in the territory in 2020.

Shared Value in 2021

1,771	434	1,223	882
Annual average of employees that declare to live and work in the same region.	Annual average of contractors that declare to live and work in the same region.	SME suppliers that had monetization receivables and who are covered by the Propyme seal of timely payment.	Suppliers whose headquarters' address is in the regions of operation.



US\$1,114 million

Total amount of purchases to suppliers



US\$441 million

Total amount of purchases to local suppliers





5.3. Support during the Pandemic

Given that the sanitary crisis has continued, CMP maintained its support to the communities during 2021 in order to better face this contingency.

Economic Support

- Gift cards for the purchase of supplies for artisanal fishermen in Caldera: Fishing organizations that would initially receive the donations in September, but got them in April-May as an urgent response to the pandemic. **Beneficiaries: 27 organizations**, Fishermen in Caldera **\$58,400,000 (CLP)**

Material Support

- Food hampers for the community
- Health PPE, facemasks, sanitizing gel, gloves, quaternary ammonium wipes
- Delivery of white suits
- Security booths
- Sanitizing totem

- Sanitizing pumps **Beneficiaries: 15,000 beneficiaries** in all valleys (Elqui, Huasco and Copiapó), towns and sectors; Guayacán, Romeral, Chungungo, Incahuasi, municipality of Huasco, municipality of Freirina, Canto del Agua sector and municipality of Caldera, by coordinating with municipal offices, hospitals, health clinics and fishermen organizations. **14 sanitizing totems** for all Integra preschools in the Huasco Province **5000 beneficiaries**. It is worth noting that the totems were designed for the height of the preschool children.





Sanitary Support

- Support for the functioning of the Sanitary Barrier at the Fishing Pier in Caldera (January-March), investment of **\$38,242,578 (CLP)**.
- Sanitization of Vessels and Pier in Caldera.
- Sanitization of the Municipal Health Clinic Juan Verdaguer, Huasco.
- Sanitization of the Municipal Health Clinic of Freirina - CESFAM Practicante Oscar Ruiz.
- Sanitization service for Vessels and Pier in Caldera (investment of \$13,300,000 CLP).
- Year-long support for the transport vehicle to Huasco Hospital, for the delivery of medication and medical rounds during 2021.
- Transport to health clinics for the elderly to facilitate access to Covid-19 vaccination services.

- Supply of drinkable water to the locality of Canto del Agua (Huasco) with a cistern truck, carrying 2,000 L of water for the communities during the whole year.

More Pandemic-related Support

- “Yo me Vacuno” Program, which consisted in supporting the mobilization of seniors to vaccination centers in Caldera and Coquimbo, by hiring lines of local taxis. **Beneficiaries:** 500 people
- Covid-19 Prevention workshops led by CMP’s own Occupational Health and Safety teams, aimed at groups of senior citizens in Guayacán. **Beneficiaries:** 50 people



TOTAL PANDEMIC-RELATED CONTRIBUTIONS

\$222,959 million (CLP)

Total expenses in services provided to the community

\$151,783 million (CLP)

Total amount of in-kind/ material donations



6. Environment





6.1. Environmental Management

Environmental Management and Compliance System

As it has been mentioned, CMP has a corporate strategy that is based on an ESG culture, where one of the focuses of action refers to Sustainability. This aspect raises three challenges that are directly related to environmental management.

1) To comply with environmental commitments, which considers the following actions:

- Minimize breaches
- Incorporate environmental and sector permits in the mining planning, improving project habilitation
- Reinforce base lines, incorporating new technologies to the monitoring of critical environmental variables
- Audits related to environmental obligations
- Compliance with standards of certain critical variables
- Accompaniment of contractor companies by means of emergency drills so that contingency instruments are effective

2) To incorporate the sustainability attribute into our processes:

- Create Matrix Plans regarding compliance with environmental obligations, with defined responsibilities
- Review risk matrixes, where we ensure that socio-environmental risks are included as a matter of prevention
- Controls (environmental standards for operational performance), reinforcing competences in critical roles in search for an early inclusion of the attribute
- Accompaniment of contractor companies to incorporate sustainability in their processes
- Incorporate the socio-environmental dimension in the Contract Committee
- Internal and external communication of processes, results and challenges involved



3) To minimize our impact on climate change:

- Diagnose the current carbon footprint, water footprint, energy consumption, and the situation of sensitive areas and potentially in need of protection (biodiversity)
- Survey management plans for the attainment of goals (already defined sustainability goals), which have already been incorporated in the mining planning
- Initiatives to reduce the carbon footprint (valorization of waste, electromobility, service migration to Google cloud, electrical shovels, approval of the decarbonization of the Pellet Plant)
- Work in coordination with biodiversity experts, scientists and academics, to elaborate relevant documentation on sensitive areas and protection measures.

Progress in Huasco Valley Compliance Program

As it was previously mentioned, one of the strategic focuses in this dimension is compliance with the environmental commitments assumed with the authority in the short term, especially regarding the Compliance Program (CP) and the Atmospheric Prevention Plan (APP) introduced by the company for its operations in the Huasco Valley and its surroundings.

After two and a half years of executing the pledged actions and periodically monitoring the strict compliance with the deadlines established by the authority, the 101 actions in the Compliance Program have been completed. These include 14 reports and more than 5,900 verifications of the executed actions, thus fulfilling the reportability milestones for the environmental authority (SMA). One of the most important commitments fulfilled in 2021 was the approval via Environmental Qualification Resolution (RCA in Spanish) of the "Filtered Tailings Deposit in the Pellet Plant" project.

Waste Management: Adding Value

The company has promoted the strategy of increasing the amount of recycling and reducing waste in places of origin, moving into circular economy. In 2021, the following initiatives were materialized:

- **Valorization of electronic waste**, by means of a campaign in all CMP, through our collaboration agreement with Chilenter. More than 2,000 electronic components were recovered, which equals the reduction of more than 400 CO2 tons. This initiative is a clear example of circular economy and climate change mitigation, as these components are given a second life, also promoting technology education and access in the localities where we operate.

DONATIONS TO SCHOOLS

This initiative is complemented by a relevant social impact, given that the reconditioned computer devices were donated to educational institutions of the towns we are part of.



LEADER IN CIRCULAR ECONOMY

CMP has what may well be considered one of the largest circular economy facilities in the world: the Magnetite Plant. This unit processes tailings, a mass mining liability, and with this contributes to the environment and ground recovery. In 2021, the Magnetite Plant processed 19.1 million metric tons of tailings from Compañía Contractual Minera Candelaria (CCMC).

- **Increase of scrap iron recycling**, which is transported to the Huachipato steel plant (CAP Acero), promoting CMP's circular economy strategy.
- **Strategy for implementation of the REP (Extended Liability of the Producer) law in our sites**, where recycling spaces will be made available.
- **Increase by more than 1 million m3 of reprocessed tailings in our operations**, which minimizes a mass mining liability and generates a positive impact in the community, contributing to the environment by aiding in ground recovery.

WASTE DISPOSED OF	UNIT	2017	2018	2019	2020	2021
A. Total generated waste	Metric tons	6,364	5,532	6,986	9,780	10,479
B. Total used/ recycled/ sold waste	Metric tons	1,106	1,054	586	4,046	5,722
Total waste disposed of (A-B)	Metric tons	3,188	3,127	6,400	5,734	4,757

GENERATED WASTE	UNIT	2017	2018	2019	2020	2021
Hazardous industrial waste	Metric tons	2,064	2,088	1,506	2,965	1,885
Non- hazardous industrial waste	Metric tons	3,579	2,915	4,931	6,159	6,759
Domestic waste	Metric tons	721	529	549	657	1,836

MASS MINING WASTE	UNIT	2017	2018	2019	2020	2021
Sterile	Metric tons	43,982,789	57,789,036	34,866,507	52,659,605*	86,605,531
Tailings	Thousand cubic meters	4,064	4,157	3,824	4,362	3,380
Volume of reused environmental liabilities	Metric tons	8,208,382	7,962,049	7,091,228	8,131,281	5,479,310

* Figure updated due to a modification in the metrics.



Biodiversity

CMP has biodiversity commitments related to permits and its Environmental Qualification Resolutions. Currently, its working with the Ministry of Environment, CONAF, SAG, Sernatur and other bodies to carry out risk diagnoses for the Desert Bloom area and the elaboration of a Biodiversity Book of the region of Atacama.

2021 Biodiversity Protection Initiatives

- Census and monitoring of marine mammals in Cruz Grande port
- Reinforcement of the Environmental Surveillance Plan (ESP) in Cruz Grande, Ensenada Chapaco, Guayacán and Puerto Punta Totalillo. These actions are complemented with specific studies
- Diagnosis of sensitive areas in the region of Atacama
- The same diagnosis is being planned for the region of Coquimbo

PRIVATE PROTECTED AREA IN CRUZ GRANDE PORT

This year, the Technical Committee for the National Monuments Council approved the motion and it is under way to be qualified as a Nature Sanctuary.





6.2. Climate Change Management

Always with the sustainability roadmap guiding its processes, CMP has given strong strides in the challenge of mitigating impacts related to climate change, thanks to a series of actions, among which we find progress in the monthly measurement of carbon footprint globally and per site. The same effort is being given to the measurement of water footprint.

Progress in Energy and Emissions Reduction

CMP is committed to reducing its emissions, which is materialized in the definition of specific goals to reduce them in 40% by 2030. To this end, several initiatives have been executed, seeking to promote the attainment of this goal in the company's different operations.

- Chimney 2B Precipitator in the Pellet Plant:** This technology allows to reduce particulate material (PM) emissions in 81%, contributing to the improvement of air quality in Huasco. This measure is complemented by the use of a desulphurizer, a device that reduces SO₂ emissions in 64%. This new system of emission abatement is monitored online through CEMS equipment, which are validated by technical entities of environmental assessment (EFTA in Spanish).
- Replacement of coal by natural gas (LNG) in the Pellet Plant:** In 2021, the viability assessment for a fuel replacement in the pellet plant was carried out in order to execute the dismantling of all coal equipment in the furnaces and the replacement of all pieces and parts to transform it enter a facility that operates with liquefied natural gas (LNG) from 2023 or 2024 - decision which was approved by the Board of Directors and communicated to authorities and neighbors.

The fuel replacement will mean a rise on CMP's production costs. The difference will be assumed by the Company, considering it part of a productive process that is respectful to the environment and the community's quality of life.

IMPACTS OF THE INVESTMENTS IN THE PELLETT PLANT:

Reduction of 98% of PM emissions from its chimneys

Reduction of 97% of sulphur emissions (SO₂)

Reduction of 65% of a NO_x emissions





- Preventative Alerts:** to maintain and reinforce the implemented controls, the particulate material monitoring stations network has been strengthened. Along the same lines, meteorological prediction systems have been developed to address the risk of tidal waves and wind gusts in port processes, as well as performing diagnostics for sensitive areas to protect, such as desert bloom zones and wetlands.
- Compliance with the actions contained in the VH Emissions Compensation Plan and the Integral Control Plan,** as pledged in the Huasco Prevention Plan, where CMP has actively participated in the Huasco Environmental and Social Recovery Council (CRAS in Spanish). It has been observed how PM levels have decreased from the limits according to regulations for a latent zone.
- Electric Bus Fleet:** CMP has reinforced its commitment with the reduction of emissions and the mitigation of climate change impact with the launch, between July and

November 2021, of a pilot project of electric buses, with an initial fleet of four vehicles, for the workers of the whole organization. The strategic alliance that the company formed with Atacama and La Serena Universities will have a relevant role in studying the results obtained in technical terms (energy consumption versus performance), and on economic matters (business model).

- Electric shovels in Los Colorados Mine:** also on the subject of electromobility, the company bought two electric shovels for Los Colorados Mine, the first of their type in Huasco Valley. They will allow greater productivity, better reliability and lower emissions and costs per ton of moved material.
- SAP - CMP Project:** This new platform was the product of 34 weeks of work and the involvement of 110 people. With it, 301 metric tons of CO2 are avoided, an energy consumption equivalent to 36 homes or 64 cars.

- Infrastructure as Service, IaaS:** The contract adjudicated to HP Chile to renew CMP's server platform will allow the company to reduce CO2 emissions and energy consumption by 60% thanks to the centralizing and reduction of physical servers (from 42 to 8 servers).
- Measurement of Carbon Footprint:** it is worth mentioning that, in 2021, the company began to measure the carbon footprint of all its areas, always looking to certify its reduction.



All these initiatives by CMP are part of a series of investments in sustainability that reach over **US\$300 million.**



ELECTRIC V. CONVENTIONAL BUSES:

- They reduce the carbon footprint by 50%.
- They emit 10% less noise.
- They reduce 70% of maintenance costs.





ENERGY CONSUMPTION BY TYPE OF FUEL

2021

Total Consumption (Giga Joules)	5,446,569
Electrical energy (MW)	2,340,658
Diesel (Giga Joules)	650,184
Intermediate Fuel Oil (Giga Joules)	2,107,776
Coal (Giga Joules)	712,617
Gasoline (Giga Joules)	285,527
Natural Gas (Giga Joules)	-
Bulk Gas (Giga Joules)	-
Renewable Sources (Giga Joules)	-
Fuentes renovables (Giga Joules)	-

Progress in reutilization

The company stands out for its high level of reused water in its sites, with high amounts of reutilization in most of its processes and minimizing outflows from the system. The Copiapó valley operations used desalinated water for its processes, extracted from Aguas CAP's desalinating plant located 25 km to the north of the city of Caldera. This supply source gives the process an important focus of sustainability.

Another contribution to the sustainability of this variable is the use of water extracted from tailings in the Magnetite Plant (Tierra Amarilla), which has generated a focus of water management with territorial integration, given that it has as main supply source the tailings from Minera Candelaria, which are recycled at CMP facilities.

Water Footprint: Minimize Consumption and Search for Alternatives

Though the company is elaborating a water resource management standard that is being reviewed, its immediate priority is to minimize consumption, seek alternatives to reduce the use of continental water and attain the set reduction goals.

CMP uses water for its processes from different sources, from rivers and wells to desalinated water, which is employed in its more modern sites. These different sources have the corresponding environmental and sector authorizations.

Reduction goals

In 2021, goals for reducing water consumption were set:

- Every new long-term mining project (LOM) must have 100% desalinated water
- Decrease in 30% of territorial water use by 2024
- Monthly water footprint measurement
- Improvements in the implementation of instruments in the different operations

CMP has 8 productive plants in areas with water restriction.

Cerro Negro Norte Mine uses 100% desalinated water in its processes.





Identification of Water Use Impacts

In terms of water extraction, CMP keeps controls and records by means of instruments and ongoing reportability in its different operations, contrasting it with environmental requirements and the water rights held by the company. In addition, risks in consumption projections are assessed based on the PRM model, both in LOM and the annual budget and monthly operations planning. Likewise, controls are implemented in order not to generate any type of impact in the water sources.



In 2021, 23% of the desalinated water in the processes was recycled water. The utilization of treated used water per ton dropped 24%, from 0.167 cubic meters/ton to 0.135 cubic meters/ton.

Climate-Change-Related Risk Management

Climate Change Committee

Through this instance, meeting by-monthly, the company seeks to integrate and assess, from each Management unit, the risks and actions related to controls. In addition, the climate change risk is considered to be a strategic risk within CMP, with specific and responsible action plans that were created in 2021.

Duties of the Climate Change Committee:

- Constantly evaluate the possible threats, as well as initiatives to mitigate climate change impacts
- Ongoing legal analyses of new requirements determined by the authority in relation to climate change
- Study on the effects of water scarcity and/or quality of water available, besides the measurement of the water footprint

Moreover, the Company assesses the risk of possible impact of its processes and sub-processes' activities on climate change, and vice versa, i.e. that a given climate aspect –strong winds, tidal waves, landslides or intense rain– may affect any of the company's assets or processes.



CLIMATE RISK TRAINING

In 2021, five instances of training carried out were related to the measurement of carbon footprint, physical risks, transition risks, mitigation measures and the setting of emission targets.



7. A look into the Future





7.1. A world that faces Major Challenges

Today, our planet is facing a crossroads on which the future of Humanity may depend. The rise of global temperature, caused by the greenhouse effect generated by the emissions produced by human activities are already undeniable and unavoidable. Therefore, governments and citizens all over the world are focusing their efforts on preventing that said rise in temperature surpasses projections which, until recently, seemed distant, but which today have become an inescapable reality.

The productive sector at a global level can and must be a part of the solution and not the problem, contributing decisively not only to reducing its emissions but as a supplier/provider of solutions for building a development that is intensive on non-polluting energy, for limiting water consumption and for correcting designs that increase the production of waste and prevent them from becoming supplies for other industries.

CMP cannot be oblivious to this scenario and, on the contrary, must assume a role of increasing leadership in areas in which it has already taken important steps, such as the reduction

of emissions, the use of renewable energies, the lessening of water consumption and the recirculation of the resource, the desalination and extraction of tailings as a source of water supply; the promotion of greater circularity among processes to reduce environmental waste and liabilities, and the protection of marine and land ecosystems -all of which is done at the same time as ensuring operational continuity and production growth for the supply of industries like construction, advanced manufacture and production of parts and fittings, including the demand represented by NCRE generation projects, such as solar and wind power.





7.2. A Changing Chile

The close relationship between CMP with the territory and the people who inhabit it also translates into a high exposure to the social processes that affect the population.

Today, the country has decided to take on processes of relevant change in matters of politics and democratic institutionalism, as well as strengthening an point of view

that allows to overcome abuse, discrimination, inequality and deprivation of rights. It is because of this that we feel excited to be part of the challenge of building a more sustainable, innovative, inclusive, integrating and balanced development, hand in hand with a social process that promotes dialog, respect, solidarity and a rule of law.



7.3. A New CMP

The reality we have already described at a global and national level finds the Company in a comprehensive process of change which, focusing on people, governance, process risk management, sustainability and growth, would allow operational continuity, the stabilization and optimization of the operations, as well as seeking opportunities for growth.

This new stage for CMP will not be possible without the participation and commitment of its shareholders, workers, collaborators and communities, allowing, through sustained and collaborative work, to generate shared value that brings opportunities, progress and prosperity for all, guaranteeing the protection of natural and human heritage which, as society, we have deemed a priority.



8. Company Information



8.1. Legal Information

Our Company

Compañía Minera del Pacífico S.A. was created in 1981 as the product of a new organic structure for Compañía de Acero del Pacífico S.A., currently CAP S.A., becoming a Limited Liability Company and having its productive activity and services in subsidiaries that hold operational and management responsibility independence. Compañía Minera del Pacífico S.A., is owner and developer of the exploitation of the mining sites that used to be property of CAP S.A. Said sites are: “El Algarrobo”, bought by CAP S.A. in 1959 from the Dutch company Mijnen N.V.; “El Romeral”, purchased in 1971 from Bethlehem Iron Mines Co.; and other iron ore properties in the Chilean regions of Antofagasta, Atacama and Coquimbo. Compañía Minera del Pacífico S.A. was established as an independent company through Public Deed on December 15th 1981 with Santiago-based notary public Mr. Félix Jara Cadot, acting as deputy for Mr. Eduardo González Abbott. All its statutes were declared in this document. Its extract was registered on December 16th 1981, on page 294 N°145 of the Commercial Record of the La Serena Land Registry, and published in the Official Newspaper on December 21st the same year.



Capital, Shares and Ownership

The capital increase approved in an Extraordinary Shareholders Meeting on April 27th 2010 rises to US\$887,223,521.40, legal currency of the United States of America, and is divided into 4,694,840 shares without nominal value.

The Paid-In Capital of Compañía Minera del Pacífico S.A as of December 31st 2018 amounts to US\$887,220,369.40. The roll of shareholders and the total number of 4,694,836 shares was distributed as follows:

SHAREHOLDERS	ID	Nº OF SHARES	PERCENTAGE
CAP S.A. (*)	91,297,000-0	3,521,117	74.999787 %
MC Inversiones Ltda.	79,866,800-5	1,173,710	25.000021 %
Carlos Ruiz de Gamboa Gómez	1,312,404-3	5	0.000106 %
Jorge Zalaquett Daher	4,339,108-9	4	0.000085 %

(*) In accordance with articles 97 and 99 of the Stock Market Law CAP S.A., ID 91,297,000-0 is business controller of Compañía Minera del Pacífico S.A.. In turn, the company Invercap S.A., ID 96,708,470-0 controls CAP S.A.. Invercap S.A. is controlled by Inversiones Hierro Viejo Limitada, ID 76,051,930-8, with 39.27% shares. This society is controlled by Mr. Juan Enrique Rassmuss Raier, ID 7,410,905-5.

8.2. Subsidiaries

Sociedad de Ingenierías y Movimientos de Tierra del Pacífico Ltda. (IMOPAC Ltda.)

It was established by Public Deed on February 3rd 1988, certified in La Serena by notary public Mr. Carlos Medina Fernández and registered on page 23 number 17 of the Commercial Record of La Serena the same year. The extract was published in the Official Newspaper n° 32992 on February 10th 1988.

On March 15th 1992, this Company was merged with Empresa de Ingeniería y Movimientos de Tierra Marte Ltda. (EMAR Ltda.), keeping the name IMOPAC Ltda.

Its Paid-In Capital by December 31st 2021 amounts to US\$1,733,226.06, with the following division: Compañía Minera del Pacífico S.A. holding 99.88% and Manganesos Atacama S.A. with 0.12%.

This Company's Administrative Council is composed by Mr. Carlos Sepúlveda Vélez, Mr. César Garrido Quintana and Mr. John Patrick McNab Martín. Its Chief Executive Officer is Mr. Marcelo Toro Moscoso.

Manganesos Atacama S.A. (MASA)

It was established by Public Deed on March 20th 1941, certified by notary public Mr. Luis Cousiño Talavera, in Santiago. By Supreme Decree from the Treasury Department on June 2nd 1942, it was declared as officially established. The Company's original registry is found on page 807 under number 703 of the 1941 Commercial Record of Santiago. The Extraordinary General Meeting of Shareholders of June 15th 1981 approved a new text with Statutes, resulting in a closed limited company. On March 27th 1989, the General Shareholders Meeting agreed to extend the Company's validity indefinitely. In an Extraordinary General Meeting of Shareholders, made official through public deed on April 20th 1990, certified by notary public Mr. Jaime Morandé Orrego in Santiago, they agreed to modify the statutes to change the company's address to the city of Coquimbo. For that, the company was registered again on page 41, number 36 in the Commercial Record of Coquimbo in 1990.

Its main objectives are: to participate in the mining and ferroalloys industry, preferably manganese; to exploit, acquire, constitute ownership and mining rights of different mining sites; to import and export mining products and trade them; to acquire and install any type of industry; to provide any type of service, participate or establish

companies and, on the whole, execute any necessary actions or contracts for the fulfillment of the aforementioned objectives. This Company exploits manganese sites located in the region of Coquimbo. It also owns Estancia Corral Quemado, located near the mine of the same name.

Its Subscribed and Paid-In Capital by December 31st 2021 amounts to US\$7,512,158.59, with the following division: Compañía Minera del Pacífico S.A. holds 99.52% and other shareholders have the remaining 0.48%.

As of December 31st 2021, the Board of Directors is composed by Mr. Francisco Carvajal Palacios, Mr. Carlos Sepúlveda Vélez and Mr. John P. Mc Nab Martín. Its Chief Executive Officer is Mr. John P. Mc Nab Martín.

Sociedad TECNOCAP S.A.:

It was established by Public Deed on September 27th 2005, certified by notary public Mr. Félix Jara Cadot in Santiago.

Its main objectives are to invest on, develop, produce and sell technological material or elements that are necessary or related to activities dealing with iron, metals and mining; to develop engineering projects and works; and to provide services and advice related to any of the aforementioned as well as invest in any type of company, or



its constitution, whatever its nature or origin, in communities or associations of any title, shape or mode, related to the mentioned ends, and manage these investments.

The Company's Paid-In Capital as of December 31st 2021 amounts to US\$21,539,438.8, divided into 10,933,705 shares with the following composition: Compañía Minera del Pacífico S.A. holds 0.036584%, Compañía Siderúrgica Huachipato S.A. 0.036584% and CAP S.A. with the remaining 99.926832%.

Its Board of Directors is composed by Ms. Patricia López Manieu, Mr. Francisco Lepeley Contesse and Mr. Marcel Deprez Mateljan. Its Chief Executive Officer is Mr. Andrés Sepúlveda Alcaino.

CMP Services Asia Limited:

It is a foreign Company established on January 28th 2013 in Hong Kong, China. Its capital is of US\$10,000 and was contributed in its entirety by Compañía Minera del Pacífico S.A., who, as of December 31st 2020, has 100% of its shares.

The establishment of this subsidiary was approved in a Board Session celebrated on December 21st 2012, with the main objective of technically supporting the sales management of Compañía Minera del Pacífico S.A. in Asia. This is to bring the Company closer to the geographical markets of greater economic, industrial and steel growth, as we see in Japan, China and South Korea.

As of December 31st 2021, the directors of CMP Services Asia Limited are Mr. Francisco Carvajal Palacios and Mr. John Patrick Mc Nab Martin.

Sociedad Minera El Águila SpA (SMEA):

It was established under the name "Sociedad Minera El Águila Limitada" by Public Deed on August 7th 2008. On January 20th 2014, it was made into a company limited by shares, becoming Sociedad Minera El Águila SpA, although maintaining its legal personality and the entitlement of all its assets and responsibility for its liabilities.

The Company's activity is mining and its main objective is to develop a copper or gold mining project located near the city of Vallenar, in Valle del Huasco, called Proyecto Productora.

This Company's Paid-In Capital as of December 31st 2021 amounts to US\$83,728,365, with the following shareholding division: Compañía Minera del Pacífico S.A. holds 20% and Sociedad Minera El Corazón Limitada 80%.

There is a Shareholders Agreement between Compañía Minera del Pacífico S.A. (CMP) and Sociedad Minera El Corazón Limitada (SMECL) that regulates the rights and duties of the stockholders that participate in SMEA.

As of December 31st 2021, the directors of Sociedad Minera El Águila SpA are Mr. Mr. Christian Easterday, Mr. Grant King, Ms. Andrea Aravena, Ms. Makarina Orellana and Mr. José Ignacio Silva.



8.3. Other Activities



IMOPAC Ltda.

In 2021, IMOPAC's activities were focused in the regions of Atacama, Coquimbo and Magallanes, mainly devoted to the supply of services for open pit mines; earth and bulk material movement; reception, stockpiling and loading of minerals in harbors; industrial cleaning; road construction and maintenance; probing; repairs of mobile mining equipment; engineering projects and surveys; topographic services; industrial assembly; among others.

In July 2021, IMOPAC began an organizational restructuring process, in which objectives to overcome new strategic challenges were set. In order to achieve them, a new strategy was defined, incorporating 3 lines of business: Material movement; Perforation and Probing; Repair and Maintenance of mobile equipment and components.

In line with the new strategy, it is expected in 2022 to focus the different activities carried out in 2021, with the purpose of prioritizing more profitable lines of business.

Its main clients were Compañía Minera del Pacífico S.A., Compañía Siderúrgica Huachipato S.A.; Posco E&C and Empresa de Transportes Ferroviario S.A. (Ferronor).

Manganesos Atacama S.A.

Though its productive activities are at a standstill, the company's main activities relate to the conservation and maintenance of its assets. Likewise, actions have been taken to complete the closure processes of its mining sites, of which the closure of the Marquesa site was executed in 2017.

CMP Services Asia Limited

In 2020, the company has approached current and potential clients, providing post-sale and technical marketing services, making emphasis on the quality of our magnetic iron ore products.



8.4. Directory

GENERAL OFFICES IN LA SERENA

Address	: Pedro Pablo Muñoz N° 675, La Serena, Región of Coquimbo, Chile
Phone	: (51) 2 66 80 00
E-mail	: cmpsa@cmp.cl
Website	: www.cmp.cl
P.O. Box	: Casilla 559, La Serena, Chile

EL ROMERAL MINES

Address	: Pedro Pablo Muñoz N° 675, La Serena, Región of Coquimbo, Chile
Phone	: (51) 2 66 82 04
E-mail	: cmpsa@cmp.cl
P.O. Box	: Casilla 559, La Serena, Chile

EL ALGARROBO MINES

Address	: Brasil N° 1050, Vallenar, Región of Atacama, Chile
Phone	: (51) 2 66 56 00
P.O. Box	: Casilla 57, Vallenar, Chile

LOS COLORADOS MINE

Address	: Brasil N° 1050, Vallenar, Región of Atacama, Chile
Phone	: (51) 2 66 58 35
E-mail	: cmpsa@cmp.cl
P.O. Box	: Casilla 57, Vallenar, Chile

MAGNETITE PLANT

Address	: Ruta C-397, Kilometer 11, Tierra Amarilla, Región of Atacama, Chile
Phone	: (52) 2 54 72 00
E-mail	: cmpsa@cmp.cl
P.O. Box	: Casilla 4, Tierra Amarilla, Chile

GENERAL OFFICES IN VALLENAR

Address	: Brasil N° 1050, Vallenar, Región of Atacama, Chile
Phone	: (51) 2 66 54 00
E-mail	: cmpsa@cmp.cl
P.O. Box	: Casilla 57, Vallenar, Chile

PELLET PLANT

Address	: Brasil N° 1050, Vallenar, Región of Atacama, Chile
Phone	: (51) 2 66 58 31
E-mail	: cmpsa@cmp.cl
P.O. Box	: Casilla 57, Vallenar, Chile

GENERAL OFFICES IN COPIAPÓ

Address	: O´Higgins 744 of. 603, Copiapó, Región of Atacama, Chile
Phone	: (52) 2 54 74 00
E-mail	: cmpsa@cmp.cl
P.O. Box	: O´Higgins 744 of. 705, Copiapó, Chile

PUNTA TOTORALILLO PORT

Address	: Panamericana Norte Ruta 5, Kilometer 906, Caldera, Región of Atacama, Chile
Phone	: (52) 2 54 73 00
E-mail	: cmpsa@cmp.cl
P.O. Box	: Casilla 161, Caldera, Chile



CERRO NEGRO NORTE MINE

Address : Mina Cerro Negro Norte
Ruta C-327, Km. 31. Copiapó,
Región of Atacama, Chile

Phone : (52) 2 54 75 00

E-mail : cmpsa@cmp.cl

Postal Address : O´Higgins 744 of. 705,
Copiapó, Chile

MANGANESOS ATACAMA S.A.

Address : Vulcano N° 75, Sector Covico,
Coquimbo, Región of Coquimbo, Chile

Phone : (51) 2 66 84 03
: (51) 2 66 84 04

E-mail : masa@pe.cmp.cl

P.O. Box : Casilla 74, Coquimbo, Chile

SOCIEDAD DE INGENIERÍA Y MOVIMIENTOS DE TIERRA DEL PACÍFICO LTDA.

Address : Arturo Prat N° 2196, Vallenar,
Región of Atacama, Chile

Phone : (51) 2 66 57 84

E-mail : imopac@imopac.cl

P.O. Box : Casilla A-05, Vallenar, Chile

Website : www.imopac.cl

CMP SERVICES ASIA LIMITED

Address : Unit 3108, Block 1, Lippo Center, 89
Queensway, Hong Kong,
República China.

Phone : (852) 2522 0890



9. Financial Statements



9.1. Report from the Independent Auditor



EY Chile
Avda. Presidente
Riesco 5435, piso 4,
Santiago

Tel. +56 (2) 2676 1000
www.eychile.cl

Señores
Accionistas y directores
Compañía Minera del Pacífico S.A.

Hemos efectuado una auditoría a los estados financieros consolidados adjuntos de Compañía Minera del Pacífico S.A. y filiales, que comprenden los estados de situación financiera consolidados al 31 de diciembre de 2021 y 2020 y los correspondientes estados consolidados de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas y las correspondientes notas a los estados financieros consolidados.

Responsabilidad de la Administración por los estados financieros consolidados.

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros consolidados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera. Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantenimiento de un control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de estados financieros consolidados que estén exentos de representaciones incorrectas significativas, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del Auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros consolidados a base de nuestra auditoría. Efectuamos nuestra auditoría de acuerdo con Normas de Auditoría Generalmente Aceptadas en Chile. Tales normas requieren que planifiquemos y realicemos nuestro trabajo con el objeto de lograr un razonable grado de seguridad que los estados financieros consolidados están exentos de representaciones incorrectas significativas.

Una auditoría comprende efectuar procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los montos y revelaciones en los estados financieros consolidados. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones incorrectas significativas de los estados financieros consolidados, ya sea debido a fraude o error.

Al efectuar estas evaluaciones de los riesgos, el auditor considera el control interno pertinente para la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de la entidad con el objeto de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero sin el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. En consecuencia, no expresamos tal tipo de opinión. Una auditoría incluye, también, evaluar lo apropiadas que son las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables significativas efectuadas por la Administración, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros consolidados.



EY Chile
Avda. Presidente
Riesco 5435, piso 4,
Santiago

Tel: +56 (2) 2676 1000
www.eychile.cl

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, los mencionados estados financieros consolidados presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Compañía Minera del Pacífico S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2021 y 2020 y los resultados de sus operaciones y los flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera.

Oscar Gálvez R.
EY Audit SpA

Santiago, 26 de enero de 2022..

9.2. Complete Financial Statements

COMPAÑÍA MINERA DEL PACÍFICO S.A. AND SUBSIDIARIES

Estados de Situación Financiera Consolidados, Clasificados

al 31 de Diciembre de 2021 Y 2020

(Cifra en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

Activos	Nota	31.12.2021 MUS\$	30.12.2020 MUS\$
Activos corrientes			
Efectivo y equivalentes al efectivo	6	649,451	148,087
Otros activos financieros corrientes	7	-	-
Otros activos no financieros corrientes	11	16,107	11,367
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	7	136,617	319,788
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corrientes	8	44,049	43,867
Inventarios corrientes	9	192,414	106,334
Activos por impuestos corrientes, corrientes	10	14,626	15,298
Activos corrientes totales		1,053,264	644,741
Activos no corrientes			
Otros activos no financieros no corrientes	11	14,079	9,027
Cuentas por cobrar no corrientes	7	5,312	4,814
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corrientes	8	19,541	15,184
Inventarios, no corrientes		-	-
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	13	730	1,366
Activos intangibles distintos de la plusvalía	14	607,541	632,195
Plusvalía		-	-
Propiedades, planta y equipo	15	2,652,317	2,277,425
Propiedad de inversión		-	-
Activos por derecho de uso	18	58,743	83,793
Activos por impuestos corrientes, no corrientes		-	-
Activos por impuestos diferidos	16	2,068	2,116
Total de activos no corrientes		3,360,331	3,025,920
Total de activos		4,413,595	3,670,661

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

COMPAÑÍA MINERA DEL PACÍFICO S.A. AND SUBSIDIARIES

Estados de Situación Financiera Consolidados, Clasificados

al 31 de Diciembre de 2021 Y 2020

(Cifra en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

Patrimonio y pasivos	Nota	31.12.2021 MUS\$	30.12.2020 MUS\$
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros corrientes	17	9,804	149,069
Pasivos por arrendamientos corrientes	18	4,822	5,804
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	19	266,596	207,947
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corrientes	8	720,675	358,176
Otras provisiones a corto plazo	20	6,784	8,728
Pasivos por impuestos corrientes, corrientes	10	204,946	137,260
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	22	19,186	16,086
Pasivos corrientes totales		1,232,813	883,070
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros no corrientes	17	34,402	-
Pasivos por arrendamientos no corrientes	18	20,183	28,683
Otras provisiones a largo plazo	20	240,008	75,303
Pasivo por impuestos diferidos	16	319,901	335,948
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	22	37,404	41,488
Otros pasivos no financieros no corrientes	21	8	5,515
Total de pasivos no corrientes		651,906	486,937
Total de pasivos		1,884,719	1,370,007
Patrimonio			
Capital emitido y pagado		887,221	887,221
Ganancias (pérdidas) acumuladas		1,219,260	991,668
Otras reservas	24	422,373	421,741
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		2,528,854	2,300,630
Participaciones no controladoras	25	22	24
Patrimonio total		2,528,876	2,300,654
Total de patrimonio y pasivos		4,413,595	3,670,661

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

ESTADOS FINANCIEROS CONDENSADOS

Estados de Resultados Integrales Consolidados, por Función

 Por los años Terminados al 31 De Diciembre de 2021 y 2020
 (Cifra en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

Estado de resultados	Nota	01.01.2021 31.12.2021	01.01.2020 31.12.2020
Ganancia (pérdida)			
Ingresos de actividades ordinarias	26	2,399,191	1,815,917
Costo de ventas		(939,973)	(1,016,695)
Ganancia bruta		1,459,218	799,222
Otros ingresos	28	43,781	7,187
Gastos de administración	27	(45,529)	(80,857)
Otros gastos, por función	28	(72,587)	(60,003)
Ganancias (pérdidas) de actividades operacionales		1,384,883	665,549
Ingresos financieros	29	1,053	1,354
Costos financieros	29	(9,013)	(22,599)
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación	13	(636)	(67)
Ganancias (pérdidas) de cambio en moneda extranjera	37	8,223	2,682
Resultados por unidades de reajuste		-	-
Ganancia (pérdida), antes de impuestos		1,384,510	646,919
Gasto por impuestos a las ganancias	16	(445,979)	(198,598)
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas		938,531	448,321
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas		-	-
Ganancia (pérdida)		938,531	448,321
Ganancia (pérdida), atribuible a			
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora		938,533	448,323
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras		(2)	(2)
Ganancia (pérdida)		938,531	448,321
Ganancias por acción			
Ganancia por acción básica		US\$	US\$
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas		199.91	95.49
Ganancia (pérdidas) por acción básica en operaciones discontinuadas		-	-
Ganancia (pérdida) por acción básica		199.91	95.49

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

COMPAÑÍA MINERA DEL PACÍFICO S.A. AND SUBSIDIARIES

Estados De Otros Resultados Integrales Consolidados, Por Función

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020

(Cifras en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

Estado del Resultado Integral	Nota	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Ganancia (pérdida)		938,531	448,321
Otro resultado integral			
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán al resultado del periodo, antes de impuestos [resumen]			
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) de inversiones en instrumentos de patrimonio			
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) por revaluación			
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos		913	7,004
Otro resultado integral que no se reclasificará al resultado de periodo, antes de impuestos		913	7,004
Coberturas del flujo de efectivo			
Ganancias (pérdidas) por coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos		-	-
Otro resultado integral, antes de impuestos, coberturas del flujo de efectivo		-	-
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [resumen]			
Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos		913	7,004
Impuesto a las ganancias relativo a nuevas mediciones de planes de beneficios definidos de otro resultado integral		(281)	(2,157)
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que no se reclasificará al resultado del periodo		(281)	(2,157)
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo [resumen]			
Impuestos a las ganancias relativos a componentes de otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo		-	-
Otro resultado integral		632	4,847
Resultado integral		939,163	453,168
Resultado integral atribuible a			
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora		939,165	453,170
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras		(2)	(2)
Resultado integral		939,163	453,168

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

COMPAÑÍA MINERA DEL PACÍFICO S.A. AND SUBSIDIARIES

Estados de Flujos de Efectivo Consolidados Intermedios, Directo

Por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020

(Cifras en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

Estado de Flujo de Efectivo Directo	Nota	01.01.2021 31.12.2021	01.01.2020 31.12.2020
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación			
Clases de cobros por actividades de operación			
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios		2,538,112	1,544,434
Clases de pagos			
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios		(632,480)	(604,977)
Pagos a y por cuenta de los empleados		(150,801)	(127,491)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) operaciones		1,754,831	811,966
Intereses recibidos		371	871
Impuestos a las ganancias pagados (reembolsados)		(398,429)	(70,844)
Otras entradas (salidas) de efectivo		-	-
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación		1,356,773	741,993
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión			
Préstamos a entidades relacionadas		(6,500)	(17,327)
Compras de propiedades, planta y equipo	15	(352,189)	(211,727)
Otras entradas (salidas) de efectivo		-	91
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		(358,689)	(228,963)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación			
Importes procedentes de préstamos			
Reembolsos de préstamos			
		(147,926)	(217,500)
Pagos de pasivos por arrendamientos			
		-	(20,123)
Dividendos pagados	24	(342,281)	(126,685)
Intereses pagados		(6,513)	(17,171)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		(496,720)	(381,479)
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio		501,364	131,551
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo			
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo		501,364	131,551
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo		148,087	16,536
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo		649,451	148,087

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados intermedios

COMPAÑÍA MINERA DEL PACÍFICO S.A. AND SUBSIDIARIES

Estados Consolidados Intermedios de Cambios en el Patrimonio Neto

 Por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020
 (Cifras en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

	Nota N°	Capital emitido	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
Saldo Inicial período actual 01.01.2021	24	887,221	(8,431)	430,172	421,741	991,668	2,300,630	24	2,300,654
Cambios en patrimonio									
Resultado Integral									
Ganancia (pérdida)						938,533	938,533	(2)	938,531
Otro resultado integral			632		632		632		632
Resultado integral							939,165	(2)	939,163
Dividendos	24					(710,941)	(710,941)		(710,941)
Total de cambios en patrimonio		-	632	-	632	227,592	228,224	(2)	228,222
Saldo final período actual 31.12.2021	24	887,221	(7,799)	430,172	422,373	1,219,260	2,528,854	22	2,528,876

	Nota N°	Capital emitido	Reservas de ganancias o pérdidas actuariales en planes de beneficios definidos	Otras reservas varias	Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
Saldo inicial período anterior 01.01.2020	24	887,221	(3,584)	430,172	426,588	885,626	2,199,435	26	2,199,461
Cambios en patrimonio									
Resultado Integral									
Ganancia (pérdida)						448,323	448,323	(2)	448,321
Otro resultado integral			(4,847)		(4,847)		(4,847)	-	(4,847)
Resultado integral							443,476	(2)	443,474
Dividendos	24					(342,281)	(342,281)		(342,281)
Total de cambios en patrimonio		-	(4,847)	-	(4,847)	106,042	101,195	(2)	101,193
Saldo final período anterior 31.12.2020	24	887,221	(8,431)	430,172	421,741	991,668	2,300,630	24	2,300,654

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados

COMPAÑÍA MINERA DEL PACÍFICO S.A. AND SUBSIDIARIES

Estados Consolidados Intermedios de Cambios en el Patrimonio Neto

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020

(Cifras en miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

1. INFORMACION GENERAL

Compañía Minera del Pacífico S.A. (la Compañía o CMP S.A.), filial de CAP S.A., era una sociedad anónima inscrita en el Registro de Valores de la Comisión para el Mercado Financiero (CMF, antes Superintendencia de Valores y Seguros) con el N°489 y sujeta a fiscalización por dicha Comisión. Además, la Compañía es la matriz del grupo de empresas a que se refieren los presentes estados financieros consolidados.

De acuerdo con la norma de carácter general N°284 emitida por la Comisión para el Mercado Financiero de fecha 10 de marzo de 2010, la Compañía quedó inscrita en el Registro Especial de Entidades Informantes, quedando cancelada su inscripción en el Registro de Valores a partir del 1 de enero de 2010, y sujeta a fiscalización por dicha Comisión.

El mayor accionista de CMP S.A. es CAP S.A., con un 75.00% de participación de su capital accionario, con lo cual está en posición de ejercer control sobre la inversión al estar expuesta y tener derecho, a los retornos variables del involucramiento con la inversión y tener poder para afectar los retornos de la inversión. Para efectos de la definición dada en el título XV de la ley N°18,045, se concluye que CAP S.A. tiene la calidad de controlador de CMP S.A.

En sesión del Directorio de la Compañía celebrada el 10 de febrero de 2010, se acordó aprobar la operación que consistió primeramente en fusionar la Compañía con Compañía Minera Huasco S.A., de la cual eran únicos accionistas por partes iguales la Compañía y MC Inversiones Limitada, pasando Compañía Minera Huasco S.A. a ser absorbida por la Compañía y a continuación, y con posterioridad un aumento de capital de la Compañía, que fue pagado por MC Inversiones Limitada.

MC Inversiones Limitada producto de la fusión por absorción de Compañía Minera Huasco S.A., recibió a cambio el 15.9% de las acciones de la Compañía; y posteriormente incrementó su participación social a través de un aumento de capital en la Compañía, que fue totalmente suscrito y pagado al contado por MC Inversiones Limitada por US\$401 millones que le permitió incrementar su participación al 25%.

Con fecha 27 de abril de 2010 se celebró la Junta General Extraordinaria de Accionistas en la cual se acordó: (1) Fusión de Compañía Minera Huasco S.A. a la Compañía; (2) Aumento de capital de la Compañía fusionada; (3) Modificación de los estatutos y fijar un texto refundido.

Producto de la fusión indicada, los principales accionistas de la Compañía, CAP S.A. (75.00% de participación) y MC Inversiones Limitada (25.00% de participación) suscribieron un Pacto de Accionistas que establece los términos de la relación, sus derechos y obligaciones, como accionistas de la Compañía, en las condiciones establecidas en dicho pacto.

2. DESCRIPCION DEL NEGOCIO

La Compañía tiene por objeto principal, evaluar, desarrollar y explotar yacimientos mineros; procesar y comercializar sus productos; desarrollar industrias complementarias, derivadas, secundarias o abastecedoras de materias primas, insumos o servicios, o relacionadas directa o indirectamente con los objetivos anteriores; prestar servicios de investigación geológica y minera, de ingeniería, de mantención mecánica e industrial, de construcción y de movimientos de tierra; crear y establecer compañías para los propósitos de la realización de cualquiera de estos objetivos.

La Compañía es el mayor productor de minerales de hierro y pellets en la costa del Pacífico, con amplios recursos y reservas conocidas y en permanente expansión por programas de explotaciones, que garantizan la continuidad de operaciones por muchas décadas.

Para efectos de gestión, la Compañía está organizada en tres unidades principales:

- Valle de Huasco: Comprende las actividades de Planta de Pellets, Mina Los Colorados (Ex - Compañía Minera Huasco S.A., Nota 1), y el Puerto Guacolda II.
- Valle de Elqui: Comprende las actividades de Minas El Romeral y Puerto Guayacán.
- Valle de Copiapó: Comprende las actividades de la Planta Magnetita, Mina Cerro Negro Norte y el Puerto Punta Totoralillo.

Además, la Compañía es la matriz de las siguientes sociedades filiales:

Filiales directas:

- Sociedad de Ingeniería y Movimientos de Tierra del Pacífico Limitada (IMOPAC)
- Manganesos Atacama S.A. (MASA)
- CMP Services Asia Limited

Los objetivos principales de IMOPAC son explotar yacimientos mineros propios o ajenos; ejecutar todo tipo de obras de ingeniería civil, movimientos de tierra, estudio de proyectos de ingeniería, geológicos y mineros, tanto para sí como para terceros; prestación de asesorías y consultorías en las materias descritas y cualquier otra actividad relacionada, tanto en el mercado nacional, como en el mercado externo.

El objetivo principal de MASA es participar en la industria minera y de ferroaleaciones, preferentemente en el manganeso, explotando y comercializando los productos relacionados. Como se indica en Nota 12, esta filial se encuentra actualmente sin actividades operativas.

El objetivo principal de CMP Services Asia Limited es apoyar la gestión de comercialización y ventas de Compañía Minera del Pacífico S.A. en Asia.

3. RESUMEN DE PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES APLICADAS

3,1 Principios contables

Los presentes estados financieros consolidados intermedios, se presentan en miles de dólares de los Estados Unidos de Norteamérica y se han preparado a partir de los registros de contabilidad mantenidos por Compañía Minera del Pacífico S.A. y sus sociedades filiales. Los estados financieros consolidados por los años terminados 31 de diciembre de 2021 y 2020, han sido preparados de acuerdo a Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) NIC 34, emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante "IASB").

Estos estados financieros consolidados reflejan fielmente la situación financiera del Grupo consolidado al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los resultados de sus operaciones, los cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo por los años en las fechas, los cuales fueron aprobados por el Directorio en sesión celebrada con fecha 24 de enero de 2022.

La preparación de los presentes estados financieros consolidados en conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, requiere el uso de estimaciones y supuestos por parte de la Administración del Grupo. Estas estimaciones están basadas en el mejor saber de la Administración sobre los montos reportados, eventos o acciones. El detalle de las estimaciones y criterios contables significativos se detallan en la Nota 5.

El Directorio de Compañía Minera del Pacífico S.A. ha tomado conocimiento de la información contenida en estos estados financieros consolidados y se declara responsable respecto de la veracidad de la información incorporada en el presente informe al 31 de diciembre de 2021 que ha aplicado los principios y criterios incluidos en las Normas Internacionales de Información Financiera.

En la preparación de los estados financieros consolidados se han utilizado determinadas estimaciones realizadas por la Gerencia de la Compañía, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos. Estas estimaciones se refieren básicamente a:

- Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos y obligaciones con los empleados.
- La vida útil de las propiedades, plantas y equipos e intangibles.
- Deterioro de activos.
- La vida útil de reservas mineras y planes de producción.
- Las hipótesis empleadas para calcular las estimaciones de obsolescencia de inventarios.
- La probabilidad de ocurrencia y el monto de los pasivos de monto incierto o contingentes.

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos períodos, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en los correspondientes estados financieros consolidados futuros.

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros consolidados.

a. Período cubierto - Los presentes estados financieros consolidados cubren los siguientes períodos:

- Estados de Situación Financiera Consolidados intermedios clasificados al 31 de diciembre de 2021 y 2020.
- Estados Consolidados de Resultados Integrales por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, respectivamente.
- Estados de Cambios en el Patrimonio Consolidados por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, respectivamente.
- Estados Consolidados de Flujos de Efectivo, directo por años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020.

b. Bases de preparación - Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), NIC 34, emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante "IASB").

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del costo histórico. Por lo general, el costo histórico está basado en el valor razonable de la contraprestación entregada a cambio de los bienes y servicios. El valor razonable es el precio que se recibirá por vender un activo o pagado para transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado a la fecha de medición, independiente si este precio observable o estimado utilizando otra técnica de valorización. La Compañía considera las características de los activos y pasivos si los participantes del mercado toman esas características al momento de fijar el precio del activo o pasivo a la fecha de medición. El valor razonable para efectos de medición y/o revelación en estos estados financieros es determinado de dicha forma, excepto por las mediciones que tienen algunas similitudes con el valor de mercado, pero que no son valor razonable, tales como el valor neto de realización de NIC 2 o el valor de uso de NIC 36.

Estos estados financieros consolidados reflejan fielmente la situación financiera de Compañía Minera del Pacífico S.A. y filiales al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los resultados de sus operaciones, los cambios en el patrimonio neto y los flujos de efectivo por los años terminados en estas fechas.

c. Base de consolidación - Los estados financieros consolidados comprenden los estados financieros de Compañía Minera del Pacífico S.A. ("la Compañía") y sus filiales ("el Grupo" en su conjunto) lo cual incluye los activos, pasivos, resultados y flujos de efectivo de la Compañía y de sus filiales. El control es alcanzado cuando la Compañía:

- Tiene el poder sobre la inversión.
- Está expuesto o tiene el derecho, a los retornos variables del involucramiento con la inversión, y,
- Tiene la capacidad para usar su poder para afectar los retornos de la inversión.

La Compañía efectuó su evaluación sobre control basada en todos los hechos y circunstancias y la conclusión es reevaluada si existe un indicador de que hay cambios de al menos uno de los tres elementos detallados anteriormente.

Cuando la Compañía tiene menos que la mayoría de los derechos de voto de una inversión, alcanza el control cuando los derechos de votos son suficientes y le otorgan la capacidad práctica unilateral para dirigir las actividades relevantes de la inversión. La Compañía considera todos los hechos y circunstancias en la evaluación si los derechos de voto en una inversión son suficientes para otorgarle poder, incluyendo:

- El tamaño de la participación del derecho de voto de la Compañía en relación con el tamaño y la dispersión de los otros tenedores de voto.
- Derechos de voto potenciales mantenidos por la Compañía, otros tenedores de voto u otras partes.
- Derechos originados en acuerdos contractuales.
- Cualquier hecho y/o circunstancias adicionales que indique que la Compañía tiene o no, la habilidad actual para dirigir las actividades relevantes en el momento en que las decisiones necesiten tomarse, incluyendo patrones de conducta de voto en reuniones de accionistas anteriores.

La consolidación de una filial comienza cuando la Compañía obtiene control sobre la filial y termina cuando la Compañía pierde el control de la filial. Específicamente, los ingresos y gastos de una filial adquirida o vendida durante el año son incluidos en el estado de resultados integrales desde la fecha en que la Compañía obtiene control hasta la fecha cuando la Compañía ya no controla a la filial.

Los resultados y cada componente de otros resultados integrales se atribuyen a los propietarios de la Compañía y a las participaciones no controladoras. El resultado integral total de las filiales se atribuye a los propietarios de la Compañía y a las participaciones no controladoras incluso si esto resulta que las participaciones no controladoras tengan un saldo negativo.

Todas las transacciones y los saldos significativos intercompañías han sido eliminados al consolidar, como también se ha dado reconocimiento a la participación no controladora que corresponde al porcentaje de participación de terceros en las filiales, el cual está incorporado en forma separada en el patrimonio consolidado de CMP S.A.

i. Filiales: Una filial es una entidad sobre la cual la Compañía ejerce directa o indirectamente control, según se definió anteriormente. Se consolidan por este método aquellas entidades en las que a pesar de no tener este porcentaje de participación se entiende que sus actividades se realizan en beneficio de la Compañía, estando expuesta a todos los riesgos y beneficios de la entidad dependiente.

En el momento de evaluar si la sociedad controla a otra entidad se considera la existencia y el efecto de los derechos potenciales de voto que sean actualmente ejercidos. Las filiales se consolidan a partir de la fecha en que se transfiere el control al Grupo y se excluyen de la consolidación en la fecha en que cesa el mismo.

El grupo posee ciertas organizaciones relacionadas con clubes deportivos, servicios de salud y servicios de educación, las cuales son controladas por la Compañía, sin embargo, estas organizaciones no han sido consolidadas ya que no tienen un efecto material en los estados financieros consolidados del Grupo.

En el cuadro adjunto, se detallan las sociedades filiales, que han sido consolidadas por el Grupo CMP.

Sociedades Incluidas en la Consolidación

Rut	Sociedad	Domicilio	Relación con la Matriz	Porcentaje de participación accionaria			
				Directa	Indirecta	Total	Total
79807570-5	Sociedad de Ingeniería y Movimientos de Tierra del Pacífico Ltda.	Chile	Filial directa	99.878	0.121	99.998	99.998
90915000-0	Manganesos Atacama S.A.	Chile	Filial directa	99.519	0.000	99.519	99.519
0-E	CMP Services Asia Ltd.	Hong Kong	Filial directa	100.000	0.000	100.000	100.000

Participaciones no controladoras - Una controladora presentará las participaciones no controladoras en el estado de situación financiera consolidado, dentro del patrimonio, de forma separada del patrimonio de los propietarios de la controladora.

Los cambios en la participación de la Compañía en la propiedad de una subsidiaria que no resultan en la pérdida de control sobre las filiales se contabilizan como transacciones de patrimonio. Los importes en libros de la participación de la Compañía y las participaciones controladoras son ajustados para reflejar el cambio en sus participaciones relativas en las filiales. Cualquier diferencia entre el importe por el cual las participaciones no controladoras son ajustadas y el valor razonable de la consideración pagada o recibida se reconoce directamente en patrimonio y se atribuye a los propietarios de la Compañía.

ii. Asociadas y negocios conjuntos: Una asociada es una entidad sobre la cual la Compañía ejerce influencia significativa. Influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de políticas financieras y operativas de una inversión, pero no el control o control conjunto sobre esas políticas. Un negocio conjunto es un acuerdo conjunto mediante el cual las partes que tienen control conjunto del acuerdo y tienen derecho a los activos netos del acuerdo conjunto. Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control de un acuerdo, que sólo existe cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de las partes que comparten el control.

Los resultados, activos y pasivos de las asociadas son incorporados en estos Estados Financieros utilizando el método de la participación, excepto cuando la inversión es clasificada como mantenida para la venta, en cuyo caso es contabilizada en conformidad con NIIF 5 Activos No Corrientes Mantenidos para la Venta y Operaciones Discontinuas. Bajo el método de la participación, las inversiones en asociadas y/o negocios conjuntos son registradas inicialmente al costo, y son ajustadas posteriormente en función de los cambios que experimenta, tras la adquisición, la porción de los activos netos de la asociada que corresponde a la Compañía, menos cualquier deterioro en el valor de las inversiones individuales.

Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de una asociada o negocio conjunto excede su participación en éstos, la entidad dejará de reconocer su participación en las pérdidas adicionales. La participación en una asociada o negocio conjunto será el importe en libros de la inversión en la asociada o negocio conjunto determinado según el método de la participación, junto con cualquier participación a largo plazo que, en esencia, forme parte de la inversión neta de la entidad en la asociada o negocio conjunto.

Una inversión en una asociada y/o negocio conjunto se contabilizará utilizando el método de la participación, desde la fecha en que pasa a ser una asociada o negocio conjunto. En el momento de la adquisición de la inversión en una asociada y/o negocio conjunto cualquier exceso del costo de la inversión sobre y la parte de la Compañía en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la participada, se contabilizará como plusvalía, y se incluirá en el importe en libros de la inversión. Cualquier exceso de la participación de la entidad en el valor razonable neto de los activos y pasivos identificables de la participada sobre el costo de la inversión, después de efectuar una reevaluación, será reconocida inmediatamente en los resultados integrales en el período en el cual la inversión fue adquirida.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la Compañía no tiene sociedades de control conjunto.

En el cuadro adjunto se detallan las sociedades asociadas:

Sociedad	Porcentaje de participación	
	31.12.21	31.12.20
Tecnocap S.A.	0.03658	0.03658
Soc. Minera El Águila SpA.	20.00	20.00

iii. Combinación de negocios - Las combinaciones de negocios están contabilizadas usando el método de la compra. Esto involucra el reconocimiento de activos identificables (incluyendo activos intangibles anteriormente no reconocidos) y pasivos (incluyendo pasivos contingentes y excluyendo reestructuraciones futuras) del negocio adquirido al valor justo. Si estas combinaciones de negocios implican adquirir el control de una inversión en la cual la Compañía tenía influencia significativa o control conjunto, dicha participación previa se registra al valor justo reconociendo el efecto en resultados.

d. Moneda - La moneda funcional para cada entidad del Grupo se ha determinado como la moneda del ambiente económico principal en que funciona. Las transacciones distintas a las que se realizan en la moneda funcional de la entidad se convertirán a la tasa de cambio vigente a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios expresados en monedas distintas a la funcional se volverán a convertir a las tasas de cambio de cierre. Las ganancias y pérdidas por la reconversión se incluirán en las utilidades o pérdidas netas del año dentro de otras partidas financieras.

La moneda de presentación del Grupo y la moneda funcional de la Compañía es el dólar estadounidense. En la consolidación, las partidas del estado de resultados correspondiente a entidades con una moneda funcional distinta al dólar estadounidense se convertirán a esta última moneda a las tasas de cambio promedio. Las partidas del balance general se convertirán a las tasas de cambio de cierre. Las diferencias de cambio por la conversión de los activos netos de dichas entidades se llevarán a patrimonio y se registrarán en una reserva de conversión separada.

e. Bases de conversión - Las transacciones en una divisa distinta de la moneda funcional de una sociedad se consideran transacciones en "moneda extranjera", y se contabilizan en su moneda funcional al tipo de cambio vigente en la fecha de la operación. Los activos y pasivos en pesos chilenos y unidades de fomento, son traducidos a dólares a los tipos de cambio vigentes a la fecha de cierre de los estados financieros, de acuerdo al siguiente detalle:

	31-12-21	31-12-20
Pesos chilenos (CLP)	844.69	710.95
Unidad de fomento (UF)	30,991.74	29,070.33

f. Compensación de saldos y transacciones - Como norma general en los estados financieros no se compensan ni los activos y pasivos, ni los ingresos y gastos, salvo en aquellos casos en que la compensación sea requerida o esté permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo del fondo de la transacción.

Los ingresos o gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por imperativo de una norma legal, contemplan la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en la cuenta de resultados.

g. Propiedades, planta y equipo - Los bienes de Propiedades, planta y equipo son registrados al costo, excluyendo los costos de mantención periódica, menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioros de valor acumuladas. El costo de los elementos de propiedades, planta y equipo comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación del activo y su puesta en condiciones de funcionamiento según lo previsto por la gerencia y la estimación inicial de cualquier costo de desmantelamiento y retiro del elemento o de rehabilitación del emplazamiento físico donde se asienta.

Adicionalmente, se considerará como costo de los elementos de propiedades, planta y equipo, los costos por intereses de la financiación directamente atribuibles a la adquisición o construcción de activos que requieren de un período de tiempo sustancial antes de estar listos para su uso o venta.

Para las construcciones en curso que generan ingresos en su etapa de puesta en marcha, el margen positivo o negativo se incorpora en el costo de las obras en curso.

Los gastos de reparaciones, conservación y mantenimiento se imputan a resultados del ejercicio en que se producen. Cabe señalar, que algunos elementos de propiedades, plantas y equipos del Grupo requieren revisiones periódicas. En este sentido, los elementos objeto de sustitución son reconocidos separadamente del resto del activo y con un nivel de desagregación que permita amortizarlos en el período que medie entre la actual y hasta la siguiente reparación.

Los costos de ampliación, modernización o mejoras que representen un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia o un aumento de la vida útil, son capitalizados aumentando el valor de los bienes.

Asimismo, en este rubro se incluyen las inversiones efectuadas en activos adquiridos bajo la modalidad de contratos de arrendamiento con opción de compra que reúnen las características de leasing financiero. Los bienes no son jurídicamente de propiedad de la Compañía y pasarán a serlo cuando se ejerza la opción de compra.

Los repuestos asociados a Propiedades, Planta y Equipos con rotación mayor a 12 meses, se clasifican en Propiedades, Planta y Equipos y se cargan a resultado en el período que se incorporan al o los equipos mayores a que pertenecen.

La utilidad o pérdida resultantes de la enajenación o retiro de un bien se calcula como la diferencia entre el precio obtenido en la enajenación y el valor registrado en los libros reconociendo el cargo o abono a resultados del año.

h. Depreciación - En ciertos activos fijos con vida útil igual a la de cada faena productiva, se aplica modalidad por base a unidades productivas, y otros con método lineal.

A continuación se presentan los principales elementos de propiedades, planta y equipo y sus períodos de vida útil:

	Vida útil mínima años	Vida útil máxima años	Vida útil promedio ponderado años
Edificios	20	61	36
Planta y equipo	2	61	29
Equipamiento de tecnologías de la información	1	5	3
Vehículos	3	6	4
Otras propiedades, planta y equipo	1	8	6
Desarrollo Minero	14	16	15

La vida útil de los elementos de Propiedad, plantas y equipos se revisan anualmente y su depreciación comienza cuando los activos están en condiciones de uso.

Los terrenos se registran de forma independiente de los edificios o instalaciones que puedan estar asentadas sobre los mismos y se entiende que tienen una vida útil indefinida, y por lo tanto, no son objetos de depreciación.

El Grupo evalúa, a la fecha de cierre o siempre que haya un indicio de que pueda existir un posible deterioro de valor de los activos de propiedades, planta y equipo. Cualquier registro o reverso de una partida de valor que surja como consecuencia de esta comparación, se registra con cargo o abono a resultado según corresponda.

i. Desarrollo de Mina - Los costos incurridos durante la ejecución de un proyecto y hasta su puesta en marcha se capitalizan y amortizan en relación con la producción futura de mineral. Estos costos incluyen la extracción de sobrecarga estéril, construcción de infraestructura de la mina y trabajos previos a las labores normales de operación.

La Compañía tiene una política contable relacionada al tratamiento de los proyectos, y en esa política se encuentran las Exploraciones y Evaluación de recursos minerales. En esa política, se define que se entenderá por Exploraciones como el conjunto de actividades desarrolladas para la ubicación, dimensionamiento y estudio de recursos mineros. Las etapas en que está dividida la exploración son las siguientes:

- Exploración básica: comprende la explotación inicial en zonas previamente calificadas como contenedora de recursos potenciales.
- Exploración avanzada: incluye los estudios, sobre zonas en las cuales ya se ha detectado mineralización a través de sondeos.

El concepto de exploración minera comprende el conjunto de actividades que permiten la búsqueda y descubrimiento de recursos convenientes para la explotación comercial, los cuales se incluyen en la medición inicial de estos activos, desde este punto de vista se incluyen conceptos tales como:

- Investigación y análisis de los datos históricos de explotación de una determinada área.
- La conducción de estudios topográficos, geológicos, geoquímicos y geofísicos.
- Perforación exploratoria de sondajes.
- Excavaciones de zanjas y trincheras.
- Toma y análisis de las muestras respectivas.
- Evaluación conceptual de los resultados antes de factibilidad (actividades relacionadas con la evaluación de la factibilidad técnica y la viabilidad comercial de la extracción de un recurso mineral).

Los gastos de exploración según la definición anterior se registran en el estado de resultado bajo el ítem contable "Otros Gastos por función". Los gastos de exploración y evaluación se contabilizan en el estado de resultado en el periodo en que se incurre, dado que no se tiene la certeza de que genere beneficios económicos futuros. Las imputaciones por "Evaluación y exploración" para efectos de gestión no tendrán efectos sobre los costos operacionales directos.

Cuando se toma una decisión de que un proyecto minero es comercialmente viable (normalmente cuando el proyecto ha comenzado la etapa de factibilidad), se capitaliza todos los otros gastos de preproducción directamente atribuibles. Contrario a lo anterior, expresamente los estudios de perfil, conceptual y estudios de prefactibilidad de proyectos se registran en el estado de resultados bajo el ítem contable "Otros Gastos por función".

j. Costo de remoción para acceso a mineral - Los costos de actividades de remoción de material estéril en yacimientos a rajo abierto que se encuentran en etapa de producción, incurridos con el objetivo de acceder a depósitos de mineral, son reconocidos en Propiedad, Planta y Equipos, siempre y cuando cumplan con los siguientes criterios establecidos en CNIIF 20:

- Es probable que los beneficios económicos futuros asociados con estas actividades de remoción, se constituirán en flujo para la Compañía.
- Es posible identificar los componentes del cuerpo mineralizado a los que accederá como consecuencia de estas actividades de remoción.
- El costo asociado a estas actividades de remoción puede ser medido de forma razonable.

Los importes reconocidos en propiedad planta y equipos, se amortizan en función de las unidades de producción extraídas desde la zona mineralizada relacionada específicamente con la respectiva actividad de remoción que genere dicho importe.

k. Propiedad de inversión - Son aquellos activos (edificios y terrenos) destinados a la obtención de rentas mediante su explotación en régimen de alquiler, o bien a la obtención de plusvalía por su venta. El Grupo registra contablemente las propiedades de inversión según el método del costo aplicando los mismos criterios señalados para los elementos de propiedades, planta y equipo. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, no existen activos clasificados como propiedades de inversión.

l. Activos intangibles distintos de la plusvalía - Los activos intangibles con vida útil finita adquiridos separadamente, son medidos al costo en el reconocimiento inicial. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles son registrados al costo menos cualquier amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro.

m. Activos disponibles para la venta y operaciones discontinuadas - Son clasificados como disponibles para la venta y operaciones discontinuadas los activos no corrientes cuyo valor libro se recupera a través de una operación de venta y no a través de su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo está disponible para la venta inmediata en su estado actual. La venta previsiblemente se completará en el plazo de un año desde la fecha de clasificación. Estos activos son valorizados por el menor valor entre su valor libro y el valor razonable menos el costo de venta.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, no existen activos clasificados como activos disponibles para la venta ni operaciones discontinuas.

n. Deterioro del valor de los activos no financieros - Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que exista evidencia objetiva de que, como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial, el importe en libros no puede ser recuperable.

A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo).

Se reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable. El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable de un activo menos los costos para la venta y el valor en uso. Al evaluar este último valor, los flujos de caja futuros estimados se descuentan a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las tasaciones de mercado vigentes del valor en el tiempo del dinero y los riesgos específicos del activo, para los cuales no se han ajustado estimaciones de flujos de caja futuros.

Si el valor recuperable de un activo o unidad generadora de ingresos se estima que es menor que su valor libro, este último disminuye al valor recuperable. Se reconoce un deterioro de inmediato como otra depreciación. En caso que se reverse un deterioro posteriormente, el valor libro aumenta a la estimación revisada del valor recuperable, pero hasta el punto que no supere el valor libro que se habría determinado, si no se hubiera reconocido un deterioro anteriormente. Se reconoce un reverso como una disminución del cargo por depreciación de inmediato.

Los activos no financieros, distintos del menor valor, que hubieran sufrido una pérdida por deterioro se someten a revisiones a cada fecha de estado de situación financiera por si se hubieran producido reversos de la pérdida.

En el caso de propiedades mineras, las estimaciones de flujos de caja futuros se basan en las estimaciones de las cantidades de reservas probadas y probables y los supuestos respecto a los niveles de producción futura, precios futuros de los productos básicos, costos futuros de caja de producción y proyectos de inversión. La NIC 36 “Deterioro de activos” incluye una serie de restricciones en los flujos de caja futuros que pueden reconocerse respecto a las reestructuraciones y mejoras futuras relacionadas con los gastos. Al calcular el valor en uso, también es necesario que los cálculos se basen en las tasas de cambio vigentes al momento de la tasación. Al 31 de diciembre de 2021, las pruebas de deterioro indican que no existe deterioro observable.

ñ. Vida útil económica de activos y reservas de mineral estimadas

i. Vida útil económica de activos - La vida útil de los bienes de propiedades, planta y equipo que son utilizadas para propósitos del cálculo de la depreciación es determinada en base a estudios técnicos preparados por especialistas internos. Adicionalmente, se utilizan estos estudios para las nuevas adquisiciones de bienes de propiedades, planta y equipo, o cuando existen indicadores que las vidas útiles de estos bienes deben ser cambiadas.

Los estudios consideran algunos factores para la determinación de la vida útil de ciertos bienes, entre los cuales están:

- Expectativas de unidades o volumen de producción
- Calidad de las entradas al proceso de producción, y
- Método de extracción y procesamiento.

ii. Reservas de mineral de hierro - Las estimaciones de reservas de mineral se basan en las estimaciones de los recursos de mineral y reflejan las estimaciones de la Administración respecto al monto de los recursos que podrían ser recuperados y vendidos a precios que excedan el costo total asociado con la extracción y procesamiento. Las estimaciones de reservas son generadas internamente, usando métodos estándar en la industria minera, y que están soportados por las experiencias históricas y suposiciones de la Administración respecto al costo de producción y los precios de mercado.

La Administración aplica juicio en la determinación de los recursos probables de explotar, por lo cual, posibles cambios en estas estimaciones podrían impactar significativamente los ingresos netos, como resultado del cambio en las vidas útiles de ciertos activos y por el reconocimiento de ciertos costos de desmantelamientos y restauración necesarios de reevaluar.

o. Instrumentos financieros - Los activos financieros y pasivos financieros son reconocidos cuando el Grupo se convierte en una parte de las cláusulas contractuales del instrumento.

Los activos financieros y pasivos financieros son medidos inicialmente a valor razonable. Los costos de transacción que son directamente atribuibles a la adquisición o emisión de activos financieros y pasivos financieros (distintos de los activos financieros y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados) son agregados o deducidos del valor razonable de los activos financieros y pasivos financieros, según sea apropiado, en el reconocimiento inicial. Los costos de transacción directamente atribuibles a la adquisición de activos financieros o pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados son reconocidos inmediatamente en resultados.

o.1 Activos financieros - Todas las compras o ventas convencionales de activos financieros son reconocidas y dadas de baja en la fecha de contratación. Las compras o ventas convencionales de un activo financiero son compras o ventas bajo un contrato cuyas condiciones requieren la entrega del activo durante un periodo que generalmente está regulado o surge de una convención establecida en el mercado correspondiente. Todos los activos financieros reconocidos son posteriormente medidos en su totalidad, ya sea, a costo amortizado o a valor razonable, dependiendo de la clasificación de los activos financieros.

(i) Clasificación de activos financieros - Los activos financieros que cumplen las siguientes condiciones son posteriormente medidos a costo amortizado:

- El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales; y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Los activos financieros que cumplen las siguientes condiciones son posteriormente medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCCORI):

- El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros; y
- Las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Todos los otros activos financieros que no cumplen con las condiciones anteriores son posteriormente medidos a valor razonable con cambios en resultados (VRCCR).

No obstante, lo anterior, la Compañía puede realizar las siguientes elecciones irrevocables en el momento del reconocimiento inicial de un activo financiero:

- La Compañía podría irrevocablemente elegir presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral para inversiones en instrumentos de patrimonio que, en otro caso, se medirían a valor razonable con cambios en resultados;

- La Compañía podría irrevocablemente designar un activo financiero que cumple los criterios de costo amortizado o valor razonable con cambios en otro resultado integral para medirlo a valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento.

(ii) Costo amortizado y método del interés efectivo - El método del interés efectivo es un método que se utiliza para el cálculo del costo amortizado de un activo financiero y para la distribución del ingreso por intereses a lo largo del período correspondiente.

Para los instrumentos financieros distintos de aquellos activos financieros con deterioro de valor crediticio comprados u originados, la tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los cobros de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones y puntos básicos de interés, pagados o recibidos por las partes del contrato, que integren la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y cualquier otra prima o descuento) excluyendo las pérdidas crediticias esperadas, durante la vida esperada del activo financiero, o cuando sea apropiado, un período menor, con respecto al valor en libros bruto de un activo financiero en el momento de su reconocimiento inicial. Para activos financieros con deterioro de valor crediticio comprados u originados, se calcula una tasa de interés efectiva ajustada por calidad crediticia descontando los flujos de efectivo estimados, incluyendo pérdidas crediticias esperadas, al costo amortizado del activo financiero en su reconocimiento inicial.

El costo amortizado de un activo financiero es el importe al que fue medido en su reconocimiento inicial un activo financiero, menos reembolsos del principal, más la amortización acumulada, utilizando el método del interés efectivo, de cualquier diferencia entre el importe inicial y el importe al vencimiento, ajustado por cualquier corrección de valor por pérdidas. Por otro lado, el valor en libros bruto de un activo financiero es el costo amortizado del activo financiero antes de ajustarlo por cualquier corrección de valor por pérdidas.

El ingreso por intereses se reconoce usando el método del interés efectivo para activos financieros medidos a costo amortizado y a valor razonable con cambios en otro resultado integral. Para los instrumentos financieros distintos de aquellos activos financieros con deterioro de valor crediticio comprados u originados, el ingreso por interés se calcula aplicando la tasa de interés efectiva al valor en libros bruto de un activo financiero, excepto para activos financieros que se han convertido posteriormente en activos con deterioro de valor crediticio. Para activos financieros que se convierten posteriormente en activos con deterioro de valor crediticio, el ingreso por intereses es reconocido aplicando la tasa de interés efectiva al costo amortizado del activo financiero. Si, en períodos de reporte posteriores, el riesgo de crédito del instrumento financiero con deterioro de valor crediticio mejora de manera tal que el activo financiero ya no tiene deterioro de valor crediticio, el ingreso por intereses se reconoce aplicando la tasa de interés efectiva al valor en libros bruto del activo financiero.

Para los activos financieros con deterioro de valor crediticio comprados u originados, la Compañía reconoce el ingreso por intereses aplicando la tasa de interés efectiva ajustada por calidad crediticia al costo amortizado del activo financiero desde el reconocimiento inicial. El cálculo no revierte a la base bruta, incluso si el riesgo de crédito del activo financiero mejora posteriormente de modo que el activo financiero ya no tenga deterioro de valor crediticio.

Los ingresos por intereses se reconocen en el estado de resultados y se incluye en la línea "ingresos financieros".

(iii) Activos financieros clasificados a valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCCORI) - Son inicialmente medidos a su valor razonable más costos de transacción. Posteriormente, los cambios en el valor en libros de estos instrumentos financieros como resultado de pérdidas y ganancias por diferencias de cambio, pérdidas y ganancias por deterioro, e ingresos por intereses calculados usando el método del interés efectivo son reconocidos en resultados. Los importes reconocidos en resultados son los mismos que habrían sido reconocidos en resultados si estos instrumentos financieros hubieran sido medidos a costo amortizado. Todos los otros cambios en el valor en libros de estos instrumentos financieros son reconocidos en otro resultado integral y acumulados en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral" en patrimonio. Cuando estos instrumentos financieros son dados de baja, las ganancias o pérdidas acumuladas previamente reconocidos en otro resultado integral son reclasificadas a resultados.

(iv) Instrumentos de patrimonio designados para ser medidos a VRCCORI - En el reconocimiento inicial, la Compañía puede realizar una elección irrevocable (sobre una base de instrumento por instrumento) para designar inversiones en instrumentos de patrimonio para ser medidas a VRCCORI. La designación como VRCCORI no está permitida, si el instrumento de patrimonio es mantenido para negociar o si es una contraprestación contingente reconocida por una adquirente en una combinación de negocios a la que se le aplica NIIF 3.

Un activo financiero es mantenido para negociar si:

- Se compra o se incurre en él principalmente con el objetivo de venderlo en un futuro cercano; o
- En su reconocimiento inicial es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados, que la Compañía gestiona conjuntamente y para la cual tiene evidencia de un patrón real reciente de obtención de beneficios a corto plazo; o
- Es un derivado (excepto por los derivados que sean un contrato de garantía financiera o hayan sido designados como un instrumento de cobertura eficaz).

Las inversiones en instrumentos de patrimonio medidas a VRCCORI son inicialmente medidas a su valor razonable más costos de transacción. Posteriormente, son medidas a su valor razonable reconociendo las pérdidas y ganancias de cambios en el valor razonable en otro resultado integral y acumuladas en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral" en patrimonio. La ganancia o pérdida acumulada no será reclasificada a resultados al momento de vender los instrumentos de patrimonio, en su lugar, serán transferidas a resultados retenidos.

Los dividendos sobre estas inversiones en instrumentos de patrimonio son reconocidos en resultados cuando la Compañía tenga derecho a recibir el dividendo, sea probable que la Compañía reciba los beneficios económicos asociados con el dividendo y el importe del dividendo puede ser medido de forma fiable, a menos que el dividendo represente claramente una recuperación de parte del costo de la inversión. Los dividendos son incluidos en la línea "ingresos financieros" en el estado de resultados.

Al 31 de diciembre de 2021, el Grupo no posee activos financieros a designar como inversiones en instrumentos de patrimonio para ser medidas a VRCCORI.

(v) Instrumentos financieros medidos a valor razonable con cambios en resultados (VRCCR) - Los activos financieros que no cumplen el criterio para ser medidos a costo amortizado o a VRCCORI son medidos a VRCCR. Específicamente:

- Las inversiones en instrumentos de patrimonio son clasificadas para ser medidas a VRCCR, a menos que la Compañía designe un instrumento de patrimonio que no sea mantenido para negociar o una contraprestación contingente originada en una combinación de negocios para ser medido a VRCCORI, en su reconocimiento inicial.
- Los activos financieros que han sido en el momento del reconocimiento inicial designados de forma irrevocable como medido al VRCCR, si tal designación elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso de la medición de los activos o pasivos o del reconocimiento de las ganancias y pérdidas de los mismos sobre bases diferentes. La Compañía no ha designado ningún instrumento financiero para ser medido a VRCCR.

Los activos financieros designados como VRCCR son medidos a valor razonable al cierre de cada período de reporte, con las ganancias o pérdidas a valor razonable reconocidas en resultados en la medida que no sean parte de una designada relación de cobertura. La ganancia o pérdida neta reconocida en resultados incluye cualquier dividendo o intereses ganados sobre el activo financiero y es incluida en la línea "ingresos financieros". Al 31 de diciembre de 2021, el Grupo no posee activos financieros designados como VRCCR.

(vi) Ganancias y pérdidas por diferencias de cambio - El valor en libros de los activos financieros que están denominados en una moneda extranjera se determina en esa moneda extranjera y son convertidos al tipo de cambio de cierre de cada período de reporte. Específicamente:

- Para activos financieros medidos a costo amortizado que no sean parte de una relación de cobertura, las diferencias de cambio se reconocen en resultados en la línea "diferencias de cambio";
- Para activos financieros medidos a VRCCORI que no sean parte de una relación de cobertura, las diferencias de cambio en el costo amortizado del instrumento financiero se reconocerán resultados en la línea "diferencias de cambio". Otras diferencias de cambio son reconocidas en otro resultado integral en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral";
- Para activos financieros medidos a VRCCR que no sean parte de una relación de cobertura, las diferencias de cambio se reconocen en resultados en la línea "diferencias de cambio"; y para instrumentos de patrimonio medidos a VRCCORI, las diferencias de cambio son reconocidas en otros resultados integrales en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral"

o.2. Deterioro de activos financieros - el Grupo reconoce una corrección de valor por pérdidas crediticias esperadas ("PCE") sobre activos financieros que se miden a costo amortizado o a VRCCORI, cuentas por cobrar por arrendamientos, importes adeudados por clientes bajo contratos en construcción, así como también un compromiso de préstamos y contratos de garantía financiera. No se reconoce una pérdida por deterioro para inversiones en instrumentos de patrimonio. El importe de las pérdidas crediticias esperadas es actualizado en cada fecha de reporte para reflejar los cambios en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial del correspondiente activo financiero.

El Grupo siempre reconoce PCE durante el tiempo de vida del activo para las cuentas por cobrar comerciales. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros son estimadas usando una matriz de provisiones basado en la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos a los deudores, condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la actual, así como también, de la presupuestada dirección de las condiciones en la fecha de reporte, incluyendo el valor del dinero en el tiempo cuando se apropiado.

Para todos los otros instrumentos financieros, la Compañía reconoce PCE durante el tiempo de vida del activo cuando ha habido un aumento significativo en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial. Si, por otro lado, riesgo de crédito en el instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial, la Compañía mide la corrección de valor por pérdidas para ese instrumento financiero a un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas en los próximos doce meses. La evaluación de si deberían ser reconocidas PCE durante el tiempo de vida del activo está basada en aumentos significativos en la probabilidad o riesgo de un incumplimiento que ocurra desde el reconocimiento inicial en lugar de sobre la evidencia de un activo financiero con deterioro de valor crediticio a la fecha de reporte o que ocurra un incumplimiento.

Las PCE durante el tiempo de vida del activo representan las pérdidas crediticias esperadas que resultarán de todos los posibles eventos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero. En contraste, las PCE esperadas en los próximos doce meses representa la porción de las PCE durante el tiempo de vida del activo que se espera resulten de eventos de incumplimiento sobre un instrumento financiero que sea posible dentro de los 12 meses después de la fecha de reporte.

(i) Aumento significativo en el riesgo de crédito - Al evaluar si el riesgo de crédito de un instrumento financiero se ha incrementado significativamente desde su reconocimiento inicial, la Compañía compara el riesgo de que ocurra un incumplimiento en el instrumento financiero a la fecha de reporte con el riesgo de que ocurra un incumplimiento en el instrumento financiero a la fecha del reconocimiento inicial. Al realizar esta evaluación, la Compañía considera información cuantitativa y cualitativa que sea razonable y sustentable, incluyendo experiencia histórica e información proyectada que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. La información proyectada considerada incluye las perspectivas futuras de las industrias en las cuales operan los deudores de la Compañía, obtenidas de informes de expertos económicos, analistas financieros, organismos gubernamentales, grupos de expertos relevantes y otras organizaciones similares, así como también la consideración de diversas fuentes externas de información económica actual y pronosticada que se relaciona con las operaciones principales de la Compañía, a saber, el mercado de artículos de ocio y equipos electrónicos, la industria de la construcción de propiedades residenciales y el negocio de software de tecnologías de información.

En particular, la siguiente información se tiene en consideración cuando se evalúa si el riesgo de crédito ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial:

- Un deterioro significativo actual o esperado en la clasificación de riesgo interna o externa (si está disponible) del instrumento financiero;
- Un deterioro significativo en los indicadores de mercado externos de riesgo de crédito para un instrumento financiero específico, por ejemplo, un aumento significativo en el margen de crédito, precios del swap de incumplimiento crediticio para el deudor, o la duración o el alcance al cual el valor razonable de un activo financiero ha sido menor que su costo amortizado;
- Cambios adversos actuales o pronosticados en el negocio, condiciones financieras o económicas que se espera ocasionen una disminución significativa en la capacidad del deudor para cumplir con sus obligaciones financieras;
- Un deterioro significativo actual o esperado en los resultados operacionales del deudor;
- Aumentos significativos en el riesgo de crédito sobre otros instrumentos financieros del mismo deudor;
- Cambios adversos significativos actuales o pronosticados en el ambiente regulatorio, económico o tecnológico del deudor que resulten en una disminución significativa en la capacidad del deudor para cumplir sus obligaciones financieras.

Independientemente del resultado de la evaluación anterior, el Grupo presume que el riesgo crediticio de un activo financiero se ha incrementado significativamente desde el reconocimiento inicial, cuando los pagos contractuales se atrasen por más de 30 días, a menos que la Compañía tenga información razonable y sustentable para demostrar lo contrario.

No obstante lo anterior, la Compañía asume que el riesgo crediticio de un instrumento financiero no ha aumentado significativamente desde su reconocimiento inicial si se determina que el instrumento financiero tiene un bajo riesgo crediticio a la fecha de reporte. Se determina que un instrumento financiero tiene un riesgo crediticio bajo si: (i) el instrumento financiero tiene un riesgo bajo de incumplimiento; (ii) el deudor tiene una capacidad robusta para cumplir sus obligaciones contractuales de flujos de efectivo en el corto plazo; y (iii) los cambios adversos en las condiciones económicas y de negocios en el largo plazo podrían, pero no necesariamente, reducirán la capacidad del deudor para cumplir sus obligaciones contractuales de flujos de efectivo. La Compañía considera que un activo financiero tiene un riesgo crediticio bajo cuando tiene una clasificación crediticia interna o externa de “grado de inversión” de acuerdo con la definición globalmente entendida de riesgo crediticio.

Para compromisos de préstamo y contratos de garantía financiera, la fecha en que el Grupo pasa a ser una parte del compromiso irrevocable se considera la fecha del reconocimiento inicial a efectos de aplicar los requerimientos de deterioro de valor. Al evaluar si ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio desde su reconocimiento inicial de un compromiso de préstamo, la Compañía considera los cambios en el riesgo de que ocurra un incumplimiento del préstamo con el que se relaciona el compromiso de préstamo; para contratos de garantía financiera, la Compañía considera los cambios en el riesgo de que el deudor especificado incumpla el contrato.

La Compañía monitorea regularmente la efectividad de los criterios utilizados para identificar si ha habido un aumento significativo en el riesgo crediticio y los modifica según sea apropiado para asegurar que los criterios sean capaces de identificar un aumento significativo en el riesgo crediticio antes que el importe pase a estar moroso.

(ii) Definición de incumplimiento - El Grupo considera lo siguiente como constituyente de un evento de incumplimiento para propósitos de la administración interna del riesgo crediticio, dado que la experiencia histórica indica que las cuentas por cobrar que cumplen cualquiera de los siguientes criterios son generalmente no recuperables.

- Cuando existe un incumplimiento de las restricciones financieras de la contraparte; o
- Información desarrollada internamente u obtenida de recursos externos indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluyendo a la Compañía, en su totalidad (sin tomar en consideración alguna garantía mantenida por la Compañía).

(iii) Activos financieros con deterioro de valor crediticio - Un activo financiero está con deterioro de valor crediticio cuando han ocurrido uno o más eventos que tienen un impacto perjudicial sobre los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo financiero. Evidencias de que un activo financiero está con deterioro de valor crediticio incluyen información observable sobre los sucesos siguientes:

- Dificultades financieras significativas del emisor o del deudor;
- Una infracción del contrato, tal como un incumplimiento o un suceso de mora;
- El prestamista del deudor por razones económicas o contractuales relacionadas con dificultades financieras del deudor, le ha otorgado a éste concesiones o ventajas que no le habría facilitado en otras circunstancias;
- Se está convirtiendo en probable que el deudor entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- La desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

o.3. Política de castigo - La Compañía castiga un activo financiero cuando existe información que indica que la contraparte está en dificultades financieras severas y no existe una perspectiva realista de recupo, por ejemplo, cuando la contraparte ha sido puesta en liquidación o ha entrado en procedimientos de bancarrota, o en el caso de cuentas comerciales por cobrar, cuando los importes han estado morosos por más de dos años, lo primero que ocurra primero.

Los activos financieros castigados podrían todavía estar sujetos a actividades de cumplimiento bajo los procedimientos de recupo de la Compañía, teniendo en consideración asesoría legal cuando fuere apropiado. Cualquier recupo realizado se reconoce en resultados.

o.4 Medición y reconocimiento de pérdidas crediticias esperadas - La medición de las pérdidas crediticias esperadas es una función de la probabilidad de incumplimiento, la severidad (es decir, la magnitud de la pérdida si existe un incumplimiento) y la exposición al incumplimiento. La evaluación de la probabilidad de incumplimiento y la severidad está basada en datos históricos ajustados por información futura como se describió anteriormente. En cuanto a la exposición al incumplimiento para activos financieros, esta está representada por el valor en libros bruto de los activos a la fecha de reporte; para compromisos de préstamos y contratos de garantía financiera, la exposición incluye el importe que se dispondrá en el futuro en la fecha de incumplimiento determinada sobre la base de tendencias históricas, el entendimiento de la Compañía de las específicas necesidades financieras futuras de los deudores, y otra información futura relevante.

Para los activos financieros, la pérdida crediticia esperada se estima como la diferencia entre todos los flujos de efectivo contractuales que se adeudan a la Compañía en conformidad con el contrato y todos los flujos de efectivo que la Compañía espera recibir, descontados a la tasa de interés efectiva original.

Para un contrato de garantía financiera, ya que la Compañía está obligada a realizar pagos solamente en el evento de un incumplimiento por parte del deudor en conformidad con las cláusulas del instrumento que está garantizado, las insuficiencias de efectivo son pagos esperados a reembolsar al tenedor por una pérdida crediticia en la que incurre menos los importes que la Compañía espera recibir del tenedor, el deudor o un tercero.

La Compañía reconoce una ganancia o pérdida por deterioro de valor en resultados para todos los instrumentos financieros con un correspondiente ajuste a su valor en libros a través de una cuenta de corrección de valor por pérdidas, excepto para los instrumentos financieros que son medidos a VRCCORl, para los cuales la corrección de valor se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral", y no reduce el valor en libros del activo financiero en el estado de situación financiera.

o.5 Baja en cuentas de activos financieros - La Compañía da de baja un activo financiero solamente cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiera el activo financiero y sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo a un tercero. Si la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa controlando el activo transferido, la Compañía reconoce su interés retenido en el activo y un pasivo asociado por los importes que podría tener que pagar. Si la Compañía retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de un activo financiero transferido, la Compañía continúa reconociendo el activo financiero y también reconoce un préstamo garantizado por los importes recibidos.

Al dar de baja un activo financiero medido a costo amortizado, la diferencia entre el valor en libros del activo y la sumatoria de la consideración recibida y por recibir se reconoce en resultados. Adicionalmente, al dar de baja una inversión en un instrumento de deuda clasificado a VRCCORl, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral" es reclasificada a resultados. En contrario, al dar de baja una inversión en un instrumento de patrimonio el cual la Compañía a elegido en el reconocimiento inicial medirlo a VRCCORl, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en la "Reserva de ganancias y pérdidas sobre activos financieros medidos al valor razonable con cambios en otro resultado integral" no es reclasificada a resultados, pero es transferida a resultados retenidos.

o.6. Pasivos financieros e instrumentos de patrimonio

Clasificación como deuda o patrimonio - Los instrumentos de deuda y patrimonio emitidos por una entidad de la Compañía se clasifican como pasivos financieros o como patrimonio de conformidad con la sustancia del acuerdo contractual y las definiciones de pasivo financiero e instrumento de patrimonio.

(i) Instrumentos de patrimonio - Un instrumento de patrimonio es cualquier contrato que evidencie un interés residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de patrimonio emitidos por una entidad de la Compañía se reconocen por los importes recibidos, neto de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos de capital propio de la Compañía se reconocen y se deducen directamente en patrimonio.

No se reconoce ninguna ganancia o pérdida en resultados en la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de patrimonio propio de la Compañía.

(ii) Pasivos financieros - Todos los pasivos financieros son posteriormente medidos a costo amortizado usando el método de interés efectivo o a VRCCR.

Sin embargo, los pasivos financieros que se originan cuando una transferencia de un activo financiero no califica para darlo de baja o cuando aplica el enfoque de involucramiento continuo, contratos de garantía financiera emitidos por la Compañía, y compromisos emitidos por la Compañía para otorgar un préstamo a una tasa de interés por debajo del mercado son medidos en conformidad con las políticas contables específicas establecidas más adelante.

a) Pasivos financieros medidos a VRCCR - Los pasivos financieros se clasifican al VRCCR cuando el pasivo financiero es (i) una contraprestación contingente que sería pagada por el adquirente como parte de una combinación de negocios a la que se aplica IFRS 3, (ii) mantenido para negociar, o (iii) se designa a VRCCR.

Un pasivo financiero se clasifica como mantenido para negociar si:

- Se compra o se incurre en él principalmente con el objetivo de venderlo en un futuro cercano; o
- En su reconocimiento inicial es parte de una cartera de instrumentos financieros identificados, que la Compañía gestiona conjuntamente y para la cual tiene evidencia de un patrón real reciente de obtención de beneficios a corto plazo; o
- Es un derivado, excepto por los derivados que sean un contrato de garantía financiera o hayan sido designados como un instrumento de cobertura eficaz.

Un pasivo financiero distinto a un pasivo financiero mantenido para negociar o contraprestación contingente que sería pagada por el adquirente como parte de una combinación de negocios puede ser designado como VRCCR al momento del reconocimiento inicial si:

- Tal designación elimina o reduce significativamente alguna incongruencia en la medición o en el reconocimiento que de otra manera surgiría; o
- El pasivo financiero forma parte de un grupo de activos financieros o pasivos financieros o ambos, el cual se administra y evalúa sobre la base de su valor razonable, de acuerdo con la documentada estrategia de inversión o de administración del riesgo de la Compañía, y se provea internamente información sobre ese grupo, sobre la base de su valor razonable; o
- Forme parte de un contrato que contenga uno o más instrumentos derivados implícitos, y NIIF 9 permita que la totalidad del contrato sea designado como a VRCCR.

Los pasivos financieros a VRCCR se registran a valor razonable, reconociendo cualquier ganancia o pérdida surgida en los cambios del valor razonable en el estado de resultados en la medida que no sean parte de una designada relación de cobertura. La ganancia o pérdida neta reconocida en resultados incluye cualquier interés obtenido sobre el pasivo financiero y se incluye en la partida de 'ingresos/costos financieros' en el estado de resultados.

Sin embargo, para pasivos financieros designados a VRCCR, el importe del cambio en el valor razonable del pasivo financiero que es atribuible a cambios en el riesgo crediticio de ese pasivo se reconocen en otros resultados integrales, a menos que el reconocimiento de los efectos de los cambios en el riesgo crediticio del pasivo en otros resultados integrales crearía o incrementaría una asimetría contable en resultados. El importe remanente del cambio en el valor razonable del pasivo se reconoce en resultados. Los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo crediticio de un pasivo financiero que son reconocidos en otros resultados integrales no son posteriormente reclasificados a resultados; en su lugar, son transferidos a resultados retenidos una vez dado de baja el pasivo financiero.

Las pérdidas o ganancias sobre contratos de garantía financiera o compromisos de préstamos emitidos por la Compañía que sean designados por la Compañía para ser medidos a VRCCR se reconocen en resultados.

El valor razonable se determina de la manera descrita en la nota 15 c.iii.

(iii) Pasivos financieros medidos posteriormente a costo amortizado - Los pasivos financieros que no sean (1) una contraprestación contingente de un adquirente en una combinación de negocios; (2) mantenidos para negocios; o (3) designados a VRCCR, son posteriormente medidos a costo amortizado usando el método del interés efectivo.

El método del interés efectivo es un método que se utiliza para el cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y para la distribución del gasto por intereses a lo largo del período correspondiente. La tasa de interés efectiva es la tasa que descuenta exactamente los pagos de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones y puntos básicos de interés, pagados o recibidos, que integren la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y cualquier otra prima o descuento) durante la vida esperada del pasivo financiero, o cuando sea apropiado, un período menor, al costo amortizado de un pasivo financiero.

Contratos de garantía financiera - Un contrato de garantía financiera es un contrato que requiere que el emisor efectúe pagos específicos para reembolsar al tenedor la pérdida en la que incurre cuando un deudor específico incumpla su obligación de pago a su vencimiento, de acuerdo con las condiciones, originales o modificadas, de un instrumento de deuda.

Los contratos de garantía financiera emitidos por una entidad de la Compañía son inicialmente medidos a valor razonable y, si no es designado a VRCCR y no se origina de la transferencia de un activo financiero, son posteriormente medidos al importe mayor entre:

- El importe determinado de la corrección de valor por pérdidas de acuerdo con NIIF 9 (ver k.2,3); y
- El importe reconocido inicialmente menos, cuando se apropiado, el importe acumulado de ingresos reconocidos de acuerdo con las políticas de reconocimiento de ingresos.

Ganancias y pérdidas por diferencias de cambio - Para pasivos financieros que están denominados en una moneda extranjera y son medidos a costo amortizado al cierre de cada período de reporte, las ganancias y pérdidas por diferencias de cambio se determinan sobre la base del costo amortizado de los instrumentos. Estas ganancias o pérdidas por diferencias de cambio se reconocen en resultados en la línea "diferencias de cambio", para pasivos financieros que no formen parte de una designada relación de cobertura.

El valor razonable de los pasivos financieros denominados en una moneda extranjera se determina en esa moneda extranjera y son convertidos al tipo de cambio de cierre de cada período de reporte. Para pasivos financieros que son medidos a VRCCR, el componente de diferencia de cambio forma parte de las ganancias o pérdidas por valor razonable y se reconocen en resultados para pasivos financieros que no sean parte de una relación de cobertura.

Baja en cuentas de pasivos financieros - La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y sólo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce, incluyendo cualquier activo transferido diferente del efectivo o pasivo asumido, se reconoce en resultados.

o.7 Instrumentos financieros derivados

Al 31 de diciembre de 2021, la Compañía no posee instrumentos financieros derivados.

Derivados implícitos - A la fecha de la presentación de los estados financieros, la Sociedad no ha identificado derivados implícitos que deban ser valorizados en forma independiente al contrato principal.

p. Inventario - Las existencias se valorizan al costo según los siguientes métodos:

- **Productos terminados y en procesos:** al costo promedio mensual de producción, el cual incluye la depreciación del activo fijo y la amortización de las pertenencias mineras.
- **Materias primas, materiales y repuestos de consumo:** al costo promedio de adquisición.
- **Mineral en cancha:** al costo promedio de extracción mensual, o valor recuperable el que fuere menor.
- **Materias primas y materiales en tránsito:** al costo de adquisición.

El costo asignado a las existencias no supera su valor neto de realización.

El precio de costo incluye los costos de materiales directos y, en su caso, los costos de mano de obra, los costos indirectos incurridos para transformar las materias primas en productos terminados y los gastos generales incurridos al trasladar las existencias a su ubicación y condiciones actuales.

El valor neto de realización representa la estimación del precio de venta menos todos los costos estimados de terminación y los costos que serán incurridos en los procesos de comercialización, venta y distribución.

q. Estado de flujo de efectivo - Para efectos de preparación del estado de flujos de efectivo, el Grupo ha definido las siguientes consideraciones:

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja y los depósitos a plazo en entidades de crédito a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento original de tres meses. En el balance de situación, los sobregiros bancarios se clasifican como recursos ajenos en el pasivo corriente.

Actividades de operación: Son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios de la Compañía y sus filiales, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiación.

Actividades de inversión: Corresponden a actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.

Actividades de financiación: Actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

r. Impuesto a las ganancias - La Compañía y sus filiales en Chile determinan la base imponible y calculan su impuesto a la renta de acuerdo con las disposiciones legales vigentes. Su filial en el extranjero lo hace según las normas de su respectivo país.

Los impuestos diferidos originados por diferencias temporarias y otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos se registran de acuerdo con las normas establecidas en NIC 12 "Impuesto a las ganancias".

De igual manera, la Compañía registra las diferencias temporarias que se originan entre las partidas tributarias y contables que resultan de la determinación del Resultado Imponible Operacional (RIO) para efecto del cálculo del impuesto específico a la minería.

El impuesto sobre sociedades se registra en la cuenta de resultados consolidada o en las cuentas de patrimonio neto del estado de situación financiera consolidado en función de donde se hayan registrado las ganancias o pérdidas que lo hayan originado. Las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos, y su base fiscal generan los saldos de impuestos diferidos de activo o de pasivo que se calculan utilizando las tasas fiscales que se espera que estén vigentes cuando los activos y pasivos se realicen.

Las variaciones producidas en el ejercicio en los impuestos diferidos de activo o pasivo se registran en la cuenta de gasto por impuesto a las ganancias del estado de resultados integrales o directamente en las cuentas de patrimonio del estado de situación financiera, según corresponda.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen únicamente cuando se espera disponer de utilidades tributarias futuras suficientes para recuperar las deducciones por diferencias temporarias.

s. Beneficios al personal - Las condiciones de empleo estipulan el pago de una indemnización por años de servicio cuando un contrato de trabajo llega a su fin. Normalmente esto corresponde a la proporción de un mes por cada año de servicio y a base del nivel de sueldo final. Este beneficio ha sido definido como un beneficio no corriente.

La Compañía tiene contemplado en sus convenios colectivos el pago a todo evento de la indemnización por años de servicio para todos los trabajadores del Valle de Elqui y Huasco. Para el personal del Valle de Copiapó este beneficio solo se aplica cuando el trabajador acredite haberse acogido efectivamente a jubilación.

Por otro lado, la Compañía ha convenido un premio de antigüedad con sus trabajadores que es cancelado sobre la base de un porcentaje incremental de su sueldo de acuerdo a una tabla definida. Este beneficio ha sido definido como un beneficio no corriente.

Las provisiones de indemnización por años de servicio y el premio de antigüedad son calculadas de acuerdo a valorizaciones realizadas por un actuario independiente, utilizando el método de unidad de crédito proyectada, las cuales se actualizan en forma periódica. La remediación, que comprende las ganancias y pérdidas actuariales se refleja inmediatamente en el estado de situación financiera con cargo o abono reconocido en otros resultados integrales en el período en que ocurren. La remediación reconocida en otros resultados integrales se refleja inmediatamente en resultados retenidos y no será reclasificada a resultados del ejercicio. El costo por servicios pasados se reconoce en resultados en el periodo de una modificación al plan. El interés neto se calcula multiplicando la tasa de descuento al comienzo del periodo por el activo o pasivo neto por beneficios definidos. Los costos por beneficios definidos se categorizan como sigue:

- Costo por servicios (incluyendo el costo por servicios actuales, costo por servicios pagados, así como también las ganancias o pérdidas por reducciones y liquidaciones);
- Gasto o ingreso por interés neto
- Remediación

Los costos asociados a los beneficios de personal, relacionados con los servicios prestados por los trabajadores durante el año son cargados a resultados integrales en el periodo que corresponde.

La administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. Dicha expectativa al igual que los supuestos son establecidos en conjunto con un actuario externo a la Compañía. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento anual, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

El importe de los pasivos actuariales netos devengados al cierre del ejercicio se presenta en el rubro provisiones corrientes y no corriente por beneficio a los empleados del Estado de Situación Financiera Consolidado.

t. Provisiones - Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o constructiva) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía tenga que cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación confiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del periodo sobre el que se informa, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres que conllevan la obligación. Cuando se mide una provisión usando el flujo de efectivo estimado para cancelar la obligación presente, su importe en libros representa el valor actual de dichos flujos de efectivo (cuando el efecto del valor temporal del dinero es significativo).

Cuando se espera de un tercero la recuperación de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para cancelar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es prácticamente seguro que se recibirá el desembolso y se puede medir el importe de la cuenta por cobrar con confiabilidad.

u. Pasivos contingentes - Los pasivos contingentes, son obligaciones surgidas a raíz de sucesos pasados, cuya información está sujeta a la ocurrencia o no de eventos fuera de control de la Compañía, u obligaciones presentes surgidas de hechos anteriores, cuyo importe no puede ser estimado de forma fiable, o en cuya liquidación no es probable que tenga lugar una salida de recursos.

La Compañía no registra activos ni pasivos contingentes, salvo aquellos que deriven de los contratos de carácter oneroso, los cuales se registran como provisión y son revisados a la fecha de cada estado de situación financiera para ajustarlos de forma tal que reflejen la mejor estimación.

v. Provisiones por costos de desmantelamiento y restauración - Surge una obligación de incurrir en costos de desmantelamiento y restauración cuando se produce una alteración causada por el desarrollo o producción en curso de una propiedad minera. Los costos se estiman en base de un plan formal de cierre y están sujetos a una revisión formal.

Dichos costos que surgen de la instalación de una planta u otra obra para la preparación del emplazamiento, descontados a su valor actual neto, se provisionan y capitalizan al inicio de cada proyecto, en cuanto se origine la obligación de incurrir en dichos costos. Estos costos de desmantelamiento se debitan contra resultados durante la vida de la mina, por medio de la depreciación del activo y la amortización o el descuento en la provisión. La depreciación se incluye en los costos de operación, mientras que la amortización se incluye como costo de financiamiento.

Los costos para la restauración a raíz de daños en el emplazamiento, los cuales se generan en forma progresiva durante la producción, se provisionan a sus valores actuales netos y se debitan contra resultado del ejercicio a medida que avanza la extracción.

Las provisiones para desmantelamiento y restauración y medioambientales, se efectúan a valor presente en el momento que la obligación es conocida. Los costos ambientales son estimados usando también el trabajo de un especialista externo y/o expertos internos. La administración aplica su juicio y experiencia para proveer y amortizar estos costos estimados sobre la vida útil de la mina.

w. Reconocimiento de ingresos - La Sociedad reconoce ingresos por la venta de mineral de hierro.

El ingreso es medido basado en la contraprestación especificada en un contrato con un cliente. La Compañía reconoce ingresos cuando transfiere el control de un producto o servicio a un cliente.

Los contratos con clientes para la venta de bienes minerales incluyen la obligación de desempeño por la entrega de los bienes físicos y el servicio de transporte asociado, en el lugar convenido con los clientes. La Compañía reconoce los ingresos por la venta de bienes en el momento en que el control del activo se transfiere al cliente, de acuerdo al embarque o despacho de los productos, de conformidad a las condiciones pactadas y están sujetos a variaciones relacionadas con el contenido y/o precio de venta a la fecha de su liquidación. El precio de venta de los minerales es un precio variable, cuyo valor se estructura en base a una fórmula de precios que usa como referencia el precio Platts 62% y 65% Fe CFR China que publica el Daily Platts, una publicación internacional de uso común en la industria del hierro y el acero. La fórmula de precio se aplica sobre un periodo de tiempo denominado the Settlement Period (SP). El SP es negociable y puede extenderse algunos meses después del embarque, por lo tanto al cierre de cada estado financiero la Compañía utiliza información de precios futuros de los productos vendidos, para cuantificar las potenciales diferencias entre el precio provisorio y el definitivo, con lo cual la Compañía realiza ajustes a sus ingresos y saldos por deudores comerciales.

Los contratos de venta contemplan un precio provisorio a la fecha del embarque, cuyo precio final está basado en el precio spot a la fecha de liquidación. En la generalidad de los casos, el reconocimiento de ingresos por ventas de hierro se basa en el precio spot a la fecha de embarque, con un ajuste posterior realizado en la determinación final y presentado como parte de "Ingresos de actividades ordinarias". Los términos de los contratos de venta con terceros contienen acuerdos de precios provisorios por medio de los cuales el precio de venta del mineral, está basado en los precios spot prevalecientes en una fecha futura especificada después de su embarque al cliente (el "período de cotización"). Como tal, el precio final será fijado en las fechas indicadas en los contratos. Los ajustes al precio de venta ocurren basándose en las variaciones en los precios de mercado cotizados hasta la fecha de la liquidación final. El período entre la facturación provisorio y la liquidación final puede ser entre uno y cinco meses.

Los cambios en el valor razonable durante el período de cotización y hasta la liquidación final son determinados por referencia a los precios de mercado del hierro. Los ingresos por venta de mineral son reconocidos en un punto en el tiempo.

x. Ganancias por acción - La ganancia básica por acción se calcula como el cociente entre la ganancia (pérdida) neta del período atribuible a la Compañía y el número medio ponderado de acciones ordinarias de la misma en circulación durante dicho período, sin incluir el número medio de acciones de la Compañía en poder de alguna sociedad filial, si en alguna ocasión fuera el caso. El Grupo no han realizado ningún tipo de operación de potencial efecto dilusivo que suponga una ganancia por acción diluido diferente del beneficio básico por acción.

y. Dividendos - La distribución de dividendos a los accionistas se reconoce como un pasivo al cierre de cada período en los estados financieros, en función de la política de dividendos acordada por la Junta General Ordinaria de Accionistas (dividendo del 75% de la utilidad líquida distribuable). La utilidad líquida a distribuir se presenta en la Nota 24 letra c.

z. Arrendamientos

i. Arrendatario: Como arrendatario, la Compañía reconoce un activo en la fecha en que comienza el arrendamiento si representa el derecho a usar el activo subyacente durante el periodo del arrendamiento (un activo por derecho de uso) y un pasivo por pagos de arriendo (pasivo por arrendamiento). Los arrendamientos a menos de 12 meses (y no renovables) pueden excluirse, así como los arrendamientos donde el valor del activo subyacente no es significativo. La Compañía reconoce por separado el gasto por intereses del pasivo por arrendamiento y el gasto por amortización del activo por derecho de uso. Los arrendatarios aplicarán los requisitos de depreciación de la NIC 16, Propiedades, planta y equipo, al depreciar un activo por derecho de uso.

Clasificación: Todos los arrendamientos se clasifican como si fueran financieros. Los arrendatarios registran un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha en que comienza el arrendamiento.

ii. Arrendador: La contabilidad del arrendador según la NIIF 16 es sustancialmente igual a la contabilidad bajo la NIC 17. Los arrendadores continuarán clasificando al inicio del acuerdo si el arrendamiento es operativo o financiero, en base a la esencia de la transacción. Los arrendamientos en los que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo subyacente se clasifican como arrendamientos financieros. En el caso de los arrendamientos operativos, las cuotas se reconocen como gasto en caso de ser arrendatario, y como ingreso en caso de ser arrendador, de forma lineal durante el plazo del mismo, salvo que resulte más representativa otra base sistemática de reparto.

aa. Clasificación de saldos en corriente y no corriente - En el estado de situación financiera consolidado adjunto, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período. En el caso que existiese obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo esté asegurado a discreción de la Compañía, mediante contratos de crédito disponibles de forma incondicional con vencimiento a largo plazo, podrían clasificarse como pasivos a largo plazo.

ab. Medio ambiente - La Compañía y sus filiales, adhieren a los principios del Desarrollo Sustentable, los cuales compatibilizan el desarrollo económico cuidando el medio ambiente y la seguridad y salud de sus colaboradores.

La Compañía y sus filiales reconocen que estos principios son claves para el bienestar de sus colaboradores, el cuidado del entorno y para lograr el éxito de sus operaciones.

ac. Reclasificaciones - Para efectos comparativos, se ha efectuado una reclasificación en los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2020, en los rubros propiedades planta y equipo e Inventario.

Estas reclasificaciones no modifican el resultado ni el patrimonio del ejercicio anterior y sólo tienen efectos sobre la presentación de los estados financieros consolidados para adecuarlos a la nueva taxonomía publicada por la Comisión para el Mercado financiero para el año 2021

3,2 Nuevos pronunciamientos contables

CAMBIOS EN POLITICAS CONTABLES Y RELEVELACIONES

Las siguientes nuevas Normas, Interpretaciones y Enmiendas han sido adoptadas en estos estados financieros.

Enmiendas	Fecha de aplicación obligatoria
NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 e NIIF 16, Reforma de la tasa de interés de referencia- Fase 2.	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2021.
NIIF 16, Reducción del alquiler relacionas con el Covid-19, posteriores al 30 de junio de 2021.	Períodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2021.

NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 e NIIF 16 Reforma de la Tasa de Interés de Referencia - Fase 2

En agosto de 2020, el IASB publicó la segunda fase de la Reforma de la Tasa de Interés de Referencia que comprende enmiendas a las normas NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 e NIIF 16. Con esta publicación, el IASB completa su trabajo para responder a los efectos de la reforma de las tasas de oferta interbancarias (IBOR, por sus siglas en inglés) en la información financiera.

Las enmiendas proporcionan excepciones temporales que abordan los efectos en la información financiera cuando una tasa de interés de referencia (IBOR, por sus siglas inglés) es reemplazada por una tasa de interés alternativa casi libres de riesgo.

Las enmiendas son requeridas y la aplicación anticipada es permitida. Una relación de cobertura debe ser reanudada si la relación de cobertura fue descontinuada únicamente debido a los cambios requeridos por la reforma de la tasa de interés de referencia y, por ello, no habría sido descontinuada si la segunda fase de enmiendas hubiese sido aplicada en ese momento. Si bien su aplicación es retrospectiva, no se requiere que una entidad reexpres períodos anteriores.

Las enmiendas son aplicables por primera vez en 2021, sin embargo, no tiene un impacto en los estados financieros de la entidad.

NIIF 16 Reducciones del alquiler relacionadas con el Covid-19, posteriores al 30 de junio de 2021

En marzo de 2021, el IASB modificó las condiciones de la solución práctica en la NIIF 16 en relación con la aplicación de la guía de la NIIF 16 sobre modificaciones de alquileres que surgen como consecuencia del Covid-19.

Como solución práctica, un arrendatario puede optar por no evaluar si una concesión de un alquiler relacionado con el Covid-19 de un arrendador es una modificación del arrendamiento. Un arrendatario que realiza esta elección contabiliza cualquier cambio en los pagos de arrendamiento que resulten del alquiler relacionada con el covid-19 de la misma manera que contabilizaría el cambio según la NIIF 16, si el cambio no fuera una modificación del arrendamiento.

Asimismo, el expediente práctico aplica ahora a los alquileres en el cual cualquier reducción en los pagos del arrendamiento afecta sólo a los pagos que originalmente vencen en o antes del 30 de junio de 2022, siempre que se cumplan las otras condiciones para aplicar el expediente práctico.

Un arrendatario aplicará esta solución práctica de forma retroactiva, reconociendo el efecto acumulado de la aplicación inicial de la enmienda como un ajuste en el saldo inicial de los resultados acumulados (u otro componente del patrimonio, según proceda) al comienzo del periodo anual sobre el que se informa en el cual el arrendatario aplique por primera vez la enmienda. El arrendatario no estará obligado a revelar la información requerida por el párrafo 28 (f) de la NIC 8.

De acuerdo con el párrafo 2 de la NIIF 16, se requiere que un arrendatario aplique la solución de manera consistente a contratos elegibles con características similares y en circunstancias parecidas, independientemente de si el contrato se volvió elegible para la solución práctica antes o después de la modificación.

La enmienda es aplicable por primera vez en 2021, sin embargo, no tiene un impacto en los estados financieros de la entidad.

b) Normas, Enmiendas e Interpretaciones que han sido emitidas pero su fecha de aplicación aún no está vigente, se encuentran detalladas a continuación. La compañía no ha aplicado estas normas en forma anticipada:

Normas e Interpretaciones	Fecha de aplicación obligatoria
NIIF 17, Contrato de seguros	Periodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023.
Enmiendas	Fecha de aplicación obligatoria
NIIF 3, Referencia al Marco Conceptual	Periodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2022.
NIC 16, Propiedad, planta y equipo: productos obtenidos antes del uso previsto	Periodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2022.
NIC 37, Contratos onerosos – costo del cumplimiento de un contrato	Periodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2022.
NIC 1, Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes	Periodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023.
NIC 8, Definición de la estimación contable	Periodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023.
NIC 1, Revelación de políticas contables.	Periodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023.
NIC 12, Impuestos diferidos relacionado con activos y pasivos que surgen de una sola transacción	Periodos anuales iniciados en o después del 1 de enero de 2023.
NIIF 10 y NIC 28, Estados Financieros Consolidados – venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto	Por determinar.

NIIF 17 Contratos de Seguro

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17 Contratos de Seguros, una nueva norma de contabilidad específica para contratos de seguros que cubre el reconocimiento, la medición, presentación y revelación. Una vez entre en vigencia sustituirá a NIIF 4 Contratos de Seguro emitida en 2005. La nueva norma aplica a todos los tipos de contratos de seguro, independientemente del tipo de entidad que los emiten, así como a ciertas garantías e instrumentos financieros con determinadas características de participación discrecional.

Algunas excepciones dentro del alcance podrán ser aplicadas.

NIIF 17 será efectiva para periodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2023, requiriéndose cifras comparativas. La aplicación anticipada es permitida, siempre que la entidad aplique NIIF 9 Instrumentos Financieros, en o antes de la fecha en la que se aplique por primera vez NIIF 17.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIIF 3 Referencia al Marco Conceptual

En mayo 2020, el IASB emitió enmiendas a la norma NIIF 3 Combinaciones de Negocios – Referencia al Marco Conceptual. Estas enmiendas están destinadas a reemplazar la referencia a una versión anterior del Marco Conceptual del IASB (Marco de 1989) con una referencia a la versión actual emitida en marzo 2018 sin cambiar significativamente sus requerimientos.

Las enmiendas serán efectivas para periodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2022 y deben ser aplicadas retrospectivamente. Se permite la aplicación anticipada si, al mismo tiempo o con anterioridad, una entidad aplica también todas las enmiendas contenidas en las enmiendas a las Referencias al Marco Conceptual de las Normas NIIF emitidas en marzo de 2018.

Las enmiendas proporcionarán consistencia en la información financiera y evitarán posibles confusiones por tener más de una versión del Marco Conceptual en uso.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 16 Propiedad, plata y equipo: Productos Obtenidos antes del Uso Previsto

La enmienda prohíbe a las entidades deducir del costo de un elemento de propiedad, planta y equipo, cualquier venta obtenida al llevar ese activo a la ubicación y condiciones necesarias para que pueda operar en la forma prevista por la gerencia. En su lugar, una entidad reconocerá los productos procedentes de la venta de esos elementos, y su costo, en el resultado del periodo, de acuerdo con las normas aplicables.

La enmienda será efectiva para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2022. La enmienda debe ser aplicada retrospectivamente sólo a los elementos de propiedades, planta y equipo disponibles para su uso en o después del comienzo del primer periodo presentado en los estados financieros en los que la entidad aplique por primera vez la enmienda.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 37 Contratos onerosos - costo de cumplimiento de un contrato

En mayo 2020, el IASB emitió enmiendas a la norma NIC 37 Provisiones, Pasivos Contingentes y Activos Contingentes para especificar los costos que una entidad necesita incluir al evaluar si un contrato es oneroso o genera pérdidas.

La enmienda será efectiva para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2022. La enmienda debe ser aplicada retrospectivamente a los contratos existentes al comienzo del periodo anual sobre el que se informa en el que la entidad aplique por primera vez la enmienda (fecha de la aplicación inicial). La aplicación anticipada es permitida y debe ser revelada.

Las enmiendas están destinadas a proporcionar claridad y ayudar a garantizar la aplicación consistente de la norma. Las entidades que aplicaron previamente el enfoque de costo incremental verán un aumento en las provisiones para reflejar la inclusión de los costos relacionados directamente con las actividades del contrato, mientras que las entidades que previamente reconocieron las provisiones por pérdidas contractuales utilizando la guía de la norma anterior, NIC 11 Contratos de Construcción, deberán excluir la asignación de costos indirectos de sus provisiones.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 1 Presentación de Estados Financieros - Clasificación de Pasivos como Corrientes o No Corrientes

En junio 2020, el IASB emitió enmiendas a los párrafos 69 al 76 de NIC 1 para especificar los requerimientos para la clasificación de los pasivos como corrientes o no corrientes.

Las enmiendas son efectivas para períodos que comiencen en o después del 1 de enero de 2023. Las entidades deben considerar cuidadosamente si hay algún aspecto de las enmiendas que sugiera que los términos de sus acuerdos de préstamo existentes deben renegociarse. En este contexto, es importante resaltar que las enmiendas deben aplicarse retrospectivamente

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 8 Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores - Definición de Estimados Contables

En febrero de 2021, el IASB emitió modificaciones a la NIC 8, en las que introduce una nueva definición de "estimaciones contables". Las enmiendas aclaran la distinción entre cambios en estimaciones contables y cambios en las políticas contables y la corrección de errores. Además, aclaran cómo utilizan las entidades las técnicas de medición e insumos para desarrollar la contabilización de estimados.

La norma modificada aclara que los efectos sobre una estimación contable, producto de un cambio en un insumo o un cambio en una técnica de medición son cambios en las estimaciones contables, siempre que estas no sean el resultado de la corrección de errores de períodos anteriores. La definición anterior de un cambio en la estimación contable especificaba que los cambios en las estimaciones contables pueden resultar de nueva información o nuevos desarrollos. Por lo tanto, tales cambios no son correcciones de errores.

La enmienda será efectiva para períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero 2023.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 1 Presentación de los Estados Financieros - Revelación de Políticas Contables

En febrero de 2021, el IASB emitió modificaciones a la NIC 1 y a la Declaración de práctica de NIIF N°2 Realizar juicios de materialidad, en el que proporciona orientación y ejemplos para ayudar a las entidades a aplicar juicios de importancia relativa a las revelaciones de política contable.

Las modificaciones tienen como objetivo ayudar a las entidades a proporcionar revelaciones sobre políticas contables que sean más útiles por:

- Reemplazar el requisito de que las entidades revelen sus políticas contables "significativas" con el requisito de revelar sus políticas contables "materiales"
- Incluir orientación sobre cómo las entidades aplican el concepto de materialidad en la toma de decisiones sobre revelaciones de políticas contables

Al evaluar la importancia relativa de la información sobre políticas contables, las entidades deberán considerar tanto el tamaño de las transacciones como otros eventos o condiciones y la naturaleza de estos.

La enmienda será efectiva para períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero 2023. Se permite la aplicación anticipada de las modificaciones a la NIC 1 siempre que se revele este hecho.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIC 12 Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos que surgen de una sola transacción

En mayo de 2021, el IASB emitió modificaciones a la NIC 12, que reducen el alcance de la excepción de reconocimiento inicial según la NIC 12, de modo que ya no se aplique a transacciones que dan lugar a diferencias temporarias imponibles y deducibles iguales.

Las modificaciones aclaran que cuando los pagos que liquidan un pasivo son deducibles a efectos fiscales, es cuestión de juicio (habiendo considerado la legislación fiscal aplicable) si dichas deducciones son atribuibles a efectos fiscales al pasivo reconocido en los estados financieros (y gastos por intereses) o al componente de activo relacionado (y gastos por intereses). Este juicio es importante para determinar si existen diferencias temporarias en el reconocimiento inicial del activo y pasivo.

Asimismo, conforme a las modificaciones emitidas, la excepción en el reconocimiento inicial no aplica a transacciones que, en el reconocimiento inicial, dan lugar a diferencias temporarias imponibles y deducibles iguales. Sólo aplica si el reconocimiento de un activo por arrendamiento y un pasivo por arrendamiento (o un pasivo por desmantelamiento y un componente del activo por desmantelamiento) dan lugar a diferencias temporarias imponibles y deducibles que no son iguales. No obstante, es posible que los activos y pasivos por impuestos diferidos resultantes no sean iguales (por ejemplo, si la entidad no puede beneficiarse de las deducciones fiscales o si se aplican tasas de impuestos diferentes a las diferencias temporarias imponibles y deducibles). En tales casos, una entidad necesitaría contabilizar la diferencia entre el activo y el pasivo por impuestos diferidos en resultados.

La enmienda será efectiva para períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero 2023.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

NIIF 10 Estados Financieros Consolidados e NIC 28 Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos - venta o aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto

Las enmiendas a NIIF 10 Estados Financieros Consolidados e NIC 28 Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos (2011) abordan una inconsistencia reconocida entre los requerimientos de NIIF 10 y los de NIC 28 (2011) en el tratamiento de la venta o la aportación de activos entre un inversor y su asociada o negocio conjunto.

Las enmiendas, emitidas en septiembre de 2014, establecen que cuando la transacción involucra un negocio (tanto cuando se encuentra en una filial o no) se reconoce toda la ganancia o pérdida generada. Se reconoce una ganancia o pérdida parcial cuando la transacción involucra activos que no constituyen un negocio, incluso cuando los activos se encuentran en una filial.

La fecha de aplicación obligatoria de estas enmiendas está por determinar debido a que el IASB está a la espera de los resultados de su proyecto de investigación sobre la contabilización según el método de participación patrimonial. Estas enmiendas deben ser aplicadas en forma retrospectiva y se permite la adopción anticipada, lo cual debe ser revelado.

La entidad realizará la evaluación del impacto de la enmienda una vez entre en vigencia.

4. GESTION DE RIESGOS FINANCIEROS Y DEFINICION DE COBERTURA

La incertidumbre económica global, la volatilidad de los mercados de materias primas, sobre oferta en el mercado del acero que presionaría a la baja el precio de este metal, la aparición de nuevos productores de mineral de hierro magnético en Australia y la fuerte concentración de las ventas de la Compañía en Asia, particularmente en China, aparecen como los riesgos principales que deberá enfrentar la Compañía en el futuro cercano.

El análisis de sensibilidad muestra el impacto de una variación en el precio del hierro sobre los instrumentos financieros mantenidos a la fecha de reporte. Una variación en el precio promedio del hierro de +/- un 10% durante el año 2021, hubiese tenido un efecto de +/- MUS\$ 237,767 sobre los ingresos, basados en los volúmenes de ventas.

En el curso normal de sus negocios y actividades de financiamiento, la Compañía está expuesta a diversos riesgos financieros que pueden afectar de manera significativa el valor económico de sus flujos y activos y, en consecuencia, sus resultados. Las políticas de administración de riesgo son aprobadas y revisadas periódicamente por la Compañía.

A continuación, se presenta una definición de los riesgos que enfrenta la Compañía, y una caracterización de éstos, así como una descripción de las medidas de mitigación actualmente en uso por parte de la Compañía.

a. Riesgo de mercado

Es la posibilidad de que la fluctuación de variables de mercado tales como tasas de interés, tipo de cambio, precios de productos, etc., produzcan pérdidas económicas debido a la desvalorización de flujos o activos o a la valorización de pasivos, debido a la nominación o indexación de éstos a dichas variables.

Las políticas en la administración de estos riesgos son establecidas por la Compañía. Esta define estrategias específicas en función de los análisis periódicos de tendencias de las variables que inciden en los niveles de tipo de cambio, interés y producción.

i. Riesgo de tipo de cambio

La Compañía está expuesta a riesgo de tipo de cambio dada la naturaleza de sus operaciones, las que involucran transacciones en monedas distintas al dólar estadounidense, principalmente pesos chilenos.

La Compañía no mantiene contratos de instrumentos de coberturas de flujo, de dólar a pesos al 31 de diciembre de 2021.

El análisis de sensibilidad a continuación muestra el impacto de una variación en el tipo de cambio del dólar de los Estados Unidos de Norteamérica / peso chileno sobre los resultados de la Compañía. El impacto sobre los resultados se produce como consecuencia de la valorización de los gastos en pesos, y de la reconversión de los instrumentos financieros monetarios (incluyendo efectivo, acreedores comerciales, deudores, etc).

Si el dólar de los Estados Unidos de Norteamérica se hubiera fortalecido un 10% contra el peso chileno como promedio durante el año 2021, la ganancia antes de impuestos habría aumentado en MUS\$ 42,273. Si el dólar de los Estados Unidos se hubiera debilitado un 10% contra el peso chileno como promedio en ese período, la ganancia antes de impuestos habría disminuido en MUS\$ 51,667.

b. Riesgo de crédito

Este riesgo está referido a la capacidad de terceros de cumplir con sus obligaciones financieras con la Compañía. Dentro de las partidas expuestas a este riesgo se distinguen 2 categorías:

i. Activos financieros

Corresponde a los saldos de efectivo, fondos mutuos y depósitos a plazo en general. La capacidad de la Compañía de recuperar estos fondos a su vencimiento depende de la solvencia del banco en el que se encuentren depositados por lo que el riesgo de crédito al que está expuesto el efectivo y equivalente de efectivo está limitado debido a que los fondos están depositados en bancos de alta calidad crediticia, según las clasificaciones de crédito de clasificadoras de riesgo internacionales y limitados en montos por entidad financiera, de acuerdo a la política de inversiones vigente de la Compañía.

ii. Deudores por ventas

El riesgo de incobrabilidad de los deudores por venta del Grupo es significativamente bajo, toda vez que casi la totalidad de las ventas locales corresponden a facturación a sociedades relacionadas, y en relación con las ventas al mercado externo la calidad de clientes y sus formas de pago son de alta calidad. Al cierre de los estados financieros no existen clientes en mora.

c. Riesgo de liquidez

Este riesgo está asociado a la capacidad de la Compañía para amortizar o refinanciar a precios de mercado razonables los compromisos financieros adquiridos, y a su capacidad para ejecutar sus planes de negocios con fuentes de financiamiento estables.

La Compañía estima que la generación de flujos de fondos para hacer frente a las obligaciones financieras es suficiente, permitiendo distribuciones de dividendos a sus accionistas. Por otra parte la Compañía estima que el grado de endeudamiento es adecuado a los requerimientos de sus operaciones normales y de inversión, establecidos en su plan quinquenal.

La Compañía no tiene obligaciones financieras vigentes al 31 de diciembre de 2021, pero, reconoce contablemente una deuda corriente y no corriente solidaria con los bancos Bci e Itaú por un futuro leasing en desarrollo por la compra de dos palas eléctricas CAT 7495 AC. El reconocimiento es solidario ya que los bancos mencionados han entregado fondos a Finning SA para la construcción y armado de dichas palas que, una vez entregadas en faena Mina Los Colorados, comenzará formalmente un leasing con esos bancos.

d. Riesgo de precio de commodities

Las operaciones de la Compañía están expuestas a las variaciones en el precio de los commodities, principalmente el precio del carbón y de los insumos necesarios para la producción (petróleo, energía, productos químicos, entre otros), cuyos niveles son determinados por la oferta y demanda en los distintos mercados.

e. Riesgo por Pandemia Global - COVID 19

En relación con la aparición de la enfermedad por coronavirus (COVID 19), que se masificó a nivel mundial y a la declaración de Pandemia Global por parte de la Organización Mundial de la Salud (el día 11 de marzo de 2020), una serie de medidas de salud pública y emergencia se han puesto en marcha para combatir el virus. La duración y el impacto de COVID-19 aún no es posible estimarlo de manera confiable, y el impacto que la duración y la gravedad de estos desarrollos se traducirán en periodos futuros.

No obstante, la Compañía ha observado los siguientes efectos:

i. Efectos financieros y operacionales

Los efectos financieros están relacionados con la menor actividad global en el ejercicio 2021 y 2020, afectando los niveles de PIB de todas las economías del mundo, en especial a los principales socios comerciales de Chile, China y Asia.

Los efectos operacionales que la Compañía ha visualizado están relacionados con la vida cotidiana, la productividad y la actividad económica:

1. En la vida cotidiana tenemos una serie de medidas sanitarias que el estamento gubernamental ha emitido, como cuarentenas y sus fases, que impactan a las familias de los trabajadores (aislamientos, asistencia a colegios, universidades, transporte, teletrabajo, etc.)
2. Se ha generado una pérdida de productividad, por ausentismos (preventivo o cuarentena)
3. Y en la actividad económica, el impacto va por la continuidad operacional (reprogramación de turnos y jornadas, suspensión de actividades del comercio, educación, servicios y abastecimientos, restricciones para viajar, incertidumbre del mercado, costos por coberturas de salud y seguros médicos, cierre de fronteras, etc.)

ii. Medidas que la administración ha adoptado para mitigar posibles efectos financieros y operacionales

Considerando lo señalado en el punto i. anterior, en el ámbito financiero la Compañía tiene como foco el uso eficiente de los recursos financieros, poniendo especial énfasis en el cuidado de la caja para mantener una adecuada liquidez. El esfuerzo principal es la reducción de costos y gastos y en la priorización del plan de inversiones, junto con potenciar y agilizar los despachos de hierro al mercado de Asia.

En el ámbito operacional, la Administración ha diseñado e implementado planes de control y mitigación para disminuir la probabilidad de contagio y de paralización de faenas productivas, los cuales se resumen en la siguiente figura:



Las barreras sanitarias, la comunicación interna y la contención y seguimiento son acciones transversales a nuestros procesos que nos han permitido mantener nuestras operaciones y la salud de todos nuestros colaboradores, y estos planes de control y mitigación se enmarcan en nuestra política GRP (gestión de riesgo en los procesos) la cual se aplica con simplicidad, alineamiento y disciplina.

A su vez, y dentro del marco legal exigido por las autoridades gubernamentales, la Compañía tiene contratado el Seguro Obligatorio COVID-19 para todos sus trabajadores, cuya finalidad es buscar financiar o reembolsar los gastos de hospitalización y rehabilitación de cargo del trabajador, vinculados a la enfermedad COVID-19.

5. REVELACIONES DE LAS ESTIMACIONES Y LOS SUPUESTOS QUE LA ADMINISTRACION HAYA REALIZADO AL APLICAR LAS POLITICAS CONTABLES DE LA ENTIDAD.

La aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) requiere el uso de estimaciones y supuestos que afectarán los montos a reportar de activos y pasivos a la fecha de los estados financieros y los montos de ingresos y gastos durante el período de reporte. La administración del Grupo, necesariamente efectuará juicios y estimaciones que tendrán un efecto significativo sobre las cifras presentadas en los estados financieros bajo NIIF. Cambios en los supuestos y estimaciones podrían tener un impacto significativo en los estados financieros bajo NIIF.

Según se señala, la administración necesariamente efectúa juicios y estimaciones que tienen un efecto significativo sobre las cifras presentadas en los estados financieros. Cambios en los supuestos y estimaciones podrían tener un impacto significativo en los estados financieros. Un detalle de las estimaciones y juicios usados más críticos son los siguientes:

a. Vida útil económica de activos y reservas de mineral estimadas -La vida útil de los bienes de propiedades, planta y equipo que son utilizados para propósitos del cálculo de la depreciación, es determinada basándose en estudios técnicos preparados por especialistas internos y externos.

Las reservas de mineral de las propiedades mineras de la Compañía, han sido estimadas sobre un modelo basado en la respectiva vida útil de la mina, usando el método de unidades de producción sobre reservas probadas y probables. Los supuestos que fueron validos para determinar una reserva de mineral puedan cambiar en la medida que existe disponibilidad de nueva información.

La depreciación de los bienes relacionados directamente con los procesos de producción podría ser impactada por una extensión de la actual producción en el futuro, diferente a la establecida en el presupuesto actual de producción basado en las reservas probadas y probables. Esto podría ocurrir si existe cualquier cambio significativo en cualquier factor o supuesto usado en las estimaciones de reservas de mineral.

Estos factores podrían incluir:

- Expectativas de unidades o columnas de producción;
- Calidad de las entradas al proceso de producción;
- Método de extracción y procesamiento.

b. Deterioro de activos - La Compañía revisa el valor libro de sus activos tangibles e intangibles para determinar si hay cualquier indicio que estos activos podrían estar deteriorados. En la evaluación de deterioro, los activos que no generan flujo efectivo independiente son agrupados en una unidad generadora de efectivo ("UGE") apropiada. El monto recuperable de estos activos o UGE, es medido como el mayor entre su valor justo (metodología flujos futuros descontados) y su valor libro. Al 31 de diciembre de 2021, las pruebas de deterioro realizadas indican que no existe deterioro observable.

La administración necesariamente aplica su juicio en la agrupación de los activos que no generan flujos de efectivo independientes y también en la estimación, la periodicidad, en los valores del flujo de efectivo subyacente en los valores del cálculo y en la tasa de interés usada. Cambios posteriores en la agrupación de la UGE, o la periodicidad de los flujos de efectivo y las tasas de interés podrían impactar los valores libros de los respectivos activos.

Deterioro de Activos financieros En el caso de los activos financieros que tienen origen comercial, la Sociedad tiene definida una política para el registro de provisiones por deterioro en función del riesgo de pérdidas crediticias esperadas.

c. Costos de restauración y rehabilitación ambiental - Las provisiones para restauración, desmantelamiento y costos medioambientales, se efectúan a valor presente tan pronto como la obligación es conocida. Los costos incurridos de desarme asociados a cada proyecto son activados y cargados a resultados integrales durante la vida útil del proyecto a través de la depreciación de los activos y/o el desarrollo de la provisión descontada. Los costos de restauración posteriores son valorizados a valor corriente y cargados contra resultado integrales en atención del daño causado por la extracción. Los costos ambientales son estimados usando también el trabajo de un especialista externo y/o expertos internos. La administración aplica su juicio y experiencia para proveer y amortizar estos costos estimados sobre la vida útil de la mina.

d. Estimación de deudores incobrables - La Compañía ha estimado el riesgo de la recuperación de sus cuentas por cobrar, para los cual ha establecido, entre otros, porcentajes de provisión por tramos de vencimientos menos la aplicación de los seguros de créditos tomados, considerando las pérdidas crediticias esperadas de cada uno de sus clientes y los cambios en el riesgo de crédito desde el reconocimiento inicial

e. Provisiones por facturas no finalizadas - La Compañía utiliza información de precios futuros del hierro, con la cual realiza ajustes a sus ingresos y saldos por deudores comerciales, debido a las condiciones de su facturación provisoria. Estos ajustes se actualizan mensualmente y el criterio contable que rige su registro en la Compañía se menciona en Nota 3.w. "Reconocimiento de ingresos".

f. Provisión de beneficios al personal - Los costos esperados de indemnizaciones por años de servicio relacionados con los servicios prestados por los trabajadores y otros beneficios de largo plazo durante el año son cargados a resultados del período. Cualquier ganancia o pérdida actuarial, la cual puede surgir de diferencias entre los resultados reales y esperados o por cambios en los supuestos actuariales, son cargados a resultados y resultados integrales.

Los supuestos que se refieren a los costos esperados son establecidos en conjunto con un actuario externo a la Compañía. Estos supuestos incluyen, entre otras, las hipótesis demográficas, la tasa de descuento y los aumentos esperados en las remuneraciones. Aunque la administración cree que los supuestos usados son apropiados, un cambio en estos supuestos podría impactar significativamente los resultados de la Compañía.

g. Valor justo de los derivados y otros instrumentos financieros - Tal como se describe en Nota 4, la administración usa su criterio al seleccionar una técnica de valorización apropiada de los instrumentos que no se cotizan en un mercado activo. Se aplican las técnicas de valorización usadas comúnmente por los profesionales del mercado. En el caso de los instrumentos financieros derivados, se forman las presunciones basadas en las tasas cotizadas en el mercado, ajustadas según las características específicas del instrumento. Otros instrumentos financieros se valorizan usando un análisis de la actualización de los flujos de efectivo basado en las presunciones soportadas, cuando sea posible, por los precios o tasas observadas de mercado.

h. Litigios y contingencias - La Compañía evalúa periódicamente la probabilidad de pérdida de sus litigios y contingencias de acuerdo a las estimaciones realizadas por sus asesores legales. En los casos en que la Administración y los abogados de la Compañía han opinado que se obtendrán resultados favorables o que los resultados son inciertos y los juicios se encuentran en trámite, por lo que no se han constituido provisiones al respecto.

i. Obsolescencia.- La Compañía ha estimado el riesgo de obsolescencia de sus inventarios en función del estado y rotación de los mismos y sus valores netos de realización.

j. Reconocimiento de ingresos - La sociedad determina el reconocimiento de ingreso apropiado para sus contratos con los clientes mediante el análisis del tipo, los términos y condiciones de cada contrato o acuerdo con un cliente.

Como parte del análisis, la administración debe emitir juicios sobre si un acuerdo o contrato es legalmente exigible, y si el acuerdo incluye obligaciones de desempeño separadas. Además, se requieren estimaciones en orden para asignar el precio total de la transacción a cada obligación de desempeño en función de la venta independiente relativa estimada precios de los bienes o servicios prometidos que subyacen a cada obligación de desempeño.

6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

El detalle del efectivo y equivalentes al efectivo al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

	Efectivo y equivalente de efectivo	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Caja y bancos	2,821	29,343
Depósitos a plazo	603,025	73,030
Fondos mutuos	43,605	45,714
Totales	649,451	148,087

Los depósitos a plazo e intereses clasificados como efectivo y equivalente al efectivo vencen en un plazo inferior a tres meses desde su fecha de adquisición y devengan el interés de mercado para este tipo de inversiones y su detalle es el siguiente:

Institución	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
ITAU	-	40,018
BCI	23,006	13,000
Banco Chile	-	20,012
SMBC	140,005	-
MUFG	140,003	-
BNP PARIBAS	150,008	-
Santander	50,000	-
BBVA NY	50,000	-
HSBC	50,003	-
Totales	603,025	73,030

Los Fondos Mutuos corresponden a fondos de renta fija en pesos y en dólares, los cuales se encuentran registrados al valor de la cuota respectiva a la fecha de cierre de los presentes estados financieros consolidados. El valor razonable de estas inversiones corresponde al producto entre el número de cuotas invertidas y el último valor cuota informado públicamente al mercado, para cada uno de los fondos mutuos invertidos, el que a su vez corresponde también al valor de liquidación (rescate) de ésta inversión. Los cambios en el valor razonable de otros activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se contabilizan en "Ingresos Financieros" en el estado de resultados integrales consolidados.

El efectivo y efectivo equivalente no tiene restricciones de disponibilidad.

La Compañía no tiene activos financieros a valor razonable con cambios en resultado.

7. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

Rubro	Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes		Cuentas por cobrar, no corrientes	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Deudores por ventas nacionales	1,780	2,191	-	-
Deudores por ventas exportación	116,041	297,213	-	-
Deuda anticipos a proveedores	7,280	8,349	-	-
Deudas del personal	10,463	11,008	-	-
Deudores varios	1,053	1,027	5,312	4,814
Estimación deudores incobrables	-	-	-	-
Totales	136,617	319,788	5,312	4,814

Considerando la solvencia de los deudores y el tiempo de cobro de las facturas, la Compañía ha estimado que no existen deudas incobrables al cierre de cada período.

Provisiones por facturas de ventas no finalizadas

La Compañía ajusta sus ingresos y saldos por deudores comerciales, de acuerdo a precios futuros del hierro, realizando una provisión por facturas de venta no finalizadas.

Cuando el precio futuro de hierro es menor o mayor al precio facturado provisoriamente, esta provisión se presenta en el activo corriente, disminuyendo o aumentando, respectivamente, los saldos adeudados por estos clientes, y la contrapartida reconocido en ingresos ordinarios.

Según la clasificación de los vencimientos de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, su detalle es el siguiente:

31.12.2021	Total corriente			Total no corriente		
	Activos antes de provisiones MUS\$	Provisiones deudores comerciales MUS\$	Activos por deudores comerciales netos MUS\$	Activos antes de provisiones MUS\$	Provisiones deudores comerciales MUS\$	Activos por deudores comerciales netos MUS\$
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar						
Deudores por operaciones de crédito	123,321	-	123,321	-	-	-
Provisión deudores por venta (Mtm)	-	-	-	-	-	-
Deudores varios	1,053	-	1,053	-	-	-
Sub total Deudores comerciales	124,374	-	124,374	-	-	-
Otras cuentas por cobrar	12,243	-	12,243	5,312	-	5,312
Totales	136,617	-	136,617	5,312	-	5,312

31.12.2020	Total corriente			Total no corriente		
	Activos antes de provisiones MUS\$	Provisiones deudores comerciales MUS\$	Activos por deudores comerciales netos MUS\$	Activos antes de provisiones MUS\$	Provisiones deudores comerciales MUS\$	Activos por deudores comerciales netos MUS\$
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar						
Deudores por operaciones de crédito	305,562	-	305,562	-	-	-
Provisión deudores por venta (Mtm)	-	-	-	-	-	-
Deudores varios	1,027	-	1,027	-	-	-
Sub total Deudores comerciales	306,589	-	306,589	-	-	-
Otras cuentas por cobrar	13,199	-	13,199	4,814	-	4,814
Totales	319,788	-	319,788	4,814	-	4,814

31.12.2021

Antigüedad de las cuentas por cobrar	No Vencidos MUS\$	Vencidos entre 1 y 30 días MUS\$	Vencidos entre 31 y 60 días MUS\$	Vencidos entre 61 y 90 días MUS\$	Vencidos entre 91 y 120 días MUS\$	Vencidos entre 121 y 150 días MUS\$	Total Corriente MUS\$	Total no corriente MUS\$
Otras cuentas por cobrar Bruto	12,243	-	-	-	-	-	12,243	5,312
Totales	136,617	-	-	-	-	-	136,617	5,312

31.12.2020

Antigüedad de las cuentas por cobrar	No Vencidos MUS\$	Vencidos entre 1 y 30 días MUS\$	Vencidos entre 31 y 60 días MUS\$	Vencidos entre 61 y 90 días MUS\$	Vencidos entre 91 y 120 días MUS\$	Vencidos entre 121 y 150 días MUS\$	Total Corriente MUS\$	Total no corriente MUS\$
Otras cuentas por cobrar Bruto	13,199	-	-	-	-	-	13,199	4,814
Totales	319,788	-	-	-	-	-	319,788	4,814

31.12.2021

Antigüedad de las cuentas por cobrar, por tipo de cartera	Cartera no Repactada		Cartera Repactada		Total Cartera Bruta	
	Numero de Clientes	Monto Bruto MUS\$	Numero de Clientes	Monto Bruto MUS\$	Numero de Clientes	Monto Bruto MUS\$
No Vencidos	343	136,617	-	-	343	136,617
Vencidos entre 1 y 30 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos entre 31 y 60 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos entre 61 y 90 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos entre 91 y 120 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos entre 121 y 150 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos entre 151 y 180 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos superior a 181 días	-	-	-	-	-	-
Totales	343	136,617	-	-	343	136,617

31.12.2020

Antigüedad de las cuentas por cobrar, por tipo de cartera	Cartera no Repactada		Cartera Repactada		Total Cartera Bruta	
	Numero de Clientes	Monto Bruto MUS\$	Numero de Clientes	Monto Bruto MUS\$	Numero de Clientes	Monto Bruto MUS\$
No Vencidos	326	319,788	-	-	326	319,788
Vencidos entre 1 y 30 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos entre 31 y 60 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos entre 61 y 90 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos entre 91 y 120 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos entre 121 y 150 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos entre 151 y 180 días	-	-	-	-	-	-
Vencidos superior a 181 días	-	-	-	-	-	-
Totales	326	319,788	-	-	326	319,788

Los valores razonables de deudores por ventas y otras cuentas por cobrar, no difieren significativamente de los valores comerciales.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 la Compañía y sus filiales no presentan deuda morosa.

8. SALDOS Y TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

a. Accionistas - El detalle de los accionistas mayoritarios de la Compañía al 31 de diciembre de 2021, es el siguiente:

Nombre accionista	Número de Acciones	Participación %
CAP S.A.	3,521,117	75.00%
MC.Inversiones Ltda.	1,173,710	25.00%
Otros accionistas	9	0.00%
Totales	4,694,836	100.00%

b. Cuentas por cobrar

												31.12.2021			31.12.2021		
												Corriente			No Corriente		
Sociedad	RUT	Tipo Relación	Tipo Moneda	Pais de Origen	Menos de 90 días	90 días hasta un año	Total Corriente	Uno a tres años	Tres a cinco años	Más de cinco años	Total No Corriente						
Cía. Siderurgica Huachipato S.A.	94,637,000-2	A traves acc.	US\$	Chile	43,752	-	43,752	-	-	-	-						
Puerto Las Losas S.A.	94,638,000-8	A traves acc.	US\$	Chile	297	-	297	-	-	-	-						
Cleanairtech S.A.	76,399,400-7	A traves acc.	US\$	Chile	-	-	-	6,429	6,429	6,683	19,541						
Mitsubishi Corporation Japón	O-E	A traves acc.	US\$	Japón	-	-	-	-	-	-	-						
Mitsubishi Corporation RTM	O-E	A traves acc.	US\$	Singapore	-	-	-	-	-	-	-						
Totales					44,049	-	44,049	6,429	6,429	6,683	19,541						

												31.12.2020			31.12.2020		
												Corriente			No Corriente		
Sociedad	RUT	Tipo Relación	Tipo Moneda	Pais de Origen	Menos de 90 días	90 días hasta un año	Total Corriente	Uno a tres años	Tres a cinco años	Más de cinco años	Total No Corriente						
Cleanairtech S.A.	76,399,400-7	A traves acc.	US\$	Chile	-	-	-	6,429	6,429	2,326	15,184						
Cía. Siderurgica Huachipato S.A.	94,637,000-2	A traves acc.	US\$	Chile	22,924	-	22,924	-	-	-	-						
Soc. Minera El Corazón Ltda.	76,032,199-0	A traves acc.	US\$	Chile	1,500	-	1,500	-	-	-	-						
Mitsubishi Corporation RTM	O-E	A traves acc.	US\$	Singapore	19,443	-	19,443	-	-	-	-						
Totales					43,867	-	43,867	6,429	6,429	2,326	15,184						

b.1 Cuentas por pagar

												31.12.2021		
												Corriente		
Sociedad	RUT	Tipo Relación	Tipo Moneda	Pais de Origen	Menos de 90 días	90 días hasta un año	Total Corriente							
CAP S.A.	91,297,000-0	Matriz	US\$	Chile	525	533,204	533,729							
Tecnocap S.A.	76,369,130-6	A traves acc.	US\$	Chile	394	-	394							
Cleanairtech S.A.	76,399,400-7	A traves acc.	US\$	Chile	5,227	-	5,227							
Mitsubishi Corporation	O-E	A traves acc.	US\$	Japón	470	-	470							
Mitsubishi Corporation RtM	O-E	A traves acc.	US\$	Singapore	3,120	-	3,120							
M.C.Inversiones Ltda.	79,866,800-5	Accionista	US\$	Chile	-	177,735	177,735							
Totales					9,736	710,939	720,675							

												31.12.2020		
												Corriente		
Sociedad	RUT	Tipo Relación	Tipo Moneda	Pais de Origen	Menos de 90 días	90 días hasta un año	Total Corriente							
CAP S.A.	91,297,000-0	Matriz	US\$	Chile	6,064	256,710	262,774							
Tecnocap S.A.	76,369,130-6	A traves acc.	US\$	Chile	379	-	379							
Cleanairtech S.A.	76,399,400-7	A traves acc.	US\$	Chile	7,050	-	7,050							
Mitsubishi Corporation	O-E	A traves acc.	US\$	Japón	1,907	-	1,907							
Puerto Las Losas S.A.	76,498,850-7	A traves acc.	US\$	Chile	496	-	496							
M.C.Inversiones Ltda.	79,866,800-5	Accionista	US\$	Chile	-	85,570	85,570							
Totales					15,896	342,280	358,176							

b2. Saldos y transacciones con entidades relacionadas

- a) La Compañía es una filial de CAP S.A. Los saldos por cobrar y pagar a las coligadas, a la matriz y sus empresas relacionadas, y al accionista MC Inversiones Limitada, se detallan en los cuadros de documentos y cuentas por cobrar y de documentos y cuentas por pagar que forman parte de esta nota.
- b) La cuenta por pagar a corto plazo a Tecnocap S.A. se origina por servicios, no genera intereses y vence mensualmente.
- c) La cuenta por cobrar a corto plazo a Mitsubishi Corporation RtM, se origina principalmente por venta de minerales, no genera intereses y vence mensualmente.
- d) El saldo por pagar a MC Inversiones Ltda. al 31 de diciembre de 2021 y 2020 corresponde a provisión de dividendos por MUS\$ 177,735 y MUS\$ 85,570.
- e) El saldo por pagar a la matriz CAP S.A. al 31 de diciembre de 2021 corresponde a provisión de dividendos por MUS\$ 533,204, y servicios por MUS\$ 525. Al 31 de diciembre de 2020 corresponde a provisión de dividendos MUS\$256,710 y servicios por MUS\$6,064.
- f) La cuenta por pagar a Puerto Las Losas S.A. se origina por servicios, no genera intereses y vence mensualmente.
- g) El saldo por cobrar a Cleanairtech S.A. al 31 de diciembre de 2021 corresponde a servicios neteados por MUS\$ 14,314. Durante el año 2021 se cursaron desembolsos, estipulados en un mutuo vigente, por MUS\$ 6,500 que generan intereses y, relacionado con el mutuo, el próximo vencimiento es en febrero 2022.
- h) La cuenta por cobrar a CSH S.A. se origina por operaciones del giro, no genera intereses y vence mensualmente.
- i) Los saldos por cobrar y pagar a empresas relacionadas están denominados en dólares estadounidenses.
- j) Transacciones con empresas relacionadas:

En cuadro de transacciones se informan diferentes conceptos que incluyen todas las transacciones efectuadas con empresas relacionadas.

Las ventas a empresas relacionadas son efectuadas a precios de mercado. El total de ventas a dichas empresas representa un 13.77 % en el año 2021 y un 9.99% en el año 2020, respecto del total de ventas de la Compañía.

k) Transacciones de acciones

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los accionistas mayoritarios, los Directores y Administradores no efectuaron transacciones de acciones de la Compañía.

b.3 Transacciones más significativas y sus efectos en resultado

Sociedad	Descripción de la transacción	Acumulado		Acumulado	
		31.12.2021		31.12.2020	
		Monto MUS\$	Efecto en resultados (cargo) abono MUS\$	Monto MUS\$	Efecto en resultados (cargo) abono MUS\$
CAP S.A.	Gastos de Administración y Ventas	6,282	(5,997)	38,305	(34,982)
	Servicios	29	(29)	60	(60)
	Dividendos pagados	256,710	-	95,014	-
	Dividendos provisionados	533,204	-	256,710	-
Compañía Siderurgica Huachipato S.A.	Venta de Materiales y Servicios	5,673	4,767	5,593	4,700
	Demurrage	857	(720)	-	-
	Otros Ingresos	-	-	162	136
	Venta de Minerales	206,888	173,856	116,823	98,171
Mitsubishi Corporation RtM	Ventas	153,613	153,613	78,645	78,645
	Demurrage	359	(359)	1,125	(1,125)
	Compra de Servicios	3	(3)	1	(1)
Mitsubishi Corporation	Servicio de Ventas	2,000	(2,000)	12,244	(12,244)
MC Inversiones Ltda.	Dividendos pagados	85,570	-	36,671	-
	Dividendos provisionados	177,735	-	85,570	-
	Servicios	-	-	84	(84)
Puerto Las Losas S.A.	Compra de Servicios	539	(437)	2,985	(2,509)
	Servicios (Imopac)	323	271	-	-
	Servicios	516	433	32	27
	Gastos Reembolsable	34	-	39	-
Tecnocap S.A.	Servicios Vendidos	1,207	838	939	540
	Servicios Comprados	5,630	(4,731)	5,391	(4,530)
Cleanairtech Sudamerica S.A.	Servicios Vendidos	13,662	67	5,532	70
	Servicios Comprados	63,271	(53,880)	61,239	(51,220)
	Intereses	555	555	403	403
	Préstamos Otorgados	6,500	-	17,327	-

En octubre de 2012, la Compañía suscribió un contrato de compra y venta de agua desalinizada con la empresa Cleanairtech Sudamérica S.A., en el cual esta última se obliga a producir, vender y entregar en el proyecto Cerro Negro Norte un volumen máximo de 200 litros por segundo de agua desalinizada. El contrato tendrá periodo de vigencia de 20 años contados desde la fecha de puesta en servicio, sin perjuicio que este plazo pueda ser extendido de acuerdo a las necesidades de ambas partes. Este contrato comenzó a operar durante el año 2014.

En septiembre de 2013, la Compañía suscribió un contrato con Tecnocap S.A., para regular la prestación de servicios de transmisión por parte de Tecnocap S.A., desde la subestación Cardones hasta las subestaciones Cerro Negro Norte y Punta Totoralillo, y la operación, mantenimiento y administración de la Línea por parte de Tecnocap S.A.

En noviembre de 2013, la Compañía suscribió un contrato con la empresa Cleanairtech Sudamérica S.A., cuyo objeto es la impulsión hasta la Planta Magnetita, del agua desalinizada adquirida con ese propósito a la misma Sociedad. El contrato tendrá periodo de vigencia de 20 años contados desde la fecha de puesta en servicio, sin perjuicio que este plazo pueda ser extendido de acuerdo a las necesidades de ambas partes. Este contrato comenzó a operar durante el año 2014.

En mayo de 2014, la Compañía suscribió un contrato con Tecnocap S.A., mediante el cual Tecnocap S.A. encarga a la Compañía, la administración, operación y mantenimiento de la Línea de Transmisión y de las Subestaciones.

En noviembre de 2019, la Compañía acordó el otorgamiento de un mutuo a la empresa relacionada, Cleanairtech Sudamérica S.A., por un monto de USD 30 millones a una tasa LIBOR 180 días más 2,5% pagaderos en 28 cuotas semestrales iguales a partir de agosto del año 2020, con el voto favorable del 99.999808% de las acciones emitidas por la Sociedad.

c. Administración y alta dirección

Los miembros de la Alta Administración y demás personas que asumen la gestión de la Compañía, incluyendo a la gerencia general, así como los accionistas o las personas naturales o jurídicas a las que representan, no han participado durante los años 2021 y 2020, en transacciones inusuales y/o relevantes de la Compañía.

La Compañía es administrada por un Directorio compuesto por 7 miembros, los que permanecen por un período de 3 años con posibilidad de ser reelegidos.

Con fecha 8 de abril de 2021 se celebró la Junta General Ordinaria de Accionistas de la Compañía, correspondiente al año 2021, en que se adoptaron principalmente los siguientes acuerdos:

- i. la aprobación de la memoria, el balance y los Estados Financieros e Informe de los Auditores Externos de CMP, correspondiente al ejercicio 2020;
- ii. la renovación total del Directorio, el que quedó integrado como titulares por lo señores Juan Enrique Rassmuss Raier, Vicente Irrarázaval Llona, Julio Bertrand Planella, Victoria Vásquez García, Marcelo Awad Awad, Tadashi Mizuno, Ángel Milano Rodríguez y como sus respectivos suplentes los señores Roberto de Andraca Adriasola, Jorge Salvatierra Pacheco, Stefan Franken Osorio, Patricia López Manieu, Francisco Lepeley Contesse, Takeaki Doi y Jaime Andrés González Wenzel.
- iii. dividendos de CMP, manteniéndose el porcentaje de utilidades a repartir en un 75%;
- iv. el reparto de un dividendo definitivo del 75% de la utilidad neta distribuable, es decir, US\$ 342,280,632.08;
- v. la designación de EY como Auditores Externos, y
- vi. la fijación de la remuneración de los directores.

d. Remuneración y otras prestaciones

En conformidad a lo establecido en el Artículo 33 de la Ley N°18,046 de Sociedades Anónimas, la Junta General Ordinaria de Accionistas determinó la remuneración del Directorio de la Compañía. El detalle de los importes pagados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

Remuneración del Directorio

Nombre	Cargo	Acumulado 31.12.2021		Acumulado 31.12.2020	
		Directorio de CMP MUS\$	Directorio de filiales MUS\$	Directorio de CMP MUS\$	Directorio de filiales MUS\$
Juan Rassmuss Raier	Presidente	147	-	-	-
Vicente Irrarázaval Llona	Director	52	-	71	-
Marcelo Awad Awad	Director	58	-	27	-
Victoria Vásquez García	Directora	50	-	52	-
Julio Bertrand Planella (1)	Director	-	-	-	-
Yasuharu Tanaka (2)	Director	12	-	42	-
Angel Milano Rodríguez	Director	43	-	42	-
Tadashi Mizuno	Director	30	-	-	-
Alberto Salas Muñoz	ex Director	-	-	11	-
Totales		392	-	245	-

(1) Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los señores directores renunciaron a recibir la dieta referida.

(2) Cesó su período como Director el 08 de abril de 2021.

Las remuneraciones del personal clave de la Gerencia ascienden a MUS\$ 3,085 y MUS\$ 2,995 por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, respectivamente. La Compañía no tiene planes de incentivos para sus directores ni ejecutivos. Sin embargo, la Administración, en forma discrecional, podría beneficiar a algunos ejecutivos en función de las utilidades registradas en el ejercicio financiero respectivo.

Los cargos considerados en la mencionada suma del año 2021 corresponden a ejecutivos superiores: 9 Gerentes, 6 Subgerentes y a 1 Gerente de filial. Durante el año 2020, la suma indicada corresponde a ejecutivos superiores: 9 Gerentes, 6 Subgerentes y a 1 Gerente de filial.

9. INVENTARIOS CORRIENTES

a. El detalle de los inventarios es el siguiente:

	Total corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Productos mineros	27,293	20,212
Materias Primas	93,331	10,912
Materiales (1)	71,790	75,210
Totales	192,414	106,334

(1) ver nota 3 letra ac

La Administración de la Compañía y filiales estima que estas existencias serán realizadas dentro del plazo de un año.

La mayor provisión de obsolescencia por los años terminados al 31 de diciembre de 2021, con respecto del saldo año 2020, corresponde a una revisión de los artículos en bodega que no presentan movimientos en más de 36 meses.

b. Costo de inventario reconocido en resultado

Las existencias reconocidas como gasto en costo de operación durante los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020 respectivamente, se presentan en el siguiente detalle:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Productos Terminados	849,811	893,210
Totales	849,811	893,210

El costo del inventario contiene la depreciación del ejercicio.

10. ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

Los activos y pasivos por impuestos corrientes al 31 de diciembre de 2021 y 2020, respectivamente se detallan a continuación:

Activos

	Corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Remanente crédito fiscal	13,731	14,751
Impuesto a la renta filiales	895	547
Totales	14,626	15,298

Pasivos

	Corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Impuesto a la renta	204,628	136,865
Impuesto a la Renta Filiales	242	358
Retencion Total IVA	76	37
Totales	204,946	137,260

11. OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES

El detalle de los otros activos no financieros corrientes y no corrientes, al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

	Total corriente		Total no corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Seguros	4,577	4,515	-	-
Bono personal	8,416	5,775	14,079	9,027
Otros gastos anticipados	3,114	1,077	-	-
Totales	16,107	11,367	14,079	9,027

12. INVERSIONES EN SUBSIDIARIAS

a. Con fecha 25 de mayo de 2009, se paralizaron las actividades productivas de la filial Manganesos Atacama S.A. Se espera que durante el año 2022 se tome alguna decisión sobre el futuro de esta filial. El valor de sus activos representa el costo histórico a la fecha de paralización de las actividades, el que en ningún caso es superior al importe recuperable del total de los activos.

b. Los estados financieros consolidados incorporan los estados financieros de la Compañía y las sociedades controladas. A continuación, se incluye información detallada de las subsidiarias al 31 de diciembre de 2021 y 2020.

31.12.2021						
Sociedad	Activos corrientes MUS\$	Activos no corrientes MUS\$	Pasivos corrientes MUS\$	Pasivos no corrientes MUS\$	Ingresos ordinarios MUS\$	Importe de ganancia (pérdida) Neta MUS\$
Imopac Ltda.	11,704	5,536	4,467	-	34,125	(1,459)
CMP Services Asia Ltd.	146	-	96	-	816	34
Manganesos Atacama S.A.	853	5,646	9	2,037	-	(480)
	12,703	11,182	4,572	2,037	34,941	(1,905)

31.12.2020						
Sociedad	Activos corrientes MUS\$	Activos no corrientes MUS\$	Pasivos corrientes MUS\$	Pasivos no corrientes MUS\$	Ingresos ordinarios MUS\$	Importe de ganancia (pérdida) Neta MUS\$
Imopac Ltda.	13,014	5,527	4,309	-	29,038	2,141
Petropac Ltda.	-	-	-	-	1,396	23
CMP Services Asia Ltd.	170	-	154	-	596	22
Manganesos Atacama S.A.	1,248	5,651	2	1,964	-	(397)
	14,432	11,178	4,465	1,964	31,030	1,789

13. INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL METODO DE LA PARTICIPACION

A continuación, se presenta un detalle de las principales inversiones en asociadas contabilizadas bajo el método de la participación, al 31 de diciembre de 2021 y 2020:

Sociedad	Número de acciones	Participación 31.12.2021 %	Saldo al 01.01.2021 MUS\$	Adiciones MUS\$	Bajas MUS\$	Participación en resultado del ejercicio MUS\$	Dividendos MUS\$	Reserva patrimonio MUS\$	Total 31.12.2021 MUS\$
Tecnocap S.A.	4,000	0.03658	14	-	-	2	-	-	16
Soc. Minera El Aguila SpA	877,678	20.00	1,352	-	-	(638)	-	-	714
Totales			1,366	-	-	(636)	-	-	730

Sociedad	Número de acciones	Participación 31.12.2020 %	Saldo al 01.01.2020 MUS\$	Adiciones MUS\$	Bajas MUS\$	Participación en resultado del ejercicio MUS\$	Dividendos MUS\$	Reserva patrimonio MUS\$	Total 31.12.2020 MUS\$
Tecnocap S.A.	4,000	0.03658	13	-	-	1	-	-	14
Soc. Minera El Aguila SpA	877,678	20.00	1,420	-	-	(68)	-	-	1,352
Totales			1,433	-	-	(67)	-	-	1,366

Con fecha 20 de mayo de 2015 fue constituida la Sociedad CMP Productora SpA, cuyo objetivo principal es la exploración, explotación y desarrollo de proyectos mineros, operaciones mineras, procesamiento de minerales, fundición y refinación de minerales, compra y venta de activos relacionados con la minería. El único accionista de CMP Productora SPA es Compañía Minera del Pacífico S.A., con un 100.00% de participación de su capital accionario, quien ejerce el control administrativo y financiero de la Sociedad.

En Junta Extraordinaria de accionistas de CMP Productora SpA, celebrada con fecha 27 de agosto de 2015, se aprobó la fusión con la Sociedad Minera El Aguila SpA, mediante la absorción de la primera por parte de la segunda, disolviéndose, por lo tanto, CMP Productora SpA. De acuerdo con el canje de acciones, Compañía Minera del Pacífico S.A. pasa a tener el 17.5% de la propiedad de la Sociedad Minera El Aguila SpA.

Durante al año 2016, la Compañía adquirió acciones de Sociedad Minera El Aguila SpA por un monto de MUS\$1,500, equivalente al 2.5% de participación.

14. ACTIVOS INTANGIBLES DISTINTOS DE LA PLUSVALIA

a. El detalle de los activos intangibles distintos de la plusvalía es el siguiente:

		31.12.2021			
	Propietario	Plazo Residual	Valor bruto MUS\$	Amortización acumulada/ deterioro del valor MUS\$	Valor neto MUS\$
Pertenencias Mineras	CMP S.A.	12-2042	957,255	(352,514)	604,741
Derechos de agua	CMP S.A.	12-2030	2,681	(452)	2,229
Licencias software	CMP S.A.	04-2022	281	(127)	154
Servidumbres	CMP S.A.	12-2030	1,041	(624)	417
Totales			961,258	(353,717)	607,541

		31.12.2020			
Propietario	Plazo Residual	Valor bruto MUS\$	Amortización acumulada/ deterioro del valor MUS\$	Valor neto MUS\$	
Pertenencias Mineras	CMP S.A.	12-2042	957,255	(327,791)	629,464
Derechos de agua	CMP S.A.	12-2030	2,681	(414)	2,267
Servidumbres	CMP S.A.	12-2030	1,041	(577)	464
Totales			960,977	(328,782)	632,195

Durante el año 2010 hubo una adición por MUS\$957,255 que correspondió principalmente a la incorporación de pertenencias mineras que pertenecían a Compañía Minera Huasco S.A. y que de acuerdo a lo indicado en Nota 1, fueron adquiridos por la Compañía, mediante la fusión de la Compañía con Compañía Minera Huasco S.A. Los valores fueron obtenidos del informe de determinación de valor justo de Compañía Minera Huasco S.A. al 30 de abril de 2010, elaborado por Jorge Quiroz C. Consultores Asociados S.A.

- La amortización mensual de las Pertenencias Mineras se efectúa en base a la proporción de alimentación mensual de mineral a la Planta, estimándose que dicha alimentación durará hasta el año 2042, bajo las actuales estimaciones de producción de la Compañía.
- La amortización de los derechos de agua y servidumbre se efectúa en forma mensual, en cuotas iguales calculadas en función de la vida útil del activo principal que proveen, en este caso, se estima su vida útil hasta el año 2030.

La Compañía no tiene activos intangibles con restricciones y/o que sean garantía de pasivos ni existen compromisos por la adquisición de nuevos intangibles. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 no hay activos intangibles totalmente amortizados aún en uso.

15. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

a. Composición:

La composición por clase de Propiedades, planta y equipo al 31 de diciembre de 2021 y 2020 de cada período, a valores neto y bruto, es la siguiente:

Propiedad, planta y equipos, neto

	31.12.2021	31.12.2020
	MUS\$	MUS\$
Construcción en curso	569,713	494,156
Terrenos	31,737	31,737
Contrucciones y obras de infraestructura	160,514	168,404
Planta, maquinaria y equipo	1,380,025	1,255,912
Desarrollo Mina	394,108	260,942
Vehículos	838	892
Otras propiedades, planta y equipo	115,382	65,382
Total Propiedad, planta y equipos	2,652,317	2,277,425

Propiedad, planta y equipos, bruto

	31.12.2021	31.12.2020
	MUS\$	MUS\$
Construcción en curso	569,713	494,156
Terrenos	31,737	31,737
Contrucciones y obras de infraestructura	467,956	467,778
Planta, maquinaria y equipo	2,260,503	2,042,616
Muebles y maquinas de oficina	11	11
Desarrollo Mina	756,342	595,388
Vehículos	2,856	2,856
Otras propiedades, planta y equipo	306,337	247,801
Total Propiedad, planta y equipos	4,395,455	3,882,343

La depreciación acumulada por clases de Propiedades, Planta y Equipo al 31 de diciembre de 2021 y 2020 de cada período, a valores neto y bruto, es la siguiente:

Depreciación acumulada

	31.12.2021	31.12.2020
	MUS\$	MUS\$
Contrucciones y obras de infraestructura	307,442	299,374
Planta, maquinaria y equipo	880,478	786,704
Muebles y maquinas de oficina	11	11
Desarrollo Mina	362,234	334,446
Vehículos	2,018	1,964
Otras propiedades, planta y equipo	190,955	182,419
Total depreciación acumulada	1,743,138	1,604,918

b. Movimientos:

Los movimientos contables al 31 de diciembre de 2021 y 2020, de Propiedad, planta y equipo, neto, es el siguiente:

Propiedad, planta y equipo, neto	Construcción en curso MUS\$	Terrenos MUS\$	Contrucciones y obras de infraestructura MUS\$	Planta, maquinaria y equipo MUS\$	Vehículos MUS\$	Desarrollo Mina MUS\$	Otros MUS\$	Total MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2021	494,156	31,737	168,404	1,255,912	892	260,942	65,382	2,277,425
Adiciones	75,557	-	209	217,887	-	-	58,536	352,189
Reclasificaciones	-	-	-	-	-	-	-	-
Retiros y bajas	-	-	(31)	-	-	-	-	(31)
Depreciación.	-	-	(8,068)	(93,774)	(54)	(27,788)	(8,536)	(138,220)
Otros incrementos (decrementos)	-	-	-	-	-	160,954	-	160,954
Saldo final al 31.12.2021	569,713	31,737	160,514	1,380,025	838	394,108	115,382	2,652,317

Propiedad, planta y equipo, neto	Construcción en curso MUS\$	Terrenos MUS\$	Contrucciones y obras de infraestructura MUS\$	Planta, maquinaria y equipo MUS\$	Vehículos MUS\$	Desarrollo Mina MUS\$	Otros MUS\$	Total MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2020	349,324	31,737	132,094	1,397,621	956	283,431	48,665	2,243,828
Adiciones	135,468	-	28,570	15,339	-	-	30,738	210,115
Reclasificaciones	9,364	-	22,732	(64,321)	-	(930)	(647)	(33,802)
Depreciación.	-	-	(14,992)	(85,447)	(64)	(21,559)	(13,374)	(135,436)
Otros incrementos (decrementos)	-	-	-	(7,280)	-	-	-	(7,280)
Saldo final al 31.12.2020	494,156	31,737	168,404	1,255,912	892	260,942	65,382	2,277,425

c. Información adicional

i. Propiedades y edificios contabilizados al valor razonable

Como parte del proceso de primera adopción de las NIIF, el Grupo decidió medir ciertos activos de terrenos a su valor razonable como costo atribuido a la fecha de transición del 1 de enero de 2009. Los valores razonables de los terrenos ascendieron a MUS\$30,772, dichos valores fueron determinados por un especialista externo de la industria en que opera el Grupo.

ii. Construcción en curso

El importe de las construcciones en curso al 31 de diciembre de 2021 y 2020 asciende a MUS\$ 569,713 y MUS\$ 494,156, respectivamente, montos que se asocian directamente con actividades de operación de la Compañía entre otras, adquisición de equipos y construcciones.

iii. Política de estimación de costos por desmantelamiento y costos por restauración

- Surgen obligaciones de incurrir en gastos por desmantelamiento y restauración cuando, a raíz de la preparación del emplazamiento y levantamiento de una instalación y/o ejecución de alguna obra o faena, se afecta el medio ambiente. Estos costos se estiman al comienzo del proyecto basándose en un plan formal de cierre de faenas que los originan y están sujetos a una revisión periódica.
- Los costos estimados que surgen de la obligación de desmantelar una instalación son actualizados a valor presente e incorporados a la propiedad, planta y equipos teniendo como contrapartida una provisión. Estos costos por desmantelamiento se debitan a resultados durante la vida de la obra conjuntamente con la depreciación del activo y forman parte del costo de explotación y la utilización de la provisión respectiva se realiza al momento de materializar el desmantelamiento.
- Los costos por restauración son estimados al inicio de la obra a valor presente constituyéndose una provisión con cargo a resultados. La provisión es usada al momento de incurrir en gastos por trabajos de restauración.

Los efectos de la actualización de las provisiones, por efecto de la tasa de descuento o del paso del tiempo, se registran como gasto financiero.

En la estimación de los costos de desmantelamiento y restauración se usa el trabajo de un especialista externo y expertos internos, como también, el juicio y experiencia de la administración de la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2021, todos los planes de cierre de las faenas que se encuentran en operación, están aprobados por el Servicio Nacional de Geología y Minería, dándose cumplimiento a lo establecido en la Ley N° 20,551 de 2011, que regula el Cierre de Faenas e Instalaciones Mineras.

iv. Seguros

La Compañía tiene contratada una póliza de seguro para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de propiedades, planta y equipo, así como las posibles reclamaciones que se le puedan presentar por el ejercicio de su actividad, dichas pólizas cubren de manera suficiente los riesgos a los que están sometidos.

v. Costo de remoción para acceso a mineral

Este ítem corresponde principalmente al desarrollo de mina por actividades de remoción de material estéril en yacimientos a rajo abierto que se encuentran en etapa de producción, incurridos con el objeto de acceder a depósitos de mineral y son reconocidos en Propiedad, Planta y Equipos. Esos importes reconocidos en PP&E se amortizan en base a la proporción de alimentación mensual de minerales a las Plantas y queda registrado en el costo de producción vía amortización.

vi. Costo por depreciación

Hasta el 31 de diciembre de 2018, la depreciación de los activos se calculada linealmente a lo largo de su correspondiente vida útil. Tal como se explica en Nota 3, a partir del 1° de enero de 2019, para algunos activos fijos se cambió la modalidad de cálculo a una en base a unidades productivas.

Esta vida útil se ha determinado en base al deterioro natural esperado, la obsolescencia técnica o comercial derivada de los cambios y/o mejoras en la producción y cambios en la demanda del mercado, de los productos obtenidos en la operación con dichos activos.

Las vidas útiles estimadas por clases de activo son las siguientes:

	Vida útil mínima años	Vida útil máxima años	Vida útil promedio ponderado años
Edificios	20	61	36
Planta y equipo	2	61	29
Equipamiento de tecnologías de la información	1	5	3
Vehículos	3	6	4
Otras propiedades, planta y equipo	1	8	6
Desarrollo Minero	14	16	15

El valor residual y la vida útil de los activos se revisan, y ajustan si es necesario, en cada cierre de los estados financieros.

El cargo a resultados por concepto de depreciación de Propiedad, planta y equipos incluido en los costos de explotación y gastos de administración es el siguiente:

Depreciación registrada en Estado de Resultados Integrales

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
En costos de explotación	136,712	134,470
En gastos de administración y ventas	1,364	961
En otros gastos por función	144	5
Totales	138,220	135,436

Respecto al ítem "Desarrollo de Minas", su amortización se determina en base a la proporción de alimentación mensual de minerales a las Plantas. Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se han registrado en resultado (Costos de explotación) MUS\$ 27,788 y MUS\$ 21,559, respectivamente por este concepto. Los importes reconocidos se registran en el costo de explotación, en la cuenta de gasto amortización.

16. IMPUESTO A LA RENTA E IMPUESTOS DIFERIDOS

a. Impuesto a la renta reconocido en resultados durante los periodos terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, respectivamente.

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Ingreso (gasto) por impuesto corriente	(365,611)	(164,066)
Impuesto específico a la minería	(95,951)	(32,977)
Otros ingresos (gastos) por impuesto corriente	(697)	(1,631)
Ajustes al impuesto corriente del periodo anterior	-	-
Total ingreso (gasto) por impuesto corriente, neto	(462,259)	(198,674)
Ingreso (gasto) por impuestos diferidos a las ganancias		
Ingreso (gasto) por impuestos diferidos relativos a la creación y reversión de diferencias temporarias	-	2,157
Ingreso (gasto) por impuestos diferidos por la diferencia temporaria del activo fijo	16,280	(2,081)
Total ingreso (gasto) por impuestos diferidos, neto	16,280	76
Total ingreso (gasto) por impuesto a las ganancias	(445,979)	(198,598)

b. Conciliación del resultado contable con el resultado fiscal

La conciliación de la tasa de impuestos legal vigente en Chile y la tasa efectiva de impuestos, se presenta a continuación:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Ganancia (pérdida) del año antes de impuestos	1,384,509	646,919
Tasa legal	27.0%	27.0%
(Gasto) ingreso por impuestos utilizando la tasa legal	(373,817)	(174,668)
Participación en ganancias de asociados contabilizados por el método de la participación	172	18
Efecto de impuestos específicos a la actividad minera	(95,950)	(32,977)
Efecto por diferencias temporarias de impuestos específicos a la minería	1,167	(1,255)
Pagos provisionales utilidades acumuladas		
Otro incremento (decremento) en cargo por impuestos legales	22,449	10,284
Total ajuste al gasto por impuestos utilizando la tasa legal	(72,162)	(23,930)
(Gasto) ingreso por impuesto utilizando la tasa efectiva	(445,979)	(198,598)

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021	01.01.2020 31.12.2020
Tasa impositiva legal	27.0	27.0
Efecto en tasa impositiva de gastos no deducibles impositivamente (%)	6.9	5.1
Otro incremento (decremento) en tasa impositiva legal (%)	(1.7)	(1.4)
Total ajuste a la tasa impositiva legal (%)	5.2	3.7
Tasa impositiva efectiva (%)	32.2	30.7

La tasa impositiva utilizada para la conciliación al 31 de diciembre de 2021 corresponde a la tasa de impuesto a las sociedades del 27% que las entidades deben pagar sobre sus utilidades imponibles bajo la normativa tributaria vigente. La tasa de impuesto específico sobre la actividad minera aplicada al 31 de diciembre de 2021 fue del 7.31%.

Respecto al aumento del impuesto específico a la actividad minera dispuesto por la Ley N°20,469, lo que establece que empresas chilenas como la Compañía pueden acogerse a un sistema de invariabilidad tributaria similar al que dispone el DL600 sobre estatutos de la Inversión Extranjera. La Compañía decidió no optar por el sistema de invariabilidad Tributaria permitido por la mencionada ley.

c. Impuestos diferidos

El detalle de los saldos acumulados de activos y pasivos por impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Provisión vacaciones	4,222	3,615
Provisión premio antigüedad	1,131	1,791
Provisiones	78,257	29,349
Otros	1,692	2,309
Total activos por impuestos diferidos	85,302	37,064

Pasivos por impuestos diferidos reconocidos, relativos a:

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Activos intangibles	185,178	192,693
Gastos de fabricación	599	385
Depreciación Propiedad, Planta y Equipos	193,959	152,913
Activos en leasing	12,663	16,801
Gastos anticipados	6,926	5,171
Otros	3,810	2,933
Total pasivos por impuestos diferidos	403,135	370,896

Los impuestos diferidos se presentan en el balance como sigue:

Activo no corriente	2,068	2,116
Pasivo no corriente	(319,901)	(335,948)
Neto	(317,833)	(333,832)

d. Saldos de impuestos diferidos

Los activos (pasivos) de impuestos diferidos se derivan de los siguientes movimientos:

Movimientos en pasivos por impuestos diferidos

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Activos (pasivos) por impuestos diferidos, saldo inicial	(333,832)	(336,061)
Efecto en Ganancia (Pérdida)	15,999	72
Efecto en otros resultados integrales	-	2,157
Total cambios en activos (pasivos) por impuestos diferidos	15,999	2,229
Saldo final activos (pasivos) por impuestos diferidos	(317,833)	(333,832)

17. OTROS PASIVOS FINANCIEROS

El detalle de otros pasivos financieros al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

a) Obligaciones con entidades financieras:

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Corriente		
Préstamos de entidades financieras	9,804	149,069
Totales	9,804	149,069

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
No corriente		
Préstamos de entidades financieras	34,402	-
Totales	34,402	-
Totales	44,206	149,069

b. Vencimientos y moneda de las obligaciones con entidades financieras:

i. El detalle de los vencimientos y moneda de los préstamos bancarios y leasing financiero es el siguiente:

Al 31 de diciembre de 2021

Préstamos que devengan intereses

Rut Empresa Deudora	Nombre Empresa Deudora	País Empresa Deudora	Rut Entidad Acreedora	Nombre del Acreedor	País Entidad Acreedora	Tipo de Moneda	Tasa Interés Nominal	Tipo Tasa	Tasa de interés Efectiva	Tipo de Amortización	31.12.2021									
											Corriente			No Corriente						Total No Corriente
											Menos de 90 días	más de 90 días	Total Corriente	Más de Un año hasta Dos Años	Más de Dos años hasta Tres Años	Más de Tres años hasta Cuatro Años	Más de Cuatro años hasta Cinco Años	Más de Cinco Años		
94,638,000-8	CMP	Chile	97,006,000-6	BCI	Chile	USD	3.18%	Fija	3.18%	Anual	1,231	3,697	4,928	9,855	7,107	-	-	-	16,962	
94,638,000-8	CMP	Chile	76,645,030-K	Itaú	Chile	USD	2.12%	Fija	2.12%	Anual	1,219	3,657	4,876	9,752	7,688	-	-	-	17,440	
Totales											2,450	7,354	9,804	19,607	14,795	-	-	-	34,402	

Al 31 de diciembre de 2020

Rut Empresa Deudora	Nombre Empresa Deudora	País Empresa Deudora	Rut Entidad Acreedora	Nombre del Acreedor	País Entidad Acreedora	Tipo de Moneda	Tasa Interés Nominal	Tipo Tasa	Tasa de interés Efectiva	Tipo de Amortización	31.12.2020									
											Corriente			No Corriente						Total No Corriente
											Menos de 90 días	más de 90 días	Total Corriente	Más de Un año hasta Dos Años	Más de Dos años hasta Tres Años	Más de Tres años hasta Cuatro Años	Más de Cuatro años hasta Cinco Años	Más de Cinco Años		
94,638,000-8	CMP	Chile	97,053,000-2	Security	Chile	USD	2.85%	Fija	2.85%	Anual	17,760	-	17,760	-	-	-	-	-	-	
94,638,000-8	CMP	Chile	97,004,000-5	Banco de Chile	USA	USD	2.28%	Fija	2.28%	Anual	20,260	-	20,260	-	-	-	-	-	-	
94,638,000-8	CMP	Chile	97,006,000-6	BCI	Chile	USD	2.38%	Fija	2.38%	Anual	30,598	-	30,598	-	-	-	-	-	-	
94,638,000-8	CMP	Chile	97,018,000-1	Scotiabank	Chile	USD	1.76%	Variable	1.76%	Anual	-	60,103	60,103	-	-	-	-	-	-	
94,638,000-8	CMP	Chile	97,004,000-5	Banco de Chile	Chile	USD	2.76%	Fija	2.76%	Anual	-	20,348	20,348	-	-	-	-	-	-	
Totales											68,618	80,451	149,069	-	-	-	-	-	-	

ii. El detalle de los montos adeudados no descontados (estimaciones de flujos futuros de caja que el grupo deberá desembolsar) de las obligaciones con entidades financieras es el siguiente.

Al 31 de diciembre de 2021

RUT Empresa Deudora	Nombre Empresa Deudora	País E. deudora	RUT Entidad Acreedora	Nombre del Acreedor	País Entidad Acreedora	Tipo Moneda	Tasa Interés Nominal	Tipo Tasa	Tasa Interés efectiva	Tipo Amortización	Corriente			No Corriente					Total No Corriente	
											Menor de 90 días	Más de 90 días	Total Corriente	Más de Un año hasta Dos Años	Más de Dos años hasta Tres Años	Más de Tres años hasta Cuatro Años	Más de Cuatro años hasta Cinco Años	Más de Cinco años		
94,638,000-8	CMP	Chile	97,006,000-6	BCI	Chile	USD	3.18%	Fija	3.18%	Anual	1,231	3,697	4,928	9,855	7,107	-	-	-	-	16,962
94,638,000-8	CMP	Chile	76,645,030-K	Itaú	Chile	USD	2.12%	Fija	2.12%	Anual	1,219	3,657	4,876	9,752	7,688	-	-	-	-	17,440
											2,450	7,354	9,804	19,607	14,795	-	-	-	-	34,402

Al 31 de diciembre de 2020

RUT Empresa Deudora	Nombre Empresa Deudora	País E. deudora	RUT Entidad Acreedora	Nombre del Acreedor	País Entidad Acreedora	Tipo Moneda	Tasa Interés Nominal	Tipo Tasa	Tasa Interés efectiva	Tipo Amortización	Corriente			No Corriente					Total No Corriente	
											Menor de 90 días	Más de 90 días	Total Corriente	Más de Un año hasta Dos Años	Más de Dos años hasta Tres Años	Más de Tres años hasta Cuatro Años	Más de Cuatro años hasta Cinco Años	Más de Cinco años		
94,638,000-8	CMP	Chile	97,053,000-2	Security	Chile	USD	2.85%	Fija	2.85%	Anual	17,766	-	17,766	-	-	-	-	-	-	-
94,638,000-8	CMP	Chile	97,004,000-5	Banco de Chile	Chile	USD	2.28%	Fija	2.28%	Anual	20,266	-	20,266	-	-	-	-	-	-	-
94,638,000-8	CMP	Chile	97,006,000-6	BCI	Chile	USD	2.38%	Fija	2.38%	Anual	30,723	-	30,723	-	-	-	-	-	-	-
94,638,000-8	CMP	Chile	97,018,000-1	Scotiabank	Chile	USD	1.76%	Variable	1.76%	Anual	-	60,407	60,407	-	-	-	-	-	-	-
94,638,000-8	CMP	Chile	97,004,000-5	Banco de Chile	Chile	USD	2.76%	Fija	2.76%	Anual	-	20,553	20,553	-	-	-	-	-	-	-
											Total	68,755	80,960	149,715	-	-	-	-	-	-

c. Información adicional préstamos bancarios

Hasta el 15 de septiembre de 2021, la Compañía tuvo vigente una línea de financiamiento bancario que lideraba el MUFG Bank, Ltd., y que no fue utilizada durante el año terminado.

Con fecha 16 de abril de 2014, la Compañía firmó un contrato de Crédito Sindicado con Bank of Tokyo Mitsubishi UFJ, Ltd. (Banco Agente), HSBC Bank USA NA, Mizuho Bank Ltd., Societe Generale, Sumitomo Mitsui Banking Corporation New York Branch, Export Development Canada y Natixis New York Branch, para el financiamiento de: capital de trabajo, inversiones y exportaciones. Este contrato de crédito no considera garantías, y tiene fecha de vencimiento el 16 de abril de 2019. La línea de crédito comprometida es por hasta MUS\$350,000.

El 16 de agosto de 2017 se firmó un Amendment del contrato, donde se amplió el plazo de vencimiento del 16 de abril de 2019 hasta el 16 de abril de 2022, con un máximo de MUS\$ 300,000. La institución financiera Societe Generale no participó en este nuevo acuerdo.

El 12 de diciembre de 2017 se incorporó al Crédito Sindicado el banco ABN AMRO BANK, en vez del Societe Generale, quedando nuevamente la línea de Crédito comprometida en los MUS\$ 350,000.

A partir del 15 de septiembre de 2021, la Compañía modificó el crédito sindicado liderado por el Bank of Tokyo Mitsubishi UFJ, Ltd. y se firma un nuevo Crédito Sindicado con Sumitomo Mitsui Banking Corporation (banco Agente), HSBC Bank USA, National Association, MUFG Bank, Ltd., Banco Santander, S.A., Bank of China Limited (Panamá Branch), BNP Paribas, Export Development Canada y China Construction Bank, Agencia en Chile.

Este nuevo crédito sindicado tiene como objeto financiar capital de trabajo, inversiones y exportaciones y no considera garantías. La fecha de vencimiento es el 15 de septiembre del 2026 y la línea de crédito comprometida es por hasta MUS\$ 375,000.

d) Cambios en pasivos financieros

En cuadro siguiente se muestra el movimiento de los pasivos financieros corrientes y no corrientes:

31 de diciembre de 2021

Pasivos que se originan de actividades de financiamiento	Saldo al 1/1/2021	Flujos de efectivo de financiamiento			Cambios que no representan flujos de efectivo						
		Provenientes	Utilizados	Total	Adquisición de filiales	Ventas de filiales	Cambios en valor razonable	Diferencias de cambio	Nuevos arrendamientos financieros	Otros cambios	Saldo al 31/12/2021
		MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Préstamos bancarios (Nota 18)	149,069		(147,926)	(147,926)	-	-	-	-	44,206	(1,143)	44,206
Total	149,069	-	(147,926)	(147,926)	-	-	-	-	44,206	(1,143)	44,206

31 de diciembre de 2020

Pasivos que se originan de actividades de financiamiento	Saldo al 1/1/2020	Flujos de efectivo de financiamiento			Cambios que no representan flujos de efectivo						
		Provenientes	Utilizados	Total	Adquisición de filiales	Ventas de filiales	Cambios en valor razonable	Diferencias de cambio	Nuevos arrendamientos financieros	Otros cambios	Saldo al 31/12/2021
		MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Préstamos bancarios (Nota 18)	367,753	424,500	(642,000)	(217,500)	-	-	-	-	-	(1,184)	149,069
Total	367,753	424,500	(642,000)	(217,500)	-	-	-	-	-	(1,184)	149,069

18. DERECHO DE USO DE ACTIVOS Y PASIVOS POR ARRENDAMIENTOS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.

La Compañía como arrendatario reconoce un activo por derecho de uso asociados a contratos de arrendamiento de servicios con el propósito del desarrollo de las actividades propias de nuestros negocios, los cuales se encuentran clasificados como Derechos de uso de activos y a su vez se reconoce el pasivo por el arrendamiento.

Activos por derecho de uso

	Planta, maquinaria y equipo MUS\$	Total MUS\$
Conciliación de cambios en activos por derecho de uso al 31 de diciembre de 2021, valor neto		
Saldo inicial al 01.01.2021	83,793	83,793
Gasto por amortización	(25,050)	(25,050)
Saldo Final al 30,06,2021	58,743	58,743

	Planta, maquinaria y equipo MUS\$	Total MUS\$
Conciliación de cambios en activos por derecho de uso al 31 de diciembre de 2020, valor neto		
Saldo inicial al 01.01.2020	109,521	109,521
Gasto por amortización	(25,728)	(25,728)
Saldo Final al 31.12.2020	83,793	83,793

Pasivos por arrendamientos corrientes y no corrientes

	Corriente		No corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Otros Pasivos por Arrendamiento	4,822	5,804	20,183	28,683
Total	4,822	5,804	20,183	28,683

ARRENDAMIENTO, VENCIMIENTOS VALOR CONTABLE

Rut Empresa Deudora	Nombre Empresa Deudora	País Empresa Deudora	Rut Entidad Acreedora	Nombre del Acreedor	País Entidad Acreedora	Unidad de Reajuste del Contrato	Tasa de interés	Tipo Tasa	Tasa de interés nominal	Modalidad de Pago	31.12.2021								
											Corriente			No Corriente					
											Menos de 90 días	más de 90 días	Total Corriente	Más de Un año hasta Dos Años	Más de Dos años hasta Tres Años	Más de Tres años hasta Cuatro Años	Más de Cuatro años hasta Cinco Años	Más de Cinco Años	Total No Corriente
94.638.000-8	CMP	Chile	96.545.600-7	Empresa de Transporte Ferroviario S.A	Chile	USD	2,90%	Fija	3,76%	Mensual	817	2.451	3.268	2.851	2.851	2.851	2.851	8.551	19.955
94.638.000-8	CMP	Chile	76.038.566-2	Soc. Rent a Car Copiapó Ltda.	Chile	USD	2,90%	Fija	14,30%	Mensual	349	1.046	1.395	228	-	-	-	-	228
94.638.000-8	CMP	Chile	77.225.200-5	Arrendadora de Vehículos S.A.	Chile	UF\$	2,90%	Fija	13,55%	Mensual	40	119	159	-	-	-	-	-	-
Totales											1.206	3.616	4.822	3.079	2.851	2.851	2.851	8.551	20.183

PERIODO ANTERIOR

Rut Empresa Deudora	Nombre Empresa Deudora	País Empresa Deudora	Rut Entidad Acreedora	Nombre del Acreedor	País Entidad Acreedora	Tipo de Moneda	Tasa de interés Efectiva	Tipo Tasa	Tasa de interés nominal	Tipo de Amortización	31.12.2020								
											Corriente			No Corriente					
											Menos de 90 días	más de 90 días	Total Corriente	Más de Un año hasta Dos Años	Más de Dos años hasta Tres Años	Más de Tres años hasta Cuatro Años	Más de Cuatro años hasta Cinco Años	Más de Cinco Años	Total No Corriente
94.638.000-8	CMP	Chile	96.545.600-7	Empresa de Transporte Ferroviario S.A	Chile	USD	2,90%	Fija	3,76%	Mensual	971	2.912	3.883	3.331	3.331	3.331	3.331	13.326	26.650
94.638.000-8	CMP	Chile	76.038.566-2	Soc. Rent a Car Copiapó Ltda.	Chile	USD	2,90%	Fija	14,30%	Mensual	414	1.243	1.657	1.596	266	-	-	-	1.862
94.638.000-8	CMP	Chile	77.225.200-5	Arrendadora de Vehículos S.A.	Chile	UF\$	2,90%	Fija	13,55%	Mensual	66	198	264	171	-	-	-	-	171
Totales											1.451	4.353	5.804	5.098	3.597	3.331	3.331	13.326	28.683

19. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

El detalle de las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

	Corriente		No corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Acreeedores comerciales	256,991	193,057		
Acreeedores varios	5,665	5,665		
Anticipo por venta de minerales	3,940	9,225		
Totales	266,596	207,947	-	-

El período medio para el pago a proveedores es de 30 días, por lo que el valor justo no difiere de forma significativa de su valor libro.

Los acreedores comerciales incluyen, principalmente, las cuentas por pagar operacionales y las obligaciones asociadas a los proyectos de inversión que está desarrollando la Compañía.

A continuación, se presenta un detalle de los principales acreedores y su porcentaje de representatividad sobre el total del rubro acreedores comerciales.

Periodo actual 31.12.2021

Acreedor	Rut Acreedor	Deudor	%	Monto MUS\$
Guacolda Energía S.A.	76,418,918-3	CMP	7.85%	20,161
Consorcio Montec-Bueno S.A.	77,044,792-5	CMP	2.22%	5,707
Cia.Contrac.Minera Candelaria	85,272,800-0	CMP	1.86%	4,792
IP Proyectos Industriales SPA.	76,780,551-9	CMP	1.39%	3,574
Serv.Explot.Minera Depetris Ltda	76,963,200-K	CMP	0.85%	2,196
Enaex Servicios S.A	76,041,871-4	CMP	0.77%	1,966
Komatsu Chile S.A.	96,843,130-7	CMP	0.70%	1,794
Flex Servicios y Logística Ltda.	77,949,260-5	CMP	0.82%	1,790
Amanecer Solar SPA	76,273,559-8	CMP	0.69%	1,782
Otros		CMP	82.97%	213,229
Total			100%	256,991

Periodo Anterior 31.12.2020

Acreedor	Rut Acreedor	Deudor	%	Monto MUS\$
Guacolda Energía S.A.	76,418,918-3	CMP	10.44%	20,158
Consorcio Montec-Bueno S.A.	77,044,792-5	CMP	3.25%	6,267
BCI Factoring S.A.	96,920,830-2	CMP	1.80%	3,477
Komatsu Chile S.A.	96,843,130-7	CMP	1.45%	2,803
Serv.Explot.Minera Depetris Ltda	76,963,200-K	CMP	1.20%	2,310
Asoc.de Empresarios Transport de Vallenar	76,600,757-0	CMP	1.10%	2,125
Amanecer Solar SpA	76,273,559-8	CMP	1.09%	2,111
Bailac San Ltda	77,247,050-9	CMP	0.96%	1,857
Orica Chile S.A.	95,467,000-7	CMP	0.94%	1,820
Otros		CMP	77.77%	150,129

A continuación se presentan las cuentas por pagar comerciales al día, según su plazo:

Período actual	31.12.2021 MUS\$			
	Bienes	Servicios	Otros	Total
Hasta 30 días	14,997	12,772	229,222	256,991
Entre 31 y 60 días	-	-	-	-
Entre 61 y 90 días	-	-	-	-
Entre 91 y 120 días	-	-	-	-
Entre 121 y 365 días	-	-	-	-
Más de 365 días	-	-	-	-
Total	14,997	12,772	229,222	256,991

Período anterior	31.12.2020 MUS\$			
	Bienes	Servicios	Otros	Total
Hasta 30 días	43,362	11,991	137,702	193,055
Entre 31 y 60 días	2	-	-	2
Entre 61 y 90 días	-	-	-	-
Entre 91 y 120 días	-	-	-	-
Entre 121 y 365 días	-	-	-	-
Más de 365 días	-	-	-	-
Total	43,364	11,991	137,702	193,057

Los anticipos por venta de minerales corresponden a anticipos de clientes, sus principales acreedores se detallan en nota 21.

20. OTRAS PROVISIONES

a. El detalle de otras provisiones es el siguiente:

Otras provisiones	Corriente		No corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Provisión por restauración y desarme de activos fijos	-	-	240,008	75,303
Provisión Energía	-	6,653	-	-
Otras provisiones	6,784	2,075	-	-
Totales	6,784	8,728	240,008	75,303

Las provisiones por restauración y desarme de activo fijo por MUS\$ 240,008, corresponden a la valorización actualizada de todos los planes de cierre de las faenas que se encuentran en operación, los cuales están aprobados por el Servicio Nacional de Geología y Minería, dándose cumplimiento a lo establecido en la Ley N° 20,551 de 2011, que regula el Cierre de Faenas e Instalaciones Mineras.

b. El calendario de flujos de las provisiones es el siguiente:

Provisiones	2022 MUS\$	2023 MUS\$	2024 MUS\$	2025 y más MUS\$	Total MUS\$
Provisión por restauración y desarme de activos fijos	-	950	-	239,058	240,008
Otras provisiones	6,784	-	-	-	6,784
Totales	6,784	950	-	239,058	246,792

c. El movimiento de las provisiones es el siguiente:

31 de diciembre de 2021:

Corriente	Provisión por restauración MUS\$	Desarme activo fijo MUS\$	Otras provisiones MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2021	-	-	8,728
Provisiones adicionales	-	-	6,109
Provisión utilizada	-	-	(8,053)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	-	-	-
Otro incremento (decremento)	-	-	-
Saldo final al 31.12.2021	-	-	6,784

No Corriente	Provisión por restauración MUS\$	Desarme activo fijo MUS\$	Otras provisiones MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2021	14,963	60,340	-
Provisiones adicionales	100	164,605	-
Provisión utilizada	-	-	-
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	-	-	-
Otro incremento (decremento)	-	-	-
Saldo final al 31.12.2021	15,063	224,945	-

31 de diciembre de 2020:

Corriente	Provisión por restauración MUS\$	Desarme activo fijo MUS\$	Otras provisiones MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2020	-	-	57,438
Provisiones adicionales	-	-	31,994
Provisión utilizada	-	-	(80,704)
Traspaso a corto plazo	-	-	-
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	-	-	-
Otro incremento (decremento)	-	-	-
Saldo final al 31.12.2020	-	-	8,728

No Corriente	Provisión por restauración MUS\$	Desarme activo fijo MUS\$	Otras provisiones MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2020	14,713	56,334	-
Provisiones adicionales	250	4,006	-
Provisión utilizada	-	-	-
Traspaso a corto plazo	-	-	-
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	-	-	-
Otro incremento (decremento)	-	-	-
Saldo final al 31.12.2020	14,963	60,340	-

21. OTROS PASIVOS NO FINANCIEROS, NO CORRIENTES

El detalle de los otros pasivos no financieros, al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

	No corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Anticipo ventas mineral Prosperity Steel (*)	-	5,507
Otros	8	8
Totales	8	5,515

(*) Estos montos corresponden a anticipos por venta de minerales. El pasivo corriente contabilizado asciende a MUS\$3,940 (MUS\$9,225 al 31 de diciembre de 2020), y se presenta en el rubro cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar (Nota 19).

22. PROVISIONES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

El detalle de los conceptos incluidos en la provisión beneficios al personal al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

Beneficios al personal	Corriente		No corriente	
	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Provisión de vacaciones	3,096	2,858	10,804	8,880
Indemnización por años de servicio	237	374	23,421	27,571
Provisión bono de antigüedad	531	840	3,179	5,037
Otras provisiones de personal	15,322	12,014	-	-
Totales	19,186	16,086	37,404	41,488

Movimientos de las provisiones del Personal

Corriente	Provisión de vacaciones MUS\$	Indemnización por años de servicio MUS\$	Bono de antigüedad MUS\$	Otras provisiones de personal MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2021	2,858	374	840	12,014
Provisiones adicionales	6,325	3,149	11	22,787
Provisión utilizada	(5,559)	(5,185)	(812)	(18,168)
Traspaso a corto plazo	152	526	818	267
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	(680)	1,373	(326)	(1,578)
Saldo final al 31.12.2021	3,096	237	531	15,322

No Corriente	Provisión de vacaciones MUS\$	Indemnización por años de servicio MUS\$	Bono de antigüedad MUS\$	Otras provisiones de personal MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2021	8,880	27,571	5,037	-
Provisiones adicionales	97	-	-	-
Provisión utilizada	-	-	-	-
Traspaso a corto plazo	(152)	(526)	(818)	-
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	1,979	(3,624)	(1,040)	-
Otro incremento (decremento)	-	-	-	-
Saldo final al 31.12.2021	10,804	23,421	3,179	-

Corriente	Provisión de vacaciones MUS\$	Indemnización por años de servicio MUS\$	Bono de antigüedad MUS\$	Otras provisiones de personal MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2020	2,389	230	714	2,237
Provisiones adicionales	4,921	5,450	(42)	12,940
Provisión utilizada	(4,483)	(8,027)	(1,032)	(3,629)
Traspaso a corto plazo	212	2,184	1,210	-
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	(181)	537	(10)	466
Saldo final al 31.12.2020	2,858	374	840	12,014

No Corriente	Provisión de vacaciones MUS\$	Indemnización por años de servicio MUS\$	Bono de antigüedad MUS\$	Otras provisiones de personal MUS\$
Saldo inicial al 01.01.2020	7,253	23,037	4,933	-
Provisiones adicionales	79	-	-	-
Provisión utilizada	-	-	-	-
Traspaso a corto plazo	(212)	(2,184)	(1,210)	-
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	1,760	6,718	1,314	-
Saldo final al 31.12.2020	8,880	27,571	5,037	-

Los principales supuestos utilizados para propósitos del cálculo actuarial son los siguientes:

Bases actuariales utilizadas	31-12-21	31-12-20
Tasa de descuento	2.56%	3.30%
Tasa esperada de incremento salarial	1.00%	2.62%
Índice de rotación	0.5% ffi 2.0%	0.5% ffi 2.0%
Índice de rotación - retiro por necesidades de la empresa	0.2% ffi 1.5%	0.2% ffi 1.5%
Edad de Retiro (1)		
Hombres	65 años	65 años
Mujeres	60 años	60 años
Tabla de mortalidad	CB 2014/ RV 2014	CB 2014/ RV 2014

El estudio actuarial fue elaborado por Deloitte Auditores y Consultores Ltda., en base a los supuestos proporcionados por la administración.

(1) En el caso de las faenas mineras, se consideraron las fechas de cierre estimada de los proyectos.

A continuación, se presenta la conciliación de los saldos de las provisiones por beneficios post empleo:

	01-01-2021	31-12-2021
	Indem. Años servicios MUS\$	Premio antigüedad MUS\$
Movimientos		
Saldo Inicial	27,945	5,877
Costo del servicio	2,009	128
Gasto financiero	1,482	312
Contribuciones pagadas	(5,185)	(812)
Diferencias tipo de cambio	(2,871)	(605)
Subtotal	23,380	4,900
Variación actuarial	277	(1,190)
Saldo Final	23,657	3,710

Por otra parte, los efectos que tendría sobre las provisiones de beneficios por indemnización por años de servicios (IAS) y por el premio de antigüedad (PANT) al 31 de diciembre de 2021, una variación de la tasa de descuento en un punto porcentual, se muestra en el siguiente cuadro:

Sensibilización tasa descuento en MUS\$						
Año	Enero - Diciembre de 2021					
Tasa de descuento	1.56%			3.56%		
Concepto	IAS	PANT	Total	IAS	PANT	Total
Obligación a la apertura del año	27,945	5,877	33,822	27,945	5,877	33,822
Costo total del periodo a resultado	2,177	132	2,309	1,862	122	1,984
Beneficios pagados	(5,185)	(812)	(5,997)	(5,185)	(812)	(5,997)
Variación Actuarial total a resultados integrales	1,482	312	1,794	1,482	312	1,794
Costo financiero a resultados por cambio de UF a USD	(1,082)	(1,667)	(2,749)	(3,923)	(1,912)	(5,835)
Obligación al cierre del año	25,337	3,842	29,179	22,181	3,587	25,768

23. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

a) Instrumentos financieros por categoría, activos financieros

Las políticas contables relativas a instrumentos financieros se han aplicado a las categorías que se detallan a continuación:

	Costo Amortizado MUS\$	Valor razonable con cambio en resultado MUS\$	Total MUS\$
Al 31.12.2021			
Deudores comerciales y cuentas por cobrar	141,929	-	141,929
Cuentas por cobrar entidades relacionadas	63,590	-	63,590
Efectivo y equivalente al efectivo	649,451	-	649,451
Caja y Bancos	2,821	-	2,821
Depósitos a plazo	603,025	-	603,025
Fondos Mutuos	43,605	-	43,605
Total activos financieros	854,970	-	854,970

	Costo Amortizado MUS\$	Valor razonable con cambio en resultado MUS\$	Total MUS\$
Al 31.12.2020			
Deudores comerciales y cuentas por cobrar	324,602	-	324,602
Cuentas por cobrar entidades relacionadas	59,051	-	59,051
Efectivo y equivalente al efectivo	148,087	-	148,087
Caja y Bancos	29,343	-	29,343
Depósitos a plazo	73,030	-	73,030
Fondos Mutuos	45,714	-	45,714
Total activos financieros	531,740	-	531,740

b) Riesgo de tasa de interés y moneda

La exposición de los activos financieros de la Compañía para riesgo de tasa de interés y moneda es la siguiente:

Al 31.12.2021

	Activos financieros				Tasa fija activos financieros		
	Total MUS\$	Tasa variable MUS\$	Tasa fija MUS\$	Inversiones patrimonio MUS\$	Sin interés MUS\$	Tasa promedio %	Período promedio años
Dólar	746,820	-	604,154	-	142,666	0.080	-
Pesos chilenos	108,150	-	43,594	-	64,556	0.007	-
Total activos financieros	854,970	-	647,748	-	207,222		

Al 31.12.2020

	Activos financieros				Tasa fija activos financieros		
	Total MUS\$	Tasa variable MUS\$	Tasa fija MUS\$	Inversiones patrimonio MUS\$	Sin interés MUS\$	Tasa promedio %	Período promedio años
Dólar	442,937	-	100,819	-	342,118	0.076	-
Pesos chilenos	88,803	-	45,713	-	43,090	0.099	-
Total activos financieros	531,740	-	146,532	-	385,208		

c) Instrumentos financieros por categoría, pasivos financieros

Las políticas contables relativas a instrumentos financieros se han aplicado a las categorías que se detallan a continuación:

	Costo amortizado MUS\$	Total MUS\$
Saldos al 31.12.2021		
Préstamos que devenga intereses	-	-
Acreedores comerciales y cuentas por pagar	266,596	266,596
Cuentas por pagar entidades relacionadas	720,675	720,675
Otros pasivos financieros	44,206	44,206
Pasivos por arrendamiento	25,005	25,005
Total pasivos financieros	1,056,482	1,056,482

	Costo amortizado MUS\$	Total MUS\$
Saldos al 31.12.2020		
Acreedores comerciales y cuentas por pagar	207,947	207,947
Cuentas por pagar entidades relacionadas	358,176	358,176
Otros pasivos financieros	149,069	149,069
Total pasivos financieros	715,192	715,192

d) Valor justo de los activos y pasivos de la Compañía medidos a valor justo en forma recurrente

La Compañía al 31 de diciembre de 2021 y 2020 no posee activos y pasivos financieros medidos a valor justo.

IFRS 13 Medición de valor justo

La Compañía ha aplicado IFRS 13, la que establece una única fuente guía para mediciones de valor justo y revelaciones de medición de valor justo. El alcance de IFRS 13 es amplio; los requerimientos de medición del valor justo de IFRS 13 aplican tanto a los ítems de instrumentos financieros, como a los no financieros, para los cuales otros IFRS requieren o permiten mediciones a valor justo y revelaciones acerca de mediciones de valor justo.

IFRS 13 define valor justo como el precio que sería recibido por vender un activo o pagar la transferencia de un pasivo en una transacción ordenada en el mercado principal (o más ventajoso) en la fecha de medición bajo condiciones de mercado vigentes. Valor justo de acuerdo a IFRS 13 es un precio de salida, sin consideración a si ese precio es directamente observable o estimado usando otra técnica de valuación.

e) Riesgo de tasa de interés y moneda

La exposición de los pasivos financieros de la Compañía para riesgo de tasa de interés y moneda es la siguiente:

Al 31.12.2021

	Pasivos Financieros				Tasa pasivos financieros	
	Total MUS\$	Tasa variable MUS\$	Tasa fija MUS\$	Sin interés MUS\$	Tasa promedio %	Período promedio años
Dólar	873,426	-	55,870	817,556	0.12	-
Pesos chilenos	183,056	-	25,005	158,051	0.01	-
Total Pasivos Financieros	1,056,482	-	80,875	975,607		-

Al 31.12.2020

	Pasivos Financieros				Tasa pasivos financieros	
	Total MUS\$	Tasa variable MUS\$	Tasa fija MUS\$	Sin interés MUS\$	Tasa promedio %	Período promedio años
Dólar	576,183	60,000	95,968	420,215	0.45	-
Pesos chilenos	173,496	-	34,487	139,009	0.00	-
Total Pasivos Financieros	749,679	60,000	130,455	559,224		-

24. INFORMACION A REVELAR SOBRE PATRIMONIO NETO

a. Capital suscrito y pagado y número de acciones:

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el capital de la Compañía se compone de la siguiente forma:

Número de acciones

Serie	Nº acciones suscritas	Nº acciones pagadas	Nº acciones con derecho a voto
Única	4,694,840	4,694,836	4,694,836

Capital

Serie	Capital suscrito MUS\$	Capital pagado MUS\$
Única	887,224	887,221

b. Reservas para dividendos propuestos

Con fecha 27 de enero de 2021, 14 de abril de 2021 y 4 de agosto de 2021 se realizaron pagos por MUS\$ 85,570, MUS\$ 105,570 y MUS\$ 151,141 respectivamente, a las utilidades líquidas distribuibles del año 2020.

Con fecha 8 de abril de 2021 se celebró la Junta Ordinaria de Accionistas de la Compañía, en la cual se acordó:

- Mantener la política de dividendos, es decir repartir un 75% de las utilidades distribuibles.

c. Utilidades líquidas distribuibles

Conforme a lo dispuesto por la Comisión para el Mercado Financiero, en Circular N°1983 de fecha 30 de julio de 2010, el Directorio de la Compañía, con fecha 10 de agosto de 2010 acordó, para efectos de calcular su utilidad líquida a distribuir, establecer como política, excluir del resultado del ejercicio los conceptos señalados en los párrafos siguientes:

- Los resultados por el valor razonable de activos y pasivos, correspondientes al 50% de participación previa que tenía en Compañía Minera Huasco S.A., que no están realizados productos de la fusión con dicha empresa (Nota 1).
- Los efectos de impuestos diferidos asociados al párrafo anterior.

De acuerdo a lo descrito en los párrafos anteriores, la utilidad líquida distribuible al 31 de diciembre de 2021 y 2020 fueron las siguientes:

Utilidad líquida Distribuible

	31.12.2021	31.12.2020
	MUS\$	MUS\$
Resultado del período	938,533	448,323
Ajuste según política :		
Realización de valor razonable	9,388	8,051
Utilidad líquida distribuible	947,921	456,374

La utilidad del valor razonable se realiza mediante la amortización de la pertenencia minera y la depreciación del activo fijo revalorizados a valor razonable.

Según lo señalado anteriormente, el monto de la utilidad proveniente de la combinación de negocios CMP con Compañía Minera Huasco S.A. pendiente de realización es la siguiente:

Control utilidad no distribuible

	31.12.2020	31.12.2021	
	Efecto fusión CMP-CMH	Utilidad no distribuible	Saldo utilidad no
Determinación utilidad no distribuible	MUS\$	realizada en el periodo	distribuible por realizar
		MUS\$	MUS\$
Utilidad por combinación de negocios	419,716		419,716
Realización de valor razonable	(150,648)	(13,567)	(164,215)
Impuestos diferidos	(2,202)	4,179	1,977
Utilidad no distribuible	266,866	(9,388)	257,478

d. Ajustes primera aplicación NIIF

La Compañía ha adoptado la política de controlar los ajustes de primera aplicación a NIIF en forma separada del resto de los resultados retenidos y mantener su saldo en la cuenta "Ganancias (pérdidas) Acumuladas" del estado de patrimonio, controlando la parte de la utilidad acumulada proveniente de los ajustes de primer aplicación que se encuentre realizada.

	31.12.2020			31.12.2021	
	Ajustes de primera adopción al 01-01-2009 MUS\$	Monto realizado acumulado MUS\$	Saldo por realizar MUS\$	Monto realizado en el año MUS\$	Saldo por realizar MUS\$
Ajustes no realizados:					
Propiedades plantas y equipos	2,666	(2,666)	-	-	-
Tasación como costo atribuido de terrenos	27,507	-	27,507	-	27,507
Impuesto diferido	(5,129)	570	(4,559)	-	(4,559)
Total	25,044	(2,096)	22,948	-	22,948

e. Otras reservas

El detalle de las Otras reservas para cada periodo es el siguiente:

	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	(7,799)	(8,431)
Reserva por aumento de capital coligada (nota 14)	1,370	1,370
Reserva de conversión por efecto combinación de negocios	512,500	512,500
Capitalización resultados retenidos provenientes de CMH	(83,698)	(83,698)
Total	422,373	421,741

25. PARTICIPACIONES NO CONTROLADORAS

El detalle por sociedad de los efectos originados por la participación de terceros en el patrimonio al 31 de diciembre de 2021 y 2020, y resultados de sociedades filiales al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

Sociedad	Participación del minoritario		Interés minoritario patrimonial		Participación en resultados Acumulado	
	31.12.2021	31.12.2020	31.12.2021	31.12.2020	01.01.2021 31.12.2021	01.01.2020 31.12.2020
	%	%	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Manganesos Atacama S.A.	0.48083	0.48083	22	24	(2)	-
Total			22	24	(2)	-

26. INGRESOS ORDINARIOS

El detalle de los ingresos ordinarios por los periodos terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020 respectivamente, es el siguiente:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 30.12.2020 MUS\$
Ingresos por venta de mineral al exterior	2,199,556	1,456,809
Ingresos por venta de mineral al mercado nacional	183,156	338,631
Otros	16,479	20,477
Totales	2,399,191	1,815,917

Calendario de reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias

A continuación se presenta la clasificación de ingresos ordinarios al 31 de diciembre de 2021 y 2020, según la clasificación establecida por la NIIF 15:

Al 31 de diciembre de 2021

Minería	Imopac Ltda	CMP Services Asia Ltd.	Manganesos Atacama S.A.	Eliminación	Total	
Reconocimiento	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$		MUS\$
En un punto en el tiempo	2,389,834	34,125	816	-	(25,584)	2,399,191
Totales	2,389,834	34,125	816	-	(25,584)	2,399,191

Al 31 de diciembre de 2020

Minería	Imopac Ltda	CMP Services Asia Ltd.	Manganesos Atacama S.A.	Eliminación	Total	
Reconocimiento	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$		MUS\$
En un punto en el tiempo	1,809,191	29,038	596	-	(22,908)	1,815,917
Totales	1,809,191	29,038	596	-	(22,908)	1,815,917

27. GASTOS DE ADMINISTRACION

El detalle de los gastos de administración por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020 respectivamente, es el siguiente:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 30.12.2020 MUS\$
Gastos en personal	21,778	11,607
Servicios	15,053	61,010
Gastos Generales	7,334	7,279
Depreciaciones	1,364	961
Totales	45,529	80,857

28. OTROS INGRESOS Y OTROS GASTOS POR FUNCION

El detalle de los otros ingresos y otros gastos, por función por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020 respectivamente, es el siguiente:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 30.12.2020 MUS\$
Otros Ingresos:		
Venta de servicios	3,984	2,925
Venta de materiales	2,435	1,158
Venta de activos	186	-
Devolución sence	133	110
Arriendo pertenencias mineras	554	316
Reverso provisión seguro CSH	3,329	204
Ajuste diferencia MN Pronoir	816	-
Devolución impuesto territorial	-	726
Devolución impuestos concesiones	-	1,126
Indemnizacion siniestro Guacolda	30,000	-
Multa por incumplimiento de contratos	331	47
Otros ingresos	2,013	575
Totales	43,781	7,187

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 30.12.2020 MUS\$
Otros Gastos:		
Gastos no operacionales Desarrollo Minero	2,698	5,912
Gastos de demurrages (naves)	22,490	27,826
Gastos en programa cumplimiento ambiental	3,096	1,429
Gastos patentes mineras	1,850	1,679
Desarrollo proyectos no activables	-	10,136
Gastos peaje e impto.verde energía eléctrica	5,766	-
Gastos por término arreglo cargador	4,095	-
Gastos estudios geología	324	-
Gastos no operacionales Gerencias Operación	-	672
Gastos días vacaciones pagadas	4,907	3,666
Gastos P.Olivícola y P.Japonés	210	320
Gastos seguridad industrial y emergencia	407	-
Gastos provisión materiales obsolescencia	22,491	1,664
Gastos remuneración rol superior	-	1,924
Gastos provisión seguro Asevasa	370	-
Gastos carbón	-	700
Otros gastos	3,883	4,075
Totales	72,587	60,003

29. INGRESOS FINANCIEROS Y COSTOS FINANCIEROS

El detalle de los ingresos financieros y costos financieros al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

Ingresos financieros

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento (1)	498	951
Interés operaciones EERR no Consolidan	555	403
Totales	1,053	1,354

(1) "Corresponden a inversiones en fondos mutuos depósitos"

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Inversiones en fondos mutuos y depósitos	1,053	1,354
Totales	1,053	1,354

Costos financieros

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 30.12.2020 MUS\$
Gasto por intereses, préstamos bancarios	2,239	14,824
Gastos financieros provisión planes de cierre	4,094	4,256
Gastos financieros IFRS 16	1,052	1,157
Gastos financieros crédito sindicado	592	877
Otros gastos financieros	1,036	1,485
Totales	9,013	22,599

30. DEPRECIACION Y AMORTIZACION

El detalle de este rubro de la cuenta de resultados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Depreciaciones	138,220	135,436
Amortizacion de Intangibles	24,935	21,001
Amortización bs.en uso	25,050	162
Total	188,205	156,599

31. SEGMENTOS OPERATIVOS

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los siguientes clientes representan más del 10% de los ingresos de la Compañía:

Al 31.12.2021

Cliente	Rut	% ingresos segmento	Monto MUS\$
Prosperity Steel United Singapore	Extranjera	14.10%	338,651
Xinyu Iron & Steel Co., Ltd.	Extranjera	9.20%	221,201

Al 31.12.2020

Cliente	Rut	% ingresos segmento	Monto MUS\$
Prosperity Steel United Singapore	Extranjera	20.40%	369,634
Xinyu Iron & Steel Co., Ltd.	Extranjera	13.80%	250,140

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el detalle de ventas por países es el siguiente:

Detalle de ventas por países

Al 31.12.2021

				Montos MUS\$	
Mercado Local	% Ingresos	Mercado Extranjero	% Ingresos	Local	Extranjero
Chile	8.3%	China	78.2%	199,635	1,876,857
		Corea	5.3%		128,073
		Japón	4.1%		97,691
		Barhain	2.7%		64,384
		USA	1.4%		32,551

Al 31.12.2020

				Montos MUS\$	
Mercado Local	% Ingresos	Mercado Extranjero	% Ingresos	Local	Extranjero
Chile	6.6%	China	86.5%	119,774	1,571,060
		Japón	2.7%		49,896
		Corea	2.3%		42,440
		Argelia	0.9%		15,537
		USA	0.8%		13,772
		Australia	0.2%		3,438

32. CLASES DE GASTO POR EMPLEADO

Los gastos de personal al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es el siguiente:

Clases de gastos por empleados

	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Sueldos y salarios	76,272	74,850
Beneficios a corto plazo a los empleados	26,783	16,426
Indemnización por años de servicio	9,292	7,514
Premio antigüedad	(320)	(964)
Otros gastos del personal	56,634	35,712
Total	168,661	133,538

33. GARANTIAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS

a. Garantías directas

La Compañía, dando cumplimiento a la Ley 20,551 del año 2011 que regula el cierre de faenas e instalaciones mineras y su reglamento DS 41 del año 2012, presentó el 11 de noviembre de 2014 a la Dirección Nacional del Servicio Nacional de Geología y Minería (SERNAGEOMIN), su propuesta de valorización de las actividades de cierre de la totalidad de las instalaciones mineras. Durante el segundo semestre del 2015, SERNAGEOMIN aprobó los planes de cierre mencionados, los que deberán ser garantizados ante el SERNAGEOMIN conforme a los procedimientos definidos en el reglamento respectivo.

Para dar cumplimiento con la ley, la Compañía entregó Boletas de Garantías por un total de UF 417,126, equivalentes a MUS\$ 15,304 y contrató pólizas de seguros por un total de UF 2,882,614, equivalentes a MUS\$ 105,761 valorizados al 31 de diciembre de 2021. Dichos instrumentos están incluidos en la Categoría A.1, y todos fueron emitidos por bancos y compañías de seguros con domicilio en Chile.

En el cuadro siguiente se muestran el detalle de las garantías constituidas al 31 de diciembre de 2021:

Acreedor de la garantía	Deudor	Faena	Fecha de Emisión	Fecha de Vencimiento	Tipo de garantía	Moneda	Activos comprometidos		
							Valor contable MUS\$	Saldos pendientes 31.12.2021 MUS\$	Liberación de garantías 2020 MUS\$
Sernageomin	CMP S.A.	Cerro Negro Cristales	04-11-2021	04-11-2022	Boleta de garantía	UF	961	961	2021 y siguientes MUS\$ 961
Sernageomin	CMP S.A.	Minas El Algarrobo	01-02-21	22-02-2022	Boleta de garantía	UF	15,304	15,304	15,304
Sernageomin	CMP S.A.	Planta de Pellets	13-02-21	13-02-2022	Póliza de seguro	UF	25,329	25,329	25,329
Sernageomin	CMP S.A.	Planta de Magnetita	13-02-21	13-02-2022	Póliza de seguro	UF	18,017	18,017	18,017
Sernageomin	CMP S.A.	Minas el Romeral y Puerto Guayacan	11-01-21	11-01-2022	Póliza de seguro	UF	12,333	12,333	12,333
Sernageomin	CMP S.A.	Cerro Negro Norte	31-01-21	31-01-2022	Póliza de seguro	UF	26,606	26,606	26,606
Sernageomin	CMP S.A.	Mina Los Colorados	31-01-21	31-01-2022	Póliza de seguro	UF	18,613	18,613	18,613
Sernageomin	CMP S.A.	Puerto Punta Totoralillo	31-01-21	31-01-2022	Póliza de seguro	UF	3,398	3,398	3,398
Sernageomin	CMP S.A.	Pleito	19-03-21	19-03-2022	Póliza de seguro	UF	504	504	504
Total							121,065	121,065	- 121,065

Los documentos entregados por la Compañía no están afectos a amortización de capital, tasa de emisión ni tasa de compra.

b. Garantías indirectas

Acreedor de la garantía	Deudor		Activos comprometidos					Saldos Pendientes		Liberación de garantías	
			Tipo de Garantía	Tipo de garantía	Moneda	Valor contable MUS\$	31.12.2021	31.12.2020	2018	2022	
							MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$ y siguientes	
Bonos en US\$	CAP S.A.	Matriz	Fianza	Patrimonio	US\$	40,858	40,858	40,858	-	40,858	

Compañía Minera del Pacífico S.A otorgó su garantía solidaria a CAP S.A., respaldando la emisión y colocación en el mercado del Bono Internacional por MUS\$200,000. Con fecha 15 de septiembre de 2011, se procedió al prepago de este Bono Internacional, del cual sólo se logró liquidar el 66.685%. Durante el año 2016, también se efectuaron rescates parciales de este Bono, quedando al 31 de diciembre de 2021 un saldo de MUS\$ 40,858, incluido los intereses.

Con fecha 01 de julio de 2011, el Directorio de la Matriz, CAP S.A, acordó autorizar el otorgamiento de garantía a favor de los contratos suscritos con los clientes de Compañía Minera del Pacífico S.A. por la futura producción de los proyectos Cerro Negro Norte, aumento de producción de Mina los Colorados y Planta de Pellets en el Valle del Huasco, los cuales podrán incluir, en ciertos casos, el pago anticipado de US\$75 por tonelada anual de compromiso de compra, más otras condiciones, por hasta 10 años. Al 31 de diciembre de 2021, el saldo APS 460 es de MUS\$ 1,891.

El día 27 de mayo de 2014 se llevó a cabo una Junta Extraordinaria de Accionistas de la Compañía, acordándose el otorgamiento por parte de CMP de una prenda de primer grado de valores mobiliarios y promesa de prenda de primer grado de valores mobiliarios de conformidad a la Ley 4,287, sobre la totalidad de las acciones que tenga o pase a tener en Tecnocap S.A., y prohibición de gravar y enajenar sobre dichas acciones, todo con el objeto de garantizar obligaciones que contraerá la referida sociedad Tecnocap S.A. con motivo de la celebración de un contrato de financiamiento bancario.

c) Cauciones obtenidas de terceros

	Acumulado 31.12.2021 MUS\$	Acumulado 31.12.2020 MUS\$
Valores y Documentos recibidos de proveedores y contratistas para garantizar trabajos y anticipos	29,225	41,940
Garantías hipotecarias de trabajadores por préstamos hipotecarios y otros	18	132
Totales	29,243	42,072

Avales obtenidos:

La Compañía no registra avales obtenidos de terceros, al 31 de diciembre de 2021 y 2020.

d. Juicios y contingencias

1. Contingencias por juicio.

En el informe se incluye las siguientes categorías de probabilidad:

- Remota: existe una obligación presente en la que se considera remota la probabilidad de salida de recursos.
- Posible: existe una obligación presente que puede o no exigir una salida de recursos.
- Probable: existe una obligación presente que probablemente exija una salida de recursos.
- Cierta: existe una obligación presente que exige una salida de recursos.

Litigios contra a CMP y filiales (Litigios Relevantes, por su cuantía (sobre MUS\$ 1), o en razón de la materia).

- Demandada en juicio ordinario por Agrícola Konavle Ltda., seguido ante el Juzgado de Letras de Freirina, cuyo objeto es la declaración de inoponibilidad o en subsidio la nulidad absoluta de un avenimiento suscrito por CMP con terceros, que supuestamente alteraría el deslinde oeste del predio Estancia Higuera de Las Minillas, superponiéndose en un área de aproximadamente 9,470 hectáreas con predio de la demandante, terrenos que consecuentemente solicita se le restituyan. En sentencia del 11 de enero de 2018, el Juez de Letras de Freirina rechazó la demanda, fallo que por orden de la Corte de Apelaciones de Copiapó fue complementado el 07 de septiembre de 2018 con pronunciamiento sobre materias omitidas inicialmente (tachas de testigos, objeción de documentos y demanda reconvenional), sin alterar la decisión de fondo sobre el rechazo de la demanda. En contra de la referida resolución, la parte demandante interpuso Recurso de Casación en la Forma y Recurso de Apelación, y la Compañía presentó Recurso de Apelación. Con fecha 29 de Julio de 2020, se dicta sentencia favorable a CMP, que rechazó el recurso de casación de la demandante y que confirma la sentencia. En contra de esta última, la parte demandante interpuso Recursos de Casación en la Forma y en el Fondo; y CMP presentó Recurso de Casación en el Fondo, los que se encuentran pendientes de dictar sentencia en la Corte Suprema. Probabilidad de materialización: Remota.

- Demandada en procedimiento de Tutela Laboral del Sindicato N°1 de Trabajadores de Mina Los Colorados, seguida ante el Primer Juzgado de Letras del Trabajo de Santiago, cuyo objeto es la declaración de Práctica Antisindical del ofrecimiento, a todos los Sindicatos de la empresa, del Bono de Negociación Anticipada por la suma de \$2,300,000.- por cada trabajador; y como reparación por ello, solicita la extensión de ese beneficio a los 211 socios del Sindicato demandante, a quienes no les correspondió, tras haber rechazado el ofrecimiento y optar por la negociación reglada. Se dictó sentencia de primera instancia -favorable a CMP- que rechazó la demanda en todas sus partes. En contra de esta última, la parte demandante interpuso Recurso de Nulidad, el que fue rechazado por la Corte de Apelaciones de Santiago el 23 de Junio de 2021. Contra esta sentencia el sindicato interpuso un Recurso de Unificación de Jurisprudencia ante la Corte Suprema, el que fue declarado inadmisibles por resolución de 24 de Septiembre de 2021. Estado: terminado.

- Demandada en juicio ordinario por RGM Servicios a la Minería., seguido ante el tercer Juzgado de Letras de La Serena, que solicita indemnización de perjuicios por un total de \$743,321,884.-, por supuesto incumplimiento de contrato. El juicio se encuentra en etapa de discusión. Probabilidad de materialización: Remota.

- El 17 de Marzo de 2020, el Superintendente de Electricidad y Combustibles notificó a Imopac Ltda. Resolución de fecha 26 de Febrero de 2020 aplicando una multa de 4,000 UTM por el Derrame de 40 m3 de diésel desde estanque de distribución de combustible en faena Isla Guarello, y posterior escurrimiento al mar, ocurrido el 26 y 27 de julio de 2019. Imopac presentó recurso de reposición, que fue resuelto el 7 de Agosto de 2020, rebajando la multa a 3,000 UTM; y en contra de ésta resolución Imopac presentó reclamación judicial ante la Corte de Apelaciones de Copiapó. Probabilidad de materialización: Posible.

- El 1 de Junio de 2020, el Fiscal Marítimo de la Gobernación Marítima de Caldera notificó a CMP el Dictamen Fiscal emitido con fecha 3 de marzo de 2020 en la Investigación Sumaria Administrativa Marítima instruida por el accidente fatal ocurrido con ocasión del colapso del ship loader del Puerto Guacolda II, el 21 de Noviembre de 2018. El fiscal marítimo formuló cargos a CMP y propone se le aplique una multa de aproximadamente US\$300,000.- (trescientos mil dólares). CMP presentó descargos ante el Gobernador Marítimo de Caldera, quien el 30 de Septiembre de 2020 resolvió aplicar la multa propuesta por el fiscal. Dicha resolución fue objeto de recurso de reconsideración, confirmando el 20 de Noviembre de 2020 la Autoridad Marítima su dictamen, por lo que el 11 de diciembre de 2020 CMP interpuso recurso de apelación. Probabilidad de materialización: Posible.

Durante la ejecución de las Obras de Construcción y Montaje del Proyecto Reemplazo Concentraducto Cerro Negro Norte, el 8 de Octubre de 2020, y luego de una serie de cartas previas en que CMP exigiera a la empresa contratista EPC, Consorcio Montec Bueno (CMB), el reemplazo de 51 kilómetros de revestimiento interior (liner) que no cumplían con las especificaciones del contrato, sin obtener una respuesta satisfactoria; CMP comunicó que procedería a realizar las correcciones requeridas por la vía de cargos revertidos, según lo estipulado en el contrato. Para tal efecto se presentaron a cobro las Boletas de Garantía del contrato. El 9 de Noviembre de 2020, se recibió notificación del Centro de Arbitrajes y mediación (CAM) de la Cámara de Comercio de Santiago para proceder a la designación de árbitro solicitada por el CMB. El árbitro nombrado fue Jorge Baraona Gonzalez. La demanda presentada por el CMB tiene una cuantía de UF578,820.- y el juicio se encuentra en etapa de discusión. Probabilidad de materialización: Posible.

Paralelamente, CMP presentó una solicitud de arbitraje ante el CAM, a fin de iniciar un proceso arbitral en contra del Consorcio Montec Bueno y de sus garantes por el pago de los cargos revertidos y multas conforme al Contrato. Esta solicitud de arbitraje dio inicio a un arbitraje en que el árbitro también es el Sr. Jorge Baraona González. La demanda presentada por CMP tiene una cuantía de UF815,451.- y el juicio se encuentra en etapa de discusión. Dado que en este arbitraje CMP tiene calidad de demandante, no se considera la posibilidad de salida de recursos.

- Demandada en procedimiento de Tutela Laboral por trabajadora Carolina Hernandez Gamboa, seguido ante el Segundo Juzgado de Letras del Trabajo de Santiago, cuyo objeto es que se declare que el empleador (CMP) habría vulnerado los derechos fundamentales de la trabajadora, en el contexto de una investigación de disciplina laboral. La demanda presentada por la trabajadora tiene una cuantía de 5,000 Unidades Tributarias Anuales (UTA); y para fundar tal pretensión la demandante invoca normativa ambiental (no laboral), para sostener que CMP ha dañado el medio ambiente laboral. El juicio se encuentra en etapa de discusión. Probabilidad de materialización: Remota.

Otras contingencias (Litigios y/o sanciones administrativas potenciales).

- El 10 de enero de 2018, la Superintendencia del Medio Ambiente (SMA) formuló cargos en contra de CMP (Res. Ex. N° 1/Rol D-002-2018), incluyendo en ella los hallazgos comprendidos en 27 fiscalizaciones, las que han constatado ciertos incumplimientos en operaciones vinculadas con Mina Los Colorados, Planta de Pellets y la vía férrea que une ambas faenas. Frente a este procedimiento sancionatorio, CMP decidió presentar un Programa de Cumplimiento, el que fue ingresado a la SMA, el día 31 de enero de 2018, y posteriormente, en atención a diversas observaciones formuladas por la SMA, se ingresó una versión refundida el 30 de noviembre de 2018. Este Programa de Cumplimiento fue aprobado por Resolución Ex. 18/Rol D-002-2018 del 26 de marzo de 2019, con lo cual el proceso sancionatorio se suspendió. Probabilidad de materialización: Remota.

- El 21 de noviembre de 2018, por razones que aún se investigan, se registró la caída de la pluma de embarque del Puerto Guacolda II, hecho que provocó la lamentable muerte del trabajador de la Compañía, Sr. Jorge Chilcumpa Chilcumpa (QEPD). Con motivo del referido accidente, se iniciaron investigaciones por parte de SERNAGEOMIN, Fiscalía, Servicio de Salud e Inspección del Trabajo, las que pueden derivar en litigios, de los que no es posible evaluar aún su cuantía ni efectos, atendido el estado de esas investigaciones.

- Ruptura del concentraducto del Proyecto Hierro Atacama Fase 2, en pk 34,100, provocando el escurrimiento superficial de agua y pulpa de concentrado de hierro en área de servidumbre del concentraducto, cubriendo una superficie de 1,300 m2 en el Desierto de Atacama, ocurrida el 01 de Agosto de 2019. Con motivo del referido accidente se inició investigación por parte de Fiscalía y SMA que puede derivar en litigio y/o sanciones administrativas de las que no es posible evaluar aún su cuantía ni efectos, atendido el estado de desarrollo de la investigación.

- Derrame de 11 m3 de pulpa de relave en sector estacionamiento chapaco de faena Planta de Pellets y posterior escurrimiento al mar, ocurrido el 2 de Febrero de 2020. Inmediatamente se informó a la Autoridad Marítima y a la Superintendencia del Medio Ambiente. A la fecha no se ha recibido ningún requerimiento de esas autoridades sobre el hecho, sin perjuicio de ello, se inició investigación por parte de Fiscalía de Freirina que puede derivar en litigio y/o sanciones administrativas de las que no es posible evaluar aún su cuantía ni efectos, atendido el estado de desarrollo de la investigación.

- Con motivo de una querrela presentada en 2018, por infracción al Art. 136 de Ley de Pesca, consistente en un supuesto derrame de cobre al mar en Puerto Punta Totoralillo, del cual no hay ningún registro, existe investigación de la Fiscalía de Caldera. Esta querrela fue presentada durante la tramitación y paralelamente al Juicio sobre Ley de Navegación por el mismo hecho, que conoció la Corte de Apelaciones de Copiapó, y en que se rechazó la demanda en contra de CMP en todas sus partes, por sentencia definitiva que se encuentra firme o ejecutoriada. De esta investigación sólo se tomó conocimiento con posterioridad a la sentencia favorable a CMP en el Juicio sobre Ley de Navegación, y se monitorean diligencias de investigación. Probabilidad de materialización: Remota.

2. Seguros contratados

Al 31 de diciembre de 2021, la Compañía tiene contratado seguros sobre sus activos fijos y otros riesgos del negocio por un monto aproximado de MUS\$ 4,249,656 cuyo máximo indemnizable asciende a aproximadamente MUS\$ 491,675.

En relación con el accidente ocurrido en el Puerto Guacolda II (21 de noviembre 2018), la cobertura efectiva podrá determinarse una vez que se cuente con los resultados y conclusiones de los análisis técnicos de los peritos y de la finalización del trabajo de los seguros mencionados. En ese sentido, la Compañía fue notificada el 30 de diciembre de 2020, por medio de correo electrónico, que fue emitido el Informe de Liquidación que Crawford preparó a la Compañía de Seguros Mapfre. En dicho informe de liquidación, en su cláusula 16, el Liquidador (Crawford) propone a Mapfre Seguros Generales S.A., el pago de una indemnización por la suma única y total de 42.8 millones de dólares.

En Marzo 2021 la Compañía fue indemnizada con la suma de 30 millones de dólares, por los daños y perjuicios sufridos con ocasión del accidente sucedido el día 21 de noviembre 2018 en el puerto Guacolda II. El saldo de 12.8 millones dólares que son parte de la indemnización que el Liquidador (Crawford) emitió en su informe de Liquidación, estuvo en disputa con Mapfre Seguros Generales S.A., ya que este último impugnó ese monto del informe del Liquidador.

Al 31 de diciembre de 2021, existe un acuerdo entre las partes, con respecto del avance por los 12.8 millones retenidos, por lo que Mapfre Seguros Generales SA envió documentos formales para la firma del cierre de la disputa, y el pago de los 12.8 millones de dólares debe materializarse durante el primer trimestre 2022.

La Compañía no tiene ingresos provisionados por este concepto, a la espera que el carácter de ingreso contingente quede totalmente garantizado de acuerdo a NIC 37

3. Restricciones a la Gestión o Límites a Indicadores Financieros

3,1 El financiamiento del Crédito Sindicado con el Bank of Tokyo, que fue firmado el 16 de abril de 2014 y que se extinguió el 15 de septiembre 2021, exigía a la Compañía el cumplimiento del siguiente nivel de indicadores financieros consolidados, calculados para un período móvil que considera los últimos doce meses:

- i) Cobertura de Gastos Financieros - El cociente entre EBITDA y gastos financieros netos debe ser mayor o igual a 2.5 veces. El EBITDA se define como ganancia bruta menos gastos de administración y de distribución, más gastos por depreciación y más amortización.
- ii) Leverage Ratio - El cociente entre endeudamiento financiero neto a EBITDA debe ser igual o menor a 4.0 veces. El endeudamiento financiero neto es el total de obligaciones de orden financiero menos los saldos en caja, depósitos a plazo y valores negociables por el monto que exceda a MUS\$5,000.
- iii) Patrimonio - El nivel mínimo de patrimonio debe ser de MUS\$550,000.

Con fecha 12 de mayo de 2015, se modificó dicho contrato. Las principales modificaciones fueron las siguientes:

- a) Leverage Ratio - El cociente entre endeudamiento financiero neto a EBITDA debe ser igual o menor a (i) 5.5 veces durante el período hasta el 31 de marzo de 2016; (ii) 5.25 veces durante el período entre el 31 de marzo de 2016 y el 30 de junio de 2016; (iii) 5.00 veces durante el período entre el 30 de junio de 2016 y el 30 de septiembre de 2016; (iv) 4.75 veces durante el período entre el 30 de septiembre de 2016 y el 31 de diciembre de 2016; (v) 4.50 veces durante el período entre el 31 de diciembre de 2016 y el 31 de marzo de 2017; (vi) 4.25 veces durante el período entre el 31 de marzo de 2017 y el 30 de junio de 2017 y (vii) 4.00 veces en los períodos posteriores al 30 de junio de 2017.
- b) Cobertura de Gastos Financieros - El cociente entre EBITDA y gastos financieros netos debe ser mayor o igual a (i) 2.0 veces durante el período hasta el 31 de marzo de 2016 y (ii) 2.50 veces durante los períodos posteriores a dicha fecha.

Cabe mencionar que dichos covenants debían ser calculados en base a los estados financieros de CAP S.A. La Compañía cumplió a cabalidad con todas las limitaciones, restricciones y obligaciones que le imponen el Contrato mencionado anteriormente

3,2 Con fecha 15 de septiembre 2021, se renueva el financiamiento del Crédito Sindicado, pero ahora lidera la operación el Sumitomo Mitsui Banking Corporation (SMBC) por US\$ 375.000.000, y con vencimiento en septiembre 2026.

Este nuevo crédito sindicado también le exige a la Compañía el cumplimiento de indicadores financieros consolidados, calculados para un período móvil que considera los últimos doce meses de Compañía Minera del Pacífico S.A.:

- i) Cobertura de Gastos Financieros - El cociente entre EBITDA y gastos financieros netos debe ser mayor o igual a 2.5 veces. El EBITDA se define como ganancia bruta menos gastos de administración y de distribución, más gastos por depreciación y más amortización.
- ii) Leverage Ratio - El cociente entre endeudamiento financiero neto a EBITDA debe ser igual o menor a 4.0 veces. El endeudamiento financiero neto es el total de obligaciones de orden financiero menos los saldos en caja, depósitos a plazo y valores negociables por el monto que exceda a MUS\$5,000.
- iii) Patrimonio - El nivel mínimo de patrimonio debe ser de MUS\$1,500,000

34. COMPROMISOS

1. Contratos de Asociación:

El 5 de septiembre de 2005, la Compañía Minera del Pacífico S.A. suscribió con la Compañía Contractual Minera Candelaria (CCMC), un Contrato de Compraventa de Relaves del yacimiento minero cuprífero denominado Mina Candelaria, ubicado en la Comuna de Tierra Amarilla, Tercera Región. En dicho contrato CCMC se compromete a vender a Compañía Minera del Pacífico S.A., las cantidades de relaves frescos suficientes para alcanzar una producción anual estimada de 3,000,000 de toneladas de concentrados de hierro. El contrato tiene vigencia hasta el 31 de diciembre del año 2022.

El 9 de marzo de 2011, se firmó una modificación al contrato mencionado anteriormente, donde se autorizó a la Compañía para procesar en Planta Magnetita finos de mineral de hierro.

2. Compromisos de ventas de minerales:

Los compromisos de venta de minerales corresponden a los contratos suscritos con clientes nacionales y del extranjero, valorados a los precios de venta vigentes al cierre del ejercicio. Dichos precios son acordados en condiciones FOB o CIF, según el caso, los que son negociados anualmente. El plazo promedio de los contratos es de 3 años y no existen cláusulas que establezcan multas por incumplimiento, ya que los mismos establecen opciones respecto de las cantidades de mineral que efectivamente se despachen anualmente.

Los compromisos de venta de minerales de acuerdo a los contratos suscritos ascienden a:

	Acumulado 31.12.2021	Acumulado 31.12.2020
Compromisos a un año	1,285,015	1,217,120
Compromisos a más de un año	554,103	900,728
	1,839,118	2,117,848

3. Acuerdo entre Compañía Minera del Pacífico S.A y Hot Chili Limited

Compañía Minera del Pacífico S.A., en adelante CMP, ha celebrado el 24 de diciembre de 2014 un Memorandum Of Understanding (en adelante MOU), con Hot Chili Limited (en adelante HCHL), domiciliada en Australia, sujeto, entre otras condiciones, a la aprobación del Directorio de CMP y de los accionistas de HCHL.

HCHL y Kalgoorlie Auto Service Pty Ltda. (KAS) son dueños del 99,9% y del 0,1%, respectivamente, de Sociedad Minera El Corazón Limitada (El Corazón).

Por su parte, El Corazón y KAS son los únicos accionistas, con un 99,9995% y 0,00005% respectivamente, de la Sociedad Minera El Águila SpA (en adelante SMEA); entidad dueña del Proyecto Productora. Cabe señalar, que CAP S.A., controlador de CMP S.A., participa en la propiedad de HCHL con un 11,08%, por medio de su filial Port Finance Ltd. NV (en adelante Port).

Según el borrador de Carta de Intención denominado "Infraestructura para Productora" las partes han llegado al acuerdo de que SMEA emitirá nuevas acciones de pago representativas del 17.5% de su capital, las que serán suscritas y pagadas por CMP S.A. En pago de dichas acciones de SMEA, CMP S.A. se obliga a aportar a SMEA una serie de derechos superficiales, servidumbres e interés en derechos mineros; todos activos necesarios para construir la infraestructura necesaria para la explotación del proyecto. En cumplimiento de este aporte, CMP deberá:

- Transferir a SMEA los derechos, títulos e interés que ella tiene sobre los derechos mineros individualizados en contrato de opción de compra de cuota de derechos Mineros de fecha 5 de octubre de 2009.
- Transferir a SMEA para que luego de una subdivisión predial, transfiera el dominio sobre parte de "Estancia Higuera de Las Minillas."
- Constituir servidumbres en favor de SMEA sobre derechos superficiales y derechos mineros de su propiedad; para la construcción de un acueducto desde Productora hasta la costa.

Mientras se desarrolla un Estudio de Pre Factibilidad (EPF) del Proyecto Productora, CMP tendrá el carácter de free-carried forward. Terminado el EPF, CMP deberá contribuir a los gastos en proporción a su participación en SMEA.

Además, se otorgará a CMP un derecho de opción de compra de acciones por un 32.6% adicional, el que permitirá a CMP tener hasta el 50,1% de las acciones emitidas por SMEA. Esta opción sería adquirida por CMP en US\$1,500,000, el cual en caso de hacer efectiva la misma, este monto se descontará del precio de las acciones mencionadas a continuación:

Dicha opción establece dos tramos para ejercer la misma en diferentes períodos de tiempo; la primera por un 10% de participación pagando CMP MUS\$25,000 y la segunda por un 22.6% de participación pagando CMP un mínimo de MUS\$55,000, a las respectivas fechas de ejercicio establecidas en la opción, las cuales establecen el cumplimiento previo de cierta información económica del proyecto calificada por un tercero especialista.

Por otro lado, entre CMP y El Corazón se celebrará un Pacto de Accionistas de SMEA, el cual aún no se ha establecido las condiciones del mismo, como tampoco los estatutos de SMEA que estarán vigentes para el ingreso de CMP.

Además, CMP y HCHL acuerdan que en caso que ambas partes tomen decisión de no proceder en el Proyecto Productora en la misma oportunidad que corresponda ejercer y suscribir sea el primer o segundo tramo de la opción, se resciliará el “Contrato Aumento de Capital”, suscripción y pago de Acciones y Otros, dejando todas sus partes sin efectos y HCHL deberá en tal caso restituir a CMP el precio pagado por la opción.

En el evento que HCHL decida a través de SMEA hacer mina en el Proyecto Productora a pesar de la oposición de CMP, SMEA tendrá el derecho de pagar a CMP la cantidad que resulte mayor entre (i) MUS\$42,900 o (ii) el 17.5% de la valuación del Proyecto Productora, o renunciar a los activos aportados por CMP resciliando el “Contrato Aumento de Capital”, suscripción y pago de acciones y otros, dejando tal documento sin efecto en todas sus partes.

Luego de que el primer tramo sea completamente pagado y en el evento que HCHL decida a través de SMEA y sin perjuicio de la oposición de CMP, hacer mina en el Proyecto Productora una vez completado el estudio de factibilidad definitiva, el interés social adquirido por CMP por el ejercicio del primer tramo de la opción será:

- Sometido a las reglas estándares de disolución relacionadas con los gastos contribuidos por HCHL;
- Puesto a la venta a terceros sujeto a la opción de compra preferente otorgada a HCHL; o
- El evento que no se haya pagado el precio de la venta o ella no exista luego de 9 meses una vez que CMP haya informado a HCHL que ha tomado una decisión de no proceder con la mina, HCHL pagará a CMP MUS\$20,000 en atención a la cancelación de acciones adquiridas por CMP en SMEA bajo el primer tramo.

Las obligaciones antes referidas están sujetas a una serie de condiciones, dentro de las que destaca la necesidad de contar con la aprobación del Directorio de CMP.

El uso de la razón social y la administración de la Sociedad corresponderán al accionista CMP, quien actuando en forma individual y separada, ya sea por sí o por medio de los apoderados que designe, tendrá las facultades de administración y disposición, pudiendo ejercer la representación judicial y extrajudicial de la Sociedad, en todos sus asuntos, negocios, operaciones, gestiones, actuaciones, juicios, actos, contratos, que guarden relación con su objeto social o sean necesarios o conducentes a sus fines.

Para dar inicio a la formalización de lo indicado anteriormente, el 20 de mayo de 2015 fue constituida la Sociedad CMP Productora SpA, cuyo objetivo principal es la exploración, explotación y desarrollo de proyectos mineros, operaciones mineras, procesamiento de minerales, fundición y refinación de minerales, compra y venta de activos relacionados con la minería. El único accionista de CMP Productora SPA es Compañía Minera del Pacífico S.A., con un 100.00% de participación de su capital accionario, quien ejerce el control administrativo y financiero de la Sociedad.

En Junta Extraordinaria de accionistas de CMP Productora SpA, celebrada con fecha 27 de agosto de 2015, se aprobó la fusión con la Sociedad Mineral El Aguila SpA, mediante la absorción de la primera por parte de la segunda, disolviéndose, por lo tanto, CMP Productora SpA. Compañía Minera del Pacífico S.A. pasa a tener el 17.5% de la propiedad de la Sociedad Mineral El Aguila SpA.

En Sesión de Directorio de la Compañía celebrada el 23 de junio de 2016, se aprobó la compra del 2.5% de las acciones de la Sociedad Mineral El Aguila SpA, en la suma de US\$ 1,500,000, lo cual se concretó a fines del mismo mes. Por otra parte, se autorizó el inicio de negociaciones con HCHL, con el objeto de complementar los antecedentes del Proyecto y Estudio de Prefactibilidad ya emitido, como asimismo se autoriza el desarrollo de las negociaciones necesarias para actualizar el modelo de valorización del Proyecto, y para reformar todos los contratos existentes entre las partes según se requiera en función de tales negociaciones.

En Sesión de Directorio de la Compañía celebrada el 28 de noviembre de 2016, se acordó no ejercer la opción de compra de acciones de la Sociedad Mineral El Aguila SpA. Además, se autorizó el inicio de las negociaciones con HCHL, con el objeto de determinar las condiciones en que se podría incorporar un tercero como controlador del Proyecto Productora.

4. Anticipos de ventas

En el año 2011 se firmó el Contrato con la empresa Prosperity Steel United Singapore Pte. Ltd., de Singapore, por la compraventa de 500,000 toneladas anuales de pellets feed, por 10 años plazo a contar desde el 1 de abril de 2013. El comprador se compromete a pagar a la Compañía el valor de MUS\$37,500 como anticipo de ventas. Al 30 de junio de 2013 se ha recibido el total del anticipo, de los cuales MUS\$12,500 se recibieron el año 2013 y el resto en los años anteriores.

En el mes de febrero de 2013 se firmó otro Contrato con la empresa Prosperity Steel United Singapore Pte. Ltd., de Singapore, por la compraventa de 500,000 toneladas anuales de pellets feed, por 10 años plazo a contar desde el 1 de abril de 2014. El comprador se compromete a pagar a la Compañía el valor de MUS\$37,500 como anticipo de ventas, el cual fue recibido en su totalidad el 10 de junio de 2013.

5. Contrato de transporte de minerales desde Los Colorados hasta la Planta de Pellets

En octubre de 2011, se formalizó la renovación del contrato entre la Compañía y la Empresa de Transportes Ferroviario S.A. por el transporte de minerales desde Minas Los Colorados hasta la Planta de Pellets. La vigencia del contrato es desde el 1 de julio de 2011 hasta el 31 de diciembre de 2029.

El proveedor del servicio prometió vender a la compañía los equipos de transporte y otros bienes relacionados con la ejecución de los servicios del contrato si el contrato termina anticipadamente a diciembre de 2028, por cualquier razón imputable a dicho proveedor.

6. Contrato de servicios portuarios

En abril de 2011, la Compañía suscribió un contrato de prestación de servicios con la empresa Santa Fe Mining, en el cual la Compañía se obliga a prestar el servicio de recepción, almacenamiento o acopio temporal, manejo y embarque del mineral de hierro que produzca Santa Fe Mining en yacimientos de su propiedad o sobre los cuales tiene derecho para explotarlos, para que sea embarcado por el Puerto Mecanizado de "Punta Totoralillo" de propiedad de Compañía Minera del Pacífico S.A. Al 31 de marzo de 2019, por acuerdo entre las partes dicho contrato está suspendido temporalmente.

En noviembre de 2016, la Compañía suscribió un contrato de prestación de servicios con la empresa SCM Minera Lumina Cooper Chile (MLCC), en el cual la Compañía se obliga a prestar el servicio de recepción, almacenamiento o acopio temporal, manejo y embarque del Concentrado de Cobre que produzca MLCC en la planta de beneficio del yacimiento minero Caserones, por el Puerto Mecanizado Punta Totoralillo.

Para la prestación de los servicios mencionados, la Compañía desarrolló el proyecto denominado "Modificación del Puerto Totoralillo", el cual se terminó en el mes de febrero de 2018, con un valor total de MUS\$ 35,013.

En el mes de diciembre de 2017 se efectuaron los primeros embarques mencionados en dicho contrato.

7. Contrato de arrendamiento de equipos para Minas El Romeral y Los Colorados

En noviembre de 2012, la Compañía suscribió un contrato de arrendamiento con el Banco del Estado de Chile, para los equipos destinados al proyecto de continuación de Minas El Romeral y para Mina Los Colorados. El valor total de los equipos es de MUS\$ 129,536. El contrato de arrendamiento se pagó totalmente en octubre 2020.

8. Contratos de venta de energía eléctrica y de créditos ERNC con las empresas Amanecer Solar SPA y Sunedison Chile Construction Limitada

Con fecha 28 de enero de 2013, la Compañía suscribió un contrato por un plazo de 20 años con las empresas Amanecer Solar SPA y Sunedison Chile Construction Limitada, por la compra de energía eléctrica de origen fotovoltaico. La energía será generada por una planta con capacidad de 100 MW anuales. Con lo anterior se cumplirá con la ley, ya que a partir del año 2016 la Compañía deberá acreditar la utilización de un porcentaje de Energías Renovables no Convencionales (ERNC). Dicha energía se utilizará para las operaciones de Cerro Negro Norte a partir del año 2015.

9. Contrato de compra y venta de electricidad con la empresa Guacolda Energía S.A.

En septiembre de 2012, la Compañía suscribió un contrato de compra y venta de electricidad con la empresa Guacolda Energía S.A., en el cual esta última se obliga vender y entregar a la Compañía la electricidad que consuma en sus instalaciones minero-industriales y servicios relacionados con su proceso de producción, ubicados preferentemente en las Región de Atacama y Región de Coquimbo. El suministro se efectuará en el período 1 de enero de 2016 hasta el 31 de diciembre de 2027.

10. Otros compromisos

	Acumulado 31.12.2021	Acumulado 31.12.2020
Ordenes de compra colocadas	500,310	372,592
Existencias en consignación	479	3,894
	500,789	376,486

35. MEDIO AMBIENTE

El detalle de los gastos realizados por concepto de medio ambiente al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

Gastos efectuados

Concepto	Acumulado	
	01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Asesorías y proyectos de mejoramiento	86,956	69,534
Total	86,956	69,534

El detalle de los gastos a desembolsar en el período enero a diciembre de 2022 es el siguiente:

Gastos por efectuar

Asesorías y proyectos de mejoramiento	11,479
Total	11,479

A continuación se presenta el detalle de los gastos realizados y los gastos a desembolsar por concepto de medio ambiente:

Gastos acumulados									
al 31 de diciembre 2021									
Identificación de la Empresa	Nombre del Proyecto	Estado del proyecto	Concepto	Activo/Gasto	Item del activo/gastos de destino	Monto 01.01.2021 31.12.2021	Monto Acumulado	Desembolsos comprometidos a futuro	Fecha estimada
CMP S.A.	Construcción obras hidráulicas Canalon MLC	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	4,800	6,014	-	2021
CMP S.A.	Cese descarga de relaves en PP	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	5,384	6,138	8,239	2022
CMP S.A.	Barreras edáficas Puerto Punta Totoralillo	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	387	1,550	-	2021
CMP S.A.	Precipitador Electroestático Planta de Pellets	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	41,339	62,484	-	2021
CMP S.A.	Sistema de Reducción de Óxido de Nitrógeno (NOx)	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	205	15,456	-	2021
CMP S.A.	Solución Relaves en tierra	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	7,502	16,374	-	2021
CMP S.A.	Adecuación DS43 Bodegas Sust. Peligrosas	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	3,327	4,335	2,432	2022
CMP S.A.	Inversiones Minas El Romeral	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	300	426	632	2022
CMP S.A.	Inversiones Valle de Huasco	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	-	2,224	176	2022
CMP S.A.	Inversiones Valle de Copiapó	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	15,408	76,647	-	2021
CMP S.A.	Adm. Medio Ambiente - Valle de Elqui	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	115	-	-	2021
CMP S.A.	Adm. Medio Ambiente - Valle de Huasco	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	1	-	-	2021
CMP S.A.	Adm. Medio Ambiente - Valle de Copiapó	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	4	-	-	2021
CMP S.A.	Proyectos Ambientales - Administración	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	1,232	-	-	2021
CMP S.A.	Control ambiental - Romeral	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	448	-	-	2021
CMP S.A.	Control ambiental - Guayacán	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	295	-	-	2021
CMP S.A.	Control ambiental - Puerto Cruz Grande	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	121	-	-	2021
CMP S.A.	Control ambiental - Pleito	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	206	-	-	2021
CMP S.A.	Control ambiental - Planta de Pellets	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	2,039	-	-	2021
CMP S.A.	Control ambiental - Guacolda II	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	452	-	-	2021
CMP S.A.	Control ambiental - Mina Los Colorados	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	947	-	-	2021
CMP S.A.	Control ambiental - Planta Magnetita	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	288	-	-	2021
CMP S.A.	Control ambiental - Cerro Negro Norte	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	1,284	-	-	2021
CMP S.A.	Control ambiental - Puerto Punta Totoralillo	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	390	-	-	2021
CMP S.A.	Programa de Cumplimiento	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	309	-	-	2021
CMP S.A.	P. Cumplimiento descarga submarina de relaves	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	163	-	-	2021
CMP S.A.	P. Cumplimiento especamiento de relaves	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	10	-	-	2021
Totales						86,956	191,648	11,479	

Gastos acumulados
al 31 de diciembre 2020

Identificación de la Empresa	Nombre del Proyecto	Estado del proyecto	Concepto	Activo/Gasto	Item del activo/gastos de destino	Monto 01.01.2020	Monto 31.12.2020	Monto Acumulado	Desembolsos comprometidos a futuro	Fecha estimada
CMP S.A.	Construcción obras hidráulicas Canalon MLC	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	1,214	1,214	1,214	2,586	2021
CMP S.A.	Tramitación Depósito de relaves en tierra, PP (EIA)	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	1,058	1,058	1,058	2,362	2021
CMP S.A.	Cese descarga de relaves en PP	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	754	754	754	13,623	2021
CMP S.A.	Barreras eólicas Puerto Punta Totoralillo	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	0	0	1,163	387	2021
CMP S.A.	Precipitador Electrostático Planta de Pellets	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	17,807	17,807	22,190	35,238	2021
CMP S.A.	Sistema de Reducción de Óxido de Nitrógeno (NOx)	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	7,173	7,173	13,251	1,612	2021
CMP S.A.	Solución Relaves en tierra	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	5,156	5,156	8,744	1,765	2021
CMP S.A.	Adecuación DS43 Bodegas Sust. Peligrosas	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	129	129	129	3,871	2021
CMP S.A.	Inversiones Minas El Romeral	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	450	450	508	916	2021
CMP S.A.	Inversiones Valle de Huasco	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	169	169	2,224	176	2021
CMP S.A.	Inversiones Valle de Copiapó	En proceso	Gestión ambiental	Activo	Obras en curso	30,142	30,142	60,313	13,357	2021
CMP S.A.	Proyectos ambientales	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	1,161	1,161	1,161	-	2020
CMP S.A.	Cumplimiento ambiental	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	900	900	900	-	2020
CMP S.A.	Gestión ambiental Minas El Romeral	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	359	359	359	-	2020
CMP S.A.	Gestión ambiental Puerto Guayacán	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	68	68	68	-	2020
CMP S.A.	Gestión ambiental Pleito	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	76	76	76	-	2020
CMP S.A.	Gestión ambiental Planta de Pellets	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	956	956	956	-	2020
CMP S.A.	Gestión ambiental Minas Los Colorados	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	448	448	448	-	2020
CMP S.A.	Gestión ambiental Cerro Negro Norte	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	1,005	1,005	1,005	-	2020
CMP S.A.	Gestión ambiental Planta Magnetita	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	201	201	201	-	2020
CMP S.A.	Gestión ambiental Puerto Totoralillo	En programa	Gestión ambiental	Gasto	Costo	308	308	308	-	2020
Totales						69,534	117,030	117,030	75,893	

36. MONEDA EXTRANJERA

El desglose de los activos y pasivos en moneda extranjera es el siguiente:

ACTIVOS

Rubro IFRS	Moneda	31.12.2021 MUS\$	31.12.2020 MUS\$
Efectivo y efectivo equivalente	\$ No reajutable	37,472	44,744
Efectivo y efectivo equivalente	US\$	611,979	103,343
Otros activos financieros corriente	\$ No reajutable	-	-
Otros activos financieros corriente	US\$	-	-
Otros activos no financieros, corriente	\$ No reajutable	16,107	11,367
Otros activos no financieros, corriente	US\$	-	-
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto, corriente	\$ No reajutable	20,499	16,772
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto, corriente	US\$	116,118	303,016
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente	\$ No reajutable	-	-
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, corriente	US\$	44,049	43,867
Inventarios	\$ No reajutable	-	-
Inventarios	US\$	192,414	106,334
Activos por impuestos corrientes	\$ No reajutable	14,626	15,298
Activos por impuestos corrientes	US\$	-	-
Otros activos no financieros, no corriente	\$ No reajutable	14,079	9,027
Otros activos no financieros, no corriente	US\$	-	-
Derechos por cobrar no corrientes	\$ No reajutable	5,312	4,814
Derechos por cobrar no corrientes	US\$	-	-
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corriente	\$ No reajutable	-	-
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas, no corriente	US\$	19,541	15,184
Inversiones contabilizadas utilizado el método de la participación	\$ No reajutable	-	-
Inversiones contabilizadas utilizado el método de la participación	US\$	730	1,366
Activos Intangibles distintos de la plusvalía	\$ No reajutable	-	-
Activos Intangibles distintos de la plusvalía	US\$	607,541	632,195
Propiedades, planta y equipo, neto	\$ No reajutable	-	-
Propiedades, planta y equipo, neto	US\$	2,652,317	2,277,425
Activos por derecho de uso	\$ No reajutable	-	-
Activos por derecho de uso	US\$	58,743	83,793
Activos por impuestos diferidos	\$ No reajutable	-	-
Activos por impuestos diferidos	US\$	2,068	2,116
Totales		4,413,595	3,670,661

Pasivos

Al 31 de diciembre de 2021

Rubro IFRS	Moneda	90 días Hasta 90 días	hasta 1 año	1 a 3 años	3 a 5 años	5 a 10 años	mas de 10 años
Otros pasivos financieros, corrientes							
Otros pasivos financieros, corrientes	\$ No reajutable	-	-				
	US\$	2,450	7,354				
Pasivos por arrendamientos, corrientes							
Pasivos por arrendamientos, corrientes	\$ No reajutable	-	-				
	US\$	1,205	3,617				
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar							
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	\$ No reajutable	73,985	-				
	US\$	192,611	-				
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente							
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente	\$ No reajutable						
	US\$	720,675					
Otras Provisiones a corto plazo							
Otras Provisiones a corto plazo	\$ No reajutable	-	-				
	US\$	6,784					
Pasivos por impuestos, corrientes							
Pasivos por impuestos, corrientes	\$ No reajutable	204,946	-				
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados							
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	\$ No reajutable	2,490	16,696				
	US\$						
Otros pasivos financieros no corrientes							
Otros pasivos financieros no corrientes	\$ No reajutable			34,402			
	US\$			-			
Pasivos por arrendamientos, no corrientes							
Pasivos por arrendamientos, no corrientes	\$ No reajutable						
	US\$			3,079	8,553	8,551	
Otras Provisiones a largo Plazo							
Otras Provisiones a largo Plazo	\$ No reajutable						
	US\$					240,008	-
Pasivos por impuestos diferidos							
Pasivos por impuestos diferidos	\$ No reajutable						
	US\$			319,901	-	-	
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados							
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	\$ No reajutable			9,663	-	-	27,741
	US\$						
Otros pasivos no financieros no corrientes							
Otros pasivos no financieros no corrientes	\$ No reajutable			8			
	US\$			-	-	-	
Total		1,205,146	27,667	367,053	8,553	248,559	27,741

Al 31 de diciembre de 2020

Rubro IFRS	Moneda	Hasta 90 días	90 días hasta 1 año	1 a 3 años	3 a 5 años	5 a 10 años	mas de 10 años
Otros pasivos financieros, corrientes							
	\$ No reajutable						
	US\$	-	149,069				
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	\$ No reajutable	73,744					
	US\$	134,203	-				
Pasivos por arrendamientos, corrientes	\$ No reajutable						
	US\$	5,804					
Cuentas por pagar a entidades relacionadas, corriente	\$ No reajutable	-	-				
	US\$	358,176					
Otras Provisiones a corto plazo	\$ No reajutable	-	-				
	US\$	8,728	-				
Pasivos por impuestos, corrientes							
	\$ No reajutable	137,260					
	US\$		-				
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados							
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	\$ No reajutable	5,790	10,296				
	US\$						
Pasivos por arrendamientos, no corrientes	\$ No reajutable						
	US\$			8,695		19,988	
Otros pasivos financieros no corrientes	\$ No reajutable						
	US\$						
Otras Provisiones a largo Plazo	\$ No reajutable						
	US\$					75,303	-
Pasivos por impuestos diferidos	\$ No reajutable						
	US\$			335,948		-	-
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	\$ No reajutable			6,142	-	814	34,532
Otros pasivos no financieros no corrientes	\$ No reajutable			8			
	US\$			5,507	-	-	
Total		723,705	159,365	356,300	-	96,105	34,532

37. DIFERENCIAS DE CAMBIO Y UNIDADES DE REAJUSTE

A continuación se detallan los efectos de las diferencias de cambio y unidades de reajuste registradas en el resultado del período:

Rubro	Moneda	Acumulado	
		01.01.2021 31.12.2021 MUS\$	01.01.2020 31.12.2020 MUS\$
Activos corrientes	\$ Arg no reajutable		
	\$ No reajutable	(67,094)	(24,056)
Activos no corrientes	\$ Arg no reajutable		
	\$ No reajutable	6,207	2,945
Total de Activos		(60,887)	(21,111)
Pasivos corrientes	\$ Arg no reajutable		
	\$ No reajutable	64,296	22,321
Pasivos no corrientes	\$ Arg no reajutable		
	\$ No reajutable	4,814	1,472
Total Pasivos		69,110	23,793
Total Diferencia de cambio		8,223	2,682

38. HECHOS POSTERIORES

En el período comprendido entre el 31 de diciembre y el 24 de enero de 2022, fecha de emisión de los presentes Estados Financieros Consolidados, no han ocurrido otros hechos significativos que afecten a los mismos.

9.3. Summary of Financial Statements

COMPAÑÍA MINERA DEL PACÍFICO S.A. AND SUBSIDIARIES

CMP S.A. Subsidiaries Summarized Classified Statements of Financial Position

As of December 31, 2021 and 2020
(In thousands of U.S. dollars - ThUS\$)

	IMOPAC		MASA		CMP SERVICES ASIA	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Total current assets	11,704	13,014	853	1,248	146	170
Total non-current assets	5,536	5,527	5,646	5,651	-	-
TOTAL ASSETS	17,240	18,541	6,499	6,899	146	170
Total current liabilities	4,467	4,309	9	2	96	154
Total non-current liabilities	-	-	2,037	1,964	-	-
Total shareholders' equity	12,773	14,232	4,453	4,933	50	16
TOTAL SHAREHOLDERS' EQUITY AND LIABILITIES	17,240	18,541	6,499	6,899	146	170

COMPAÑÍA MINERA DEL PACÍFICO S.A. AND SUBSIDIARIES

CMP S.A. Subsidiaries Income Statements, by Function

 As of December 31, 2021 and 2020
 (In thousands of U.S. dollars - ThUS\$)

	IMOPAC		MASA		CMP SERVICES ASIA	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Revenue from ordinary activities	34,125	29,038	-	-	816	596
Costs of sales	(34,423)	(26,023)	(479)	(464)	(777)	(568)
GROSS PROFIT	(298)	3,015	(479)	(464)	39	28
Profit (loss) before tax	(1,362)	2,950	(507)	(449)	34	22
(Expenses) Income tax expense	(97)	(809)	27	52	-	-
PROFIT (LOSS) FROM CONTINUING OPERATIONS	(1,459)	2,141	(480)	(397)	34	22
Profit (loss) from discontinued operations						
PROFIT (LOSS)	(1,459)	2,141	(480)	(397)	34	22
PROFIT (LOSS) AKTRIBUTABLE TO:						
Profit (loss), attributable to owners of the controller	(1,459)	2,141	(480)	(397)	34	22
Profit (loss), attributable to non-controlling interests						
PROFIT (LOSS)	(1,459)	2,141	(480)	(397)	34	22

COMPAÑÍA MINERA DEL PACÍFICO S.A. AND SUBSIDIARIES

CMP S.A. Subsidiaries Cash Flow Statements – Direct Method

As of December 31, 2021 and 2020

(In thousands of U.S. dollars - ThUS\$)

	IMOPAC 2021	2020	MASA 2021	2020	CMP SERVICES ASIA 2021	2020
Cash flows provided by (used in) operating activities	3,162	2,213	28	122	56	(32)
Cash flows provided by (used in) investing activities	(2,004)	(403)	-	-	-	-
Cash flows provided by (used in) financing activities	(1,499)	(1,511)	-	-	-	-
NET INCREASE (DECREASE) IN CASH AND CASH EQUIVALENTS, BEFORE THE EFFECT OF CHANGES IN THE EXCHANGE RATE	(341)	299	28	122	56	(32)
EFFECTS OF CHANGES IN THE EXCHANGE RATE ON CASH AND CASH EQUIVALENTS						
CASH AND CASH EQUIVALENTS AT BEGINNING OF YEAR	370	71	133	11	13	45
CASH AND CASH EQUIVALENTS AT END OF YEAR	29	370	161	133	69	13

COMPAÑÍA MINERA DEL PACÍFICO S.A. AND SUBSIDIARIES

CMP S.A. Subsidiaries Summarized Statements of Net Changes in Equity

As of December 31, 2021 and 2020

(In thousands of U.S. dollars - ThUS\$)

	IMOPAC				MASA				CMP SERVICES ASIA			
	Issued Capital	Retained Profits (losses)	Equity Aktributable to Owners of the Controller	Total Equity	Issued Capital	Retained Profits (losses)	Equity Aktributable to Owners of the Controller	Total Equity	Issued Capital	Retained Profits (losses)	Equity Aktributable to Owners of the Controller	Total Equity
Equity at beginning of year, as of Jan.1 2021	1,733	12,499	14,232	14,232	7,512	(2,579)	4,933	4,933	10	6	16	16
Increase (decrease) due to error correction												
Equity at the beginning of the year, re-stated	1,733	12,499	14,232	14,232	7,512	(2,579)	4,933	4,933	10	6	16	16
Changes in equity												
Comprehensive income												
Profit (loss)		(1,459)	(1,459)	(1,459)		(480)	(480)	(480)		34	34	34
Other comprehensive income												
Comprehensive income												
Equity issue												
Dividends												
Increase (decrease) due to other contributions by owners												
Increase (decrease) due to other distributions by owners												
Increase (decrease) due to transfers and other changes												
Total changes in equity	0	(1,459)	(1,459)	(1,459)	0	(480)	(480)	(480)	0	34	34	34
Final as of Dec. 31 2021	1,733	11,040	12,773	12,773	7,512	(3,059)	4,453	4,453	10	40	50	50

	IMOPAC				MASA				CMP SERVICES ASIA			
	Issued Capital	Retained Profits (losses)	Equity Aktributable to Owners of the Controller	Total Equity	Issued Capital	Retained Profits (losses)	Equity Aktributable to Owners of the Controller	Total Equity	Issued Capital	Retained Profits (losses)	Equity Aktributable to Owners of the Controller	Total Equity
Equity at beginning of year, as of Jan.1 2021	1,733	11,857	13,590	13,590	7,512	(2,182)	5,330	5,330	10	(17)	(7)	(7)
Increase (decrease) due to error correction												
Equity at the beginning of the year, re-stated	1,733	11,857	13,590	13,590	7,512	(2,182)	5,330	5,330	10	(17)	(7)	(7)
Changes in equity												
Comprehensive income												
Profit (loss)		2,141	2,141	2,141		(397)	(397)	(397)		23	23	23
Other comprehensive income												
Comprehensive income												
Equity issue												
Dividends		(1,499)	(1,499)	(1,499)								
Increase (decrease) due to other contributions by owners												
Increase (decrease) due to other distributions by owners												
Increase (decrease) due to transfers and other changes												
Total changes in equity	0	642	642	642	0	(397)	(397)	(397)	0	23	23	23
Final as of Dec. 31 2020	1,733	12,499	14,232	14,232	7,512	(2,579)	4,933	4,933	10	6	16	16

9.4. Analysis of Financial Statements

1. Reporte bajo Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF)

A partir del 1° de enero de 2010, el grupo CAP adoptó las NIIF o IFRS (International Financial Reporting Standard) por su nombre en inglés, como las normas bajo las cuales efectúa sus registros contables y confecciona los estados financieros reportados a la Comisión para el Mercado Financiero (ex SVS), Bolsas y público en general.

2. Estado de Resultados y sus principales componentes

El resultado del ejercicio financiero del año 2021, indica una utilidad de MUS\$ 938,533, que se compara con la obtenida durante el año 2020 de MUS\$ 448,323.

El detalle de los resultados comentados se presenta a continuación:

Estado de Resultados	31.Dic 2021	31.Dic 2020	Variación
Ingresos de actividades ordinarias	2,399,191	1,815,917	583,274
Costo de Ventas (menos)	939,973	1,016,695	(76,722)
Margen Bruto	1,459,218	799,222	659,996
Otros ingresos, por función	43,781	7,187	36,594
Gastos de Administración (menos)	45,529	80,857	(35,328)
Otros gastos por función (menos)	72,587	60,003	12,584
Ingresos Financieros	1,053	1,354	(301)
Costos Financieros (menos)	9,013	22,599	(13,586)
Participación en Ganancias (Pérdidas) asociadas	(636)	(67)	(569)
Diferencias de Cambio	8,223	2,682	5,541
Ganancias (Pérdida) antes de impuesto	1,384,510	646,919	737,591
(Gasto) Ingreso Imptos, a las ganancias	(445,979)	(198,598)	(247,381)
Ganancias (Pérdidas) después de impuesto	938,531	448,321	490,210
Ganancias (Pérdidas) atribuible a part. Minoritaria	2	2	-
Ganancias (Pérdidas)	938,533	448,323	490,210

▪ Ingresos de Actividades ordinarias

Los ingresos de explotación del año 2021 representaron un 132.1% de los ingresos obtenidos en el año 2020.

Los ingresos por ventas de mineral de hierro del año 2021 correspondieron a las ventas de 16,151 MTM con un precio promedio de la mezcla de productos despachados de 138.11 US\$/TM.

En el año 2020, las ventas alcanzaron a 16,549 MTM con un precio promedio de la mezcla de productos despachados de 108.10 US\$/TM.

El aumento de los ingresos por ventas se debió, básicamente, a mayor precio en la mezcla de productos vendidos de +30.01 US\$/TM, compensado levemente por menores despachos (-398 MTM)

▪ Costos de Ventas

El costo de venta del año 2021 representa un 92.5% con respecto del año 2020.

La disminución del costo de ventas se debió básicamente al menor costo promedio de la tonelada de mineral de hierro vendida el año 2021, levemente compensado por el menor tonelaje despachado (el costo promedio de la tonelada de mineral de hierro vendida alcanzó a 52.60 US\$/TM, en tanto que en el año 2020 alcanzó a 53.94 US\$/TM).

Por su parte, los gastos de administración y ventas del año 2021 correspondieron a un 56.3% de los registrados en el año 2020, principalmente por modificación en la base de cálculo del contrato service agreement (hasta 2020 indexado a los ingresos por ventas).

Al netear los otros Ingresos por función con los Otros gastos por función se obtiene un total de MUS\$ -28,806 para el año 2021 que se comparan favorablemente con similar ejercicio en el año 2020 (MUS\$ -52,816). En realidad, en la comparación del año 2021 con 2020, hay un efecto positivo de MUS\$ 24,010 que se explica principalmente por un ingreso del seguro generado por el siniestro en el puerto Guacolda II (MUS\$ 30,000) levemente compensado por mayores gastos en demurrage naves.

Por efecto del tipo de cambio (dólar/CLP) en partidas de gastos, activos y pasivos, la Compañía obtuvo un efecto positivo de MUS\$ 8,223, cifra muy superior a la obtenida durante el año 2020 (MUS\$ 2,682).

▪ Costos Financieros

Los gastos financieros del año 2021 disminuyeron en MUS\$ 13,586 respecto del año 2020, cifra 60.12% menor, debido principalmente al pago del endeudamiento vigente al principio del año 2021, levemente afectado por el reconocimiento de la norma IFRS 16 relacionada a Pasivos por Arrendamiento.

3. Análisis comparativo de las principales tendencias de los Estados Financieros

INDICADORES		31.Dic 2021	31.Dic 2020	Variación
▪ Liquidez Corriente (Activo Corriente/Pasivo Corriente)	veces	0.85	0.73	0.12
▪ Razón Ácida (Efect. Y Efect.equiv.+ Otros activos Financieros)/Pasivo Corriente	veces	0.53	0.17	0.36
▪ EBITDA últimos 12 meses Gan.Bruta-Gtos.Adm.+Deprec.+Amortizaciones+ Dividendos recibidos	MUS\$	1,601,894	874,964	726,930
▪ Endeudamiento Financiero Total Otros Pasivos Fin.Ctes+Otros Pasivos Financ.no ctes.	MUS\$	44,206	149,069	-104,863
▪ Endeudamiento Financiero Neto Endeud.Financ. Total-(Efect.y eq.efect.+otros Activos Financieros Corrientes)	MUS\$	-605,245	982	-606,227
▪ Endeudamiento Financiero Neto a Ebitda Endeud.Financ.Netó/Ebitda	veces	-0.38	0.001	-0.38
▪ Endeudamiento Financiero Neto a Patrimonio Endeud.Financ.Netó/Patrimonio	veces	-0.24	0.0004	-0.24
▪ Cobertura de Gastos Financieros Netos Ebitda últimos 12 meses/Gtos.Financieros Netos	veces	201.24	41.18	160.06
▪ Deuda corto plazo a deuda total Pasivo Corriente/Pasivo Total	%	65.41	64.46	0.95
▪ Deuda largo plazo a deuda total Pasivo no Corriente/Pasivo Total	%	34.59	35.54	-0.95
▪ Rotación de inventarios Costo de Ventas/Existencias	veces	4.89	9.56	-4.67
▪ Permanencia de inventario Existencia/Costo Ventas*días del período	Días	75	38	36
▪ Rentabilidad del Patrimonio Gan.(Pérd.)Ejercicio/Patrimonio Total	%	37.10	19.49	17.61
▪ Rentabilidad de los Activos Gan.(Pérd.)Ejercicio/Activo Total	%	21.30	12.21	9.09
▪ Utilidad por acción Gan.(Pérd.)atrib.propietarios controladora/ Nº acciones emitidas	US\$	199.91	95.49	104.42

La explicación de las principales tendencias de los Estados Financieros es la siguiente:

▪ **Liquidez Corriente**

El índice de liquidez corriente al 31 de diciembre de 2021 aumentó respecto al 31 de diciembre de 2020 debido principalmente a un aumento del efectivo y efectivo equivalente y de los inventarios minerales y existencias, disminuido por el aumento de las cuentas por pagar a empresas relacionadas y por el reconocimiento de la política de dividendos.

▪ **Razón Ácida**

La razón ácida al 31 de diciembre de 2021 aumentó respecto a la del 31 de diciembre de 2020 debido, principalmente por mayor efectivo y efectivo equivalente y otros activos financieros, sumado al aumento de las cuentas por pagar a empresas relacionadas, por reconocimiento de la política de dividendos.

▪ **EBITDA**

El EBITDA para el año 2021 fue de MUS\$ 1,601,894, mayor en un 83.1% respecto del año 2020, debido principalmente en el aumento del margen operacional del año.

▪ **Endeudamiento Financiero Total**

El endeudamiento financiero total al 31 de diciembre de 2021 disminuyó respecto al 31 de diciembre de 2020, en MUS\$ 104,863 producto del menor endeudamiento con los bancos.

▪ **Proporción deuda corto y largo plazo a deuda total**

La proporción de la deuda a corto plazo en relación a la deuda total aumentó al 31 de diciembre de 2021 (+1.5%) respecto de igual período del año anterior, principalmente por el incremento de las cuentas por pagar y retenciones más el aumento con empresas relacionadas por el reconocimiento de la política de dividendos. En tanto, la deuda a largo plazo disminuyó debido al efecto en impuestos diferidos del año.

▪ **Cobertura gastos financieros**

La cobertura de los gastos financieros al 31 de diciembre de 2021 aumentó (+389%) con respecto al 31 de diciembre de 2020, principalmente por el mayor EBITDA y menor endeudamiento.

▪ **Rotación de inventario**

La rotación de inventario al 31 de diciembre de 2021 disminuyó respecto al 31 de diciembre de 2020, (de 9.56 a 4.89 veces) principalmente por un aumento en las existencias.

▪ **Permanencia de inventario**

La permanencia de inventario al 31 de diciembre de 2021 aumentó respecto al 31 de diciembre de 2020, principalmente por un aumento en los saldos de existencias.

▪ **Rentabilidad del Patrimonio**

La rentabilidad del patrimonio para el año 2021 aumentó respecto del año 2020, (de 19.49% a 37.10%) principalmente por el aumento en la utilidad del período.

▪ **Rentabilidad del activo**

La rentabilidad del activo para el año 2021 aumentó respecto del año 2020, (de 12.21% a 21.30%) principalmente por el aumento en la utilidad del período.

▪ **Utilidad por acción**

La utilidad por acción para el año 2021 aumentó respecto del año 2020 por el aumento de la utilidad financiera del período.

4. Total de Activos

El total de activos de la Compañía en MUS\$ es el siguiente:

Activos	31.Dic 2021	31.Dic 2020	Variación
Activos Corrientes en Operación	1,053,264	644,741	408,523
Activos no Corrientes	3,360,331	3,025,920	334,411
TOTAL ACTIVOS	4,413,595	3,670,661	742,934

En el año 2021 las adiciones netas al Activo Fijo alcanzaron a MUS\$ 352,189

5. Análisis del Estado de Flujo de Efectivo

Durante el año 2021, la Compañía generó y aplicó recursos netos por los siguientes conceptos:

FLUJOS	MUS\$
Flujo originado por actividades de operación	1,356,773
Flujo originado por actividades de financiamiento	(496,720)
Flujo originado por actividades de inversión	(358,689)
Flujo neto total del período	501,364

La generación y aplicación de los recursos para las actividades de operación se desglosan como sigue:

Flujo operacional	MUS\$
Cobros procedentes de las ventas de bienes y servicios	2,538,112
Pago a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(632,480)
Pagos a y por cuentas de los empleados	(150,801)
Dividendos recibidos	-
Intereses recibidos	371
Impuesto a las ganancias pagados (reembolsados)	(398,429)
Flujo neto total del período	1,356,773

Las actividades de financiamiento muestran un flujo negativo de MUS\$ 496,720 que corresponden a importes por desendeudamiento financiero corriente por MUS\$ 147,926 y el pago de dividendos por MUS\$ 342,281 principalmente.

Las actividades de inversión muestran un flujo negativo de MUS\$ 358,689 que corresponden, principalmente, a flujo utilizado en compra de propiedades, planta y equipos por MUS\$ 352,189.

6. Mercados de venta de mineral de hierro

Considerando los destinos finales de los productos por unidad física, durante el año 2020 se abastecieron 6 países diferentes, los cuales fueron: un 78.2% a China, un 8.3% al mercado nacional, un 5.3% a Corea del Sur, un 4.1% a Japón, un 2.7% a Bahrein y un 1.4% a USA.

7. Análisis de riesgo de mercado

Un factor relevante en los resultados es el comportamiento del tipo de cambio dólar - peso. Al respecto, cabe señalar que los estados financieros de la Compañía se registran en dólares, lo que permite valorizar parte importante de sus activos, pasivos y patrimonio en dicha moneda. Lo mismo ocurre con las cuentas de resultado, donde ingresos y gastos son abonados y cargados respectivamente en dicha moneda.

8. Valor Contable y económico de los activos y pasivos

Puede afirmarse que no existen diferencias significativas sobre los valores contables y valores económicos de los activos, en todo caso, las existencias están valorizadas a costos que no exceden su valor de mercado. El activo fijo adquirido por CAP antes de 1980 fue retasado técnicamente en 1979.

Las adquisiciones efectuadas a partir de 1980 por CAP y a partir de 1982 por CMP S.A., están valorizadas al costo y fueron retasadas al 31 de diciembre de 1988. Las retasaciones técnicas fueron efectuadas precisamente con el propósito de expresar el valor residual real en el mercado del activo fijo, definiéndose como tal la suma expresada en dólares estadounidenses, que resultaría del intercambio de los activos fijos entre un libre comprador y un libre vendedor, siempre que estos activos fijos fueran utilizados en su presente ubicación y con el propósito para el cual fueron diseñados y construidos. El valor residual real en el mercado antes mencionado, no intenta representar una suma realizable en la liquidación al detalle de la propiedad en el mercado abierto, pero si el costo real como entidades integradas, ya sea para construirlas o para adquirirlas como unidades económicas según su actual estado de conservación o utilización.

Respecto a los pasivos, todos ellos se encuentran valorizados a su valor económico, es decir, como capital más los intereses devengados a la fecha de cierre.

9.5. Relevant Facts

Durante el año 2021 se produjeron los siguientes hechos relevantes:

2 de marzo de 2021

Con fecha 2 de marzo de 2021, la Compañía informó, en carácter de Hecho Esencial, que en sesión celebrada el 1 de marzo del 2021, el Directorio de Compañía Minera del Pacífico S.A. acordó citar a Junta Ordinaria de Accionistas para el día 8 de abril del 2021 a las 11:30 horas, en las oficinas de la sociedad ubicadas en Pedro Pablo Muñoz 675, La Serena, para someter a ella las materias propias de su decisión según lo establecido en los Estatutos Sociales y en el artículo 56 de la Ley N° 18.046.

Se hace presente que se facultará a los accionistas para asistir en forma remota a la junta, cumpliendo con los mecanismos y procedimientos que al efecto se informarán en la respectiva citación.

9 de abril de 2021

Con fecha 9 de abril de 2021, la Compañía informó, que el 8 de abril del 2021, se llevó a cabo la Junta Ordinaria de Accionistas (la "Junta") de Compañía Minera del Pacífico S.A. ("CMP"), en las oficinas de CMP ubicadas en calle Pedro Pablo Muñoz N° 675, La Serena, que tenía por objeto someter a conocimiento de los accionistas las materias propias de la Junta, acordándose:

- (i) la aprobación de la Memoria, el Balance y los Estados Financieros e Informe de los Auditores Externos de CMP, correspondientes al ejercicio 2020;
- (ii) con motivo de la renuncia presentada por el Director Titular señor Rodolfo Krause Lubascher, cuyo suplente señor Jorge Salvatierra Pacheco había declinado asumir el cargo, se procedió de conformidad con lo dispuesto en el artículo 32 inciso 4° de la Ley 18.046 a la renovación total del Directorio, el que quedó integrado como titulares por los señores Juan Enrique Rassmuss Raier, Vicente Irrázaval Llona, Victoria Vásquez García, Julio Bertrand Planella, Marcelo Awad Awad, Tadashi Mizuno y Ángel Milano Rodríguez, y como sus respectivos suplentes los señores Roberto de Andraca Adriasola, Jorge Salvatierra Pacheco, Patricia López Manieu, Stefan Franken Osorio, Francisco Lepeley Contesse, Takeaki Doi y Jaime Andrés González Wenzel.
- (iii) la política de dividendos de CMP, manteniéndose el porcentaje de utilidades a repartir en un 75%;
- (iv) el reparto de un dividendo definitivo del 75% de la utilidad neta distribuible, es decir US\$342.280.632,08; de los cuales US\$ 85.570.000 ya se pagaron a título de dividendo provisorio, y el saldo de US\$ 256.710.632,08 se pagará dentro del plazo legal.
- (v) la designación de EY como Auditores Externos, y
- (vi) la fijación de la remuneración de los directores.

Además, se informó sobre la inexistencia de acuerdos del Directorio para aprobar operaciones con personas relacionadas a la sociedad que se deban informar a la Junta.

Asistieron a la Junta, por poder, la cantidad de 4.694.827 acciones que representan el 99,999808% de las acciones emitidas.

10. ESG Indexes Verification



10.1. External verification letter

Deloitte.

External Audit Report

Santiago, April 2022.

Sirs of Compañía Minera del Pacífico

Of our consideration:

We have reviewed the following aspects of the 2021 Integrated Report of Compañía Minera del Pacífico.

Scope

Limited security review of the adaptation of the contents and indicators of the Integrated Report 2021, with the provisions of the Global Reporting Initiative (GRI) Standards regarding the profile of the organization and material indicators arising from the materiality process carried out by the company around the criteria established by said standard, related to the Economic, Social and Environmental dimensions.

Verification standards and processes

We have carried out our work in accordance with the International Standard on Assurance Engagements Other than Audits or Reviews of Historical Financial Information (ISAE 3000), issued by the International Auditing and Assurance Standard Board (IAASB) of the International Federation of Accounts (IFAC).

Our review work has consisted of formulating questions to various units and management of Compañía Minera del Pacífico that have been involved in the process of preparing this report, as well as in the application of analytical procedures and review tests that are described below.

- Meeting with the team that led the process of preparing the 2021 Integrated Report.
- Request for requirements and review of evidence with the areas participating in the preparation of the 2021 Integrated Report.
- Analysis of the adaptation of the contents of the 2021 Integrated Report to those recommended by the GRI Standard in its Essential conformity option, and verification that the verified indicators included in this report correspond to the protocols established by this guide and the indicators are justified not applicable or not material.
- Verification through review tests of the quantitative and qualitative information, corresponding to the GRI Standard indicators included in the 2021 Integrated Report, and its adequate compilation from the data provided by the Compañía Minera del Pacífico information sources.

Conclusions

The verification process was carried out based on the indicators declared from the materiality process carried out by the company. Once identified, prioritized and validated, the indicators were included in the report. The reported indicators subject to verification are indicated in the following table:

102-8	102-9	102-10	201-1	203-1	204-1	205-1	205-2	205-3	206-1
302-1	303-1	303-3	303-4	303-5	304-1	304-3	305-3	305-4	305-7
306-2	401-1	403-1	403-9	403-10	404-1	404-3	405-1	405-2	415-1
419-1									

Regarding the verified indicators, we can affirm that no aspect has been revealed that makes us believe that the 2021 Integrated Report of Compañía Minera del Pacífico has not been prepared in accordance with the GRI Standard in the aspects indicated in the scope.

Responsabilidades de la Dirección de Compañía Minera del Pacífico y de Deloitte

- The preparation of the 2021 Integrated Report, as well as its content, is the responsibility of Compañía Minera del Pacífico, which is also responsible for defining, adapting and maintaining the management and internal control systems from which the information is obtained.
- Our responsibility is to issue an independent report, based on the procedures applied in our review.
- This report has been prepared exclusively in the interest of Compañía Minera del Pacífico, in accordance with the terms established in the Letter of Commitment.
- We have carried out our work in accordance with the standards of independence required by the IFAC Code of Ethics.
- The verification conclusions made by Deloitte are valid for the latest version of the 2021 Integrated Report in our possession, received on 03/24/2022.
- The scope of a limited security review is substantially less than that of a reasonable security audit or review, so we do not provide an audit opinion on the Integrated Memory of Compañía Minera del Pacífico.

Sincerely,



Christian Durán

Partner